

03 Actualidad

LOS PRODUCTOS CULTIVADOS EN EL SÁHARA TAMBIÉN FORMARÁN PARTE DE ESTE ACUERDO

Más competencia para el tomate y el pimiento españoles por la extensión del acuerdo UE-Marruecos

Las organizaciones sindicales pretenden frenar esta ampliación antes del próximo pleno de la Eurocámara



Pascual Soler González, nuevo presidente de ASAJA

Pascual Soler, cuarto por la derecha, junto a su candidatura en la Asamblea celebrada el 21 de julio.

5 Actualidad

Un nuevo virus, detectado en Jordania y México, gran amenaza para el tomate almeriense

9 Actualidad

El plan definitivo para recuperar el acuífero del Poniente se inicia en septiembre

4 Actualidad

King Courgette podría disponer de plantones libres del virus Nueva Delhi para el comienzo de la nueva campaña

11 Pepino medio, calabacín y berengena

29 Construcción de invernaderos, plásticos y servicios auxiliares

39 Pimiento para Murcia

51 Jornadas de melón y sandía de Murcia



PLÁSTICOS QUE PROTEGEN SU CULTIVO
CON LA MÁS ALTA TECNOLOGÍA

MATERIAS PRIMAS DE 1ª CALIDAD

TEL. 639 147 885

Opinión



Desde que los empresarios exportadores murcianos compraban la uva de mesa de Almería han pasado muchos años, tanto que la huerta murciana es otra muy diferente y la agricultura almeriense recuerda la uva como una fruta del pasado de la que apenas quedan parrales de forma testimonial. Desde entonces hasta hoy se han producido muchos cambios y además muy significativos.

Hoy la agricultura de Almería se ha convertido en un referente mundial por su rentabilidad y porque las hortalizas que consume Europa se cultivan en pleno invierno, cuando ninguna otra zona geográfica del Viejo Continente puede hacerlo si no es usando la calefacción artificial.

Por su parte, Murcia ha evolucionado mucho y ha incorporado no hace tanto el cultivo de pimiento bajo plástico, ya cuenta con 1.500 hectáreas que se recolectan en primavera, cuando Almería está acabando su cosecha. Algo parecido pasa con la sandía y el melón, en inicios y finales de cosecha coinciden las dos zonas agrícolas y hoy no hay ningún mecanismo administrativo que regule la sobre oferta que se produce cuando los últimos pimientos de Almería coinciden con los primeros de Murcia y tampoco cuando esta circunstancia se da en los cultivos de sandía y melón.

Almería-Murcia y la necesaria coordinación agraria

JOSÉ ANTONIO GUTIÉRREZ
PERIODISTA



El pimiento tardío de Almería lleva años que está abaratando la producción que se inicia en Murcia y a la vez, el arranque de cosecha de los agricultores murcianos está provocando una caída en picado de los últimos pimientos del invierno. Ni unos ni otros están contentos con una situación que solo beneficia a la gran distribución que pesca en río revuelto con unos resultados espectaculares.

Cuando llega la temporada de la sandía pasa algo parecido. La sandía en la ribera mediterránea empieza a madurar por la provincia de Almería, posteriormente sigue por Mur-

cia, Alicante, Valencia y Castellón y en pleno verano se traslada al centro de la Península con las producciones de La Mancha y Sevilla principalmente. No obstante, las fechas que más nos afectan son en las que coinciden almerienses y murcianos recolectando, del 15 al 30 de junio hay dos quincenas en las que sandías y melones ven caer su cotización por la superproducción que se oferta a la gran distribución desde estas dos provincias.

Conocidos estos datos, no estaría mal que alguien desarrollara un estudio con objeto de evitar esa coincidencia de fechas que tanto daño hace a agricultores tardíos de Almería y a agricultores tempranos de Murcia. El resultado de ese estudio evitaría ese solapamiento en la recolección y todos los productores conseguirían un precio acorde con la inversión realizada.

Hace años Almería y Murcia estaban muy lejos la una de la otra geográficamente, hoy

las vías de comunicación tradicionales han acortado esas distancias. No obstante, es necesario que se reduzcan otras distancias gracias a un acercamiento lógico que permita que se resuelvan problemas graves como la escasez de agua, los bajos precios y otros muchos más que hacen la vida muy difícil al productor.

fhalmería

EDITA: Visofi Iniciativas, S.L.
Paseo de Santa María del Águila, 58 - 2º E
04710 SANTA MARÍA DEL ÁGUILA - EL EJIDO
(Almería)

E-mail: info@fhalmeria.com;
fhalmeria@fhalmeria.com

REDACCIÓN:

• **Elena Sánchez García**
(redactor2@fhalmeria.com)
• **Rafael Villegas Alarcón**
(redactor3@fhalmeria.com)
• **Almudena Fernández Villegas**
(redactor1@fhalmeria.com)
• **Jessica Valverde**
(redactor4@fhalmeria.com)

Tlfs.: 950 571 346 - 628 080 260 - Fax: 950 572 146

Maquetación: Nemesio Pascual
DEPARTAMENTO COMERCIAL Y PUBLICIDAD:

• **Caterina Pak y Janet Valdivia**
Auxiliar Administración: **Inna Pak**
Tlfs.: 950 571 346 - 679 464 490
E-mail: publi@fhalmeria.es
comercial@fhalmeria.com
WEB: www.fhalmeria.com - www.fhalmeria.es

NOTICIAS - PRECIOS DIARIOS DE FRUTAS Y HORTALIZAS - FERIAS Y EVENTOS - REPORTAJES - ENTREVISTAS

www.fhalmeria.com
fhalmería
REVISTA Y PORTAL WEB ESPECIALIZADOS EN EL SECTOR HORTOFRUTÍCOLA



¡Escanea el código QR y suscríbete en un instante!
Suscripción gratuita



01 Actualidad

La extensión del acuerdo UE-Marruecos al Sáhara traerá más competencia al tomate y pimiento

El Parlamento Europeo debe dar el visto bueno a esta medida que no es vista con buenos ojos por el sector agrícola local

□ Almudena Fernández

Los ministros de Asuntos Exteriores de la Unión Europea (UE) dieron luz verde este mes de julio a la inclusión del Sáhara Occidental en el acuerdo comercial agrícola con Marruecos; lo que supondrá la extensión de las concesiones previstas para los productos originarios de Marruecos a esta zona. La medida, que tras pasar por el Consejo de Asuntos Exteriores aún debe ser aprobada por el Parlamento Europeo, ha sido tomada con precaución por el sector agrícola almeriense en la medida que supondrá más competencia en cultivos tan esenciales para la provincia como el pimiento o el tomate.

Sobre este asunto, Andrés Góngora, secretario provincial de COAG Almería, recordó, en declaraciones a FHALMERÍA, que esta extensión no supondrá un aumento de volumen de comercialización pero sí un aumento de las zonas de producción ya que supondrá pasar de una zona de unas 900 hectáreas en desarrollo agrícola hasta alrededor de 5.000. “Nos va a dar igual que el producto venga del Sáhara o de Marrue-



El tomate es uno de los cultivos más extendidos en el Sáhara Occidental. /ALMUDENA FERNÁNDEZ

cos, siempre y cuando se cumplan los precios de entrada y volumen máximo autorizado, que no se ha modificado; pero la preocupación llega con esa subida de zonas de producción que provocará, entre otras cosas, que las empresas de Marruecos pongan en desarrollo la zona saharauí donde hay un gran potencial”.

Hasta el momento, en el Sáhara Occidental no había esa explosión agrícola porque el

acuerdo vigente no garantizaba facilidades para la exportación de los productos pero, con la propuesta del Consejo de Asuntos Exteriores de la UE sobre la mesa, la situación le es mucho más favorable. Además, Andrés Góngora ha indicado que “hasta el momento, el contingente con Marruecos es tan amplio que no lo estaba agotando pero entendemos que esta medida le va a favorecer para agotar el contin-

gente y generar otras zonas cultivo”.

En cualquier caso, el secretario provincial de COAG Almería insistió en que se va a procurar trabajar en las próximas semanas para que la modificación de los protocolos 1 y 4 del Acuerdo Euro-mediterráneo con Marruecos no se lleve finalmente a cabo. “Además de ser una medida que nos perjudica, no cumple con lo que decía el Tribunal de Justicia

de la Unión Europea en el que se decía que esos productos no podían acogerse a los beneficios del acuerdo y que, en todo caso, tendrían que ir etiquetados como saharauis, cuestión que Marruecos no creemos que acepte”.

De hecho, para Góngora, una de las claves de este inminente proceso de negociación para que la extensión del acuerdo no llegue a materializarse será esa cuestión del etiquetado. “La defensa de los derechos de los consumidores está muy arraigada en el Parlamento Europeo y conocer el origen de los productos es fundamental, por lo que Marruecos debería dejar que el Sáhara Occidental ponga su etiqueta”, insistió Góngora. A ello Andrés Góngora añadió que los propietarios de las fincas del Sáhara deberán demostrar en qué medida se beneficia la población nativa saharauí porque la mano de obra que usan es subsahariana y esos alimentos son para exportación.

El asunto será, previsiblemente, debatido en la primera sesión de septiembre de la Eurocámara (a mediados de ese mes); momento en el que el sector puede jugarse el futuro de los cultivos que son pilares de la agricultura almeriense.



LA ÑECA
HORTOFRUTICOLA

SOMOS ESPECIALISTAS DE LA BERENJENA
Y TODO NUESTRO TRABAJO ES ARTESANAL

AVD. CTRA. PAMPANICO, 257
EL EJIDO (ALMERIA) SPAIN
+ 34 950 482 231 / INFO@LANECA.COM
WWW.LANECA.COM



Actualidad

King Courgette podría disponer de plantones libres de virus Nueva Delhi para el comienzo de campaña

La empresa familiar desarrolla un proyecto de I+D en colaboración con laboratorios del norte de España para hallar la solución definitiva al virus del calabacín

□ fhalmería

Si hay una ciudad que se asocia constantemente al cultivo del calabacín esa es Nueva Delhi, la capital de la República de India que da nombre al virus de mayor preocupación entre los agricultores de calabacín y melón de la provincia de Almería. Desde su aparición, son muchas las hectáreas de estos cultivos que no solo se han perdido sino que han resultado incontrolables ante la voracidad del virus. También son muchos los agricultores que han pasado a cultivar otras hortalizas para no asumir los riesgos asociados a esta enfermedad.

King Courgette (Escobar & Castañeda, S.L.) ha propuesto trabajar ahora en nueva vía de investigación que tiene como objetivo obtener plantas libres de virus mediante técnicas avanzadas de biotecnología, lo que daría lugar a plantones libres y resistentes al virus de "Nueva Delhi".

En relación a esta investigación se expresa José Luis Escobar Jiménez, director general de la empresa: "Como marca especializada en calabacín tenemos la obligación con nuestros clientes y con nuestra industria de investigar y buscar soluciones factibles a la amenaza que supone el virus del calabacín, tanto es así que son muchos los profesionales del calabacín que han terminado por inclinarse al cultivo de otros productos como el pimiento. Si la investigación resulta exitosa, seremos la primera empresa en poner a disposición de nuestros agricultores los primeros plantones de calabacín libres de virus, con la ventaja competitiva que ello puede suponer. No obstante, hay que esperar a los resultados finales".

Desde el laboratorio afirman que el proceso es complicado, no obstante, para otros cultivos ya se han obtenido resultados positivos mediante el empleo de las mismas técnicas. Para cuando estos estén disponibles, la empresa se reunirá con sus agricultores y



Planta de calabacín en el laboratorio. / Fhalmería

con su equipo técnico para decidir cuales serán los siguientes pasos a seguir.

"Queremos hacer partícipes a nuestros agricultores y a nuestro equipo técnico de los próximos pasos. En estos últimos años, hemos probado todo tipo técnicas y microproyectos para lograr controlar el contagio del virus en nuestra zonas de cultivo, pero finalmente hemos decidido, como empresa familiar, financiar un proyecto de investigación avanzado para dar respuesta a las necesidades de nuestros agricultores. Si hay algo que nos va a definir como verdaderos especialistas de ahora en adelante van a ser nuestras líneas de investigación", declara José Luis Escobar Castañeda, director de marketing y de desarrollo comercial.



Instalaciones Escobar y Castañeda. / FHALMERÍA

Un nuevo virus, detectado en Jordania y México, sería amenaza para el tomate almeriense

Se trata del Tomato Brown Rugose Fruit Virus (TBRFV), que se transmite por contacto, por lo que es necesario extremar las precauciones si se viaja a zonas de producción en las que ya se están produciendo los primeros casos

□ Rafa Villegas

El cultivo de tomate tiene una nueva amenaza que le acecha. Se trata de un nuevo virus que se detectó hace menos de tres años en plantaciones de Jordania y zonas próximas de Oriente Medio y que, a finales del pasado mes de junio, ya se localizó también en producciones de esta solanácea en México. Es el momento, por lo tanto, de extremar las precauciones, muy especialmente si se viaja a esos países o se va a recibir en la finca a personas que lo hayan hecho.

Al nuevo virus se le conoce como Tomato Brown Rugose Fruit Virus (TBRFV) y Jan Barten, mejorador de tomate de la casa de semillas Seminis, no dudó en asegurar a FHALMERÍA que “la probabilidad de que este virus pueda llegar a los cultivos de la provincia realmente me quita el sueño”.

Para hacer una idea de la vulnerabilidad a la que se enfrentarían los cultivos de tomate de la provincia y demás zonas productoras en las que llegara a tener incidencia el TBRFV, Barten dejó claro que “se trata de un problema equiparable a cuando llegó el virus de la cuchara a nuestro campo”.

El Tomato Brown Rugose Fruit Virus forma parte del género de virus conocido como Tobamo-



virus, muy conocido en el campo almeriense por, entre otros, el virus del mosaico del tabaco (TMV) o el virus del mosaico del tomate (TOMV), entre otros.

Barten se mostró convencido que de llegar el nuevo virus al campo almeriense, “no valdría ninguna de las variedades de tomate con las que contamos actualmente”. Es por ello que, como no podía ser de otra manera, desde Seminis, que cuentan con un departamento que se encarga de estudiar las distintas enfermedades y virus que se van detectando en cualquier punto del mundo, han

“
Jan Barten, mejorador de tomate de Seminis, compara el problema que causaría la llegada del virus al campo almeriense a cuando lo hizo el temido virus de la cuchara (TYLCV), al que corresponden las dos imágenes, transmitido también por la mosca blanca

enviado ya distintos materiales vegetales a Jordania para comprobar si hubiera alguna variedad capaz de plantarle cara al virus.

Causas del contagio

La propagación de nuevos virus, plagas y enfermedades en la actualidad es mucho más rápida y fácil de lo que lo haya sido nunca. Dos son, a juicio de Jan Barten, las causas principales. En concreto, el mejorador de tomate de Seminis habló del innegable cambio climático que está teniendo lugar en todo el mundo y que, según explicó, “está provocando que no se

rompan los ciclos de los insectos, lo que está llevando a que cada vez sean más numerosos. Por otro lado, Barten achaca la mayor facilidad de contagio y propagación de nuevas amenazas, como el Tomato Brown Rugose Fruit Virus, a la globalización. El ser humano viaja más de lo que lo hizo nunca, lo que aumenta las posibilidades de transportar, sin ser consciente, de una zona geográfica a otra cualquier enfermedad o virus que puede ser letal para determinados cultivos. Es el momento de prevenir y, sobre todo, esperar que el virus no llegue a la zona.



Gracias por estar

Grupo
CRISTALPLANT

cristalplant.es



Actualidad



SUSTITUYE A FRANCISCO VARGAS, FALLECIDO EN EL MES DE MAYO

Pascual Soler toma las riendas de ASAJA Almería para los próximos cuatro años

Tras su elección, destacó la necesidad de trabajar para conseguir que los jóvenes participen en la organización agraria de forma más activa

□ **Almudena Fernández**

ASAJA Almería se reunió en asamblea, el pasado 21 de julio, para elegir presidente tras el fallecimiento de Paco Vargas el pasado 12 de mayo. De esta forma, será el hasta ahora vicepresidente primero, Pascual Soler González, quien tome las riendas de esta organización agraria en la provincia.

Soler González, en candidatura única con pocos cambios respecto a la que los socios eligieron el pasado mes de noviembre, fue elegido por aclamación como presidente para los próximos cuatro años. De esta forma, toma las riendas con el deseo de continuar con el "buen trabajo del que hasta ahora ha venido realizando Francisco Vargas, y siguiendo

do su expreso deseo de continuidad y crecimiento, tal y como hemos venido experimentando en los últimos años".

El nuevo presidente de ASAJA se marca como próximos retos que la organización siga siendo un referente para la sociedad y también para los propios agricultores. "Tenemos que conseguir fomentar que los jóvenes participen en la organización de forma activa, que nuestras delegaciones locales sean reivindicativas y seguir potenciando las líneas de trabajo que hemos mantenido, con profesionalidad y compromiso con los agricultores y ganaderos", indicó.

Soler ha señalado que el sector agrario de la provincia "es un sector vital para nuestra economía y para nuestras zonas rurales, por lo que

ASAJA continuará en la reivindicación y en la búsqueda de soluciones a problemáticas como el agua, la llegada de jóvenes al sector y en la necesidad de mejorar la organización del sector".

El nuevo presidente de la organización almeriense es un agricultor con una larga trayectoria en la organización, formando parte de esta casa casi desde su nacimiento en el año 1991. Además, es delegado de ASAJA en la comarca del Levante, cuenta en su trayectoria profesional con experiencia tanto en el sector ganadero como en el agrícola. Se trata de un hombre con una gran iniciativa por mejorar e incentivar la agricultura en la zona, realizando además un importante trabajo por conseguir agua en una zona con un marcado déficit.

REGANTES

José Antonio Pérez seguirá al frente de Cuatro Vegas

José Antonio Pérez continuará al frente de la comunidad de regantes Cuatro Vegas, tras la polémica Asamblea General Electoral que se celebró el pasado 24 de julio. Con más de 400 asistentes, el encuentro se celebró días después de que Vicente Serrano, candidato alternativo, fuese excluido del censo electoral, junto a otros 250 regantes; cuestión que fue denunciada por Coexphal. Los que trataban de evitar la continuidad de Pérez llegaron incluso a concentrarse el lunes 23 a las puertas de la Delegación del Gobierno andaluz para solicitar a Gracia Fernández que impidiese la celebración de los comicios. No en vano, minutos antes de la votación, dicha candidatura alternativa anunció su retirada, cuyos resultados finalmente han asegurado que van a impugnar.



La comunidad ha invertido recientemente unos 800.000 euros en mejorar su sistema de filtrado

Se da la circunstancia de que hace unos días, José Antonio Pérez presentaba ante los medios de comunicación una de las últimas inversiones de la comunidad de regantes: un sistema de filtrado a 20 micras que tiene capacidad para tratar unos 1.700 metros cúbicos por hora de agua procedente de la depuradora de Almería. "Con esta inversión, de casi 800.000 euros, lo que tratamos es garantizar que la salida del agua cumple las especificaciones marcadas por la ley", indicó Pérez, quien añadió también que la inversión no contó con ayuda de ninguna administración ante la ausencia aún de concesión administrativa de agua, sino que se hizo con presupuesto de los agricultores.

Acramite logra el registro para proteger hortícolas de invernadero

El acaricida de Arysta LifeScience protagonizó una jornada en el Hotel La Envía

□ **A. F. V.**

Arysta LifeScience presentó, el 4 de julio en Almería, su nuevo acaricida de última generación: Acramite. Este acaricida de contacto selectivo acaba de recibir el registro para cultivos hortícolas de invernadero (pimiento, pepino,

berenjena y tomate) aunque ya contaba, desde hace dos años, con registro para cultivos al aire libre.

Acramite provoca una rápida inhibición de la alimentación y proporciona un duradero efecto, alcanzando su eficacia máxima aproximadamente a la semana de la aplicación, de forma compati-

ble con fauna auxiliar. Acramite incorpora al mercado una nueva materia activa, el bifenazato, sobre la cual no se han descrito resistencias cruzadas y que tiene solo un día como plazo de seguridad.

Arysta LifeScience también habló de otras propuestas de su catálogo como Vacciplant Max, Goactiv Goteo y Goactiv SP.



Foto de familia del equipo de Arysta LifeScience tras la presentación. /A. F. V.

Actualidad

Agrobío pone en marcha un innovador laboratorio de biología molecular y genética

El consejero de Empleo visitó las instalaciones de la empresa, la primera española en producción de insectos auxiliares

□ Almudena Fernández

La empresa almeriense Agrobío dio, a principios de este año, un paso adelante en I+D con la puesta en marcha de un laboratorio de biología molecular y genética. Desde este espacio, Agrobío trabaja con personal cualificado en dos líneas: la mejora de la calidad de la producción de los ácaros y, por otra parte, en tareas de sanidad vegetal para la detección de patógenos de plántulas de los semilleros de Almeriplant.

Fernando Pérez, responsable del laboratorio, explicó que en la actualidad una de las líneas en las que están centrando sus esfuerzos es lograr poblaciones de individuos donde el carácter fitofágico (es decir, que se alimentan de la planta cuando no tienen alimento) sea el menor posible. “Se trata, por ejemplo, de una característica bastante frecuente en *Nesidiocoris*. Lo que pretendemos es seleccionar aquellos individuos que tengan un carácter depredador fuerte pero no esa característica fitofágica y evitar así daños en la planta”, aseguró el especialista.

En cualquier caso, desde este laboratorio también abordarán la posibilidad de lograr avances genéticos para obtener organismos que, por ejemplo, sean más resistentes a temperaturas extremas o que sean resistentes a más compuestos químicos.

El nuevo laboratorio de Agrobío fue una de las instalaciones que recientemente visitó el conse-



Tareas en la sala de fecundación de la empresa Agrobío. I.A. FERNÁNDEZ

jero de Empleo, Empresa y Comercio, Javier Carnero, junto a otros representantes de la Administración andaluza en la provincia de Almería.

Empresa pionera

Carnero subrayó la apuesta en I+D de esta empresa almeriense, la primera española en producción y comercialización de insectos auxiliares para la agricultura que, además, fue pionera en la introducción de abejorros para la polinización de cultivos hortícolas y frutales. De hecho, el consejero puso como ejemplo la firma almeriense del modelo de economía andaluza que desde la Junta quieren impulsar.

Agrobío fue fundada en el año 1995. En su biofábrica en el Po-niente almeriense produce y comercializa hasta 450.000 colmenas de abejorros al año para

combatir las plagas en hortícolas, frutales y ornamentales.

La empresa tiene una sede en Almería, su filial en Marruecos y una segunda fábrica en Turquía, creada en 2015. En esta ya larga trayectoria, Agrobío se ha convertido en un referente para la agricultura mediterránea e internacional al cubrir más de 45.000 hectáreas en 35 países. Es líder a nivel nacional en la producción de abejorros e incrementa su cuota de mercado gracias a las exportaciones a otros países de la Unión Europea, Canadá, Asia oriental y países árabes.

Dentro de esa labor investigadora de Agrobío, la empresa participa actualmente en varios proyectos europeos y que realiza una relevante tarea de formación, divulgación y transferencia de información, tanto a técnicos de campo como a agricultores.

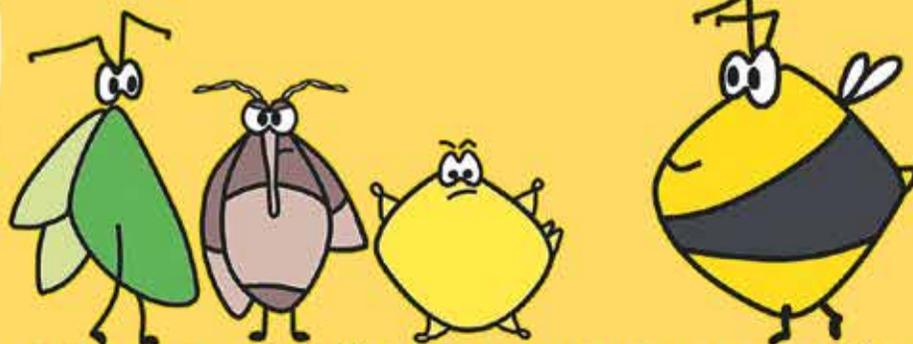


Foto de autoridades y responsables de Agrobío. I.A. FERNÁNDEZ



El consejero de Empleo observando ácaros depredadores. I.A. FERNÁNDEZ

Agrobío
· soluciones biológicas ·



CONTROL BIOLÓGICO Y BIOPOLINIZACIÓN

Fauna auxiliar para controlar las plagas de los cultivos y colmenas de abejorros para biopolinización

agrobio.es



Semilleros Laimund innova con injerto de pimiento y potencia su laboratorio de cultivo in vitro de tejidos vegetales

□ Rafa Villegas

Semilleros Laimund lleva décadas demostrando que su apuesta por la innovación es la mejor herramienta para ofrecerle un plus a sus clientes y seguir diferenciándose y marcando el paso, como hizo hace casi dos décadas con el injerto de tomate y como está haciendo en la actualidad con los primeros injertos de pimiento.

Al respecto, Paco Molina, técnico de Semilleros Laimund, subrayó que, “como siempre, intentamos ir por delante, adelantándonos a las necesidades del mercado”. De ahí que, para satisfacer una demanda de mayor sanidad en pimiento, especialmente en ecológico, el semillero ya está trabajando para poder proporcionar el pimiento injertado a sus clientes.

Semilleros Laimund fue pionero en injerto en la provincia y es, por lo tanto, un referente tanto en la técnica empleada como en los resultados y efectividad del mismo. Molina resaltó que a la demanda cada vez mayor de tomate y berenjena injertados se suma ahora un incremento importante de los pedidos de injertos de pepino, sin duda un aliado para garantizarse unos mejores resultados en esta cucurbitácea.

En cuanto a las estimaciones de producción de la próxima campaña, Molina adelantó que “en pimiento, aunque aún es pronto para conocer todos los datos, más o menos estamos en la línea del año pasado, sin que se haya producido un retraso o un adelanto reseñables en los pedidos de esta hortaliza”.

La delegación de Níjar de Semilleros Laimund es la que presenta un mayor volumen de trabajo estos días con motivo del comienzo de los pedidos de tomate, que se alargarán durante el mes de agosto.

Una vez más, tras la campaña hortofrutícola del semillero, Laimund seguirá dando empleo a buena parte de sus trabajadores gracias al inicio de su campaña de ornamentales, en concreto de poinsetia y dipladenias.



De izquierda a derecha, María Segura, Teresa Antón, Francisca Benavides y María de los Ángeles Vargas.



Están aumentando los pedidos de injerto de pepino.

Semilleros Laimund sigue siendo un valor seguro gracias a su compromiso también con las fechas de entrega y a la calidad del injerto que realizan, que tan buenos resultados da en el campo.

Laboratorio

Otra prueba más del compromiso de Semilleros Laimund con la I+D+i fue la puesta en marcha, en el año 2013, mediante la concesión de un Proyecto Innterconecta, de su laboratorio de cultivo in vitro de tejidos vegetales. Al frente se encuentra, desde el primer momento, la doctora Teresa Antón, responsable del mismo y directora de I+D. Antón explicó a FHALMERÍA que en el

“*Semilleros Laimund fue pionero en injerto en la provincia y es un referente tanto en la técnica empleada como en los resultados y efectividad del mismo*”

laboratorio, entre otras cosas, “realizamos producción propia para tener nuestra planta élite como planta madre, además de satisfacer las demandas de nuestros clientes desarrollando protocolos de propagación de las especies que les resulten de interés”. En concreto, desde el



Trabajando en el laboratorio.

Distintas imágenes del laboratorio de Semilleros Laimund.



Laimund ya realiza injertos de pimiento.

laboratorio ofrecen la posibilidad de propagar in vitro especies de interés para el cliente y mantenerlas en condiciones asépticas.

Semilleros Laimund trabaja en su laboratorio, además de con hortícolas, con plantas ornamentales y algunos frutales, teniendo experiencia con al menos una docena de especies. Ubicado en sus instalaciones de Cuatro Vientos, en El Ejido, el laboratorio también ayuda a la empresa a ir incorporando nuevos productos al semillero.

Teresa Antón aseguró que “las perspectivas de futuro pasan por seguir creciendo, tanto en volumen de producción como en personal, potenciando el laboratorio y seguir haciendo de él una herramienta al servicio de nuestros clientes; satisfaciendo las necesidades del sector”.

Prueba de la evolución positiva del laboratorio de Semilleros Laimund es que en el último año ha sumado dos nuevas incorporaciones a su plantilla, pasando de dos a cuatro trabajadoras, todas ellas formadas en este campo.

El laboratorio se encuentra trabajando en la actualidad en un proyecto Eureka, una iniciativa intergubernamental de apoyo a la I+D+i cooperativa en el ámbito europeo, coordinada y evaluada por CDTI, lo que supone un indicativo más de su buen hacer.

Actualidad

PONIENTE ALMERIENSE

El plan para recuperar el acuífero se iniciará en septiembre

□ Almudena Fernández

La Junta Central de Usuarios del Acuífero del Poniente Almeriense (JCUAPA) ha anunciado que el plan definitivo para la recuperación del acuífero podrá ponerse finalmente en marcha en el mes de septiembre después de que, en Junta de Gobierno, acordasen ampliar hasta el próximo 31 de agosto el proceso de adaptación de los estatutos.

No en vano, la puesta en marcha de este esperado plan iba a iniciarse el pasado 16 de julio pero, según JCUAPA, con el objetivo de “garantizar la transparencia del proceso y el acceso a toda la información del expediente” finalmente se optó por esta ampliación de plazo, que beneficia especialmente a los nuevos miembros de la Junta Central. Así, por decisión de la Junta de Gobierno,



todos los miembros de JCUAPA recibirán copia de las propuestas de adaptación presentadas hasta la fecha, tanto por las comunidades de regantes como por los ayuntamientos.

El plan de recuperación del acuífero del Poniente almeriense comenzó con carácter provisional en 2017. Ese año se consiguió reducir las extracciones del acuífero sobreexplotado en 27 hec-

tómetros cúbicos, mientras que el objetivo para 2018 es dejar de extraer 40 hectómetros cúbicos.

La reducción de las extracciones en la masa de agua subterránea en mal estado se basa en el aprovechamiento de recursos hídricos alternativos procedentes de la desaladora del Campo de Dalías, el pantano de Benínar, las depuradoras y las aguas sobrantes del acuífero superior.

Anecoop cultiva en Valencia sandías con forma de corazón

□ A. F. V.

Anecoop, primer operador español de sandías, llevó a cabo en el mes de julio un envío de 2.000 kilos de sandía con forma de corazón.

Estas sandías, que son de la misma variedad que la mini Bouquet, son fruto de un proceso de



desarrollo e innovación y persiguen sorprender al consumidor, según han manifestado desde la empresa.

Anecoop trabaja este producto a través de una de sus cooperativas socias a petición de una cadena de supermercados británica, cuyos clientes premium buscan por encima de todo la diferenciación.

REUNIÓN ENTRE EL EJIDO Y ASAJA

Piden a la Junta que haga excepcionalmente un 'barrido cero' de plásticos

□ A. F. V.

El concejal de Agricultura del Ayuntamiento de El Ejido, Manuel Gómez, y la secretaria general de ASAJA Almería, Adoración Blanque, se reunieron el miércoles 25 de julio para abordar la situación de los restos vegetales y plásticos del campo de Dalías. En la cita, ambos representantes estuvieron de acuerdo en la necesidad de que la Consejería de Agricultura de la Junta de Andalucía lleve adelante un 'barrido cero' de los plásticos del sector agrícola “para contribuir entre todos a aliviar la situación”.

Gómez Galera insistió en que es El Ejido la localidad más afectada porque es la que posee también la mayor extensión de explotaciones de invernadero. Así, puso de manifiesto la colaboración municipal al facilitar un punto de acopio provisional “a la espera de que Medio Ambiente dé las autorizaciones necesarias par continuar buscando una solución definitiva al problema”.

Adoración Blanque, por su parte, insistió en que la administración andaluza debe agilizar los trámites para “desbloquear la situación y que los agricultores puedan tener cuanto antes una solución definitiva”.



'Coche de los pimientos'. La casa de semillas HM.CLAUSE realizó el 17 de julio su ya tradicional sorteo de un coche entre los agricultores que han confiado en sus variedades de pimiento. El número ganador del sorteo, realizado ante el notario Javier Gutiérrez Delgado, ha sido el 4.180 correspondiente a un cliente de la cooperativa Vicasol.

Amanece en el poniente y el Agricultor y Laimund van al frente



Somos especialistas en injerto de tomate, melón, pepino, pimiento y berenjena. Consultenos y le asesoraremos.

Semilleros LAIMUND, s.l.

Ctra. Berja, km. 1 y Paraje Cuatro Vientos, 289
Tifs.: 950 486 611 - 606 984 608 • El Ejido (Almería)
Autovía del Mediterráneo, Salida 471
(Cruce Barranquete con San Isidro)
Tel.: 950 384 641 • Níjar (Almería)



PLANTAS HORTÍCOLAS • INJERTOS • PLANTAS ECOLÓGICAS
PLANTAS ORNAMENTALES

Actualidad



Grupo Cristalplant, también presente en la sala de prensa de Santo Domingo.

Grupo Cristalplant, nuevo patrocinador oficial del CD El Ejido

El acuerdo entre el semillero y el club celeste se materializa estando presente, entre otros soportes, en la camiseta del primer equipo

□ Elena Sánchez

Grupo Cristalplant y el Club Deportivo El Ejido siguen avanzando en su relación de colaboración y, después de conocer que los clientes del semillero podrían conseguir su abono gratuito para la nueva temporada del conjunto ejidense, Cristalplant se ha convertido en el patrocinador oficial del equipo celeste. Desde que comenzara el acuerdo de trabajar juntos en la campaña de abonos, los resultados están saliendo bien para ambas partes, lo que ha permitido que la presencia de Cristalplant se materialice estando presente, entre otros soportes, en la camiseta del primer equipo. Según asegura Luis Flores, director de Marketing del Grupo Cristalplant, “desde nuestro punto de vista, viendo la buena relación que hay entre el club y Cristalplant desde el principio, el convenio firmado para la campaña de abonos no se podía quedar ahí y queremos ir a más, ya que confiamos en el gran proyecto deportivo del CD El Ejido y creemos que la evolución que va a tener en los próximos meses nos representa como empresa, por lo que queremos ir de la mano. Sin duda, este acuerdo nos hará más visibles dentro de un público que nos interesa y ojalá que los resultados para ambas partes sean los que prevemos”.

Son ya dos meses los que han pasado desde que se diera a cono-



Javi García y Francisco Escobar, en las instalaciones de Grupo Cristalplant.

ABONO GRATIS

Consigue tu abono 18/19 del CD El Ejido por ser cliente de Cristalplant*

*sujeto a condiciones

Tlf.: 950 56 50 32

Grupo CRISTALPLANT

Cartel de la campaña de abonos.

cer que todos los clientes de Grupo Cristalplant podrían conseguir su abono de manera gratuita para la temporada 2018/2019 del CD El Ejido y disfrutar, así, de todos los partidos que se disputen en Santo Domingo. “A día de hoy, la campaña de abonos está funcionando muy bien entre nuestros agricultores y esperamos que lleguen muchos clientes nuevos más que se puedan beneficiar del abono.”, explica Flores.

Otra de las novedades que se han dado a conocer en los últimos días es que los partidos de pretemporada que se están disputando en Santo Domingo serán gratuitos para todos los abonados. Uno de los encuentros más llamativos será el que se celebre el próximo 4 de agosto, a partir de las 8 de la tarde, ya que el equipo de Alberto González se medirá a la UD Almería.

Por otro lado, el director deportivo del CD El Ejido, Javi Fernández, se muestra confiado y seguro de que “este acuerdo con Cristalplant es muy grande para nosotros, ya que existe una gran simbiosis entre las dos partes. Además, estoy seguro de que todos los empresarios que apoyan a nuestro club lo van a ver con buenos ojos y queremos que todos apuesten por el deporte y por colaborar en el objetivo final de reunir al mayor número de aficionados en Santo Domingo”.

02

Pepino medio, calabacín y berenjena



- El control biológico avanza campaña tras campaña
- Las variedades más completas para siembras medias

nunhems

Squisito F1

Forjando un líder

The advertisement features a large, 3D-style title 'Squisito' in a metallic, industrial font with a red-to-black gradient. To the right of the title is 'F1'. Below the title is a single, large green cucumber. The background is a dark, fiery orange and red gradient with sparks and a red lightning bolt effect. The Nunhems logo is in the top right corner, and the slogan 'Forjando un líder' is written in a white, italicized font across the cucumber.



Pepino medio, calabacín y berenjena



Medidas a aplicar durante el cultivo de cucurbitáceas para que la transmisión del virus ToLCNDV por mosca blanca sea la menor posible

□ Jessica Valverde

Desde la aparición del virus Tomato leaf curl New Delhi (ToLCNDV), los cultivos de calabacín están sufriendo serios daños como consecuencia de su elevada eficiencia en la transmisión por su vector *Bemisia tabaci*.

En cuanto a la estrategia de control propuesta, esta se basa en el hecho de que, para una baja incidencia de virosis, es necesario un buen control del vector minimizando su presencia en los invernaderos.

La reducción del vector en las explotaciones establece como prioridad el refuerzo de las estrategias o medidas físicas y culturales, apoyadas en medidas biológicas, químicas y biotecnológicas.

Para conseguir minimizar la presencia del vector y los riesgos de transmisión de ToLCNDV es necesario llevar a cabo una serie de medidas en la presembradura y la siembra.

Medidas previas

Antes de dar paso a las medidas a aplicar en la presembradura, es necesario aplicar unas medidas previas de carácter higiénico y estructural.

Para la higiene, se recomienda utilizar material vegetal sano procedente de viveros o semilleros autorizados y que cuenten con su correspondiente pasaporte fitosanitario. Además, se recomienda intensificar las medidas de limpieza de restos vegetales y malas hierbas en el invernadero y alrededores.

Respecto a las medidas de carácter estructural, es conveniente una mayor hermeticidad para impedir el paso de *Bemisia Tabaci*. Esto se puede lograr con mallas en bandas y cubiertas del invernadero, preferiblemente 10x20 hilos/cm². Otra opción son los faldones en bandas, para evitar corrientes de aire o colocar una manta térmica por el perímetro o por todo el invernadero, bien sellada al suelo y encima del tejido de



Hoja de calabacín. / FHALMERÍA



Invernadero con manta térmica. / FHALMERÍA

alambre. Una doble puerta o puerta y malla en las entradas del invernadero (10x20 hilos/cm²) es otra buena medida para aumentar la hermeticidad.

Presembradura

En la presembradura es muy importante la limpieza para eliminar todos los restos de cultivo y malas hierbas.

Se recomienda, además, realizar tratamientos fitosanitarios sobre la estructura si el cultivo anterior ha sido una cucurbitácea. El objetivo de dicho tratamiento es bajar la población de adultos de mosca blanca. Es importante en estructuras de puros. Hay que considerar, también, el estado fitosanitario del cultivo anterior, así como el sal-

to de familias. Además, se recomienda, emplear insecticidas específicos.

Otra de las medidas a efectuar antes de proceder a la plantación es la colocación de trampas cromotrópicas. Por cada hectárea se recomienda poner de 200 a 300 trampas por hectárea. Una buena opción es colocar rollo amarillo adhesivo en el perímetro y bajo puntos de ventilación. Se recomienda, además, un control directo sobre adultos de Mosca blanca teniendo en cuenta que puede tener un efecto colateral sobre *Nesidiocoris*. Señalar, que no tiene efecto sobre Organismos de Control Biológico debido a que no son voladores los que se sueltan.

Siembra

En la siembra es fundamental proteger bien la planta durante su transporte desde el semillero. Además, se debe tener en cuenta la aplicación de tratamientos fitosanitarios sobre la bandeja, con productos sistémicos y autorizados si hay riesgo de contaminación y la doble puerta del invernadero debe permanecer bien cerrada.

Es muy importante colocar una manta térmica, de un metro mínimo de ancho, que permita mantener a la planta aislada al menos tres semanas.

Lo ideal sería la técnica tunelillo, la cual consiste en enterrar bien la manta en sus bordes. Así, el cultivo se mantiene aislado durante más tiempo, la planta vegeta mejor y hay menos riesgo de fitosanitarios.

Además, debe tenerse en cuenta los riesgos que conlleva el uso de la manta, como son la deformación de hojas, que se suele quitar antes y la condensación de humedad sobre hojas.

Igualmente, en el caso de ser necesario, se puede dar un tratamiento fitosanitario vía riego con productos autorizados. También, como repelente, se puede azufrar fuera del túnel, empleando máquina y generando así un ambiente hostil para las plagas. La dosis recomendada es de 25 a 30 kg/ha.



Invernadero sembrado de calabacín. / FHALMERÍA



Pepino medio, calabacín y berenjena



Seminis, garantía de fortaleza radicular, productividad, homogeneidad y color de fruto con poscosecha en pepino

□ Rafa Villegas

Una de las señas de identidad de la gama de pepino de Seminis es su fortaleza radicular. Antonio Reina, breeder de pepino de la casa de semillas, explicó que “todo empezó hace 13 años, visitando invernaderos con comerciales, la mayor parte de las quejas de los agricultores tenían que ver con la raíz de la planta, bien porque las plantas colapsaran por pérdida de esta o bien porque su debilidad provocaba problemas cuando la planta cargaba mucho fruto de golpe”. Con la intención de proporcionar una mejora a los productores, Seminis comenzó a llevar a cabo un ensayo específico para lograr una mayor potencia radicular.

El estudio puesto en marcha, como resaltó Reina a FHALMERÍA, “nos permitió correlacionar cómo se comportaban en el campo variedades con mejor o peor sistema radicular”. Con esta información, Seminis pudo comprobar las ventajas que conlleva que una variedad cuente con una mayor fortaleza de raíz, como son, según aseguró Reina, “un crecimiento más equilibrado tanto productivo como vegetativo, una minimización de la parada productiva y una mejor respuesta frente a estrés o condiciones adversas”.

En definitiva, Seminis pudo comprobar que “una raíz fuerte es una buena base para que el cultivo



■ Susana García, patóloga, Antonio Reina, breeder de pepino, y Antonio Álvarez, responsable de Desarrollo, todos ellos de Seminis.

se desarrolle bien”, como aseveró Reina. Así surgió ‘Super Root-Non Stop’, paraguas bajo el que se han ubicado todas las nuevas variedades de la casa de semillas en pepino y que garantiza una extraordinaria fortaleza radicular, con todas las ventajas que ello conlleva. Para Reina, “esto marca una clara diferencia con respecto a nuestra competencia”.

Además, para hacer las variedades de pepino de Seminis aún más completas, todas ellas cuentan con resistencias a oídio, vena y amarilleo. La última en incluirse en el catálogo, como es Invictus, suma a esta triple resistencia una más, a CGMMV.

Tendencias

Por otra parte, Reina y Antonio Álvarez, responsable de Desarrollo de Pepino de Seminis, coincidieron en señalar que “además de la fortaleza radicular, las últimas tendencias pasan por ofrecer también plantas vigorosas, pero de porte abierto”. Y es que, según explicó Reina, “al tener un sistema radicular fuerte, la combinación con una planta abierta da lugar a un mejor equilibrio”. A su juicio, “cuando se produce un exceso de vegetación, el fruto recibe menos luz, se producen peores cuajes y una peor calidad de fruto, además de propiciar una mayor incidencia de enfermedades fúngicas”.

Álvarez, por su parte, señaló que “con un porte abierto de planta también se facilita la correcta aplicación de tratamientos”. Otro beneficio de una mayor apertura vegetativa es, sin duda, como explicó Álvarez, “un manejo más fácil y menos trabajo”. En este sentido, como aseguró, “cuando se tiene un exceso vegetativo se hace necesario ir eliminando tallos secundarios y hojas, trabajo que se minimiza con un porte abierto”.

El esfuerzo en I+D+i de Seminis en pepino se traduce en, por ejemplo, el esfuerzo por encontrar variedades cada vez más resistentes a problemas como el virus New Delhi, el mildiu o el fusarium. Además, como resaltó Reina, “otro de los enfoques, sobre todo de cara al segmento temprano, es desarrollar variedades con una mayor poscosecha”.

Otra línea de trabajo, como explicó Álvarez, se centra en la consecución de variedades de pepino para el procesado, por lo que se necesitan, como adelantó, “fru-

tos con una menor cavidad seminal y con menos agua, que permitan que su vida útil, tras su recolección y seccionado, sea superior”.

En cuanto a los requisitos que llegan a las casas de semillas por parte de los consumidores de pepino, Reina señaló que “sobre todo buscan variedades más oscuras, con buena poscosecha y buen estriado”. En definitiva, Seminis se asegura de desarrollar solo líneas de productos que resuelvan las necesidades existentes en el campo y que sean atractivas también para intermediarios y consumidor final.

Seminis ofrece un amplio catálogo de variedades excelentes de pepino, como es el caso, entre muchas otras de SV0091CE, Hoplita y, por supuesto, Invictus, variedad que mantiene la calidad de fruto de principio a fin, o de SV-5047CE, una propuesta con la excelente calidad de Espartaco, pero que ofrece una planta más abierta y una mayor facilidad de manejo.



■ Invictus es un pepino tipo Almería oscuro y bien estriado.

© Monsanto Agricultura España, S.L.U. Todos los derechos reservados. 07/2018

SV5047CE
Producción con fácil manejo

LA LIGA
SUPER ROOT
nonStop

Seminis
grow forward



Pepino medio, calabacín y berenjena



Los calabacines de HM.CLAUSE Gloria y Victoria encuentran su complemento ideal con la novedad Mítica

□ Almudena Fernández

HM.CLAUSE lleva varias décadas ofreciendo a los agricultores de todo el mundo semillas que responden a sus necesidades de rendimiento comercial. En caso del calabacín, además, la empresa es pionera en cuanto a investigación y desarrollo de nuevas variedades, lo que ha convertido a HM.CLAUSE en líder del mercado en este cultivo.

En la provincia de Almería, para las plantaciones que se realizan en estas calurosas fechas, HM.CLAUSE propone las variedades Victoria y Gloria a la que, muy recientemente, se le ha unido su novedad Mítica.

Las referencias

Gloria y Victoria, destinadas a plantaciones de julio y agosto tanto en invernadero como al aire libre, se caracterizan por su alta partenocarpia; es decir, que presentan un bajo porcentaje de fruto para destrío.

Victoria es de los calabacines más veteranos en el mercado temprano de HM.CLAUSE y, desde hace unas tres campañas, se complementa con Gloria, una variedad

muy similar, un poco menos vigorosa que Victoria y que entra antes en producción; por tanto, Gloria es idónea para ciclos más cortos que pueden llegar hasta el invierno, cuando muchos agricultores se decantan en segundo ciclo por variedades de HM.CLAUSE para esas fechas más frías como Sinatra o Musa.

“Victoria y Gloria son muy similares aunque, en cuanto al manejo de la planta, los agricultores destacan siempre la facilidad de trabajo con Gloria en cuanto al entutorado”, señaló Raimundo García, técnico comercial en Almería de la casa de semillas francesa. En cualquier caso, “las dos variedades se caracterizan por tener frutos pesados, oscuros, con buen brillo y buen cierre. Con ambas salta bien la flor y, además, dan frutos con muy buena postcosecha, lo que valoran notablemente desde las comercializadoras”, añadió Raimundo García.

En cuanto a resistencias, tanto Gloria como Victoria son dos calabacines que han demostrado al agricultor su buen comportamiento ante oídio (Px), el virus del mosaico de la sandía (WMV) y el virus del mosaico del calabacín (ZYMV).

Mítica (CLX29144), la novedad

Esta nueva variedad de calabacín de HM.CLAUSE se lanzará en la campaña 18/19 como comercial después de una última campaña en campo con gran éxito entre aquellos productores que apostaron por ella en su fase de desarrollo. “Lo cierto es que ha sido una novedad sorprendente para el mercado temprano-medio que viene a complementar a las dos variedades anteriores, especialmente a Victoria”, aclaró el técnico.

No en vano, Mítica presenta una planta más vigorosa que Victoria. Desde HM.CLAUSE recomiendan plantar esta nueva variedad a partir del 20 de agosto y durante todo el mes de septiembre. De esta forma, Raimundo García destacó la doble opción que ofrece Mítica. “Si se pone en septiembre, con el ciclo amplio que caracteriza a esta novedad, se puede llevar el



Siembras tardías

Finalmente, en el mercado tardío de invierno, HM.CLAUSE proporciona también la calidad de variedades como Musa y Sinatra; la primera más precoz en entrar en producción con un ciclo algo más corto. Musa, además, es alabada por las cooperativas más exigentes por su buena postcosecha que garantiza un óptimo estado en los puntos de venta finales.

Con las variedades mencionadas y otras muchas que conforman el catálogo de esta prestigiosa casa de semillas, HM.CLAUSE continúa siendo referente, pionera e innovadora en el cultivo de calabacín, ofreciendo a toda la cadena alimentaria una garantía de calidad y seguridad que, además, se adaptan a distintas fechas y formas de cultivo.

cultivo hasta febrero y poner entonces Gloria o Victoria para un segundo ciclo. Además, existe la posibilidad de sembrar Mítica (CLX29144) también en diciembre y cubrir así este segmento gracias a esta variedad tan versátil y que sirve de comodín para estas dos fechas”, dijo Raimundo García.

En cuanto a las características que definen a Mítica (CLX29144), es una semilla tan productiva como Victoria con frutos algo más cortos (más rectos), oscuros y con gran brillo.





Pepino medio, calabacín y berenjena



El coste medio de producción de berenjena fue de 4,10 euros/m² en la campaña 2016/17

Según el Observatorio de Precios y Mercados de la Junta de Andalucía, esta cifra corresponde al cultivo injertado, mientras que el precio sin injertar desciende hasta los 3,58 euros el metro cuadrado

□ Elena Sánchez

La elección de un cultivo u otro antes de comenzar la campaña es una de las más complicadas para un agricultor, ya que de ello dependen los resultados finales del ejercicio, así como los gastos que el productor tendrá que asumir durante el ciclo de producción. En este sentido, el Observatorio de Precios y Mercados de la Junta, cada año, da a conocer los costes de producción de cada una de las hortalizas que se cultivan en la provincia almeriense.

En el caso de la berenjena, el coste medio de producción sin mano de obra familiar y sin injerto es de 3,58 euros por metro cuadrado y 4,10 euros con injerto. Esta cifra se puede desglosar en costes directos medios y costes indirectos



medios. Los directos suponen 2,78 euros sin injerto, siendo el precio de la semilla más semillero el más elevado, en este caso, 0,31 euros. Mientras tanto, el precio con injerto aumenta hasta los 3,30 euros por metro cuadrado de costes directos, con el pre-

cio de la semilla más semillero a 0,83 euros. Por detrás se encuentran los fitosanitarios (0,23 euros), energía (0,20), fertilizantes (0,19) o el agua (0,16 euros). En cuanto a los costes indirectos, el precio en berenjena es de 0,45 euros.

En cuanto al pepino Almería, los costes medios de producción de esta hortaliza son de 2,90 euros por metro cuadrado, divididos en los 2,38 euros de los costes medios y los 0,30 euros de costes indirectos más los 0,22 de costes generales medios. Aquí, la semilla más semi-

llero y los fertilizantes son los insumos más caros. Finalmente, en lo que respecta al calabacín, los costes medios de producción sin mano de obra en un ciclo de otoño de siembra directa son 1,32 euros, mientras que en trasplante, el coste es de 1,38 euros el metro cuadrado.

Por su parte, para un ciclo de primavera, el coste medio de producción sin mano de obra en siembra media es de 1,93 euros, mientras que en trasplante es de 1,99 euros el metro cuadrado. Y es que, en calabacín es frecuente tanto el trasplante de la plántula procedente del semillero como la siembra directa con semilla, además, de que esta hortaliza se puede sembrar o trasplantar en casi cualquier época del año. De hecho, en las explotaciones especializadas es frecuente la opción de doble ciclo: un calabacín de siembra otoñal temprana y otro de siembra primaveral tardía.

Líderes aplastantes
Victoria_{F1}
Gloria_{F1}

COMMUNICATION DIVISION - ESS007 0717
 Foto: iStock.com/Arturavales - 30056, Los Jirafes reservados - © 2017 H.M.CLAUSE

CLAUSE
 VEGETABLE SEEDS

HM • CLAUSE



Pepino medio, calabacín y berenjena



Calabacines de ISI Sementi para los ciclos de cultivo de Almería

□ fhalmería

ISI Sementi está realizando un trabajo de hibridación y desarrollo de calabacines desde hace diversos años y en estos últimos está haciendo una labor muy intensa en la creación de calabacines que se adapten a distintos ciclos de cultivo de Almería con las características y resistencias requeridas por el mercado nacional y de exportación.

De toda la serie de variedades que se están ensayando destacan dos variedades.

ISI 76143 F1 es una variedad con características genéticas de partenocarpico que garantizan excelentes resultados en términos de cuajado y crecimiento del fruto en condiciones climáticas no óptimas y en ausencia de insectos polinizadores o tratamientos. Destaca por su planta abierta con entrenudos cortos y una producción muy alta. Sus frutos son de color verde oscuro brillante de forma cilíndrica del mismo diámetro en todo el largo del fruto y con un tamaño de 18-20 cm. Además, esta variedad se caracteriza por su excelente conservación postcosecha.

Para los productores interesados en producir calabacines grandes, ISI 76143 F1 es una variedad adecuada, ya que aunque se deje crecer el fruto, no pierde la uniformidad del diámetro produciendo calabacines de tamaño grande, rectos y con diámetro uniforme.

Finalmente, cabe destacar que esta variedad está adaptada a trasplantes de mediados de agosto, septiembre y para cultivo de primavera.

Por otro lado, ISI 76139 F1 es una variedad con planta abierta y buen vigor, muy productiva, que destaca por sus frutos de color verde oscuro, rectos, cilíndricos y muy uniformes. Además, cuenta con muy buena conservación postcosecha.

Asimismo, esta variedad tiene buena tolerancia al frío, buen vigor de planta con excelente cuajado y está adaptado a trasplantes de septiembre/octubre y para cultivo de primavera. Igualmente, desde ISI Sementi aseguran que por su alto nivel de resistencias también está adecuado para cultivo al aire libre. Resistencias: (IR) ZYMV/WMV2/Oidio Px/Gc

“
ISI 76143 F1 es una variedad con características genéticas de partenocarpico que garantizan excelentes resultados en términos de cuajado y crecimiento

ISI Sementi también se dispone de una serie de variedades del tipo de color blanco y romanesco tanto para cultivo de invernadero como de aire libre.

Como ya se ha dado a conocer en otras ocasiones, el equipo de genética y biotecnología molecular de ISI Sementi tiene, como una de sus metas finales, la creación y desarrollo de variedades de tomate y calabacín especialmente adaptadas para su cultivo en las distintas zonas de España.





Pepino medio, calabacín y berenjena



SEGÚN DATOS DE LA DELEGACIÓN TERRITORIAL DE AGRICULTURA

El calabacín cierra la campaña con 1.200 Ha de control biológico

La berenjena hace lo propio con 1.550 hectáreas y el pepino con cerca de 3.000

□ **Elena Sánchez**

La superficie de control biológico en la provincia de Almería sigue muy presente cada campaña, a pesar de que comparando datos con varios ejercicios desde 2015 hasta el actual, se puede observar un ligero descenso, puesto que en la campaña 2015/2016, el 56 por ciento de la superficie se realizaba con control biológico y en la actual ha disminuido un 4

por ciento, según datos facilitados por la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Desarrollo Rural.

En el caso del calabacín, el curso 2017/2018 lo cierra con un total de 1.200 hectáreas de control biológico, de las 7.790 que hay en total en la provincia, eso sí, esta cifra supone el 15 por ciento del total de la superficie.

En cuanto a la berenjena, los datos también son positivos entre un ejercicio y otro. Este cur-

so lo cierra con 1.550 hectáreas de control biológico, por lo que el 70 por ciento de la superficie completa de esta hortaliza ya se cultiva con esta técnica.

Mejores cifras son las que presenta en esta ocasión el pepino, ya que, según datos de la Delegación Territorial, ha llegado a rozar las 3.000 hectáreas en la campaña 2017/2018, puesto que ha registrado un incremento de 300 hectáreas en relación al ejercicio anterior.



PARA LA PRÓXIMA CAMPAÑA

La cooperativa CASI duplicará la superficie de producción ecológica

□ **E. S. G.**

La cooperativa CASI consolida su apuesta en BIO y ha dado a conocer que va a duplicar la superficie con un total de 115 hectáreas, aproximadamente para la próxima campaña. Y es que, el objetivo de CASI es continuar incrementando su actividad en producción ecológica, con la marca 'Organic by CASI'. En estos momentos, la producción en la fase de reconversión cuenta con alrededor de un 30 por ciento más que pasaría, en un año, a ecológico, lo que supondría un posicionamiento

definitivo por parte de la cooperativa en este segmento. Según Ángel Gutiérrez, responsable de comercialización de producción ecológica de CASI, "esta última campaña la vamos a cerrar con un volumen total de 7.000 toneladas de producto ecológico comercializado, un incremento notable con respecto al ejercicio anterior y con mejor respuestas de nuestros compradores".

En la gama Eco, los productos que comercializa CASI son: calabacín, tomate rama, rebelión, pepino holandés, tomate pera, cherry rama y suelto, cherry pera, pimiento California y sandía mini.



CASI prevé continuar incrementando su actividad en producción ecológica con la marca 'Organic by CASI'. IFHALMERÍA

CALABACINES de ISI SEMENTI

ISI 76139 F1

Vigor y producción con frío



ISI 76143 F1

Variedad con carácter partenocárpico

Research & Italian Passion

Ponemos la pasión y el gusto italiano en todo lo que hacemos, porque creemos en los valores de la Tradición, e innovamos de manera sostenible, para ofrecer al mercado productos únicos

ISI SEMENTI
s.p.a.

www.isisementi.com



Pepino medio, calabacín y berenjena



Squisito F1* ofrece producción constante con el mejor paquete de resistencias

La marca Nunhems® presenta esta novedad de pepino largo para siembras en el mes de septiembre y destinadas a ciclo largo de producción

□ **Almudena Fernández**

Nunhems® cuenta con el pepino Squisito F1* como variedad estrella para siembras medias en Almería. Se trata de una novedad de la casa de semillas que, con un gran paquete de resistencias ante las principales amenazas para este cultivo, se ha ganado ya la confianza de muchos agricultores en la última campaña.

Juan Carlos Rodríguez, responsable de ventas de pepino de Nunhems®, ha destacado la triple resistencia de Squisito F1* ante vena amarilla, amarilleo y oídio pero también ha hecho hincapié en los buenos resultados de esta nueva variedad ante el ataque del temido virus de Nueva Delhi. “No existe una resistencia genética, es cierto, pero en campo Squisito F1* ha demostrado un comportamiento sobresaliente ante Nueva Delhi como ya se ha visto, por ejemplo, en las jornadas de campo que se llevaron a cabo en el mes de febrero en Roquetas de Mar y Balerma”, indicó.



■ Juan Carlos Rodríguez, de Nunhems, sostiene varios frutos del pepino Squisito F1*.

Squisito F1* es un pepino largo para siembras de septiembre que permite al agricultor desarrollar con garantías un ciclo largo de cultivo hasta diciembre, gracias, entre otras características, a su potente sistema radicular.

Según detalló Juan Carlos Rodríguez, “con respecto a la competencia, Squisito F1* presenta mejoras en siembras incluso de primeros de septiembre con más calor, porque es una variedad de entrenudo medio con lo cual, per-

mite llegar al alambre con más producción. En definitiva, la producción en el tallo principal es más elevada, aguanta muy bien el quemado de cabeza y, como añadido, aguanta bastante el aborto de fruto en el tallo principal”.

La producción de Squisito F1*, además de ser constante y sin parones durante todo el ciclo de cultivo, ofrece frutos con un calibre muy uniforme entre 350 y 400 gramos de peso. Esto le brinda una clara ventaja comercial por cumplir con los últimos estándares del mercado que ya han adoptado las principales cadenas de distribución.

Nunhems® confía en consolidar Squisito F1* durante la campaña 2018/19, tras el gran éxito logrado durante el ejercicio que se cierra ahora y donde esta novedad ha logrado el beneplácito de muchos agricultores tras una intensa promoción de la marca. “Creemos que con Squisito F1* estamos forjando un líder que va a ser muy tenido en cuenta por los productores y por las programaciones de producción de las cooperativas porque presentamos el mejor paquete de resistencias del mercado con una semilla mejorada respecto a la competencia para fechas de septiembre”, aseguró el responsable de ventas de pepino de Nunhems®.

* APC concedido y en proceso de solicitud para la inclusión en el EC Common Catalogue of Vegetable Varieties.



Pepino medio, calabacín y berenjena



El semillero de Campoejido ofrece innovación y profesionalidad a miles de agricultores

Instalaciones con moderna tecnología para garantizar la germinación de las plántulas en óptimas condiciones y profesionales cualificados son los dos pilares de esta empresa que goza de la confianza de miles de productores

□ **Almudena Fernández**

Las modernas instalaciones del semillero de Campoejido, en sus 36.000 metros cuadrados ubicados en el paraje de Tierras de Almería (El Ejido), se encuentra estos días en plena campaña para responder a la confianza que nuevamente han depositado en sus profesionales los agricultores del Poniente almeriense y otras zonas limítrofes.

De esta forma, gracias a esta profesionalidad y a la innovación tecnológica que les caracteriza, en Campoejido trabajan para ofrecer la mayor calidad en todos los cultivos. En esta línea, el recientemente reelegido presidente de Campoejido, Cristóbal Martín, recordó que su cultivo mayoritario es el pimiento, tal y como se demanda también en la comarca, aunque ello no significa que no se centren en otros cultivos hortícolas como la berenjena, el pepino y el calabacín. No en vano, estas hortalizas representan alrededor del 30% de la producción de plántulas de este semillero ejidense que, en una sola campaña, puede llegar a distribuir hasta 30 millones de plantas.

Además, siempre que el agricultor lo demande, se realizan injertos que proporcionan nue-



Cristóbal Martín ha sido recientemente reelegido como presidente de Campoejido. /ALMUDENA FERNÁNDEZ

vas características a la plántula con el fin de que, una vez que sea trasplantada al invernadero, responda a las necesidades y expectativas de cada agricultor.

Cristóbal Martín ha hecho hincapié en la apuesta de la empresa por la innovación y, en esta línea, destacó el sistema de control de clima que hay instalado

en el semillero, que cuenta también con inyección de ozono de forma continuada lo que permite garantizar las condiciones de desinfección en cada riego, tanto en ambiente como en sustrato.

Las instalaciones cuentan también con dos máquinas de siembra automática y unos 300 metros de cámaras de germina-



Plántulas de berenjena en las instalaciones de Campoejido. /FHALMERÍA



Vista general del semillero, ubicado en Tierras de Almería. /A. F. V.

ción, además de una cámara de injerto, destinada sobre todo a tomate, berenjena, pepino, sandía y melón.

En Campoejido también disponen de un espacio destinado a cultivo ecológico de unos 2.000 metros cuadrados donde, especialmente, trabajan pimiento y pepino.

Campoejido, como empresa dedicada al suministro de servicios del agricultor, está a punto de cumplir cuatro décadas de existencia; tiempo durante el cual la entidad no ha dejado de diversificar su actividad y adaptarse a las demandas y exigencias de un sector continuamente cambiante y exigente.

SUMINISTROS AGRÍCOLAS ESTACIONES DE SERVICIO TALLER MECÁNICO SEMILLERO TRADICIONAL Y ECOLÓGICO RIEGOS Y ELECTRICIDAD FERRETERÍA Y ACCESORIOS

Tu confianza es nuestra responsabilidad

CAMPOEJIDO
SOCIEDAD COOPERATIVA ANDALUZA



Pepino medio, calabacín y berenjena



ANDALUCÍA

El valor de la producción del calabacín alcanzó los 300.629€ la pasada campaña



Cultivo de calabacín bajo plástico. / FHALMERÍA

□ **Jessica Valverde**

La pasada campaña, el calabacín alcanzó la segunda mejor cotización desde la campaña 2010/2011, rozando los 70 céntimos por kilo, siendo el máximo los 82 céntimos por kilo alcanzados en la campaña 2014/2015, según el Observatorio de Precios y Mercados.

Una campaña caracterizada por el amplio recorrido de sus cotizaciones, cuyos valores han alcanzado sus límites más bajos en los meses de septiembre y abril, coincidiendo con una sobreoferta de producciones de diferentes orígenes. Asimismo, obtuvo un elevado pico en el mes de enero

motivado por un fuerte desabastecimiento del mercado debido a una ola de frío que afectó a la mayoría de los orígenes productores.

La superficie de calabacín en Andalucía se concentra en Almería, que aglutina un 95% del total en la comunidad autónoma. En la pasada campaña se acercó a las 8.000 hectáreas, superando en un 5% lo alcanzado en la campaña 2016/2017. La evolución en los últimos años muestra un claro y exponencial crecimiento de la misma, según el informe realizado por el Observatorio de Precios y Mercados.

La producción ha experimentado prácticamente la misma evolución, alcanzando su cifra

máxima de 445.057 toneladas en la campaña 2016/17, debido fundamentalmente al incremento de la superficie de cultivo, superando la cifra alcanzada en la campaña anterior a la estudiada en 16.632 hectáreas.

Exportaciones

Las exportaciones alcanzaron el punto más alto de las últimas campañas con un incremento del volumen respecto a la campaña anterior del 3% y del valor del 32%, siendo el volumen de la campaña 2015/2016 de 258.119 frente a los 265.337 de la campaña 2016/2017 y el valor de 200 frente a 263 de la campaña que estamos analizando.



Berenjena larga. / FHALMERÍA

BERENJENA

El número de toneladas exportadas descendió la pasada campaña

El destino principal fue Francia

□ **J.v.s**

La pasada campaña 2016/2017 no dejó muy buenos resultados en relación a las exportaciones ya que el número de estas descendió en un 8% respecto a la campaña que la precede, distribuyéndose 112.249 toneladas frente a las 122.539 distribuidas la campaña 2015/2016, según el estudio del Observatorio de Precios y Mercados.

A pesar de que el volumen exportado sufrió un gran descenso, el valor de las mismas alcanzó cifras récord superan-

do las ventas de la anterior campaña en un 40%.

Por destinos, en valor de exportaciones destaca Francia como principal destino con el 27%. Le siguen Alemania con una cuota del 23%, Italia con el 13% y Reino Unido con un 11%.

En cuanto a los principales tipos comerciales, la berenjena larga caracterizada por ser un fruto alargado y estrecho que destaca por su consistencia y color prácticamente negro. Y la rayada que se caracteriza por ser un fruto con la piel jaspeada de color morado sobre blanco.

La berenjena representó en Almería el 90% de la superficie andaluza en la campaña 2016/2017

□ **J.Valverde**

La berenjena ha ido incrementando su superficie en Andalucía en los últimos años, a pesar de esto, en la campaña 2016/2017 se ha reducido cerca de un 7% respecto a la campaña anterior a esta como consecuencia de los mediocres resultados de las últimas campañas, afirma el Observatorio de Precios y Mercados. La pasada campaña, la berenjena en la provincia de

Almería representó el 90% de la superficie andaluza.

La producción ha oscilado de manera notable en campañas anteriores. Alcanzó su máxima en la campaña 2014/2015 y, las toneladas, han ido descendiendo progresivamente hasta alcanzar las 168.046 toneladas en la campaña 2016/2017.

La campaña mencionada estuvo marcada por las bajas temperaturas en los meses invernales, lo que propició unas cotizaciones

excepcionales, acompañadas por una fuerte reducción de la producción en estos meses y una importante demanda por parte de los principales destinos europeos.

En los meses de primavera la situación cambió y las cotizaciones se desplomaron. El aumento de las temperaturas en el mes de febrero provocó un incremento del volumen y, con esto, la demanda se frenó como consecuencia de los altos precios. A esto se sumó la campaña de berenjena iniciada

a mediados de marzo en Holanda con una oferta considerable a precios muy competitivos que desplazó el producto andaluz.

En cuanto a los precios, lo pagado al agricultor ha oscilado de 0,36 a 0,73 euros por kilo en los últimos 7 años. La cifra record se alcanzó en la campaña 2016/2017 duplicando el precio de la campaña anterior.

El valor de la producción tuvo un gran incremento la pasada campaña ascendiendo este a 123.255 euros, 56.440 euros más que en la

campaña que le predece, lo que corresponde a un 40%.



Berenjena rayada. / FHALMERÍA



Pepino medio, calabacín y berenjena



RIJK ZWAAN
Sharing a healthy future



Litoral RZ, universalidad y liderazgo en siembras medias

Esta variedad de Rijk Zwaan, que está dentro del concepto blueleaf más oídio, es ideal por su gran capacidad de rebrote con frutos de excelente calidad

□ Elena Sánchez

Cada zona de producción requiere unas condiciones específicas de cultivo debido a los diversos factores, principalmente climatológicos, que se pueden dar a lo largo de la campaña y encontrar variedades que se adapten a la perfección a cada una de estas zonas y que ofrezcan buenos resultados al final del ejercicio es un trabajo arduo que muy pocas empresas han logrado a día de hoy. En el caso de la multinacional de semillas Rijk Zwaan, el trabajo ha obtenido su recompensa consiguiendo ofrecer al agricultor una variedad de pepino holandés que está dando muy buenos resultados en distintas zonas de producción. Litoral RZ, que está dentro del concepto blueleaf más oídio de Rijk Zwaan, se ha convertido en la variedad de referencia en los trasplantes de finales de agosto, gracias a su excelente adaptación a cualquier zona. De hecho, en el Poniente-Este de la provincia almeriense, una zona, en general, muy fría y algo húmeda, las plantas, normalmente, vegetan bien y sin problemas hasta la llegada del frío, cuando suele haber un desequilibrio entre la masa vegetativa y radicular. Sin embargo, desde Rijk Zwaan aseguran que Litoral RZ, por su potencia de raíz, afronta muy bien estos problemas, con una parada vegetativa mínima.

En la costa de Granada también está dando buenos resultados Litoral RZ, ya que, esta variedad, al tener una hoja más pequeña que la de otras variedades, permite mayor ventilación, algo muy a tener en cuenta en Granada, donde la mayoría de los invernaderos son más bajos y, además, la densidad de plantación suele ser mayor. Junto a esto, la resistencia a ceniza de Litoral RZ es muy valorada por los agricultores granadinos, ya que el oídio es un problema muy acusado en la zona, donde en las fincas apenas se usa doble techo y, por tanto, los productores necesitan una planta más rústica y con mayores resistencias.

Litoral RZ es un pepino que hace el fruto rápido, así como también entre la caña y el rebrote no tiene parón significativo como le puede pasar a otras variedades. Como consecuencia de esto, no aborta frutos en el puente y, además, mantiene una longitud de fruto sostenida. Asimismo, el fruto de Litoral RZ es muy acanalado durante todo el ciclo, con mucho brillo, oscuro y con el tamaño idóneo.

Gracias a que la planta de esta variedad de pepino holandés es muy rústica, versátil y con un sistema radicular potente, se pueden encontrar plantaciones desde el 20 de agosto hasta primeros de octubre en las zonas más cálidas como pueden ser Balanegra o Balerma, en Almería, y Castillo de Baños o Castell de Ferro en Granada.

“

“Los agricultores de ecológico tienen una gran seguridad en su ciclo con Litoral RZ para siembras de septiembre gracias a su alta capacidad de rebrote con frutos acanalados de gran calidad”

Ecológico

Los agricultores de ecológico tienen una gran seguridad en su ciclo con Litoral RZ para siembras de septiembre gracias a su alta capacidad de rebrote con frutos acanalados de gran calidad. Y es que, en los últimos años, Rijk Zwaan está dando un paso al frente en cuanto a cultivo ecológico se refiere, ya que esta variedad (junto a Pradera RZ y Manglar RZ, también opciones perfectas para siembras de agosto y primavera en ‘eco’) proporciona al agricultor un cultivo sano por sus resistencias, manteniendo sus hojas verdes azuladas hasta el final, proporcionando una producción de calidad.



Pradera RZ

Arrecife RZ

SEGURIDAD CON CALOR



RIJK ZWAAN
Sharing a healthy future

Rijk Zwaan Ibérica | Paraje El Mami Ctra. Viator s/n | 04120 La Cañada (Almería) | T 950 62 61 90 | F 950 62 60 25 | www.rijkszwaan.es



blueleaf



Rijk Zwaan incorpora la resistencia al virus del CGMMV con la nueva variedad **blueleaf** más oídio **Arrecife RZ**

Esta resistencia, más las medidas culturales de higiene que hay que asumir con respecto a dicho virus, está ayudando a un control absoluto de los síntomas

□ Elena Sánchez

El campo evoluciona y la casa de semillas Rijk Zwaan con él, por lo que con el fin de controlar el mayor número de problemáticas que puedan afectar a un cultivo, la multinacional holandesa ha introducido una nueva variedad de pepino holandés que se encuentra dentro del concepto blueleaf más oídio, Arrecife RZ, con la novedad, además, de que también aporta resistencia al virus del CGMMV. Este material está indicado para siembras de agosto y primeros días de septiembre y se caracteriza por su alta productividad. Arrecife RZ se consolida como un fruto muy oscuro, con una arquitectura de planta más abierta y fácil de manejar, lo que permite la entrada de luz confiriendo esa calidad y color de fruto.

“Arrecife RZ se consolida como un fruto muy oscuro, con una arquitectura de planta más abierta y fácil de manejar, lo que permite la entrada de luz confiriendo esa calidad y color de fruto”

Arrecife RZ se está comportando muy bien en las fincas en las que se conoce que hay problemas de CGMMV, de hecho, la resistencia de la variedad está ayudando, junto a las medidas culturales de higiene que hay que asumir con respecto a este virus, a un control absoluto de los síntomas.



Blueleaf se expande hacia otras tipologías con el pepino francés **Sian RZ**

Se trata de una variedad muy productiva que está recomendada para trasplantes de agosto y septiembre y, en primavera, a partir de diciembre

□ Elena Sánchez

Rijk Zwaan continúa trabajando en su concepto blueleaf más oídio y ha dado un nuevo paso al respecto al abrir fronteras a nuevas tipologías. En este sentido, la casa de semillas ha presentado su nueva incorporación al catálogo de pepino francés, Sian RZ, una variedad recomendada para trasplantes de agosto y septiembre y, en primavera, a partir de diciembre, que se caracteriza, entre otros aspectos, por su alta productivi-

dad. Según explica Javier López, especialista de cultivo de pepino de Rijk Zwaan, “con Sian RZ aportamos, desde el punto de vista de calidad, un fruto uniformemente relleno y de color muy oscuro, lo que le hace diferente en las subastas”. Esta variedad de pepino francés de Rijk Zwaan está teniendo muy buenos resultados en campo y también destaca por tener una planta bien balanceada en fructificación y de recolección muy precoz.





Araceli RZ, la berenjena rayada sin espinas que destaca por sus frutos de color morado intenso y un porte de mata sostenido

La casa de semillas Rijk Zwaan mantiene su alta apuesta por esta variedad gracias a sus excelentes cuajes y alta productividad

□ Elena Sánchez

Araceli RZ es la última incorporación de la casa de semillas Rijk Zwaan a su catálogo de berenjena y los resultados que está ofreciendo en campo la ha convertido en una de las mejores opciones para el agricultor dentro de este segmento. Araceli RZ está recomendada para plantaciones de primeros de agosto, en otoño, y finales de febrero, en primavera, y destaca, principalmente, por ser una berenjena rayada sin espinas, con frutos de un color morado muy intenso y brillante y que se caracterizan, además, por su raya más blanca.

La planta de Araceli RZ es de entrenudo corto con un porte de

mata sostenido, aspectos que están llevando a esta variedad a conseguir excelentes resultados para los agricultores que han trabajado con ella en campo. Igualmente, Araceli RZ destaca por sus excelentes cuajes permitiendo que sea una variedad productiva.

Con todo ello, la última novedad de Rijk Zwaan en berenjena está logrando introducirse muy bien entre los productores y consiguiendo, a su vez, una mayor presencia en el campo almeriense.



¡La referencia!



Thelma RZ

Más calidad, más lejos

Sharing a healthy future

Rijk Zwaan Ibérica, S.A. | Atención al cliente: T (+34) 950 62 61 91 | info@rijkszwaan.es | www.rijkszwaan.es



Calagreen RZ y Calabonita RZ, variedades de calabacín ideales por su excelente postcosecha, resistencia a oídio y frutos de gran presencia



Las nuevas propuestas de Rijk Zwaan están logrando buenos resultados en campo. Calagreen RZ destaca porque se adapta muy bien al frío y Calabonita RZ se caracteriza por el porte de planta, alta productividad y frutos totalmente lisos

□ Elena Sánchez

Desde que se introdujeran en el mercado, las variedades de calabacín de Rijk Zwaan, Calagreen RZ y Calabonita RZ, no han hecho más que evolucionar y acumular grandes resultados en campo, repercutiendo en buenas sensaciones por parte de los agricultores. “En mi zona es difícil pasar el invierno con una planta que dure tantos meses y con Calagreen RZ no he tenido ningún problema, se comporta muy bien con frío”, asegura Juan José Pinazo, agricultor de San Isidro. Calagreen RZ, variedad también adaptada al cultivo ecológico, está indicada para ciclos medios, con trasplantes entre el 10-15 de septiembre y hasta el 10 de octubre, en invierno, así como para siembras tempranas de primavera (enero). Es un

material que se caracteriza por su alta productividad y frutos de color verde oscuro y brillante, con un pequeño cierre pistilar. “Calagreen RZ es una planta que crece muy rápido, además la flor salta muy pronto, por lo que a la hora de envasarlo no tienes problemas de pudriciones ni bacterias”, indica Pinazo. Este no es el único agricultor que muestra su satisfacción con la variedad de Rijk Zwaan, ya que Francisco Jesús García, también productor de la zona de San Isidro, asegura que “Calagreen RZ es una variedad bastante productiva y la mata aguanta muy bien, incluso le puedes hacer un calibre gordo si quieres. Al mismo tiempo, también me gusta de este calabacín que tiene un buen cierre y gran consistencia, además de que no se pudre y la calidad es elevada. Sus frutos tienen mucho brillo y una gran presencia”.



“En mi zona es difícil pasar el invierno con una planta que dure tantos meses y con Calagreen RZ no he tenido ningún problema”





Pepino medio, calabacín y berenjena



“Es muy bueno para siembra temprana, con una planta que tiene mucho porte. Además, el fruto que saca es totalmente liso y la mata es muy productiva”



Por otro lado, Calabonita RZ es una variedad de vigor medio bajo, que está indicada para plantaciones de todo el mes de septiembre en diferentes zonas. Asimismo, este calabacín también está recomendado para ciclos de primavera, con plantaciones entre los meses de febrero y marzo en adelante, buscando el calor, puesto que si algo caracteriza a Calabonita RZ es su buen cuaje con altas temperaturas. Según comenta Juan José Espinazo, “he tenido una prueba de Calabonita RZ y me ha gustado bastante. Es muy bueno para siembra temprana, con una planta que tiene mucho porte. Además, el fruto que saca es totalmente liso, sin espinas y la planta es muy productiva”.



Calabonita RZ

Calidad en temprano “SIN ESPINAS”

Calagreen RZ

Calidad constante





Pepino medio, calabacín y berenjena



El aumento de araña roja en hortícolas, un problema mayor en los últimos años

Hace unas campañas, esta plaga era poco frecuente, pero el clima y el mal manejo del cultivo en sus primeras fases de desarrollo la han potenciado

Elena Sánchez

La araña roja es un ácaro tetránquido cosmopolita y muy polífago, dado que afecta a, prácticamente, todos los cultivos protegidos y al aire libre cuya presencia es cada vez mayor. Según la Red de Alerta e Información Fitosanitaria de Andalucía (RAIF), en su última revista agraria, hace unos años, esta plaga era poco frecuente debido al uso intensivo de materias activas, pero con la eliminación de algunas de ellas se ha provocado que las existentes se usen más, provocando la aparición de resistencias. En los últimos años, en los cuales se está alargando el otoño con temperaturas y humedades idóneas, está haciendo que la plaga se prolongue en el tiempo. Según la RAIF, esto, junto con un mal manejo del cultivo en las primeras fases de desarrollo pueden ser la causa del continuo aumento de esta plaga.

Por ello, una estrategia de control biológica preventiva, anticipándose a la aparición del problema, ayuda en gran medida a controlar la plaga correctamente.

Según explica la RAIF en un artículo de su última revista agraria, este ácaro puede aparecer durante todo el año, aunque con mayor frecuencia desde la primavera hasta el otoño, ya que su aparición y desarrollo se ve favorecido por humedades relativas bajas.

Distribución

Los ataques de araña roja suelen aparecer por focos frecuentemente cerca de malas hierbas, especialmente de correhuelas y malvas que actúan de reservorios de la plaga. En la planta se sitúa, sobre todo, en hojas jóvenes de la última brotación, pero en caso de fuertes ataques aparece sobre todo tipo de hojas, incluso en todas las partes de la planta.

En cuanto a las medidas preventivas y culturales, la RAIF propone las siguientes (entre otras):

-En invernaderos, colocar mallas en las aberturas laterales, cenitales y puertas y vigilar y controlar el estado de las mismas, sobre todo de las que coinciden con la dirección de



Araña roja en pepino. /RAIF

los vientos dominantes.

-En invernaderos, vigilar que no haya roturas en los plásticos.

-Eliminar las malas hierbas y restos de cultivos, ya que pueden actuar como reservorio de la plaga.

-Utilizar material vegetal sano procedente de viveros o semilleros autorizados.

-No abandonar los cultivos al final del ciclo.

-En invernaderos, colocar en las entradas doble puerta o puerta y malla de igual densidad a la exterior.

-Abonar de forma equilibrada para evitar exceso de vigor.

-Realizar rotaciones de cultivos.

-Favorecer la proliferación de poblaciones de insectos auxiliares, racionalizando el uso de productos fitosanitarios.

-Utilización de plantas cebo.

Cómo intervenir

Ante la presencia de focos en el cultivo, la RAIF recomienda optar por: intervenir sobre los focos si la proporción de auxiliares es menor a 1 fitoseido por cada 100 arañas rojas;

o realizar un tratamiento generalizado si el número de focos detectados es mayor de 1 por cada 1.000 metros cuadrados. El criterio aquí recogido es orientativo.

Control eficaz

El artículo que recoge la revista agraria de la RAIF explica que la técnica de aplicación debe permitir alcanzar bien el envés de las hojas, procurando una buena cubrición de estas en todas las plantas. Para las aplicaciones en pulverización es aconsejable la utilización de mojan-tes.

Asimismo, en los cultivos bajo abrigo, la RAIF recomienda aplicar el caldo fitosanitario en las bandas, una vez verificada su presencia, ya que estas suelen ser los puntos de entrada de la plaga.

Otros consejos son aplicar la dosis correcta para evitar la aparición de resistencias y pérdida de eficacia de la aplicación o realizar los tratamientos en focos, si están bien delimitados.



Hembra adulta de araña roja. /RAIF



Tela de araña roja en una hoja de melón. /RAIF

03

Construcción de invernaderos, plásticos y servicios auxiliares

- Las empresas aconsejan en la elección del plástico agrícola
- Las cubiertas de invernadero mejor adaptadas a Almería
- Numerosas soluciones para la puesta a punto de las infraestructuras



/ CATERINA PAK

CONTENEDORES
HERMANOS Mancha
SERVICIOS AGRÍCOLAS
VEGATRAN, S.C.A.
F-04.214.946

Dirección: Paraje Cabriles, s/n
04700 - EL EJIDO
Tel: 950 16 29 03
E-mail: info@vegatrans.es
www.vegatrans.es

Gestión especializada desde 1996

EMPRESA CERTIFICADA EN:
UNE-EN ISO 9001
UNE-EN ISO 14001



Reciclemos juntos



RETIRADA DE RESIDUOS - DESMONTE DE ESTRUCTURAS - CONTENEDORES - LIMPIEZA DE FINCAS - RECICLAJE DE PLÁSTICOS

Vícar pide una línea de investigación sobre el plástico agrícola que impida colapsar las estructuras

El alcalde de Vícar, Antonio Bonilla, ha solicitado la colaboración del Consejo Superior de Investigaciones Científicas (CSIC) de cara a buscar soluciones que eviten la ruina económica de las familias

□ Jessica Valverde

En un escrito dirigido al director del Instituto de Ciencia y Tecnología de Polímeros, Daniel López, el alcalde vicario expone la situación del municipio. “Desde el Ayuntamiento queremos compartir la preocupación que supone, que año tras año, veamos cómo debido a los episodios de tormenta con granizo un gran número de explotaciones sufre importantes daños por colapso de las estructuras debido al sobrepeso puntual que se produce por el almacenamiento del pedrisco sobre la cubierta de plástico”, señala Antonio Bonilla en su escrito. En este año de los grandes costes que suponen estos sucesos “tanto por la necesidad de reconstruir el nuevo invernadero, como por la pérdida de la cosecha, lo que, a pesar de las ayudas de la administración y los costosos seguros, suponen en muchos casos la ruina económica de las familias propietarias”.

Es por este motivo la solicitud al CSIC para que colabore con la puesta en marcha de una línea de investigación dirigida al desarrollo de filmes plásticos que, manteniendo las características mecánicas y ópticas necesarias, permitan la rotura ante una sobrecarga puntual, o que evitaría el colapso de la estructura. Para conseguir esto, Antonio Bonilla ofrece la total colaboración del Ayuntamiento a toda aquella iniciativa que desde el CSIC se ponga en marcha para poder lograr su objetivo.

Motivo de la petición

Esta petición deriva de los dos grandes fenómenos meteorológicos que azotaron la zona del Poniente almeriense dejando numerosos destrozos, especialmente, en El Ejido, La Mojonera, Vícar, Adra y Berja.

El primer fenómeno tuvo lugar al comenzar el año, en el mes de enero, cuando un tornado arrasó la zona causando numerables destrozos que dejaban casi en la ruina a numerosas familias a causa de las pérdidas económicas.



Invernadero destrozado por el granizo. /FHALMERÍA

El tornado dejó, en El Ejido, más de 60 hectáreas con daños graves y más de un centenar con daños leves.

Nada más producirse el fenómeno, el personal técnico de la Oficina Comarcal Agraria de La Mojonera se desplazó hasta los invernaderos para determinar de forma preliminar las áreas afectadas, localizar a las personas damnificadas, asesorarlas sobre el proceso a seguir y contactar con las autoridades locales para coordinar las primeras evaluaciones de daños.

Unos meses después de este suceso, en mayo, el Poniente almeriense vivió otro desagradable episodio en el cual la meteorología volvía a causar graves daños a las infraestructuras de los invernaderos de la zona, esta vez, provocados por una gran cantidad de granizo que acabó con el hundimiento de la infraestructura de numerosos invernaderos.

En esta ocasión, concretamente en el municipio de Vícar, la tormenta de granizo hizo que se registraran notables daños en numerosas explotaciones agrícolas, especialmente de la zona sur del municipio.

En total, fueron en torno a 12 hectáreas las que se vieron afecta-

das y, en la comarca, aproximadamente 50 hectáreas.

Esta fue la segunda vez en lo que va de temporada que el municipio se vio afectado por las inclemencias del tiempo, tras el tornado registrado en enero que dio al traste con numerosas cosechas.

En esta ocasión la zona más afectada dentro del término municipal de Vícar fue la de Los Suizos y Pozo San José, donde fueron decenas de invernaderos los que se desplomaron como consecuencia de la intensa granizada.

Diversas líneas de ayuda

A raíz de los numerosos daños, organizaciones como ASAJA o empresas como Cajamar se volcaron con los afectados proporcionándoles diversas líneas de ayuda. En el caso de ASAJA, tras el paso del tornado, intensificaron las labores de identificación de daños y asesoramiento a los damnificados con el objetivo de poder buscar una solución a todos los que habían sufrido pérdidas.

Cajamar, por su parte, tras la gran caída de granizo, habilitó una línea de financiación especial

para atender las consecuencias de los daños ocasionados. Esta financiación, en condiciones preferentes, cubrió las necesidades de los cultivos y estructuras de invernaderos que se vieron afectadas por la cantidad de granizo caída, adaptando el plazo de la financiación a cada caso particular. Además, se anticipará a los asegurados que requieran la indemnización de su Agrosseguro.

Por todo esto, desde el Ayuntamiento de Vícar piden abrir una línea de investigación que ayude a solventar este gran problema.



El alcalde de Vícar, Antonio Bonilla, y el delegado de Agricultura, José Ortiz Bono, en la zona afectada. /FHALMERÍA



**ESPECIALISTAS EN
PLÁSTICOS DE CUBIERTA
PARA INVERNADEROS**



**CALIDAD E INNOVACIÓN
SON NUESTRO COMPROMISO**



**CONSIGA EL CLIMA IDEAL
PARA CADA TIPO DE CULTIVO**



**PRESENCIA A NIVEL INTERNACIONAL
CON CLIENTES EN MÁS DE 30 PAÍSES**



**20 AÑOS DE EXPERIENCIA
EN EL SECTOR DE LA AGRICULTURA**



**SOLUCIONES EN PLÁSTICO
PARA CADA TIPO DE CULTIVO**



**ESPECIALISTAS EN PLÁSTICOS PARA CULTIVO
DE FRESAS, FRAMBUESAS Y ARANDANOS**



**OPTIMIZAMOS LOS RECURSOS
PARA OBTENER LA MÁXIMA PRODUCCIÓN**



**ALTA TECNOLOGÍA AL SERVICIO
DE LA AGRICULTURA**

968 40 22 26
admon@rivierablumen.com
www.rivierablumen.com

Invernaderos Gaitán, la opción de confianza para iniciar la campaña con las mejores infraestructuras

□ Rafa Villegas

El trabajo de Invernaderos Gaitán va mucho más allá de la propia realización de nuevas estructuras. Esta empresa conoce perfectamente las necesidades de los agricultores almerienses y las cuadrillas de trabajo están especializadas en el cambio de cubiertas de invernadero y en la sustitución de bandas.

Por otra parte, Invernaderos Gaitán prestan mucha atención a las cumbres y a la ventilación del invernadero a través de ventanas cenitales e intermedias que permiten regular correctamente la temperatura dentro de las superficies invernadas. Son expertos en el cambio de ventanas de todo tipo y en la instalación de las mismas.

Así mismo, la creación de cierres herméticos es otra especialidad que desarrollan a diario. Así pues crean puertas de pasillo de doble cierre herméticas para poder llevar a cabo procesos de lucha integrada en las plantaciones de los invernaderos que Gaitán trabaja.

Por todos estos detalles, Invernaderos Gaitán atienden a sus clientes a lo largo de todo el año sin ningún tipo de restricción con la intención de poder atender cualquier emergencia que se pueda plantear.



En un sector con una oferta tan amplia de empresas para la construcción de invernaderos y, por lo tanto, con una competitividad más que elevada, Invernaderos Gaitán ha conseguido no solo mantenerse en activo más de 40 años, sino también que muchos de sus clientes ni tan siquiera hayan sentido la necesidad de probar con la competencia.

Un claro ejemplo de fidelidad al buen hacer de Invernaderos Gaitán es Paco Vázquez, agricultor que cuenta con una treintena de hectáreas de fincas invernadas entre la zona de La Costa y la rotonda de Laimund, en El Ejido, y que todas las tareas de construcción de invernaderos y reparaciones se las ha encargado siempre a esta empresa. En definitiva, Vázquez lleva "más de 20 años" confiando en la que es, sin duda, una de las grandes referentes en este subsector. El motivo por el que no

Construcción de invernaderos, plásticos y servicios auxiliares

se ha planteado nunca cambiar de empresa para que le realicen estas labores es tan sencillo como que trabaja bien”, sin duda un valor seguro y una garantía para potenciales nuevos clientes.

Otro aspecto que diferencia a Invernaderos Gaitán es su apuesta por contar con una plantilla de profesionales muy especializados, lo que se traduce en un trabajo bien hecho. A ello se suma algo que es primordial a la hora de poner en pie un invernadero desde cero, como es la utilización exclusivamente de materiales de primerísima calidad. Para ello, Invernaderos Gaitán cuenta desde hace muchos años solo con proveedores de su plena confianza. Es el caso, por ejemplo, de Hierros y Aceros La Aldeilla, la fábrica de bloques Las Palomas, Agrofilm, Mondenova, Politiv Europa, así como Criado y López.

Con materiales de calidad y un equipo profesional de primera, Invernaderos Gaitán está en grado, como no podía ser de otra manera, de construir cualquier tipo de finca, de cualquier estructura y dimensión.

A todo ello se suma una garantía más, como es el cumplimiento de los plazos de entrega, algo muy importante para el agricultor, sobre todo si se tiene en cuenta que ha de planificarse para realizar la siembra o trasplante en la finca.

La plantilla de Invernaderos Gaitán tiene una media de entre 60 y 70 empleados, si bien llega a superar las 80 en momentos de gran concentración de trabajo, para lo que recurren a las subcontratas.

Tras la jubilación de Manuel Llobregat Gaitán, la empresa se encuentra dirigida en la actualidad por tres socios, como son Juan Buendía, Ramón Moya y Juan Maldonado Ruiz.



En Gaitán llevamos 40 años aportando soluciones integrales en la construcción de invernaderos. Experiencia y servicio al agricultor, cuidando siempre mantener la máxima calidad y utilizando la última tecnología.

Cientes satisfechos
desde 1978

CONSTRUCCIÓN DE INVERNADEROS
Gaitán C.B
677 442 398

EN LA CAMPAÑA 2016/2017

El agricultor gastó un 5% menos en plásticos y estructuras de invernadero

□ E. S. G.

La campaña hortofrutícola almeriense 2016/2017 arroja diferentes datos según los aspectos específicos de cada fase de cultivo. En el caso de la estructura de costes de producción anual de una explotación tipo, en el apartado de gastos de amortización, el agricultor gastó un 5 por ciento menos en plásticos y estructuras de invernadero, según el Análisis de la campaña hortofrutícola de Almería 2016/2017 elaborado por la Fundación Cajamar.

Y es que, en lo que respecta al plástico, el productor hizo una inversión de 3.080 euros por hectárea, es decir, un 4,5 por ciento menos que el ejercicio anterior, cuando el desembolso fue de 3.224 euros. En este curso, el plástico supuso el 5,4 por ciento de los gastos anuales de un agricultor. En el caso de las estructuras de invernadero, el agricultor gastó 4.489 euros por hectárea, un 0,3 por ciento menos que la campaña anterior, cuando esta cifra superó los 4.500 euros. En el caso de la estructura de invernadero, este gasto supone casi el 8 por ciento del gasto anual para un productor.



El productor hizo una inversión de 4.489 euros por hectárea en estructuras de invernadero. / ELENA SÁNCHEZ

Según el Análisis de la campaña hortofrutícola de Almería elaborado por la Fundación Cajamar, la amortización del plástico ha vuelto a descender por segunda campaña consecutiva en parte como consecuencia de la tendencia descendente presentada por el valor del barril de crudo durante la pasada campaña, ya que existe cierto desfase entre la detección de demanda y fabricación, y la venta final del insumo.

Por otro lado, en cuanto a los costes financieros, el Aná-

lisis explica que este apartado es el que más ha retrocedido durante 2016/2017, habiéndose cuantificado el descenso de los costes financieros en un -18 por ciento. Esta reducción se debe a diferentes factores, como el hecho de que el Euribor se haya mantenido con signo negativo durante todo el periodo, que exista una gran competencia en la oferta de crédito agrícola y que la tendencia del coste de construcción de invernaderos está estabilizado con cierta tendencia a la baja.

SEGÚN FUNDACIÓN CAJAMAR

Los sistemas y balsas de riego, gastos anuales menores



Balsa de riego.

□ E. S. G.

Dentro de los factores determinantes de la estructura de costes de producción anual de una explotación tipo, los gastos de amortización de sistemas y balsas de riego fueron de los más bajos para el agricultor en la campaña 2016/2017, según el Análisis de la campaña hortofrutícola de Almería elaborado por la Fundación Cajamar.

Y es que, según este informe, el gasto del sistema de riego fue de 779 euros en dicho ejercicio agrícola, es decir, un 2,5 por ciento menos que en el curso 2015/2016, cuando el desembolso fue de casi 800 euros. Y es que, el sistema de riego solamente supone el 1,4 por ciento de los gastos anuales de un agricultor.

Sin embargo, en cuanto a los gastos de amortización de balsas de riego, la cifra es aún menor. En la campaña 2016/2017, el productor hizo un pago de 421 euros, un 5,9 por ciento menos que el año anterior, cuando el precio que le supuso fue de 447 euros por hectárea. Y es que, dicho gasto de amortización (balsa de riego), sí que es el que registra el porcentaje más bajo dentro de los gastos anuales, según el Análisis de Cajamar.

Por otro lado, en lo que respecta a sustrato/enarenado, este gasto sí que fue mayor, de 2.252 euros por hectárea, aunque eso sí, un 1,2 por ciento menos que el ejercicio anterior, cuando el desembolso fue de 2.280 euros. El sustrato/enarenado supone un 3,9 por ciento de los gastos anuales de una explotación tipo.

TECNOVA internacionaliza y promociona el sector en otros países

Para ello intensifica su presencia en ferias, proyectos o misiones comerciales

□ E. S. G.

El Centro Tecnológico TECNOVA ha convertido, en los últimos años, como otra de sus funciones principales la internacionalización y promoción de la agroindustria almeriense, mediante la intensificación de su presencia en ferias, misiones comerciales o

proyectos privados. De hecho, en los tres últimos años, TECNOVA ha protagonizado grandes proyectos internacionales como la construcción de un invernadero piloto de 1,7 hectáreas en Egipto, la construcción de un invernadero piloto en Perú o el desarrollo del proyecto Agrisech, el cual parte de la experiencia acumulada en el

modelo Almería, que ha demostrado su alto grado de eficiencia, para llevar a cabo la implementación de un nuevo sistema de cultivo protegido y la optimización de recursos naturales e insumos agrícolas en la región de Sechura, Perú, así como el incremento de los niveles de rendimiento, productividad y diversificación de la producción.



Misión llevada a cabo en Vietnam. / FHALMERÍA

TRC5 Premium de Sotrafa se alza como la apuesta segura en cubierta de invernadero

□ fhalmería

La empresa Sotrafa, inmersa en su campaña agrícola de 2018, ha puesto en marcha este año la presentación de su gama de plásticos agrícolas 'Inspirados en la Resistencia Espartana' y con los que la compañía pretende ofrecer soluciones globales al agricultor a la hora de elegir los plásticos para desinfección o cubierta.

Como preámbulo a dicha campaña, Sotrafa celebró una serie de charlas informativas a lo largo de la provincia de Almería y Costa de Granada, en las que miles de personas conocieron de primera mano las novedades presentadas por la empresa en esta materia. Una vez finalizadas dichas jornadas, Sotrafa solo tiene palabras de agradecimiento a todos los asistentes por el éxito de las mismas y por el apoyo recibido por parte de cooperativas, almacenes y puntos de venta.

En este sentido, llegado el momento de realizar la reposición de



ICATERINA PAK

la cubierta de invernadero, Sotrafa ha presentado como novedad el film TRC5 Premium, con una duración de tres años y una resistencia al azufre de 5.000 ppm.

Las principales características que destacan en este producto son que dispone de un equilibrio óptimo inmejorable, así como excelentes propiedades mecánicas. El film es especialmente apropiado para el cultivo ecológico y el control biológico. Además, desde la empresa subrayan que su envejecimiento es más lento, lo que permite que la cubierta llegue a la recta final de su garantía con propiedades ópticas y mecánicas en inmejorables condiciones. Con ello, insisten, la pérdida de propiedades es muy lenta.

Decisión fundamental

La cubierta TRC5 Premium es un plástico revolucionario que hará de complemento perfecto con la Doble Cámara Alta Transparencia de Sotrafa. Por ello, desde la compañía animan a los productores de cultivo bajo plástico a no jugarse

la campaña en decisiones tan trascendentales como esta.

En esta línea, desde Sotrafa destacan que la combinación de TRC5 Premium y la Doble Cámara Alta Transparencia no restará propiedades al cultivo, sino que aumentará y sumará. "Por ejemplo, se mantendrá intacto el equilibrio óptico, habrá un aumento de termicidad al de la propia cubierta y además actuará como control de parámetros climáticos", afirman.

La Doble Cámara Alta Transparencia ofrece un aporte de beneficios entre los que cabe destacar, impedir el goteo de la cubierta reduciendo de este modo la incidencia de enfermedades, generar temperaturas mínimas superiores, retrasar el sombreo en primavera, etc...

En definitiva, la combinación de ambos productos TRC5 Premium y Doble Cámara Alta Transparencia de Sotrafa dará como resultado unas excelentes condiciones para el desarrollo y mejora en la producción y calidad del cultivo.



ICATERINA PAK

NUEVA GENERACIÓN DE PLÁSTICOS AGRÍCOLAS.

TRC5
PREMIUM

LA CUBIERTA PARA TU INVERNADERO DE RESISTENCIA DEMOSTRADA.



La nueva gama de plásticos agrícolas inspirados en la resistencia espartana.



S Límite Azufre 5000 ppm.

PRODUCTO RECOMENDADO:
DOBLE CÁMARA AT



¿Cómo elegir un plástico de techo?

□ fhalmería

La mayor preocupación para el agricultor a la hora de comprar un plástico es la durabilidad, que responde por los 3 años que están garantizados la mayoría de los plásticos de techo en Almería y, si es posible, un poco más.

Pero hay otras cuestiones que preocupan cada día más, como es la termicidad y la resistencia al azufre, que son características distintivas que actuarán en favor de la producción el primero, y en favor de la durabilidad, el segundo.

Por supuesto, el precio es el gran factor decisivo a la hora de reponer uno de los insumos de mayor costo y de más larga expectativa de vida dentro de los insumos que se necesita en la producción hortofrutícola bajo plástico. Y, los plásticos varían su precio en función de lo aditivos con los que son formulados, y estos aditivos, como ha explicado Politiv en artículos anteriores, son los que darán las características particulares que se esperan en el techo del invernadero.

En Politiv seleccionan tres alternativas de productos con pronta entrega que se ajustan a las diferentes necesidades del agricultor de Almería y alrededores. Todos tienen garantía de 3 años. Estas tres gamas son:

- 1.- E1570 • Térmico 3000 PPM
- 2.- E2321 • Térmico con Resistencia al Azufre aumentada a 5000 PPM
- 3.- E1848 • Larga Duración 3000 PPM 50% Térmico

¿Cuándo necesitamos que sea térmico? En zonas más frías donde las diferencias de temperatura entre día y noche son mayores y/o donde ocurren heladas la mayoría de los años. No existe un valor exacto de grados que se pueda especificar que puede proteger un plástico independientemente de la estructura, la ventilación, la altura, etc., pero sí se puede asegurar que protegerá de las heladas, temperaturas bajo cero. También tiene que ver el cultivo que se producirá, si es más delicado ante las variaciones de temperatura o resiste mejor las mismas.

¿Cuándo necesitamos pasar a una resistencia de 5000 ppm de azufre? Cuando las prácticas agrícolas incluyen muchos productos que contienen sulfatos, en pro-

ducción ecológica, donde el azufre es el aliado permitido para proteger los cultivos, entre otros. Cabe decir que los plásticos también se ven degradados por otros elementos halógenos, además del azufre, como el cloro, que también va a afectar las propiedades mecánicas y la durabilidad de la cubierta cuando se usa en cantidades por encima de las especificadas en las garantías. La línea E2321 de Politiv garantiza tolerancias de azufre de 5000 ppm, 70% más protección que un plástico de 3000 ppm.

¿Cuándo usar un plástico de larga duración? Este plástico es nuestra línea E1848, un plástico con menor termicidad, 50%, que se puede usar en áreas donde no se esperan grandes diferencias de temperatura entre día y noche en el invierno, ni heladas, como en la franja cercana al mar, por ejemplo. O donde la producción del cultivo no se verá significativamente afectada por estas variaciones de temperatura. Es el plástico de menor valor por kilogramo dentro de los propuestos para Almería.

En todos los casos, todas las gamas ofrecen una transmisión de



luz muy alta, 85%, con una difusión del 60%, óptima combinación para maximizar la cantidad y la calidad de luz dentro del invernadero, sin acción directa de rayos solares, pero con una transmisión muy alta que asegura la luz que necesitan las plantas para la fotosíntesis. La calidad de la luz obtenida con estos plásticos es muy bien valorada y siempre apreciada por los agricultores que ya están usando Politiv en sus invernaderos.



La transmisión de luz es una característica fundamental que afectará el rendimiento de los cultivos, en general es proporcional, por cada 1% de aumento en la transmisión, existe un 1% de aumento en los rendimientos, por lo que es una característica que siempre debe estar presente en la mente del agricultor a la hora de la elección del plástico de techo. También es conocido que esta transmisión de luz se verá disminuida de una campaña a la otra, y según se trate al plástico con el blanqueo y su limpieza posterior, por lo que hay que evaluar críticamente a la hora de querer mantener una cubierta un año más de los 3 para los que está formulado su uso, ya que el rendimiento potencial del cultivo se verá afectado, inclusive cuando el plástico “está

bien” porque mantiene sus propiedades mecánicas.

Las propiedades mecánicas de los plásticos Politiv son excelentes en todas las gamas; gracias, sobre todo, a la calidad inmejorable de las materias primas a la hora de la producción, pueden observarse valores en la tabla (foto tabla). Pero más allá de los datos técnicos de laboratorio, lo que más importa en Politiv es que son muy bien reconocidas por muchos instaladores y constructores de invernaderos de la zona que buscan el plástico de Politiv por la comodidad y fiabilidad a la hora de la instalación.

El equipo de Politiv está a la disposición de cualquier persona interesada para recomendar cuál es el mejor plástico para proteger su cultivo.

PLÁSTICO CUBIERTA TECHO

Durabilidad 3 años

Espesor 800 gg (200 micras)

Ancho E1570 - E1848: 1.0-14.0 m / E2321: 1-14.5 m

Longitud De acuerdo a la solicitud del cliente

E1570	E2321	E1848
Film multicapa de larga duración para cubiertas de invernadero con aditivos de mayor resistencia al azufre y a pesticidas. La difusión de la luz reduce las sombras de la estructura y permite que las plantas reciban una distribución de la luz más uniforme durante el día.	Film multicapa difuso térmico para cubiertas de invernaderos con resistencia al azufre. La difusión de la luz reduce el sombreado y permite una mejor distribución de la luz durante el día. Contiene aditivos térmicos IR.	Film multicapa incoloro con resistencia al azufre para cubiertas de invernaderos. Resistente al azufre y otros pesticidas. Al ser difuso, la luz se dispersa evitando el sombreado y permite que la planta reciba una mejor distribución de la luz durante el día.
[TÉRMICO + S3000 + DIFUSO + GARANTÍA 3 AÑOS]	[TÉRMICO + S5000 + DIFUSO + GARANTÍA 3 AÑOS]	[DIFUSO + S3000 + GARANTÍA 3 AÑOS]

Propiedades	Método de Prueba	Unidad	E1570	E2321	E1848
Resistencia de tracción a la rotura [MD]	ASTM D-882	MPa.		27	
Resistencia de tracción a la rotura [TD]	ASTM D-882	MPa.		27	
Alargamiento de rotura [MD]	ASTM D-882	%	550 min	550 min	500 min
Alargamiento de rotura [TD]	ASTM D-882	%	550 min	550 min	500 min
Resistencia a la rotura [MD]	ASTM D-1922	Kg./mm	9.0	9.0	10.0
Resistencia a la rotura [TD]	ASTM D-1922	Kg./mm	10.0	10.0	11.0
Impacto al dardo (200 micras)	ASTM D-1709	gr.	1200*	1200	1200
Transmisión de luz total	Internal	%		85	
Difusión de la luz	Internal	%	60	60	60-65
Termicidad	Internal (FTIR)	%	80	80	50
Filtro UV	Internal	%/nm		95/350	
Espesor medio	Israeli Std. 821	%		±5% on nominal	
Tolerancia de espesor	Israeli Std. 821	%		±15%	

*film de 200 micras

Estas especificaciones provienen de la traducción de la ficha técnica de A.A. POLITIV (1999) LTD. POLITIV EUROPA, S.L. C/ Tránsito Nueva 69, P.I. La Redonda, 07410 Santa María del Águila, El Ejido, Almería. Tfn. 950 522 344 E-mail: administracion@politiv.europa.com

Techno Teonel superará las 200 hectáreas de invernaderos construidos en todo 2018

□ Rafa Villegas

Techno Teonel no deja de aumentar su cartera de clientes. La satisfacción de los agricultores y empresas que confían en la compañía para la construcción de sus invernaderos o para llevar a cabo las necesarias tareas de reparación se está extendiendo hasta el punto de que Nelu Deac y Teo Rusu, responsables de la misma, prevén superar las 200 hectáreas de invernadero construidas durante todo el presente año 2018.

La empresa, además, no se limita a la realización de reparaciones en invernaderos a su construcción total, sino que ofrece otros servicios tan necesarios en el campo como la construcción de balsas de riego, de naves agrícolas y de cortijos, así como también oferta el trabajo de movimiento de tierras. Para todo ello cuenta con una baza importante, como es la maquinaria necesaria



Fachada de Techno Teonel.



Primeros trabajos de construcción de un invernadero.



Movimiento de tierras.

y un equipo humano formado por unas 300 personas en el que prima la profesionalidad y la experiencia.

Así, como explicaron los responsables de Techno Teonel, “el cliente solo se debe preocupar de señalar el terreno rústico de su propiedad en el que desea que se lleven a cabo los trabajos y los profesionales de la empresa nos encargamos de materializar por completo el proyecto, incluyendo el papeleo, por lo que le devolvemos la finca ‘llave en mano’”.

Otro aspecto importante que tienen muy en cuenta en Techno Teonel es la utilización solo y exclusivamente de materiales de primera calidad. Todos estos aspectos han hecho que requieran los servicios de la empresa no solo en la provincia de Almería, sino también en las de Granada o Murcia, además de en otros países, como es el caso de Chile, República Dominicana, Marruecos y Kazajistán, entre otros.



Nadie lo hace más rápido con mejor precio

Fabricación y venta de material para invernaderos.

Construimos todo tipo de invernaderos y naves, bandas de todo tipo, antesalas, puertas, soldaduras en general.



EVENTO

FITOAL aborda las buenas prácticas en la distribución de productos fitosanitarios

La asociación ha celebrado las 'VI Jornadas Técnicas sobre Aspectos prácticos en la Distribución de Fitosanitarios' en la sede de Asempal

□ J. V. S

La Asociación de Comercio de Productos Fitosanitarios, Abonos y Semillas de Almería, FITOAL, que preside Juan Sánchez Sierra, ha celebrado las 'VI Jornadas Técnicas sobre Aspectos prácticos en la Distribución de Fitosanitarios' que, en esta edición, se han centrado en las buenas prácticas y la gestión eficaz del uso sostenible de los productos fitosanitarios.

La jornada, que ha tenido lugar en la sede de Asempal, ha contado con la participación del secretario general de la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Desarrollo Rural de Almería, José Antonio Aliaga, y de la directora general de la Federación Nacional de Distribuidores para la Protección Vegetal, Fedisprove, Rosa M^a Robles.

Se ha presentado en la provincia el 'Código de Buenas Prácticas en la Distribución de Fitosanitarios', elaborado por Fedisprove, con el objetivo de



Presentación de las 'VI Jornadas Técnicas sobre Aspectos prácticos en la Distribución de Fitosanitarios'. /FHALMERIA

conseguir una distribución más controlada que garantice la calidad de los productos y servicios en cumplimiento con las normas existentes en las distintas admi-

nistraciones. El Código aborda, entre otros, aspectos relativos a las instalaciones, trazabilidad, formación, seguridad, comercialización, información al agri-

cultor, sostenibilidad, o sanidad, para poder alcanzar una mayor seguridad alimentaria y proteger la salud de las personas y el medio ambiente.

En la segunda parte de la sesión, impartida por Francisco Arazola, de la empresa Gestión Integral ADR, se recordaron las principales obligaciones para el sector en el ámbito del transporte de mercancías peligrosas y las inspecciones de vehículos en carretera, destacándose las novedades producidas en el último año.

La jornada concluyó con una ponencia del Gabinete de Prevención de Riesgos Laborales de Asempal, a cargo de María del Mar Aguilera, sobre las obligaciones y aspectos que deben tener en cuenta las empresas del sector para la gestión eficaz de la prevención de riesgos laborales, finalizando con un coloquio en el que se plantearon diversas dudas sobre las distintas materias desarrolladas.

Esta nueva iniciativa de FITOAL responde a la apuesta de la asociación por la sostenibilidad, desarrollando distintas actividades formativas dirigidas a las empresas asociadas para estar continuamente al día de las innovaciones, productos y necesidades del sector.

AYUNTAMIENTO DE EL EJIDO

Las fincas agrícolas deben contar con sistema de recogida de pluviales

Con el sistema evitarán anegaciones en los periodos de lluvia

□ J. V. S

El Ayuntamiento de El Ejido recuerda a los agricultores la obligatoriedad que existe de que doten a sus fincas de los sistemas de recogida de pluviales que den una solución definitiva a los problemas de anegaciones e impermeabilidad que sufre el campo en determinadas zonas cada vez que llueve. Es por ello que el edil responsable de la concejalía

de Agricultura y Medio Ambiente, Manuel Gómez Galera, haya querido incidir en este importante aspecto que recoge la normativa municipal que da forma a la 'Ordenación de Invernaderos y su Entorno', puesta en marcha con la finalidad de propiciar una imagen más estructurada del campo y acorde a la agricultura actual.

El responsable local ha recordado que "a través de este tipo de infraestructura, que debe

de soportar una capacidad mínima de recogida de 35 l/m², se mitigan los problemas de impermeabilidad del entorno agrícola y de la propia ciudad".

Por último, el concejal ha pedido una mayor concienciación para que "entre todos y poco a poco se vaya diseñando un modelo de entorno agrario más ordenado, mejor estructurado y que cumpla con todos los requerimientos de una agricultura de primer nivel como la nuestra".



Esta infraestructura debe soportar un mínimo de 35 litros por metro cuadrado.

04

Pimiento para Murcia



- Las casas de semillas muestran sus mejores variedades para Murcia y Alicante
- Resistencias y productividad para lograr los mejores resultados de campaña





La producción y superficie de pimiento aumenta en la Región de Murcia en el último año

El cultivo de esta hortaliza ha incrementado su superficie un 23% como media en el último lustro y un 11% solo en el año 2017

□ **Almudena Fernández**

Según los datos aportados por la Consejería de Agua, Agricultura, Ganadería y Pesca de la Región de Murcia a FHALMERÍA, el cultivo de pimiento experimentó, durante el año 2017, un aumento de superficie en la comunidad de un 11% en relación al ejercicio anterior. Además, la producción de esta hortaliza también registró una subida, aún mayor, en cuanto a producción que se tradujo en un 23% más que en 2016.

De esta forma, aunque el cultivo de pimiento en la Región de Murcia aún queda lejos de las cifras que registran brásicas como el brócoli o la alcachofa, junto a cultivos de hoja como la lechuga, es ya una hortaliza que registra más de 1.500 hectáreas cultivadas. Así, la superficie de pimiento en 2017 fue de 1.525 hectáreas, según la Consejería de Agua, Agricultura, Ganadería y Pesca; es decir el 2,8% de la superficie cultivada de hortalizas de Murcia y el 1,3% de los cultivos herbáceos. Ese 11% de incremento que

se reflejaba al principio del artículo se complementa además con un 23% respecto a la media de los cinco años anteriores.

Bajo plástico y con riego localizado

En cuanto al método de cultivo del pimiento en la Región de Murcia, la mayoría de los agricultores que apuesta por esta solanácea lo hace en cultivo protegido. Los datos de la administración regional hablan de 1.257 hectáreas bajo plástico el año pasado, es decir, un 82% de la superficie total de pimiento murciano y un 28% de la superficie de herbáceos bajo plástico en la Región.

Estas cifras también se traducen en un 3% más de pimiento en invernadero en relación al año 2016 y hasta un 20% más de media en el último lustro.

Por otro lado, el pimiento en riego localizado en 2017 ocupó 1.466 hectáreas en Murcia, es decir, el 96% de la superficie de pimiento; un 3% de la superficie de herbáceos en riego localizado en Murcia y el 1% del total. Pese a



Plantación de pimiento en un invernadero de Murcia. / A. FERNÁNDEZ

esos bajos porcentajes, el pimiento en riego localizado ha aumentado un 13% respecto al año 2016 y hasta el 50% respecto de la media de los cinco años anteriores.

Mayor producción

Los datos de la Consejería de Agua, Agricultura, Ganadería y Pesca de la Región de Murcia facilitados a FHALMERÍA señalan el aumento de producción del cultivo de pimiento en la comunidad durante el año 2017 cuando se registraron 176.440 toneladas. Esta cantidad supone el 10% de la producción de hortalizas de Murcia y el 8% de la producción de cultivos herbáceos, frente al 5% de la producción total de cultivos de la Región.

Estas casi 176.500 toneladas son un 23% más que la cifra registrada en el año 2016 lo que demuestra que el último ejercicio fue bastante productivo para las fincas de pimiento de Murcia; más aún, la producción de pimiento se ha incrementado un 47% de media en los últimos cinco años.



Vista general de una zona agrícola en el municipio de Mazarrón. / A. FERNÁNDEZ



Seminis ofrece la calidad y seguridad de sus pimientos California Tallante y Ardanza para Murcia, ideales para convencional y ecológico

□ Rafa Villegas

Seminis ofrece dos variedades de pimiento California para Murcia que llevan años conquistando a los agricultores del Campo de Cartagena. Se trata, concretamente, de Tallante, en amarillo, y Ardanza, en rojo.

Tallante

El California amarillo Tallante es una variedad que lleva más de diez años satisfaciendo las demandas y requisitos de agricultores, comercialización, distribución y consumidores. Se trata, sin duda, del referente en su segmento para la primavera en invernaderos del Campo de Cartagena.

De Tallante, Juan Carlos Fernández, Key Account Manager de Seminis en la Región de Murcia, destacó su “muy buen comportamiento con cuajes con frío”, además de que “mantiene la forma y el calibre muy homogéneos (GG) durante todo el ciclo, de ahí que sea una variedad muy productiva y comercial”. A ello se suma su buena pared y aguante poscosecha, dos características muy valoradas también por la comercialización y las cadenas de distribución.

El potente sistema radicular de Tallante y la fortaleza de su planta, unido a su porte abierto sin muchos tallos y a su entrenudo medio-corto, hacen de este pimiento California una variedad que se adapta también perfectamente a su cultivo en ecológico,



Juan Carlos Fernández, Key Account Manager de Seminis en un cultivo de Tallante. / Rafa Villegas

donde también es todo un referente en producción.

En el caso de su producción en ecológico, el ciclo se puede alargar, a lo sumo, hasta principios de agosto, para que el agricultor pueda llevar a cabo la imprescindible tarea de solarización.

En definitiva, Tallante destaca por su alto potencial productivo, con una producción equilibrada durante todo el ciclo. Se trata, sin duda, de una de las variedades de California amarillo que proporciona más kilos.

Ardanza

En cuanto a Ardanza, este pimiento California rojo de Seminis, también indicado para primavera en el Campo de Cartagena, afronta con éxito su cuarta campaña



Cultivo del California amarillo de Seminis Tallante.

comercial. Fernández destaca de esta variedad su “excelente calidad de fruta, color, firmeza, forma y muy buen tamaño”. Estas características han hecho que Ardanza se haya convertido, como resaltó Fernández, en un “referente en precio”.

Además, Ardanza es una variedad que presenta un muy buen cuaje con frío y mucho aguante en planta, sin duda dos requisitos que tienen muy en cuenta los agricultores.

Pero si hay una característica que destaque por encima de todas de Ardanza junto a su excelente forma, con cuatro cascós bien formados y con ausencia de picos esas es, sin duda, que se trata, como dice su eslogan, del “peso pesado de los California”.

Otro punto muy positivo que cabe destacar de Ardanza es que se adapta muy bien a la fauna auxiliar, por lo que es ideal tanto para cultivos convencionales como para lucha integrada y ecológico.

En definitiva, el agricultor del Campo de Cartagena se garantiza con Ardanza una calidad de principio a fin, con una gran pared y peso, lo que hace de esta variedad un referente para la comercialización, tanto en su recolección en verde como en rojo.

Ardanza es todo un referente en calidad por color, brillo, consistencia y uniformidad.



Cultivo de Ardanza.

© Monsanto Agricultura España, S.L.U. Todos los derechos reservados. 07/2018

TALLANTE
ARDANZA

CAMPEONES EN TODOS LOS CAMPOS

CONSERVACIÓN-CALIDAD
CAMPEONES
PRODUCCIÓN-COLOR

Seminis
grow forward



Koppert ayuda a crear el reservorio vegetal idóneo contra pulgón y trips

La colocación de setos es una estrategia muy efectiva y económica durante todo el año para recuperar la biodiversidad

□ fhalmería

Koppert Biological Systems ha estado trabajando desde su implantación en España con la estrategia de crear reservorios para mantener y reproducir fauna auxiliar que ayude a controlar de manera más eficiente las distintas plagas que afectan tanto a cultivos bajo plástico (hortícolas, viveros...) como a cultivos al aire libre. La estrategia de crear reservorios de fauna auxiliar pretende modificar el entorno y manejar el hábitat para favorecer la presencia continua de enemigos naturales, sean especies comerciales o no. Así se consigue recuperar la biodiversidad de una manera sencilla y económica.

“

Koppert ha identificado las plantas que están limpias de enfermedades víricas y las que sirven de alimento al huésped que interesa que se mantenga en la plantación



■ Instalación de setos en una plantación de pimiento, una estrategia muy efectiva para recuperar la biodiversidad.

En este sentido, cabe destacar la siembra de cereales en cultivos hortícolas para conservar poblaciones de pulgón que sirvan de comida a los auxiliares. De forma más reciente, también se ha trabajado en cultivos al aire libre con setos repelentes de plagas, que son atrayentes de fauna auxiliar, a lo que hay que añadir el reciente uso en invernadero de plantas con flores para ayudar a controlar tanto pulgón como trips.

La conservación de poblaciones de insectos beneficiosos se basa en establecer infraestructuras vegetales (setos, islas de vegetación, corredores verdes, márgenes con flores silvestres, etcétera) entre las filas del cultivo comercial. Estas infraestructuras vegetales ofrecen fuentes alternativas de alimento (néctar, polen) y son un re-

fugio para que la fauna auxiliar pueda sobrevivir y reproducirse, sobre todo en épocas adversas, evitando por un lado su migración a otras zonas y su desaparición. Con estas cualidades, llegamos a la conclusión de que las infraestructuras vegetales desempeñan una función importante y realmente imprescindible en cualquier estrategia de control biológico, como es regular los niveles de población del insecto plaga y el enemigo natural.

Saber elegir

Para desarrollar con éxito la estrategia de creación de reservorios, deben tenerse en cuenta diferentes requisitos. Es muy importante la forma de construir estas estructuras, decidiendo correctamente el número de plantas, la cantidad de

especies y el momento de plantación, teniendo en cuenta cuál será su desarrollo y evolución. El agricultor debe saber qué plantas son atractivas para conservar los enemigos naturales de las plagas. No todas las plantas que se pueden utilizar en una zona son susceptibles de plantar en otra. Como ejemplo, la planta de maíz que se utiliza en la provincia de Almería como planta reservorio de *Phytoseiulus* y *Crysopas* en cultivo de pimiento no se puede utilizar para el mismo cultivo en el Campo de Cartagena por ser una planta reservorio de *Ostrinia nubilalis*, que es una plaga en esa zona. Además, el agricultor debe saber cómo mantener estas áreas verdes durante todo el año y mantener una floración continua, sobre todo en los momentos en que los inverna-

deros están vacíos o carentes de flores y, por tanto, carecen de alimento suficiente para permitir que se sigan reproduciendo auxiliares que se encuentran en la plantación.

Durante años, Koppert ha estudiado las plantas que se deben utilizar en cada caso, logrando identificar las plantas autóctonas, las que están limpias de enfermedades víricas y las que sirven de alimento al huésped que interesa que se mantenga en la plantación. También se han identificado las mejores especies vegetales con polen o néctar, que tengan floración durante todo el año, que sean fáciles de mantener y de reproducir y, por último, que sean plantas perennes para que puedan permanecer en el cultivo durante varios años.

Productos idóneos

Con todo esto, Koppert ha seleccionado las plantas más idóneas para ayudar a erradicar las principales plagas que afectan a las plantaciones, tanto dentro como fuera del invernadero. Para facilitar su trabajo al agricultor, se comercializan distintos formatos de insectos adaptados a una fácil colocación en setos.

En estos formatos destaca Aphiscout, que es un mix de parasitoides de pulgón en un cilindro de cartón, con una etiqueta adhesiva para colocarlo en los hilos del invernadero o en los setos y mantenerlo a salvo de las hormigas. Koppert también comercializa pupas de sírfidos para que se alimenten de *Lobularia* y se mantengan en el cultivo para controlar tanto pulgón como trips.



Ramiro Arnedo, una referencia en California y lamuyo al aire libre para Murcia y el sur de Alicante con Espinosa F1 y Sorzano F1

□ Rafa Villegas

La casa de semillas española Ramiro Arnedo presenta un amplio abanico de variedades de pimiento, tanto para invernadero como para malla y aire libre, para las zonas de Murcia y el sur de Alicante. Destacan muy especialmente su California rojo Espinosa F1 y su lamuyo Sorzano F1, dos referencias en su segmento.



Roberto Sabando con un California Espinosa F1. / FOTOS: RAFA VILLEGAS

Espinosa F1 y Sorzano F1

Roberto Sabando, técnico de Ramiro Arnedo, se mostró muy satisfecho de los resultados obtenidos con Espinosa F1 en sus apenas dos años como variedad comercial. Este California se está convirtiendo en todo un referente gracias a, como explicó, “su excelente calibre para el Flow-Pack, muy buena cubrición de la planta y la calidad del fruto, de un color verde intenso, todo ello con resistencias a L4 y Spotted”.

Espinosa F1 presenta una planta de vigor medio y con un entrenado corto. Sus frutos son cuadrados, con una pared gruesa y un calibre mayoritariamente G, lo que los hace muy comerciales durante todo el ciclo. Sabando recomienda su trasplante del 15 de marzo al 15 de abril. FHALMERÍA pudo comprobar la extraordinaria calidad de Espinosa F1 en una finca al aire libre del municipio alicantino de Pilar de la Horadada, en el extremo sur de la provincia.

Sorzano F1, por otra parte, es un lamuyo que se encuentra ya en su tercera campaña como comercial. Al igual que Espinosa F1, esta variedad presenta una muy buena cubrición de planta, lo que se traduce en una gran calidad de fruto. De Sorzano F1, Sabando resalta también “su uniformidad y homogeneidad de fruto, además de su buena pared y buen color tanto en verde como en rojo, lo que ha hecho que tenga una muy buena aceptación en los mercados”.

El fruto de Sorzano F1 es rectangular, de unos 16-17 centímetros de longitud y de entre 300 y 375 gramos de peso. Este lamuyo de Ramiro Arnedo ofrece, además, resistencias a L4 y spotted.

Una característica importante, y que es común a Espinosa F1 y Sorzano F1, es su gran facilidad de cuaje, sin duda un aspecto que tienen muy en cuenta los agricultores a la hora de elegir una variedad.



Eladio Sánchez, productor de Isabel F1 en invernadero ecológico de El Mirador.

Este periódico comprobó las excelentes características de Sorzano F1 en una finca de ecológico en Avilese.

Otros pimientos del catálogo

Ramiro Arnedo cuenta con otras variedades de pimiento en su amplio catálogo de esta hortaliza. Es el caso, por ejemplo, de su California amarillo para invernadero Sorraya F1, su California amarillo para aire libre Mingote F1, así como su pimiento cónico para invernadero Valroyo F1 –con trasplante indicado para Murcia en los meses de diciembre y enero- y su California rojo para invernadero Isabel F1.

Eladio Sánchez, conocido agricultor de la zona de El Mirador, dio a conocer a este periódico, junto a Sabando, su cultivo de Isabel F1 en ecológico en una finca de su propiedad de 7.000 metros cuadrados.

De Isabel F1 destaca su gran calidad de fruto, de mucha pared, y su gran productividad. Además, como resaltó Sánchez, “esta campaña ha habido mucha incidencia de oídio en la zona y, sin embargo, Isabel F1 se ha comportado muy bien”.



Cultivo de Sorzano.

Cultivo ecológico de Sorzano F1 en Avilese.

Desde Ramiro Arnedo recomiendan el trasplante de este California rojo desde el 15 de diciembre y todo el mes de enero. En el caso de Sánchez, este año lo trasplantó el 15 de enero y lo arrancará los primeros días de agosto para llevar a cabo la imprescindible solarización que le permita continuar apostando por el cultivo ecológico.

Esta variedad es ideal para su cultivo en invernadero en Murcia y en el sur de la provincia de Alicante. Además, según señaló Sabando, “también se adapta perfectamente al segmento de primavera tanto en Almería como en la Costa Tropical”.



Box y cultivo de Espinosa F1 en Pilar de la Horadada.

SORZANO F1

Calidad, producción en rojo y verde





ASAJA-Murcia pide a Sánchez que defina su postura sobre los trasvases

Gálvez Caravaca reclama al presidente del Gobierno español una postura clara sobre este asunto, tras las declaraciones de la ministra de Transición Ecológica que definía los trasvases hidrológicos "como algo extraordinario"

□ **Almudena Fernández**

La organización agraria ASAJA-Murcia ha reclamado al presidente, Pedro Sánchez, que defina la posición del Gobierno de España respecto a los trasvases hídricos, tras las recientes declaraciones de la ministra de Transición Ecológica, Teresa Ribera, en las que consideraba los trasvases como "algo extraordinario, y no pueden convertirse en ordinario".

Las afirmaciones se realizaron en su primera comparecencia ante la Comisión para la Transición Ecológica del Congreso, donde Ribera reconoció que es "obvio" que la política de aguas en España es "extraordinariamente sensible, importante y estratégica y es imposible basarla sobre la decisión de proporcionar tanta agua como se

demanda". Todo ello, en la misma fecha en la que la Comisión Central de Explotación del Acueducto Tajo-Segura autorizó (el 11 de julio) transferir 38 hectómetros cúbicos de agua durante el mes de julio.

Tajo-Segura, intocable

Ante estas manifestaciones y, según explicó el secretario general de ASAJA-Murcia, Alfonso Gálvez Caravaca, "exigimos al presidente, Pedro Sánchez, que defina públicamente la postura del Gobierno español respecto a los trasvases hídricos, ya que las declaraciones de la ministra de Transición Ecológica ponen de manifiesto que está en contra de los trasvases".

Además, el titular de ASAJA Murcia apuntó también que "el trasvase Tajo - Segura es intocable, y lo defendemos con uñas y dientes, por tanto no es negocia-



Para ASAJA-Murcia el trasvase debe ser "intocable" porque "está en juego los intereses de miles de agricultores".

ble ni consentimos que se juegue con el mismo, ya que está en juego los intereses de miles de agricultores y empresas agrícolas, que dependen del agua de este trasvase".

El líder de esta organización agraria en Murcia mostró su esperanza en que el Gobierno de España "apoye y defienda los trasvases hídricos, pues es la única solución para hacer frente a la pertinaz se-

quía que estamos soportando en el Levante español. Tenemos que tener en cuenta que las plantas desaladoras son únicamente un parche pero una solución a nuestra endémica falta de agua", matizó.

La cubrición de balsas de riego evitará la evaporación del 85% del agua almacenada

El proyecto cuenta con financiación autonómica y de la Unión Europea. Consiste en módulos flotantes que permiten ahorrar agua y energía, además de mantener la calidad del agua durante su conservación

□ **Jessica Valverde**

El nuevo proyecto de cubrición de balsas de riego evitará la evaporación del agua almacenada en un 85%, al mismo tiempo que reduce la proliferación de algas, permitiendo, así, la reducción de olores. Con esto se pretende contribuir a la mejora del medio ambiente, promoviendo el ahorro de agua y energía, además, se logra mantener la calidad de ésta durante su conservación.

Este sistema ha sido puesto en marcha de forma experimental en la finca 'Tomás Ferro', en La Palma, Cartagena, que visitó el consejero de Agua, Agricultura, Ganadería y Pesca, Miguel Ángel del Amor, para conocer el proyecto.

Durante la visita, el consejero afirmó que esta iniciativa



El consejero Miguel Ángel del Amor observa una balsa de riego con cubierta anti evaporación.

"se enmarca dentro de la apuesta del Gobierno regional por la I+D+i", y destacó que "en la Región de Murcia existen más de 12.000 balsas de riego que pueden perder por evaporación cerca de 60 hectómetros al año. Con sistemas adecuados de cu-

bricación, como este, se puede conseguir una reducción importante de la evaporación".

Cabe destacar que los módulos que evitan la evaporación del agua se realizan a base de materiales reciclables, reutilizables y con una larga vida útil.

El consejero también destacó que "este sistema constituye la primera generación de módulos flotantes, desarrollada por varias empresas de la Región, diseñadas para el entorno agrícola". Actualmente, la maquinaria se está adaptando para

poder fabricar los módulos, que de momento se ha realizado de forma manual, y se estima que después del verano esté terminada esta fase y, así, poder empezar las pruebas en embalses ante de finales de año.

Otra necesidad que cubre este proyecto es la de limitar la proliferación de algas en cualquier tipo de embalse, para reducir los costes de mantenimiento en filtración y el impacto medioambiental que supone el uso de productos químicos para su erradicación.

Este tipo de balsas agrícolas, en la zona del Levante español, pierden anualmente 1,4 metros cúbicos de agua por cada metro cuadrado de superficie de almacenamiento al aire libre. La evaporación anual en la balsa de riego puede suponer unas mermas equivalentes al 8% en la cuenca del Segura.



Calidad y Producción





Rijk Zwaan ofrece un amplio catálogo de variedades de pimiento para Murcia y prepara importantes novedades en lamuyo y California con más resistencias

□ **Rafa Villegas**

Los agricultores y comercializadores de la Región de Murcia tienen en Rijk Zwaan un gran aliado para obtener los mejores resultados en sus producciones de pimiento, tanto bajo plástico como al aire libre. Al amplio catálogo que les ofrece de variedades, la casa de semillas anuncia la inclusión muy pronto de importantes novedades, con aún más resistencias, tanto en lamuyo como en California.

Pedro Antonio Briones, delegado comercial de Rijk Zwaan en la zona de Murcia, adelantó que “estamos trabajando en la ampliación de nuestro catálogo con el

desarrollo de nuevas variedades que van a venir con resistencias tanto a nematodos como a oídio”. Es más, según explicó, “tenemos ya investigaciones muy avanzadas, por lo que es muy probable que el año que viene podamos ofrecer ya algunas variedades precomerciales para empezar a promocionarlas y darlas a conocer”.

Santiago Gastón de Iriarte, delegado de Rijk Zwaan en el Campo de Cartagena, especificó aún más y adelantó que “ya tenemos dos números en introducción de pimiento lamuyo con Tm: 0-3 y Spotted, y vamos a dar a conocer nuevas variedades de California, tanto en rojo como en amarillo, con resistencia a oídio y nematodos”.



■ Santiago Gastón de Iriarte, delegado de Rijk Zwaan en la zona del Campo de Cartagena.



■ Pedro Antonio Briones, delegado comercial de RZ en la zona de Murcia.



Murcia cierra el ciclo de **Sweet Palermo RZ** de Almería con un incremento de productores

□ Rafa Villegas

La especialidad de pimiento cónico Sweet Palermo de Rijk Zwaan continúa conquistando a los mercados y, por ende, aumentando su cultivo tanto en la provincia de Almería, donde comienza el ciclo, como en el Campo de Cartagena, donde lo concluye.

Santiago Gastón de Iriarte, delegado de Rijk Zwaan en la zona del Campo de Cartagena, explicó a FHALMERÍA que “esta variedad de pimiento cónico dulce está teniendo una muy buena acogida en Murcia”.

De Sweet Palermo RZ cabe recordar que la variedad destaca por sus resistencias y por su elevada productividad. Este producto gourmet cuenta con una planta muy vigorosa, de entrenudo largo y excelente cuaje.

El fruto de esta variedad es cónico y mantiene una gran uniformidad durante todo el ciclo productivo. Ideal tanto en verde como en rojo, Sweet Palermo RZ ha conquistado los paladares más exigentes por su excelente sabor, color y consistencia.





Moonwalk RZ, el California amarillo ideal para cosechas de primavera y verano bajo plástico en el Campo de Cartagena

□ Rafa Villegas

Rijk Zwaan ofrece la solución para el cultivo de California amarillo bajo plástico en el Campo de Cartagena con Moonwalk RZ. Esta variedad, ideal para trasplantes de noviembre a enero y muy productiva, se adapta a la perfección a la zona y a las necesidades de los productores locales.

Santiago Gastón de Iriarte, delegado de Rijk Zwaan en el Campo de Cartagena, destacó alta vigorosidad de la planta de esta variedad, lo que contribuye a proporcionar un fruto de muy buen color y calidad. A ello se suma la facilidad de cuaje de Moonwalk RZ, la producción prácticamente solo de frutos de primera, sin destrío y con un calibre grande, mayoritariamente GG.

Gastón de Iriarte destacó también una característica que favorece mucho al productor, como es que “tiene una pared muy gorda, lo que lo hace más pesado, en concreto en torno a un kilo más por metro cuadrado que la competencia”.



Pedro Antonio Briones, delegado comercial de RZ en la zona de Murcia, destacó de esta variedad, además de su peso, que “ronda los 280 gramos”, que “aguanta muy bien el tema del manchado, algo muy importante, ya que está siendo un problema en muchas variedades a raíz del empeoramiento de la calidad de las aguas de la zona”.

A ello se suma un excelente comportamiento de Moonwalk RZ frente al cracking y un completo paquete de resistencias, con alta resistencia a Tm: 0-3 e intermedia a TSWV.

“

“Aguanta muy bien el tema del manchado, algo muy importante, ya que está siendo un problema en muchas variedades a raíz del empeoramiento de la calidad de las aguas de la zona”





Clavesol RZ, el California rojo para invernadero precoz, uniforme y con excelente poscosecha

□ Rafa Villegas

Rijk Zwaan también ofrece la solución para los agricultores y comercializadoras interesados en alcanzar la mayor calidad en pimiento California rojo en invernaderos del Campo de Cartagena con Clavesol RZ.

Santiago Gastón de Iriarte, delegado de Rijk Zwaan en el Campo de Cartagena, recomienda el trasplante de esta productiva variedad de mediados de noviembre a principios de enero y destaca el porte muy abierto de su planta, lo que conlleva el desarrollo de frutos en buena disposición, su calibre homogéneo y cuadrado durante todo el ciclo (GG), así como su gran productividad y excelente color tanto en verde como en rojo.

A todo ello se suma una floración precoz, lo que facilita la instalación de la fauna auxiliar, una gran conservación poscosecha y un paquete de resistencias que incluye Tm: 0-3 y TSWV.





El Campo de Cartagena baila al son del California rojo para aire libre **Traviatta RZ**

□ Rafa Villegas

Los productores de pimiento California para aire libre del Campo de Cartagena han encontrado en Traviatta RZ, variedad de rojo de Rijk Zwaan, una de sus mejores bazas para ofrecer la máxima calidad y garantizarse unos elevados volúmenes de producción.

Esta variedad, que ya conquistó en su día a los productores de California bajo plástico, se ha adaptado muy bien a su cultivo al aire libre, donde se recomienda su trasplante entre los meses de marzo y abril.

“

Destaca la vigorosidad de su planta, su muy buena calidad, elevada productividad y, por supuesto, su paquete de resistencias, que incluye Tm: 0-3 y TSWV”

Traviatta RZ tiene una de las características imprescindibles para garantizar una buena calidad de fruto, como es que cuenta con una planta muy vestida, lo que impide que la incidencia directa del sol quemee el pimiento.

De esta variedad, Santiago Gastón de Iriarte, delegado de Rijk Zwaan en la zona del Campo de Cartagena, destaca la vigorosidad de su planta, su muy buena calidad, elevada productividad y, por supuesto, su paquete de resistencias, que incluye Tm: 0-3 y TSWV.

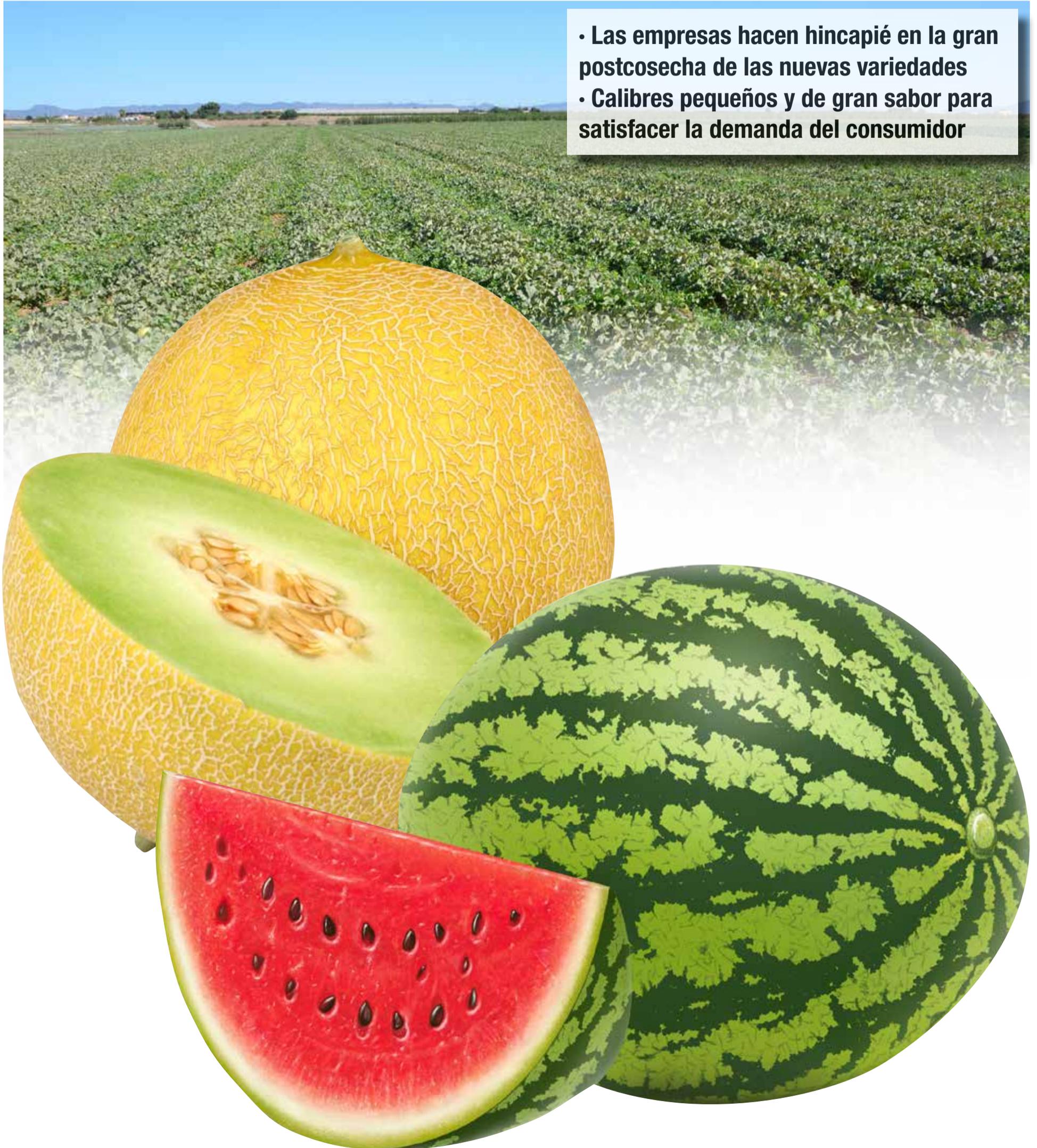


05

Jornadas de melón y sandía de Murcia



- Las empresas hacen hincapié en la gran postcosecha de las nuevas variedades
- Calibres pequeños y de gran sabor para satisfacer la demanda del consumidor





Jornadas de melón y sandía de Murcia



Gran afluencia en infoagro exhibition.

Empresas agrícolas de Murcia apuestan por Infoagro Exhibition para potenciar su actividad en el área mediterránea

La próxima cita de la muestra cuenta ya con un aumento de la superficie expositiva del 35% con respecto a la edición anterior

□ fhalmería

La feria de horticultura intensiva que se celebra en el Palacio de Congresos de Aguadulce, Roquetas de Mar (Almería), cada dos años, ya ha fijado la fecha de celebración de su tercera edición: se llevará a cabo del 22 al 24 de mayo de 2019. Una fecha además, viene acompañada de numerosas novedades.

Durante la pasada edición de la muestra, cerca de medio centenar de compañías del sector agrícola murciano eligieron Infoagro Exhibition para potenciar su actividad en la zona mediterránea. En su tercera cita, la organización estima que aumenten en un 50% las inscripciones de las empresas de esta región. La feria experimentará un aumento de la cifra de empresas expositoras del 30% hasta llegar a las 500. Esto es posible gracias a un incremento del 35% de la superficie expositiva, alcanzando los 17.000 metros cuadrados.

Unas cifras éstas, que llevan a la organización del evento a estimar que en la próxima edición de Infoagro Exhibition se generará un volumen de negocio de 7,2 millones de euros. “Todo ello, gracias al sector, que, desde sus inicios, ha apoyado la celebración de esta feria, en la que cada edición consigue un mayor número de encuentros entre empresas”, destaca Jesús García, director de la feria.

El éxito de esta feria radica en el enfoque que se le dio en sus inicios: el agricultor es el protagonista y el elemento fundamental



Infoagro Exhibition, en su segunda edición en 2017.

del evento, “al que agradecemos su esfuerzo y dedicación a lo largo de cada campaña para que toda Europa cuente con hortalizas saludables y de óptima calidad”, recalcan desde la organización.

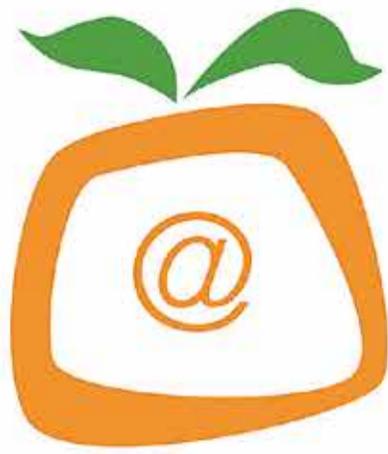
Uno de los pilares sobre los que se erige Infoagro Exhibition es el conocimiento, eje del progreso y la vía gracias a la cual, el agricultor puede seguir estando al

día sobre las novedades del sector, en pos de seguir siendo pionero. De ahí la gran importancia que cobra el ciclo de conferencias. Jesús García incide en que “nuestra pretensión siempre es conseguir que los profesionales más relevantes de centros tecnológicos, empresas y universidades compartan toda su experiencia al profesional agrícola. Creemos que la

transferencia del conocimiento es fundamental, junto con la investigación, para que la agricultura siga creciendo”.

“Desde que comenzara la andadura de Infoagro Exhibition, hemos fomentado la producción intensiva, dándola a conocer en todo el mundo. En 2019, confiamos en atraer a la feria a más de 6.500 profesionales agrícolas in-

ternacionales”, anuncia el director de la muestra, quien considera que “gracias a esta combinación hemos conseguido hasta ahora que más de 40.000 visitantes venidos de todas las partes del mundo se concentren durante tres días en el evento, por lo que esperamos, el próximo año, seguir siendo el epicentro de los negocios del sector de la agricultura intensiva”.



infoAgro EXHIBITION

EPICENTRO DE NEGOCIOS DEL PRODUCTOR AGRÍCOLA

22-24 MAYO 2019

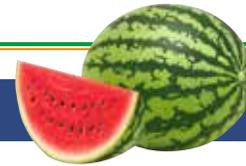
PALACIO DE CONGRESOS DE AGUADULCE, ALMERÍA



**III FERIA DE
AGRICULTURA
INTENSIVA**



www.infoagroexhibition.com



Hazera demuestra la gran poscosecha de sus novedades en melón y sandía en Murcia

□ Rafa Villegas

La casa de semillas Hazera España demostró durante sus jornadas de melón y sandía de Murcia, la primera semana de julio, la gran calidad y poscosecha por encima de la competencia de sus nuevas variedades.

Hazera se ha especializado, como bien explicó José Manuel López, técnico de Desarrollo de la empresa, en sandía rayada y tipo Crimson, todas ellas sin semillas y muy enfocadas a la exportación, ya que “aguantan viajes largos debido a su carne muy crujiente y a que están muy por encima de la competencia en cáscara y consistencia, de ahí su excepcional larga vida”.

Las sandías de Hazera España cuentan con plantas muy fuertes, adaptadas a las plantaciones al aire libre. Su cáscara fuerte y su carne dura las hacen, además, ideales para una cocina creativa en la que se pueden elaborar figuras, gracias a que, como resaltó José Manuel López, “tienen un drenaje muy bajo”, también son muy demandadas para IV Gama.

Con las variedades de sandía de Hazera, además, se garantiza a los mercados el suministro de esta fruta durante todo el año, ya que se adaptan perfectamente a la contrastación en Brasil y Costa Rica, así como a las diferentes zonas de producción españolas.

El amplio catálogo de sandías de Hazera se compone de variedades tan interesantes como la personal Lynx, la mini rayada Ocelot, así como las rayadas Leopard, Cheetah, Mumbat y Margay, siendo estas tres últimas novedades. Todas ellas son ideales para su cultivo al aire libre tanto en Almería, Murcia así como en Castilla - La Mancha.

Lynx presenta un peso de entre 1 y 1,5 kilos, siendo la única de estas características en el mercado. Se trata de una sandía sin semillas, muy dulce, crujiente y con una poscosecha excepcional.

Ocelot es una sandía mini, de entre 1,9 y 2,4 kilogramos de peso, que comparte el resto de características con su hermana pequeña, Lynx.

En cuanto al resto de sandías, salvo Margay, que presenta un peso entre 3,5 y 4,4 kilos, tanto



■ José Manuel López, técnico de Desarrollo de Hazera España. / FOTOS: RAFA VILLEGAS

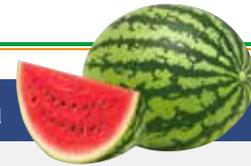
Leopard como Numbat y Cheetah son rayadas de un tamaño más contenido, de entre 2,5 y 3,4 kilos.

El esfuerzo inversor de Hazera España en I+D+i sigue dando sus frutos y la casa de semillas cuenta ya con tres variedades nuevas de sandía en desarrollo avanzado, todas ellas tipo Crimson, con resistencias a ceniza.

En cuanto al melón, las variedades de Hazera destacan por su carne y su gran consistencia, lo que las hace ideales para transportes largos. La casa de semillas está especializada en el tipo Galia, si bien cuenta con novedades tan sugerentes como un melón Cantaloup de color dorado y con una espectacular carne anaranjada.



■ Demostración de la larga vida de las variedades de melón y sandía de Hazera España.



Jornadas de melón y sandía de Murcia



Grupo de visitantes italianos en las jornadas de melón y sandía de Hazera en Murcia.

Demostración de larga vida

Centenares de representantes de la gran distribución y comercializadoras se dieron cita en el Campo de Cartagena para conocer las novedades en sandía y melón de Hazera España. La casa de semillas demostró la calidad poscosecha de sus propuestas varietales ofreciendo a probar ambos productos recién recolectados y con recolecciones de varios días atrás, pudiendo demostrar que cortando las variedades en su punto, a los pocos días las de la competencia se empiezan a ablandar, mientras que las de Hazera España permanecen mucho más tiempo en perfectas condiciones.



Tres de las variedades de Hazera España en sandía.

Hazera
Seeds of Growth

Las mini sandias sin semillas de Hazera



Lynx 
1.7-2.3kg



Ocelot 
2-2.5kg

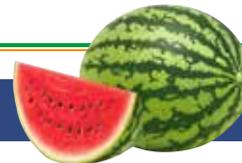


Leopard 
3.-3.5kg



Margay 
3.5-4.5kg





Ramiro Arnedo potencia su catálogo de melón con el amarillo Dulcesol (AR30280) como variedad más destacada al aire libre

□ Rafa Villegas

Ramiro Arnedo, casa de semillas española, dedica un gran esfuerzo diario en investigación para desarrollar las mejores variedades de melón, tanto para invernadero como para aire libre.

Una novedad que dará mucho que hablar será, sin duda, el melón Dulcesol (AR-30280). Se trata de un amarillo para el segmento temprano al aire libre, de piel lisa, planta de vigor medio, de muy buena cobertura, con una excelente agrupación de la producción y, como resaltó Roberto Sabando, técnico de la empresa, “tres puntos fuertes, como son su precocidad, la homogeneidad de calibre –lo que lo hace ideal para exportación– y una cavidad interior muy pequeña”.

Dulcesol presenta una carne blanca, crujiente, de muy buen comer y una excepcional conservación poscosecha. Todo ello con un llamativo color amarillo, lo que lo hace muy comercial. Esta variedad presenta las siguientes resistencias: HR: Fom (0,1) e IR a Px (1, 2). Sabando recomienda Dulcesol para trasplantes tempranos, de entre el 1 y el 15 de marzo en la zona de Murcia. Se trata, sin duda, de una gran apuesta de Ramiro Arnedo por el que es su primer melón amarillo para aire libre.

Piel de sapo

En melones piel de sapo, Ramiro Arnedo cuenta con importantes novedades, como es el caso del mini AR-30298 y el convencional AR-30296. El primero, que podría entrar dentro de la tipología de melón piel de sapo personal, presenta un peso medio de entre 1 y 1,5 kilogramos, a lo que se suma una buena agrupación de la recolección, un sabor excepcional y muy buena poscosecha. Sabando recomienda su trasplante entre los días 15 y 30 de marzo.

En el caso del AR-30296, este melón destaca por su excelente producción y calidad de fruto, ofreciendo un calibre más convencional para piel de sapo. Sabando aconseja su trasplante en las mismas fechas que el AR-30298.



De izqda. a dcha. Antonio Zafra, ayudante de Desarrollo, Jorge Bervel, técnico de Desarrollo, Roberto Sabando, técnico de Desarrollo, y Adolfo Fernández, asistente de mejora de Ramiro Arnedo. /RAFA VILLEGAS



Julián Sabando, delegado comercial de Ramiro Arnedo en Murcia y en Alicante. /R. V.

Melón en invernadero

Ramiro Arnedo también ofrece variedades específicas de piel de sapo para su cultivo en invernadero tanto en Murcia como en Almería y la Costa Tropical, como es el caso de Valentín F1 y Mirambel F1.

Valentín F1 es un piel de sapo indicado para un ciclo medio-temprano que aporta precocidad. Con una planta fuerte y con excelente cuaje y agrupado, esta variedad ofrece frutos uniformes en calibre (de 2,5 a 3 kilos) y forma, con escriturado fino, pero intenso. De este melón destaca también su carne blanca, crujiente, sin hebras y de buen sabor, además de su excelente poscosecha y resistencias a Fusarium, virus del cribado del melón y oídio.

Mirambel F1, por otra parte, se recomienda para un ciclo medio-tardío. Al igual que Valentín F1, se trata de un piel de sapo de buena precocidad, con una planta fuerte y vigorosa que cuaja con

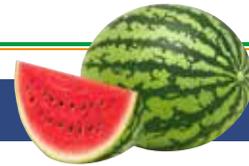


La variedad de piel de sapo mini de Ramiro Arnedo AR-30298. /R. V.

facilidad y de forma concentrada. Sus frutos escrituran bien, son uniformes en calibre (de 2,2 a 2,7 kilos) y forma. A ello se suma su buena calidad organoléptica, de carne blanca muy dulce y crujiente, así como su gran conservación. Todo ello con las mismas resistencias que aporta Valentín F1.



Variedad de melón amarillo de Ramiro Arnedo Dulcesol. /R. V.



HM.CLAUSE presenta en Murcia su nuevo melón piel de sapo para ciclo temprano: CLXMPO21

□ Almudena Fernández

La casa de semillas HM.CLAUSE celebró, el pasado 21 de junio, una jornada de promoción de una nueva variedad de melón piel de sapo. La cita de presentación de CLXMPO21 fue en Los Martínez del Puerto, en Murcia.

Fueron muchos los agricultores de la zona que conocieron de primera mano las características de esta nueva variedad de melón categoría destinado a ciclo temprano. En concreto, desde la casa de semillas recomiendan los trasplantes de CLXMPO21 hasta el 21 de marzo.

Este nuevo melón de HM.CLAUSE se caracteriza por su buen vigor y buena productividad y, de hecho, la consideran



Jornada de campo celebrada en Los Martínez del Puerto. IFHALMERÍA

la variedad idónea "para campos castigados". Además, este melón permite hacer buen calibre y presenta óptima calidad en temprano.

Por lo que se refiere a resistencias, CLXMPO21 es una va-

riedad con resistencia a oídio y gen Vat para pulgón.

Finalmente, presenta una forma y escriturado "muy bonitos" con calibre entre 3 y 3,5 kilos, lo que lo hace ideal para cadenas y marquistas.



El consejero Miguel Ángel del Amor, y el alcalde de Mula, Juan Jesús Moreno.

COMO MEDIA

Las cooperativas de frutas de la Región aumentan su producción un 10 % este año

□ fhalmería

La comercialización de las cooperativas de cítricos y frutas de la Región de Murcia ha incrementado su producción un 10 por ciento de media y durante este año.

La cifra la aportó el consejero de Agua, Agricultura, Ganadería y

Pesca, Miguel Ángel del Amor, en su visita a la cooperativa de Frutas y Cítricos de Mula (Frucimu) que, este año, ha llegado a alcanzar los 40 millones de kilos, manteniendo la cifra de facturación. En la visita se acompañó del alcalde de Mula, Juan Jesús Moreno, y el director de Innovación, Producciones y Mercados Agroalimentarios, Fulgencio Pérez.

IV Feria Regional del Melón

ferimel

www.ferimel.com

Organizan




En colaboración especial con



del 2 al 4 de Agosto de 2018

MEMBRILLA



Jornadas de melón y sandía de Murcia



La novedad en Cantaloup, Loire. /RAFA VILLEGAS

La novedad en piel de sapo para el segmento medio de Murcia, Ceferino. /R. V.

Más de 300 personas de toda la cadena agroalimentaria conocen las novedades en melón de Semillas Fitó en su FitóWeek

□ Rafa Villegas

Semillas Fitó organizó la primera semana de julio, por tercer año consecutivo, su FitóWeek, un evento que se ha convertido en un verdadero punto de encuentro de los principales actores del sector del melón. La casa de semillas eligió una finca de Lobosillo, en la Región de Murcia, para reunir a más de 300 agentes de la cadena, entre productores, comercializadores, representantes de cadenas de distribución e intermediarios para, así, mostrar sus últimas novedades.

En concreto, la FitóWeek 2018 contó con la visita tanto de productores de las principales zonas de melón de España, como con profesionales de la distribución de toda Europa y de países de Sudamérica o el norte de África. El equipo de mejoradores, técnicos de campo y comerciales de Semillas Fitó aprovechó para informarles de las novedades de la compañía en melón piel de sapo, amarillo, blanco, Galia, Cantaloup o Charentais, así como de las variedades que están desarrollando para responder a las nuevas demandas del mercado.

Vasco Vital, Area Manager de Iberia en Semillas Fitó, subrayó que la FitóWeek “nos resulta muy positiva también para poder confirmar el buen rumbo de nuestra estrategia en melón”. Fruto de este tipo de encuentros con el sec-



Vasco Vital, Area Manager de Iberia en Semillas Fitó. /R. V.

Melón blanco Pias. /R. V.

tor está la puesta a disposición del sector de variedades solicitadas, como los piel de sapo mini, ideales para exportación, que presenta Fitó como variedad precomercial. Todos ellos cuentan, como todas las novedades en melón de la casa de semillas, con resistencias a oídio y a pulgón.

Piel de sapo

Vital destacó que “el objetivo que tenemos de mejora en este segmento de piel de sapo de menor tamaño es mantener el calibre, asegurar la productividad y la rentabilidad al agricultor, así como, al mismo tiempo, mantener la calidad y el sabor”. Y es que, como explicó a FHALMERÍA, “quere-

mos que el consumidor de, por ejemplo, Escandinavia o Reino Unido, en definitiva de cualquier país, pueda disfrutar del sabor de un piel de sapo como si lo consumiera en España”.

Respecto a los melones piel de sapo tradicionales, Semillas Fitó ofrece, para el caso concreto de Murcia, todo un referente en el segmento temprano, como es Paredes. A esta variedad se suma Ceferino, novedad de este año indicada para el segmento medio (trasplantes de abril), compartiendo fecha de trasplante con la consolidada variedad Kanela; así como el número 13407, en fase precomercial, indicado para trasplantes de finales de abril y mayo

y, por ende, para tardío. Estas variedades ofrecen resistencias a oídio y a pulgón.

Siempre en piel de sapo, en este caso indicado específicamente para La Mancha, Fitó ofrece Manchego, un melón que se consolida como un referente claro de producción en la zona.

Otros tipos de melón

Vital destacó otra importante novedad, en este caso en Cantaloup. Se trata de Loire, variedad indicada para plantaciones de abril (segmento medio-tardío), tanto para Murcia como para La Mancha. Las cadenas valoran muy positivamente este melón no solo por su excelente calidad, sino porque,

además, también se produce en Brasil, por lo que se garantizan su suministro durante más meses al año. Vital resaltó que “Loire conquista con un fruto más ovalado, con una calidad muy alta y muy buena comida tanto en invierno como en verano”.

En amarillo, Semillas Fitó sigue ofreciendo su tridente formado por Robleo para temprano, Soleares para el segmento medio y Cristiano para el tardío. Se trata, sin duda, de tres variedades que están conquistando a todos los agentes de la cadena, desde el agricultor al consumidor.

Mención aparte merece Pias, el melón blanco de Fitó que tiene más del 90 por ciento de cuota de mercado en Portugal, donde es líder absoluto y todo un referente.

En cuanto a las especialidades, Fitó presentó su melón Waikiki, una marca desarrollada en exclusiva para dos grandes productores europeos y que presenta unas características muy especiales, como ser un melón blanco para exportación, de carne naranja y con una calidad y sabor excepcionales.

Finalmente, Vital destacó que “lo que nos diferencia del resto de casas de semillas es que todos nosotros conocemos la variedad desde que el mejorador la lleva por primera vez al campo. Al evaluarla desde esa fase inicial, el comercial, una vez que sale la variedad a la venta, sabe y conoce toda su historia”.

10 years **fruit attraction**
FERIA INTERNACIONAL DEL SECTOR DE FRUTAS Y HORTALIZAS

23-25
OCT.
2018

MADRID - ESPAÑA



10 YEARS AFTER...

WHERE FRESH PRODUCE & INNOVATION MEET

1,600 exhibitors - 70,000 trade participants - 120 countries

www.fruitattraction.com



IFEMA, Feria de Madrid
902 22 15 15
fruitattraction@ifema.es

ORGANIZAN





Nunhems® demuestra en Murcia su apuesta por melones y sandías más pequeños y sabrosos

□ **Almudena Fernández**

Nunhems® celebró, del 27 de junio al 4 de julio, en Cartagena (Murcia) su cita 'Melon and Watermelon Business Event for Experts' en la que el equipo de melón y sandía de esta firma mostraron las nuevas tendencias y variedades.

Las novedades en sandía de Nunhems® cumplen cuatro atributos básicos: sabor, color, textura crujiente y buen corte. Además de las ya conocidas Premium F1, Frilly F1 y Kaori F1 se presentaron cuatro novedades entre las que destaca NUN 11603 WMW F1, considerada como la variedad idónea para cubrir con calidad 'premium' los programas de sandía con calibre entre kilo y medio y dos kilos.

En sandía negra triploide, Stellar F1 ha afianzado su presencia en cultivo protegido y al aire libre. Stellar F1 complementa su versatilidad de producción con su actitud al corte en tienda, ya que al presentar un primordio y una cavidad seminal pequeñas aseguran unos cortes limpios y muy atractivos para el consumidor.

Nunhems® también ha destacado su variedad Embassy F1, que ofrece un color rojo intenso y una carne más firme sin renunciar al sabor ni a la textura crujiente. Igualmente, desde la casa de semillas han mostrado buenas perspectivas con Bazman F1, sandía

rayada triploide con carne firme muy consistente y con excelente corte por la ausencia de fibras y trazas seminales muy pequeñas.

Melones

En cuanto a los melones, las jornadas de Murcia sirvieron para que Nunhems® mostrase las bondades de su melón piel de sapo Coliseo F1. Con un calibre en torno a los 3,5 kilos y destinado al mercado nacional, se trata del primer piel de sapo con resistencia al virus ToLCNDV que, además, ofrece una elevada seguridad de producción en diferentes condiciones climáticas.

Melizar F1 es otro piel de sapo con un formato muy atractivo para el consumidor, que se presentó junto a PdS505, una variedad con menor calibre y orientada a la exportación.

En melón Cantaloup, la reconocida línea Magenta incorpora este año la novedad CA256, una variedad para los ciclos de cultivo más tardíos, dotada de resistencia a pulgón y oídio. En cuanto a la gama Galkia, que ya se ha convertido en un referente del mercado porque garantiza el corte de melón Galia en su punto óptimo, se incorporan nuevas resistencias y adaptabilidad a condiciones más extremas de cultivo en las variedades GA535 y GA966. Finalmente, en melón Charentais, este año se ha introducido la variedad Khorum F1.



Las jornadas de campo se celebraron en la finca experimental de Nunhems en Cartagena. /FOTOS: ALMUDENA FERNÁNDEZ



Mercedes Fernández y María Jesús López, de Nunhems.



Expositor con las variedades de melón y sandía.

La clave, conocer las tendencias de consumo de estas frutas

En el marco de la 'Melon and Watermelon Business Event for Experts' que realizó Nunhems® en Murcia tuvo lugar la celebración del foro Time's Up!! en el que participaron productores y operadores de melón y sandía con el objetivo de conocer las tendencias de futuro en el mercado de melón y sandía. Estar preparados ante esas demandas es, tal y como concluyeron, la mejor forma de situarse en la batalla comercial de estas frutas.

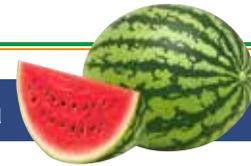
Paco González, director general Iberia y Director global de Marketing y Ventas de Melón y Sandía de Vegetable Seed Bayer, fue el encargado de abrir el evento donde la conferencia inaugural corrió a cargo de Ferran Blanc, socio fundador de VisionMarketing. Francisco Servia, de Amazon, ofreció también una novedosa visión de las tendencias de con-

sumo en general, al que se sumó una mesa redonda con la participación también de Vicent Navarro, director general de Marketing y Estrategia de Vegetable Seeds; Enrique de los Ríos, director general de Unica Group; Miguel Ángel Jiménez, director general de Jimbo Fresh; José Ramón Ascó, presidente de Ready Fruit; y Javier Galdón, gerente de BrandManic.

La importancia del marketing de influencers para tener una buena reputación online y la necesidad de unión en todo el sector para unificar criterios de calidad y producto fueron algunas de las ideas más importantes que Nunhems® asume a partir de ahora con el compromiso de promover nuevas estrategias de colaboración con todos los eslabones de la cadena para construir juntos el futuro del mercado de melón y sandía.



Integrantes de la mesa redonda que se celebró en el evento. /A. F. V.



Murcia obtiene 8,7 millones para programas de cofinanciación europeos

El área de Desarrollo Rural y Política Forestal contará con un presupuesto superior a los 3.348.000 euros para llevar a cabo distintos programas de Desarrollo Rural

A. F. V. La Región de Murcia contará con 8.735.851 euros para programas de cofinanciación europeos en el ejercicio 2018-2019. Así se informó en la Conferencia de Agricultura y Desarrollo Rural celebrada el pasado 10 de julio en Madrid para constatar los asuntos aprobados en la Comisión Sectorial del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación.

El consejero de Agua, Agricultura, Ganadería y Pesca, Miguel Ángel del Amor de Murcia, destacó la dotación correspondiente a los programas de Desarrollo Rural, con 11 medidas destinadas a formación; asesoramiento; modernización de explotaciones, regadíos y caminos rurales, reconstitución de capital

agrícola frente a catástrofes naturales, jóvenes, medidas referentes a prevención de incendios, destinadas a medidas agroambientales y a la producción ecológica.

Solo en este apartado, a la Región le corresponderán 3.348.297 euros. Asimismo, en materia de Industria Alimentaria, el consejero destacó el 'Programa escolar de consumo de frutas y hortalizas, leche y productos lácteos', en el que la Región recibirá 811.974 euros.

El consejero trasladó la necesidad de incluir en el documento común la protección comunitaria de los productos agrícolas frente a terceros, así como su defensa sanitaria. También la inclusión en el texto de la vulnerabilidad climática de regiones como Murcia, expuesta a una erosión permanente de sus suelos y a la desertificación.



Del Amor participó en el Consejo Consultivo de la Política Agraria Común y en la Conferencia Sectorial de Agricultura y Desarrollo Rural.

Por otra parte, en el programa de medidas de promoción del vino a terceros países, la Región de Murcia contará para el próximo año con 2.620.624 euros.

En cuanto a sanidad de la producción agraria, la Comunidad

dispondrá de 47.207 euros para la prevención y lucha contra plagas y para programas de erradicación de enfermedades de los animales. Además, habrá 1.680.000 euros en el apartado de producciones y mercados agrarios.

Finalmente, para el programa de Competitividad Calidad de la producción de Mercados, la Región contará con un montante de 227.749 euros que irán destinados a la calidad de las variedades vegetales y certificación de los materiales de reproducción, para el fomento de la apicultura y para la mejora ganadera.

Posición común para la PAC

Del Amor participó también en el Consejo Consultivo de la Política Agraria Común (PAC) donde trasladó un documento elaborado y consensado por todos los agentes implicados en la Región de Murcia "para lograr una PAC más fuerte, más simple y entendible por la sociedad civil europea y sin recortes", apuntó el consejero de la región murciana.

KOPPERT
BIOLOGICAL SYSTEMS
Partners with Nature

Aliados con la Naturaleza

KOPPERT BIOLOGICAL SYSTEMS

Koppert Biological Systems contribuye a una mejor salud de las personas y del planeta. En asociación con la Naturaleza, hacemos una agricultura más sana, más segura y productiva. Proporcionamos un sistema integrado de conocimientos especializados y soluciones naturales seguras, que mejoran la salud de los cultivos, la resistencia y la producción.

C/ Cobre, 22 Pol.Ind. Ciudad del Transporte
04745 La Mojonera (Almería) España
Tel. +34 902 48 99 00
info@koppert.es

www.koppert.es



Seminis conquista a comercializadoras y supermercados con sus novedades en melón larga vida, con sabor y resistencias

□ Rafa Villegas

La casa de semillas Seminis celebró entre los días 2 y 6 de julio en el campo de Cartagena su tradicional 'Melon & Watermelon Week', que este año ha reunido a representantes de medio centenar de empresas, entre comercializadoras, supermercados y demás clientes. Estos han podido comprobar la excelencia de la amplia gama de estos productos que presenta la firma, con importantes novedades que aúnan larga vida, sabor y resistencias, lo que las hace excepcionales también para ecológico.

Seminis ofrece la máxima seguridad en sus variedades de melón Galia bajo el paraguas de su línea Cyro Line, que garantiza un paquete de resistencias. En Galia, por ejemplo, se ofrece en variedades tan consolidadas como SV5133MG, Robredo y Verdasco.

En piel de sapo, Seminis presenta novedades tanto en calibre comercial -SVMP8001 para Murcia y SVMP8486 para La Mancha- como para exportación. En este último caso, se trata de la variedad SVMP3228 que, como explicó Miguel Sánchez, responsable de relaciones con la cadena de Seminis Ibérica, "destacaría por su producción, uniformidad, sabor y resistencias, además de una excelente postcosecha".

En melón Cantaloup, Seminis continúa conquistando a los clientes más exigentes con su variedad Sugarlup, también ideal para invernadero en Almería, que está cosechando excelentes resultados, asimismo, al aire libre en Murcia. Se trata de una referencia en el mercado sabor, facilidad de corte, excelente presentación del fruto.

En melón amarillo ya es toda una referencia, tanto en invernadero en Almería como al aire libre en el campo de Cartagena, Chester, una variedad de un calibre idóneo para su comercialización.

Las especialidades también tienen su espacio en el amplio catálogo de melón de Seminis con,



Miguel Sánchez, responsable de relaciones con la cadena de Seminis. / FOTOS: RAFA VILLEGAS

por ejemplo, Orange Candy, un melón amarillo de carne naranja y que presenta, como explicó Sánchez, "una media de tres grados Brix más que un amarillo normal, lo que está haciendo que sea muy apreciado por parte de los mercados, muy especialmente en Francia".

Los profesionales que participaron en la 'Melon & Watermelon Week' de este año, procedentes de Francia, Reino Unido, Alemania, Brasil, Costa Rica, Oriente Medio, Italia, los países nórdicos y, por supuesto, España, entre otros, regresaron a casa con muy buenas sensaciones y valorando muy positivamente las novedades presentadas por Seminis, muchas de ellas también pertenecientes al portfolio de Brasil, Costa Rica o Italia.



Seminis el líder en melón Galia.

El formato elegido este año por Seminis para atender a sus clientes y potenciales clientes ha sido muy personalizado, con reuniones cerradas en las que, además de mostrarles su amplia gama de melón y sandía, incluidas las novedades, les ofrecieron la degustación de un delicioso granizado artesano elaborado con sandía Fenway y un helado a base de melón Orange Candy. Se trata del mismo formato que estrenaron el año pasado y que han repetido debido al éxito cosechado.



Una de las visitas cerradas con clientes al campo.



Profesional de una cadena de distribución conociendo novedades en melón de Seminis.

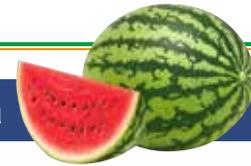
Sandía

El incremento de la demanda de sandía es un hecho desde hace ya varias campañas. Seminis ofrece la mejor solución para el agricultor que se decante por cultivar este producto con referencias tan conocidas como es el caso de Fenway, Romalinda y Berta.

De Romalinda cabe recordar que se trata de una sandía rayada con una media de 12 grados Brix, muy buena consistencia y un color y un sabor excelentes, mientras que Fenway es todo un clásico en sandía negra sin semillas para el mercado nacional, además de para Francia y Alemania.



SVMP3228, novedad en piel de sapo para exportación de Seminis.



Jornadas de melón y sandía de Murcia



José Guirado, responsable de Desarrollo de Melón en Seminis Ibérica. / Felipe Iglesias

Seminis muestra en una jornada de puertas abiertas sus novedades en piel de sapo convencional y para exportación

La casa de semillas presentó en el pasado 10 de julio, en el Campo de Cartagena, sus variedades SVMP3228 y SVMP8001

□ **Rafa Villegas**

Seminis apuesta por ofrecer solo novedades que mejoren las variedades existentes en el mercado. En esa línea, la casa de semillas presentó el pasado 10 de julio en el Campo de Cartagena sus dos nuevas propuestas de melón, una de ellas de calibre convencional, como es el caso de SVMP8001, y otra para exportación, la SVMP3228.

SVMP8001

De carne semidura, la variedad SVMP8001 es ideal para el mercado español y ofrece un calibre medio de entre 3 y 3,5 kilogramos. José Guirado, responsable de Desarrollo de Melón en Seminis Ibérica, recomienda el trasplante en la zona de Murcia entre el 20 de marzo y el 15 de abril. De esta novedad, Guirado aseguró que “toma el azúcar rápido, es muy productiva y presenta buen aguante en planta y poscosecha”.



Las dos nuevas variedades de piel de sapo de Seminis. / FELIPE IGLESIAS

SVMP3228

Ya enfocada para exportación y, por lo tanto, con un formato más reducido, de una media de un kilo y medio, Seminis presenta su novedad en piel de sapo SVMP3228. Se trata, como explicó Guirado, de una variedad “muy productiva y con un amplio paquete de resistencias, lo que la hace ideal también para cultivos en ecológico”.

SVMP3228 cumple también los dos requisitos fundamentales para una variedad de exportación, como es una muy buena poscosecha y un sabor exquisito. Además, con esta novedad, las cadenas de distribución y supermercados se garantizan su suministro durante los 365 días del año, ya que se trata de una variedad todoterreno que, como su-

brayó Guirado, “se adapta a todas las zonas de producción por su flexibilidad y rusticidad”. En España se puede producir en Almería, la Región de Murcia y Castilla-La Mancha, a lo que hay que sumar sus producciones en contra estación en Costa Rica, Brasil y Senegal.

Desde Seminis recomiendan su trasplante, en el caso del Campo de Cartagena, del 15 de marzo a finales de abril, mientras que es ideal para su trasplante en la zona

de La Mancha del 15 de abril al 15 de mayo. En el caso de Almería se puede llevar a cabo el trasplante durante todo el ciclo natural de la provincia.

Centenares de agricultores de la zona del Campo de Cartagena se dieron cita en las jornadas. Además, por el hecho de suscribirse gratuitamente a una lista de distribución de informaciones de interés a través de Whatsapp, Seminis llevó a cabo el sorteo de una televisión de 49 pulgadas y 4K de una conocida marca.



Los técnicos de Seminis recibieron visitas de agricultores desde primera hora. / Felipe Iglesias



Syngenta presenta sus sandías para campo abierto en Lorca

□ José Antonio Gutiérrez

Syngenta presentó a mediados de julio su gama de sandías para cultivo al aire libre en la localidad de Lorca (Murcia). Los agricultores de esa comarca pudieron conocer las variedades Red Jasper, Prestige, Bibo, Augusta, Kasmira, Petite Perfection, Trix Paula, así como la variedad de portainjerto Carnivor y el polinizador desechable SP6. Las principales características de estas sandías son su sabor, su textura, piel fina, productividad y adaptabilidad.

David Bodas, Food Value Chain Manager de Syngenta, fue el encargado de presentar las características de estas sandías a los



David Bodas, Food Value Chain Manager de Syngenta.

agricultores y técnicos murcianos que se dieron cita en el 'desayuno murciano' que tuvo lugar en una finca de esta localidad, donde los asistentes pudieron degustar y analizar las características de las

diferentes variedades expuestas en el porfolio diseñado por la multinacional de semillas.

La variedad Red Jasper, que se usa generalmente para invernadero, también tiene "su versión" para

campo abierto, se trata de las variedades Kasmira y Prestige. Estas sandías se caracterizan por su intenso sabor, una excelente turgencia al morder, un extraordinario y destacado color y una calidad óptima que cubre perfectamente las exigencias de la exportación.

Asimismo se presentaron otras variedades que se ajustan a las exigencias de las nuevas familias europeas, más reducidas que permiten un aprovechamiento mejor por parte del consumidor. Bibo es una mini sin semillas para campo abierto, aunque también se usa en invernadero. En las minis también fue presentada Petite Perfection con gran sabor y uniformidad. Es una sandía ideal

para alcanzar los dos kilos o dos kilos y medio por pieza. Ideal para cultivo en exterior en las fechas indicadas para cada parte de España.

A disposición de los visitantes también estaban Augusta, una diploide con alta producción y altos calibres de color tradicional (verde oscuro, negra), y Trix Paula, una triploide rayada, también de gran producción, para calibres medios.

Agricultores y técnicos pudieron conocer, además, SP6, un polinizador desechable que maximiza el espacio útil de producción. Por último, el equipo de David Bodas presentó Carnivor, una variedad de portainjerto que ofrece un gran vigor a la sandía injertada.

Syngenta presenta Macabeo, su nuevo melón piel de sapo para ciclo medio en Murcia y extratemprano en La Mancha

□ Rafa Villegas

Syngenta mantiene su compromiso con el agricultor de ofrecerle solo variedades de melón piel de sapo que superen los estándares de sabor. En esta línea, la casa de semillas ha presentado una novedad en el marco de unas jornadas que se celebraron en el Campo de Cartagena la primera semana de julio, se trata de Macabeo, enfocado al segmento temprano.

Víctor García del Águila, Product Manager Cucurbitáceas de Syngenta para España y Portugal, resaltó la buena acogida de Macabeo, un piel de sapo que viene a completar el amplio catálogo de melones de este tipo de Syngenta.

García del Águila recordó que "desde que introdujimos, hace más de 15 años, Sancho, el primer híbrido en piel de sapo, somos referentes en sabor, somos los que vamos marcando el estándar en sabor". Para seguir liderando en sabor y, al mismo tiempo, adaptarse a los requerimientos de los mercados de lograr una mayor



Victor García del Águila, Product Manager Cucurbitáceas de Syngenta para España y Portugal.

vida que permita la exportación de los piel de sapo fuera de las fronteras españolas, García del Águila explicó a FHALMERÍA que "hemos encontrado el equilibrio entre estas peticiones del mercado y nuestro compromiso con ofrecer el mejor sabor".

Tanto Macabeo como Airén, otra variedad de piel de sapo de Syngenta, son dos claros ejemplos

“Desde que introdujimos, hace más de 15 años, Sancho, el primer híbrido en piel de sapo, somos referentes en sabor, somos los que vamos marcando el estándar en sabor”

de cómo se puede alcanzar el equilibrio entre más firmeza y poscosecha y un excelente sabor. Y es que se trata de dos melones que presentan una carne firme, a la par que logran una acumulación elevada de azúcar.

García del Águila recomienda el trasplante de Macabeo en abril, al tratarse de un melón para ciclo medio, mientras que está indicado

para trasplantes extratempranos en el caso de La Mancha, o lo que es lo mismo, finales de abril con manta y primera quincena de mayo, ya sin ella.

El catálogo de melones piel de sapo incluye, además de a Macabeo y Airén, variedades tan conocidas como Jimenado, Batidor, Ibérico, Velasco y, por supuesto, Sancho.

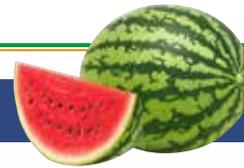


Jornadas de melón y sandía de Murcia



RIJK ZWAAN
Sharing a healthy future

Evolución



Profesionales de diferentes eslabones de la cadena conociendo las novedades en melón de Rijk Zwaan.

Rijk Zwaan aúna sabor y aroma con buena poscosecha en melón gracias a su concepto 'crispy'

□ Rafa Villegas

La casa de semillas Rijk Zwaan ha sabido escuchar las exigencias de la gran distribución y, por supuesto, de los consumidores de melón para ofrecerles solo variedades de melón que, bajo el concepto 'crispy', ofrecen una carne firme, lo que garantiza una vida poscosecha más elevada, pero siempre con un alto contenido en azúcar, con gran sabor y aroma.

Diego Maestre, Crop Coordinador Melón, Sandía y Calabacín de Rijk Zwaan, definió el concepto 'crispy' como toda una experiencia. Y es que los melones de la casa de semillas sorprenden en la boca al ser firmes y esponjosos a la vez.



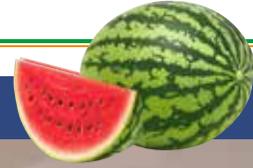
Profesionales probando las novedades de melón de Rijk Zwaan.

Los nuevos melones de Rijk Zwaan, por lo tanto, mejoran en sabor y aportan una mayor larga vida.

Maestre adelantó que "en la actualidad, todos nuestros melones amarillos y piel de sapo se encuentran ya bajo el paraguas del concepto 'crispy', que queremos extender al resto de nuestro portfolio durante los próximos cinco años".

Maestre definió el concepto 'crispy' y detalló el amplio catálogo de melón de Rijk Zwaan tanto para las zonas de producción nacionales como de otros países en el marco de su Global Event Melon & Watermelon, que celebró en su finca de ensayos de melón y sandía de La Aljorra, en Cartagena, entre los días 4 y 5 de julio.





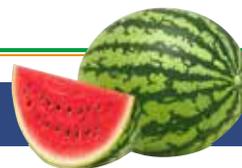
La carpa de Rijk Zwaan fue un continuo ir venir de profesionales durante las jornadas. / RAFA VILLEGAS

En las jornadas participaron más de 300 asistentes procedentes de diferentes países y continentes, que conocieron los conceptos y novedades que Rijk Zwaan presentó en el campo de demostración bajo el leitmotiv 'Supply excellence & Innovation', con un enfoque dirigido al 'retail' y con el objetivo de garantizar un suministro de calidad y diferenciación, con la introducción de nuevos conceptos, durante los 365 días del año.

Los asistentes a las jornadas pudieron conocer de primera mano novedades en melón piel de sapo tan importantes como Galactus RZ, Flechaverde RZ y 34-106 RZ, variedades que aportan sabor y vida para diferentes plantaciones. Tanto estas novedades como la nueva generación de melones amarillos se diferencia por ofrecer, además de una seguridad agronómica en cuanto a resistencias y producción, una subida rápida de azúcar, entre 4 y 5 días antes de su fecha de corte, con el objetivo de ofrecer siempre un sabor sobresaliente.



Representante de una cadena de distribución conociendo las novedades en melón de Rijk Zwaan de la mano de Santiago Gastón de Iriarte. / RAFA VILLEGAS



Rijk Zwaan amplía su gama de sandías con novedades como la **62-356 RZ**, variedad puente entre **Gatinho RZ** y **Tigrinho RZ** en calibre



□ Rafa Villegas

Si hay un aspecto que prima especialmente a la hora de que la gran distribución y el consumidor se decante por una sandía u otra, dado que el sabor ya está plenamente garantizado, ese es, sin duda el calibre. Conscientes de ello, en Rijk Zwaan han ampliado su gama de esta fruta aportando novedades como la 62-356 RZ, variedad puente en tamaño entre Gatinho RZ y Tigrinho RZ, ambas de calibres mini.

Cabe recordar que dentro de la tipología de sandías mini rayadas, la más pequeña que ofrece la casa de semillas es precisamente Gatinho, con un peso medio de entre 2 y 3 kilos, mientras que Tigrinho RZ, por el contrario, es la más grande de entre las minis de Rijk Zwaan, oscilando su peso entre 3 y 4 kilos. Con la novedad 62-356 RZ, el agricultor y las comercializadoras se garantizan un peso intermedio entre ambas variedades.

Las tres variedades presentan doble aptitud como polinizador y un cuaje excelente, lo que propicia un producto final muy uniforme y de una excelente calidad. Tigrinho RZ está indicada para ciclos tempranos de Almería, Murcia y Castilla-La Mancha, mientras que Gatinho RZ es una sandía para el segmento tardío.



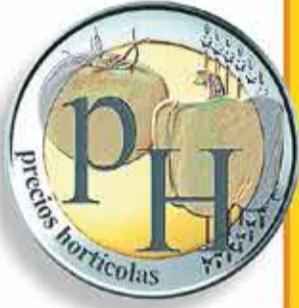
Javier Climent con 62-974 RZ, la triploide más pequeña de Rijk Zwaan.



Campo de sandías de Rijk Zwaan.

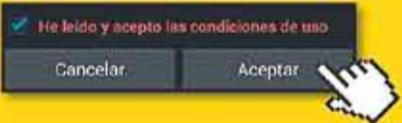
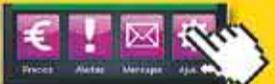


LOS PRECIOS DE LAS SUBASTAS
 en tu iphone
 ó android
totalmente gratuitos



Envía la palabra “QUIERO CÓDIGO” a fhalmeria@fhalmeria.com o un WhatsApp al 679 464 490

y te devolvemos el mensaje con un código de activación de esta APP para que tengas los precios de las principales subastas GRATIS.

- 1 Te descargas la aplicación en App Store o en Google Play. La buscas poniendo su nombre “Precios Hortícolas”. 
- 2 Aceptas las condiciones de uso de la aplicación. 
- 3 Abres “Ajustes”. 
- 4 Dentro de “Ajustes” abres “Newsletter” y pones tu correo electrónico y el código que se te envió. 
- 5 Rellena el formulario que aparece, es muy sencillo, apenas son tres preguntas.

Y ya tendrás GRATIS durante toda la campaña 2017-2018 con las principales subastas de Almería, Granada, Murcia y Alicante.



Envía un WhatsApp al 679 464 490 con la palabra “QUIERO CÓDIGO”
 Más información en: publi@fhalmeria.com • www.precioshorticolas.com

Jornadas de melón y sandía de Murcia

Durante el Global Event Melon & Watermelon que celebró Rijk Zwaan en su finca de ensayos de melón y sandía de La Aljorra, en Cartagena, Javier Climent fue el encargado de ir detallando a los profesionales de la prensa especializada, entre ellos a un representante de FHALMERÍA, el amplio catálogo que ofrecen de sandía y todas las novedades.

En negra mini, Rijk Zwaan propone su variedad Conguita RZ, una sandía negra de entre 3 y 4 kilos con microsemillas, una planta vigorosa con muy buen cuaje, frutos redondos, muy uniformes y un color de carne rojo intenso con una gran firmeza y, al igual que las otras 'mini' de la casa de semillas, con doble aptitud como polinizador.

Otra novedad, la 62-974 RZ se ha convertido, debido a su tamaño, en la triploide más pequeña del catálogo de Rijk Zwaan con un peso medio de 2 kilos. Se trata de una sandía mini negra, con excelente firmeza y calidad, ideal para su exportación a países lejanos.



■ Tigrinho RZ, un clásico ya en sandía mini de Rijk Zwaan

Ya en sandía negra sin semillas, Rijk Zwaan trabaja en diferentes números que, sin duda, darán mucho que hablar. Como novedad de este año, Climent presentó Amaltea RZ, una sandía con una piel muy oscura y uniforme, redonda, de entre 7 y 8 kilos, que destaca por su precocidad y un color de carne rojo intenso. Forman parte del catálogo de sandía negra sin semillas de Rijk Zwaan otras variedades como Baronesa RZ y Titania RZ.

En rayadas el catálogo es aún más extenso y presenta variedades como Kidman RZ, comercial desde hace dos campañas enfocada para el mercado nacional y de exportación (según fechas de plantación), de entre 5 y 7 kilos de peso (según fechas de plantación) y que destaca por su calidad interna, con una carne muy roja, muy firme y con un elevado contenido de azúcares. Forman parte del portfolio de sandía rayada de Rijk Zwaan otras variedades como Carroll RZ, Lanikai RZ, Morgan RZ y Yukon RZ.



■ Javier Climent dando a probar Almatea RZ.



■ Profesionales en la carpa que instaló Rijk Zwaan en las jornadas

Noticias

C. Navalón ofrece un servicio personalizado con tutores adaptables a cualquier medida

La elección de un correcto material para el enturado puede ser determinante para el desarrollo con éxito del cultivo y desde la empresa alicantina llevan años adaptándose a las necesidades de los productores

□ A.F.V.

La utilización apropiada del tutorado sirve para guiar el crecimiento y mantener el soporte del cultivo hortícola. Para el correcto guiado de las plantas se necesita, principalmente, tener en cuenta dos aspectos: las estructuras y los materiales de atado.

Para las estructuras, siempre debe apostarse por un material robusto que pueda soportar el peso de las plantas, el del viento o ser resistentes a factores como la humedad. En cuanto a los materiales de atado, se trata de un factor fundamental que, por suerte, han evolucionado muchísimo en estos últimos años. La empresa alicantina C. Navalón, con casi cuatro décadas de experiencia en el sector del tutorado, sabe responder a estas altas expectativas del sector, en general, y del agricultor en particular.

Por ello, tal y como ha destacado su gerente, José Vidal, la empresa recientemente ha logrado ampliar su catálogo hasta el punto de ofrecer a los productores, muchos de ellos del campo almeriense, una amplia gama de tutores para pimiento de todas las dimensiones y cumplir así con cualquier necesidad.

Vidal explicó a FHALMERÍA que ya contaban con un extenso servicio de clips de las medidas estándar (5, 6,5, 8, 12, 15 y 19 centímetros) pero, gracias a la



Los tutores de C. Navalón son adaptables.



Pinza para calabacín.



continua apuesta de la empresa por la innovación, también pueden servir en la actualidad material flexible que puede adaptarse a cualquier medida y a cualquier cultivo que necesite de estos tutores. José Vidal hizo hincapié en el buen material con el que se elaboran los clips ya que “todos ellos están fabricados en alambre galvanizado, de modo que se evita su corrosión y, además, los hay tanto en alambre duro como blando,

“La empresa ha adquirido nueva maquinaria con la que producir tutores de cualquier medida que le soliciten los agricultores”

ajustándonos así nuevamente a las demandas de los distintos agricultores”.

Como cabía esperar, la empresa C. Navalón no ha dudado en hacer la inversión correspondiente que le permite responder con garantías a las exigencias de los productores y, por ello, recientemente ha adquirido nueva maquinaria con la que producir tutores de cualquier medida que le soliciten los agricultores.

Entre esas últimas innovaciones de C. Navalón está también la puesta en el mercado de un nuevo gancho para calabacín, un producto que nació de la demanda de los propios agricultores almerienses. Finalmente, C. Navalón también fabrica y comercializa perchas para el descuelgue del tomate, otro producto en el que están especializados y que cuenta con gran acogida en el campo almeriense.





Disponemos de la gama más amplia de

PINZAS DE PIMIENTO y CALABACÍN

NOVEDAD Fabricamos ganchos a medida.

(Medidas de los clips: 5 • 6,5 • 8 • 12,5 • 15 • 19 cm) **Búscalas en tu almacén más próximo**

965 474 668 www.cnavalon.com josevidal@cnavalon.com

C. Navalón, S.L.
Mecanizados en alambre

¡Pídela en tu almacén!
Llévate esta bolsa bandolera por la compra de nuestros productos.

NoFly® Bioinsecticida para el control de mosca blanca

□ fhalmería

NoFly® es un insecticida biológico a base de esporas del hongo entomopatógeno *Isaria fumosorosea* (Paecilomyces fumosoroseus) cepa FE9901, inscrito en el R.O.P.F. con el nº 25.427.

Tiene acción bio-insecticida sobre todas las etapas del ciclo de vida de diferentes especies de mosca blanca, especialmente los estadios inmaduros (huevos y larvas) y un efecto secundario contra pulgones, trips y algunas orugas.

El ciclo de infección es particularmente rápido, las esporas del hongo atraviesan la cutícula del insecto, desarrollan las hifas que penetran y proliferan en el interior, formando masas de micelio que destruyen sus tejidos. Los primeros síntomas aparecen sobre el insecto entre las 24 y 48 horas después del contacto, alcanzándose un máximo de esporulación entre 5 y 7 días. La rapidez del control depende del número de esporas que contacten el insecto, del estado de desarrollo de la plaga y del tamaño de los insectos.

NoFly® tiene usos autorizados en invernadero para tomate, pimiento, melón y calabacín, a una dosis de 200-250 g/hl y no cuenta con plazo de seguridad. Se pueden realizar hasta 4 aplicaciones por campaña. Es compatible con los principales insectos auxiliares, *Orius laevigatus*, *Eretmocerus* sp., *Ambliseius swirskii*. No hay afectación del tratamiento de NoFly® sobre abejas y abejorros.

Debido a su modo de acción es recomendable comenzar el tratamiento al primer indicio de plaga, y realizar una buena cobertura ya que NoFly® actúa por



NoFly® producto con cero residuos, no presenta plazo de seguridad, es compatible con fauna auxiliar y cuenta con certificado en agricultura ecológica

contacto y el producto debe llegar al insecto. Se debe repetir el tratamiento a intervalos de 4 a 7 días (máximo 10 días) y en infestaciones muy intensas, se recomienda su combinación con un adulticida compatible. NoFly® es compatible con la mayoría de productos insecticidas o fungicidas sintéticos y de origen natural, y presenta incompatibilidad con algunos fungicidas como el azufre. En caso de incompatibilidad

se recomienda separar los tratamientos 3-4 días, para que el hongo pueda completar su ciclo de infección (la ficha de compatibilidad está disponible en <http://www.kenogard.es/product/noflywp>).

El ingrediente activo de NoFly® son esporas de un hongo entomopatógeno susceptibles a altas temperaturas, sequedad y radiación ultravioleta. El producto debe aplicarse idealmente a última hora de la tarde (con menor radiación solar) y humedad relativa alta (si es necesario hacer un riego previo a la aplicación).

NoFly® es una herramienta ideal para llevar a cabo una Gestión Integrada de Plagas tanto por su eficacia como por su compatibilidad con enemigos naturales y polinizadores en cultivos hortícolas.



Entrevista a Carmen Barrera, técnico de Marketing operativo de Kenogard

“NoFly® y Juvinal®, estrategia fitosanitaria para control de mosca blanca respetuosa con insectos auxiliares”

□ Rafa Villegas

Kenogard ofrece al agricultor soluciones para el control de mosca blanca con el objetivo de conseguir una estrategia sostenible con un adecuado manejo de productos fitosanitarios respetuosos con la fauna auxiliar y con un menor nivel de residuos.

Carmen Barrera, técnico de Marketing operativo de Kenogard, propone Juvinal® y NoFly® como “herramientas para el control de mosca blanca en nuestras condiciones de cultivo”.

Respecto a NoFly®, Barrera explicó que está indicado “para su utilización al primer indicio de plaga. Se trata de un producto de contacto, con lo cual hay que llevar a cabo una aplicación realizando una buena cobertura de toda la planta para asegurar que llegue al insecto”.

En cuanto a Juvinal®, cabe recordar que es el Piriproxifen que más registros tiene del mercado, en concreto pimiento, tomate, berenjena, pepino y calabacín. Barrera señaló que “es un regulador de crecimiento que actúa sobre huevos y larvas y es totalmente respetuoso con los principales organismos de control biológico”.

La alternancia de NoFly® y Juvinal®, en función del momento de la evolución de la plaga, de las sueltas de auxiliares y de las condiciones ambientales, supone una adecuada elección para el control de la mosca blanca que favorece la gestión de resistencias y disminuye la presencia de residuos fitosanitarios, tal como demanda el mercado.





ESTRATEGIA **IMBATIBLE**

**NO
FLY**

Juvinal® 10EC



Estrategia fitosanitaria para el control de mosca blanca que respeta los insectos auxiliares y reduce el nivel de residuos en los cultivos hortícolas.

Un equipo multidisciplinar de Seminis vela por satisfacer las demandas de toda la cadena en el desarrollo de nuevas variedades de tomate

□ Rafa Villegas

Seminis ha sabido cumplir con los retos que se ha ido encontrando durante décadas en la consecución de variedades de tomate para el campo almeriense que satisfagan a todos los integrantes de la cadena, desde el agricultor hasta el consumidor final. Para ello, la casa de semillas realiza una firme apuesta por la investigación in situ y cuenta con profesionales muy especializados que tienen como único fin poner a disposición del sector variedades que se adapten más y mejor a las necesidades de unos y otros.

Jan Barten, mejorador de tomate de la empresa, es un ejemplo de ese gran equipo de profesionales que trabaja en la compañía. Barten llegó a España, en concreto a Almería, hace ya 22 años, de la mano de De Ruiter. En sus más de dos décadas de ejercicio en activo en las instalaciones de Seminis de Tierras de Almería, en El Ejido, ha podido observar y ser partícipe de la enorme evolución varietal en este producto, que ha llevado a la empresa a ir necesitando más personal.

En la actualidad, Seminis cuenta con tres mejoradores de tomate en España, dos de ellos en Almería (Jan Barten –especializado en ciclos largos- y Andre Van 't Slot –especialista en ciclos cortos-), así como uno en Murcia.

El departamento de I+D de Tierras de Almería se completa con, entre otros, un patólogo, que se encarga del desarrollo de ensayos de enfermedades en las distintas variedades, así como de mantener libres de plagas las fincas invernadas de este. A este profesional se suma Susana García, patóloga y genetista que se encarga de la identificación de resistencias y el estudio genético que hay detrás de las mismas. Asimismo, Seminis cuenta con una genetista encargada exclusivamente de los estudios genéticos, así como, ya en las instalaciones de San Nicolás, en La Mojenera, con un completo equipo de profesionales de biología celular.

Para la casa de semillas, sus instalaciones en la provincia de



Jan Barten, mejorador de tomate de Seminis. / RAFA VILLEGAS



Demostración de la resistencia a nemátodos de las variedades de tomate de Seminis. / R. V.

Almería son, como explicó Barten, “un referente mundial para todas las zonas productoras de cultivos bajo protección sin calefacción”. Ello se traduce en que profesionales de la empresa en la zona se encarguen también de trabajar para otros mercados mundiales. Así, por ejemplo, Van 't Slot también ofrece soluciones para cultivos de tomate de Argentina, Este de Europa (especialmente Ucrania y Rusia), los Balcanes u otras zonas productoras españolas, como Sevilla.

Tendencias

En cuanto a las tendencias generales en tomate para satisfacer a toda la cadena, Barten explicó que “buscamos un equilibrio entre lo que necesita el agricultor, el intermediario y el consumidor, de ahí la importancia de que la variedad sea productiva, resistente, con buena apariencia, aguante y que sepa bien, al menos que no esté malo, si nos referimos a algunos tipos concretos de tomate”.

En el caso específico del tomate cherry, Barten especificó que “estamos trabajando muy

fuerte el sabor, un aspecto muy demandado en este caso por los consumidores”. En esa línea, Seminis ofrece su gran novedad en este segmento este año, como es Zirconyta, un tomate que combina larga vida con productividad, buen paquete de resistencias y sabor.

Barten es optimista con el futuro de los cherry y dejó claro que “tenemos mucho margen de mejora todavía en sabor en este tipo de tomates”. Además, se mostró convencido de que “vamos a lograr que los cherry redondos alcancen prácticamente el mismo nivel de sabor que los cherry pera”. Otro aspecto que se pretende mejorar es el de las resistencias para propiciar aún mayor facilidad para su cultivo en ecológico.

Respecto a las tendencias en tomate rama, Barten explicó que “se va cada vez más a dos ciclos cortos y a cultivos en ecológico, para lo que se requieren variedades que ofrezcan mayor dureza, larga vida y sanidad de hoja, como es el caso de nuestra variedad Laujar, que no para de crecer”.

En tomate de ensalada, por otra parte, Barten subrayó que “se sigue trabajando para que no sepan tan mal, lo que se está consiguiendo, pero sobre todo se bus-

can variedades que satisfagan al agricultor, tanto en productividad como en uniformidad de la fruta y aguante”.

Novedades

Al catálogo de variedades de tomate de Seminis, con propuestas tan interesantes como Ventero, rama sin larga vida que, sin embargo, presenta un buen aguante y poscosecha con sabor o Calabardina, tomate beef que está conquistando a los productores en Murcia, en otoño, y en Zafarraya, en verano. A estas variedades hay que añadir nuevas incorporaciones que se irán sumando. Una de ellas llegará para mejorar precisamente a Ventero, “ofreciendo plantas más equilibradas y mayor facilidad de manejo”, como explicó Barten.

Respecto a las novedades, Barten adelantó que “estamos probando SVTS6700, un tomate Raf con buenos niveles de azúcar y buena resistencia a cuchara, que se encuentra en la última fase pre-comercial, por lo que en dos años se espera poder ofrecerlo como comercial para la zona de Níjar”. Otra novedad, esta prácticamente comercial, de Seminis y enfocada para las zonas productoras de Cádiz, Sevilla y Portugal es Doceca-torce, una variedad de tomate beef que va a dar muy buenos resultados.

Resistencias

Finalmente, en cuanto a las resistencias, Barten dejó claro que “ya no nos preocupan tanto las enfermedades de suelo, que se solucionan fácilmente con el injerto, por lo que estamos más volcados en resistencias a hongos, bacterias y virus”.

Barten reconoció que “la enfermedad que más quebraderos de cabeza me ha dado en tomate ha sido la cuchara por lo que implica: pérdida de producción, de sanidad de hoja, un poco menos de tamaño de fruto e incluso una ligera pérdida de sabor”. Es por ello que el mejorador de tomate de Seminis aseguró que “mi sueño es llegar a conseguir el comportamiento de los tomates de antes, pero con resistencia a cuchara”.

Noticias

Multi-K™, el auténtico y único nitrato potásico de Haifa

□ fhalmería

La corporación multinacional de origen israelí Haifa ha desarrollado la más amplia gama de nitratos potásicos con diferentes especificaciones, para adecuarse a las necesidades individuales de cada cultivo y cada sistema de aplicación.

El nitrato potásico de Haifa (Multi-K™) con sus diferentes especificaciones, representa una fuente única de potasio en términos de valor nutricional, eficiencia y aplicación, conteniendo un 100% de macronutrientes para la planta: potasio (K) y nitrato-nitrógeno (N-NO₃).

Entre las formulaciones fabricadas por Haifa están Multi-K™ GG, nitrato potásico grado invernadero con la máxima solubilidad en agua y cuya disolución en el

tanque de la solución madre no genera espuma. Por otro lado, está Multi-K™ Recí, nitrato potásico con un extra bajo contenido de sodio, especialmente diseñado para aplicaciones en hidroponía y en cultivo sin suelo. La utilización de Multi-K™ Recí en hidroponía con recirculación disminuye la concentración del sodio en la solución nutritiva, permitiendo un mayor número de recirculaciones, sin producir fitotoxicidad por acumulación de sodio y por lo tanto un ahorro en el costo de la nutrición de las plantas.

Una tercera formulación es Multi-K™ Absolute, nitrato potásico de alta gama especialmente diseñado para aplicaciones en hidroponía y en cultivo sin suelo. Con su máxima pureza y rica composición, Multi-K™ Absolute asegura que toda la aportación es consumida por las plantas, sin

acumulación de contaminantes en el sistema de riego y sin partículas que obturen los conductos de agua.

Igualmente, Haifa ofrece Multi-K™ pHast, un nitrato potásico de pH ácido especialmente diseñado para aplicaciones altamente eficientes por medio de la Nutrigación™ (fertirrigación) y la aplicación foliar, mejorando la producción y la calidad de esta. Multi-K™ pHast tiene una reacción ácida (pH 4 al 10% solución), por lo que mejora las características físicas de las soluciones

nutritivas para Nutrigación y de las soluciones para aplicación foliar. Finalmente, está Multi-K™ Prills, nitrato potásico seleccionado para la aplicación directa al suelo.

Además de Multi-K™, Haifa fabrica y comercializa una extensa selección de fertilizantes solubles en agua, que permite suministrar todos los nutrientes necesarios para las plantas mediante la Nutrigación™.



Económicamente rentable



Libre de sodio y cloruro



Nutrientes puros para las plantas



Extremadamente soluble en agua



Mejor fuente de potasio

Multi-K™ El auténtico y único Nitrato Potásico de Haifa



Haifa produce la más amplia gama de nitratos potásicos con diferentes especificaciones, para adecuarse a las necesidades individuales de cada cultivo y cada sistema de aplicación.

Multi-K™ GG. Nitrato Potásico grado invernadero con la máxima solubilidad en agua y cuya disolución en el tanque de la solución madre no genera espuma.

Noticias

Francisco Espinosa
• Director de I+D+i de Seipasa

“ En un momento de concentración en el sector, Seipasa ha dado un paso adelante para reforzarse y seguir creciendo con recursos propios ”

□ fhalmería

La compañía española, especializada en el desarrollo y fabricación de soluciones naturales para la agricultura, acaba de presentar la ampliación de su planta de producción. Las nuevas instalaciones, junto con los próximos registros fitosanitarios, sientan las bases para que Seipasa lidere la expansión internacional.

-Seipasa ha presentado hace unas semanas la ampliación de su planta de producción. ¿Por qué han elegido este momento para acometer este proyecto?

-El incremento de la demanda en los dos últimos años ha sido muy importante, con un crecimiento exponencial de los mercados internacionales. Necesitábamos adaptar nuestra estructura para este momento y para lo que vendrá en el futuro más inmediato, y lo hemos hecho con la ampliación del centro de producción de Valencia y la nueva planta de formulación de biopesticidas. El proyecto estaba incluido en nuestro plan estratégico de desarrollo e inversión que pusimos en marcha hace aproximadamente un año y medio. Las obras han finalizado recientemente y en las nuevas infraestructuras ya se trabaja a pleno rendimiento.

-¿Cuál es la magnitud de este proyecto de ampliación?

-Seipasa ha duplicado su espacio productivo para llegar a los 6.000 metros cuadrados. El eje central del proyecto es la nueva planta de formulación de biopesticidas, una de las líneas que está empujando con más potencia en el mercado. Los nuevos reactores nos permiten duplicar la capacidad de producción para llegar hasta los 50.000 litros al día. Nos hemos equipado con la tecnología más avanzada que nos permite reducir hasta un 40% el tiempo de fabricación. Más allá de las grandes cifras, que son muy poderosas, el mensaje que Seipasa está lanzando al mercado es muy claro: en un momento de concentración en el sector, con las integraciones que se han producido en el último año, Seipasa da un paso adelante para reforzarse y seguir creciendo con recursos propios.

-Antes ha hecho referencia a la expansión internacional de Seipasa por el crecimiento de la demanda en mercados internacionales. ¿De qué países hablan?

-Seipasa está presente en más de 20 países. Disponemos de filiales en México LATAM y

EEUU, y estamos presentes en diferentes países de África y toda Europa, con directores de negocio en cada zona. Tenemos una vocación global en el mercado. Esto significa que desarrollamos soluciones adaptadas a las necesidades de cada país. Aquí entra no solo la apuesta en I+D+i, sino también la inversión en regulatorio para la obtención de registros fitosanitarios. Hace apenas unos meses hemos recibido el registro del biopesticida Seican en EEUU y en breve llegarán nuevos registros para el mercado mexicano y para los países del sur de Europa. Los registros fitosanitarios implican crecimiento, pero siempre sobre la base sólida para llevar soluciones certificadas y eficaces a los agricultores de los diferentes países.

-¿Qué lugar ocupan los biopesticidas en del mercado global de la protección de cultivos?

-Ahora mismo, los biopesticidas representan solo el 5% del total del mercado, y el 95% restante lo dominan compañías dedicadas a la fabricación de productos químicos para la protección de los cultivos. Además, ese 5% en el que se encuentra Seipasa, lo formamos 20 compañías que fabricamos biopesticidas. Nosotros contamos con el valor añadido de la experiencia, ya que llevamos 20 años trabajando en el desarrollo de soluciones naturales para la agricultura. Hoy en día, cada vez son más las empresas que abren líneas con productos similares, pero nuestra apuesta por la tecnología natural ha estado y está en nuestro ADN desde el momento de la fundación de Seipasa, convirtiéndonos en especialistas del sector.

-Hablando de alimentos libres de residuos, en el sector agroalimentario crece con mucha fuerza la tendencia hacia la alimentación natural y sostenible ¿qué impacto puede tener esta tendencia dentro de la industria auxiliar?

-El impacto ya se ha producido, pero su magnitud cada vez será mayor. Realmente, todos los actores dentro del sector agroalimentario están alineados en la misma dirección. Desde los consumidores, que reclaman alimentos sanos y saludables, hasta las cadenas de distribución y productores, que cada vez son más estrictos en cuanto a garantizar los Límites Máximos de Residuos (LMR) de los alimentos. Por encima de todos ellos, se encuentra la Unión Europea con una legislación cada vez más restrictiva en cuanto al uso de pesticidas químicos. Cada vez

más, hay sustancias activas que son prohibidas y, en la práctica, eso supone una pérdida de herramientas para los agricultores, que necesitan de nuevas alternativas sostenibles, eficaces y alineadas con la reglamentación europea, es donde se encuentra Seipasa.



Noticias

La UAL y la Cátedra Coexphal son premiadas por el proyecto Internet Food and Farm IoF2020

El trabajo premiado por la Sociedad Española Agroalimentaria consiste en un sistema de intercambio de datos basados en Internet para cultivos de invernadero, desarrollo por investigadores de la Universidad de Almería

□ J. V. S.

La Sociedad Española de Agroingeniería ha premiado a investigadores de la Universidad de Almería por el trabajo desarrollado en el proyecto IoF2020 (Internet Food and Farm 2020).

Este proyecto se trata de nueva herramienta que ayuda en la toma de decisiones para el cultivo de tomate de invernadero y la trazabilidad, cuya descripción fue mostrada en el congreso de Agroingeniería de 2018 en Lugo y es resultado de la labor desempeñada por investigadores del grupo Automática, Robótica y Mecatrónica y la Cátedra Coexphal de la Universidad de Almería (UAL), Manuel Muñoz Rodríguez, Jorge A. Sánchez Molina, Francisco Rodríguez, Manuel Berenguel, Cynthia Giagnocavo.

Para el desarrollo de este proyecto ha sido determinante la experiencia adquirida durante 20 años de investigación sobre el crecimiento de los diferentes cultivos hortícolas y la integración del IoT (Internet of Things) en la agricultura protegida.

El trabajo premiado consiste en un sistema de intercambio de datos basado en Internet para cultivos de invernadero. Este sistema está basado en IoT (DSS) que se centra en la eficiencia en el uso del agua, los fertilizantes y la energía, la planificación de la producción, la seguridad, la transparencia y los estándares de calidad. El proyecto, que cuenta con el respaldo de la Comisión Europea con un presupuesto de 30 millones de euros, pretende promover un cambio en la sostenibilidad y productividad de la agricultura y ganadería mediante el uso del IoT.



Izquierda a derecha: Prof. Francisco Rodríguez Díaz (UAL); Dra. Cynthia Giagnocavo (Cátedra Coexphal-UAL); Prof. Manuel Berenguel Soria (UAL-responsable del grupo ARM); y Manuel Muñoz Rodríguez (UAL). Ausente: Jorge Sánchez Molina (UAL-Líder del caso de uso). / FHALMERÍA

El sistema desarrollado por este grupo de investigadores de la UAL, reconocido a nivel internacional en la innovación de la digitalización del sector agro, viene a responder a

una necesidad que plantea la FAO ya que esta prevé que la producción agrícola tendrá que aumentar un 60% a partir de 2015 para alimentar al planeta en 2050, con las proble-

máticas que conlleva, relacionadas con la limitación de tierras cultivables, el aumento del consumo de agua dulce y el cambio climático, entre otros.

Con Nakar™, tu cultivo siempre protegido

Insecticida natural contra insectos de caparazón blando



PULGÓN



MOSCA BLANCA



COCHINILLA



N.º REGISTRO FITOSANITARIO: ES-00123

Infórmate sobre nuestras soluciones en el tel. 962 541 163

www.seipasa.com • consulta@seipasa.com • f t i in y

seipasa®
natural technology

Agrow Awards
WINNER
European Best Innovation
Innovation 2017

Yuksel Tohum refuerza su presencia en Almería con la apertura de un centro I+D

La obtentora de semillas contará desde este año con su propio centro de investigación en la provincia que tendrá una superficie aproximada de 50.000 metros cuadrados

□ Jessica Valverde

Yuksel Tohum, empresa de semillas líder en el mercado turco, continúa creciendo y ha decidido apostar por un centro de investigación en la provincia de Almería. Éste contará con cinco hectáreas y media de terreno y se situará, concretamente, en Tierras de Almería.

El centro se dedicará especialmente a la investigación de nuevas variedades procedentes de su central en Turquía. Con el desarrollo de este proyecto, Yuksel Tohum pretende trabajar, en mayor medida y de forma más cercana, el mercado español, consiguiendo, además, una mayor rapidez en el proceso.

“

En este nuevo centro de investigación I+D la empresa Yuksel Tohum trabajará tomate, pimiento, pepino y berenjena

Todo ello unido a la realización de los ensayos directamente en tierras almerienses que, como afirma Francisco Sabio, responsable de desarrollo en España, promueve una mejor adaptación del cultivo ya que antes de la creación del nuevo centro de investigación, los ensayos tenían lugar en Turquía y, a continuación, se trasladaban a España donde eran desarrollados y debían adaptarse a la nueva situación climatológica.

Con esta iniciativa, Yuksel hace una gran inversión en España “con el objetivo de afianzarse como empresa en el país y llegar a alcanzar, en el mercado español, un puesto de relevancia”, señala Francisco Sabio.

Cultivos

En este nuevo centro de investigación I+D la empresa Yuksel Tohum trabajará tomate, pimiento, pepino y berenjena. Entre las variedades de tomate a las que se dedicarán se encuentran los tipos



Francisco Sabio, responsable de desarrollo en España. / CATERINA PAK

pera, rosa, chocolate, ramo y cherry entre otros. Los tipos de pepino que cultivarán en su nuevo centro de investigación son holandés, español y snack. En cuanto a su trabajo con berenjena, se centrará en negra y rayada. Y, finalmente, los tipos de pimiento que tendrán en estas nuevas instalaciones de I+D serán California e italiano.

Aunque trabajarán con varias plantaciones, la investigación se centrará principalmente en tomate, concretamente, la finca estará dedicada en torno al 85% a este tipo de cultivo.

Tomate Marcus

Tras varios años trabajando en el desarrollo de nuevas variedades de tomate la empresa Yuksel



Thoum, en colaboración con su distribuidor Motroy Seeds, ha conseguido incorporarse al mercado con fuerza gracias a la obtención de nuevas variedades para los distintos segmentos de mercado. Cabe destacar esta temporada la variedad de tomate Marcus. Se trata de un tomate tipo pera que posee una planta vigorosa, de entrenudo corto y muy productiva. Sus frutos son de tamaño M-G, ideal para el mercado nacional y exportación. A esto se suma su color rojo intenso y un excelente sabor, concretamente 8 grados brix. Esta variedad está bien adaptada al ciclo de otoño y primavera. Asimismo, Marcus presenta alta resistencia a ToMV, Va, Vd, Fol:0,1,2 y resistencia intermedia a TYLCV.

Noticias

Otras variedades

Una de las variedades a destacar en su catálogo de tomates para ciclos largos y ciclos de otoño y primavera es el tomate Rosa Maxalexys, que presenta una planta vigorosa, de entrenudo corto y muy productiva, con frutos de tamaño G-GG de excelente sabor, ideal para mercado nacional y exportación. Esta variedad está adaptada a ciclos largos. Maxalexys presenta alta resistencia a ToMV, Va,Vd,Fol:0,1/FOR y resistencia intermedia a TYLCV.

Yuksel Tohum destaca otras variedades que están en el mercado desde

Va,Vd,Fol:0,1/FOR . IR: TYLCV. También, en asurcado, destaca la variedad Bocamegra, cuya planta, de gran vigor, está adaptada a ciclos largos, con frutos de excelente sabor y color y con una producción escalonada a lo largo del cultivo con resistencias HR: ToMV, Va,Vd. IR: TYLCV.

En tomate cocktail, Yuksel destaca la variedad Falconety

hace unos años consiguiendo excelentes resultados en diferentes segmentos, como la variedad de tomate Sacher, de planta abierta adaptada a ciclos largos, frutos de tamaño M-G, que madura de pintón a color chocolate y de excelente sabor. Además, está la variedad de tomate asurcado Bucanero, que presenta una planta con gran vigor adaptada al ciclo largo, con frutos de intenso color verde que maduran a color chocolate y que cuenta con las siguientes resistencias HR: ToMV,

adaptada a la colección en ramo, con una planta abierta para ciclos largos, frutos de alta conservación, gran dureza y muy alta tolerancia al rajado. Asimismo, Falconety presenta alta resistencia a ToMV, Va,Vd,Fol:0,1 y resistencia intermedia a TYLCV.

Finalmente, en tomate pintón, la compañía Yuksel Tohum hace especial mención a Farruco, variedad de planta abierta, con frutos de tamaño G-GG, para su recolección tanto en rojo como en



Tomate Marcus de Yuksel. IFHALMERÍA

“

Una de las variedades a destacar en su catálogo de tomates para ciclos largos y ciclos de otoño y primavera es el tomate Rosa Maxalexys



Marcus_{F1}



¡Insuperable!



La tecnología Wise Lite permite optimizar los cultivos para generar más producción y mejor calidad

□ Elena Sánchez

Cuando la salud de la planta es buena, su rendimiento es mayor. Por este motivo, es importante trabajar con tecnologías que permitan conocer cuál es la situación del cultivo en cada momento. En este sentido la empresa Wise ha dado un paso importante y con su nuevo método ha logrado crear las condiciones adecuadas para evitar el estrés innecesario del cultivo, permitiéndole utilizar toda su energía para generar más producción y mejor calidad.



“Este sistema es muy bueno, ya que logras optimizar el rendimiento del cultivo, la planta está sana, los cuajes van bien, ahorras agua y, lo mejor, es que a mí me da mucha seguridad”

A día de hoy, Wise gestiona más de 300 instalaciones, en las que, previamente, se ha analizado cada suelo para conocer los parámetros específicos de trabajo del mismo y proporcionándole un marco de referencia para dar significado a las mediciones. Asimismo, la empresa mide, a través de sensores de precisión, las variables que el agricultor necesite, haciendo hincapié en la medición de la tensión del suelo para conocer sus necesidades de riego. El último paso para que todo salga correcto es la formación y el acompañamiento al agricultor para la correcta implementación e interpretación de la información durante los primeros meses con Wise.



“Este método me ha facilitado controlar mucho el tema del riego”



Noticias

Miguel Torres, agricultor de la zona del Paraje La Cumbre

“La tecnología de Wise me permite llevar un control exacto de mi cultivo, lo que me proporciona total tranquilidad durante todo el ciclo”

Miguel Torres es un agricultor de la zona del Paraje La Cumbre, en El Ejido, que empezó probando en una finca de melón el método de Wise y, a día de hoy, ya son tres las naveas en las que está trabajando con dicha tecnología gracias a los buenos resultados que ha obtenido. “Me decidí a probar Wise Lite porque, además de que me gusta mucho estar modernizado en el campo, un vecino me lo refirió y cuando terminé el cultivo de melón y comparé los resultados con los de la campaña pasada, las sensaciones que tuve fueron muy buenas”, asegura Torres. Y es que, para este agricultor, “el trabajo ha sido mucho más fácil. En todo momento sabía cuándo tenía que regar y

en qué cantidades, por lo que no he ahogado a la planta, he ahorrado agua y el cultivo ha tenido una respuesta espectacular”. Con el cultivo de melón, Miguel Torres se muestra satisfecho, sobre todo, “porque cuando quise darle estrés a la planta supe cuándo iba a sufrir esta y cuándo no, por lo que yo supe cómo tenía que regar y esto facilitó mucho el cuaje”.

Este agricultor ejidense sigue los pasos recomendados por Wise a la perfección, por lo que los resultados finales han sido los esperados. Además, este método “me ha facilitado controlar mucho el tema del riego, ya que antes regaba según mi criterio, lo que podía provocar que la planta fuera sobrada de agua y, por consiguiente, que esta no trabajase igual. Sin embargo, con la tecno-

logía de Wise, lo tengo todo más controlado, la raíz de la planta es mucho más fuerte, por lo que también evito tener enfermedades de suelo o pudriciones. Sin duda este sistema es muy bueno, ya que logras optimizar el rendimiento del cultivo, la planta está sana, los cuajes van bien, ahorras agua y, lo mejor, es que a mí me da mucha seguridad”.

Por otro lado, Miguel Torres también destaca un aspecto del método Wise. “Cuando quieres enraizar, como este sistema tiene dos sondas, unas de profundidad y otra de altura, cuando quieres profundizar, lo que intentas es dejar más humedad abajo y menos arriba, para que la planta clave y busque raíces. Antes, sin este sistema, era impensable hacer eso”.



El éxito está en el suelo

El suelo contiene las claves para el éxito de tu cultivo. Sólo hay que conocerlas.

Wise te proporciona **toda la información necesaria** para mantener tu suelo en condiciones óptimas sin excederse en el uso de fertilizantes y fitosanitarios y con la cantidad justa de agua. Ni una gota más de lo necesario.

El éxito está en el suelo de tu cultivo. Wise te pone en comunicación con él.

c/ Leonardo Da Vinci 1
Planta 3 - Oficina 12
04700 El Ejido, Almería
Tel. 950 101 710
Info@wise-irrisystem.com


wise
AGROTECNOLOGÍA

www.wise-irrisystem.com

Noticias

Sumitomo Chemical y BASF dan un gran paso en el desarrollo global de un nuevo fungicida

El compuesto, Pavecto, pertenece al grupo de fungicidas conocidos como Inhibidores externos de la Quinona con una estructura química tetrazolinona, que presenta una novedad química en este grupo

□ Jessica Valverde

Sumitomo Chemical y BASF, dos de las empresas químicas líderes en el mundo, han anunciado que bajo el marco de desarrollo conjunto, Sumitomo Chemical ha presentado ante la Unión Europea la solución de registro para el nuevo fungicida con la denominación común ISO metyletrapole. El fungicida descubierto por Sumitomo Chemical será registrado bajo la marca de Pavecto.

El compuesto pertenece al grupo de fungicidas conocidos como Inhibidores externos de la Quinona (Qol), con una estructura química, tetrazolinona, que presenta una novedad química en este grupo. Pavecto difiere de los fungicidas Qol existentes al controlar los patógenos que han desarrollado resistencias a las

estrobilurinas actualmente disponibles en el mercado.

Ambas empresas han demostrado que Pavecto es un fungicida altamente efectivo para el control de una gran variedad de enfermedades, incluyendo la Septorios del trigo. Adicionalmente, este fungicida desempeñará un papel esencial en el manejo de resistencias, ofreciendo a los productores una herramienta innovadora para proteger mejor sus cultivos y asegurar la producción.

Kimitoshi Umeda, Associate Officer responsable de la división internacional AgroSolutions en Sumitomo Chemical, afirmó que “este nuevo fungicida, Pavecto, será una solución efectiva para controlar las principales enfermedades fúngicas y para ayudar a los productores a mejorar su productividad y rentabilidad. Pavecto se espera registrar a nivel mundial en diferentes países, y



■ Logo Sumitomo Chemical y BASF.

así permitir que los productores formulados con Pavecto estén disponibles para la mayoría de productores en todo el mundo”.

Está previsto, adicionalmente, la presentación de expedientes para su registro a nivel global. Se encuentran a la espera de la aprobación por

parte de las autoridades, Sumitomo Chemical y BASF esperan el lanzamiento de las formulaciones basadas en Pavecto, dentro de la Unión Europea a partir del año 2022.

Este nuevo fungicida forma parte de la estrategia de Sumitomo Chemical en la investigación y desa-

rrollo de productos de valor para el agricultor, y en España a través de Kenogard, empresa que forma parte de Sumitomo Chemical, continúa reforzando su presencia en el mercado de fitosanitarios con soluciones globales y basadas en la investigación.

El PSOE pide al PP otra convocatoria de caminos rurales “transparente y abierta”

Solicitan que en esta nueva convocatoria se acoja a los 14 municipios que no concurrieron a la primera orden

□ Jessica Valverde

El portavoz del Grupo Socialista en la Diputación Provincial, Juan Antonio Lorenzo, ha solicitado al equipo de Gobierno del PP una nueva convocatoria de ayudas para la mejora de caminos rurales a la que puedan acogerse los 14 municipios que no concurrieron a la primera orden.

Actualmente, “existen 1,4 millones de euros que han sobrado y de los que se podrían beneficiar los 14 pueblos que no han concurrido a la convocatoria primera”, apuntó Juan Antonio Lorenzo. Además, advierte de que el nuevo proceso debe hacerse con “transparencia” y en una convocatoria “pública y abierta” a todos los pueblos.

“Pedimos a Amat que huya de negociaciones internas con alcaldes, porque desconocemos su ca-



■ Juan Antonio Lorenzo, portavoz del Grupo Socialista en la Diputación Provincial junto a su equipo. IFHALMERÍA

lado, y lo decimos por casos que se están produciendo, como las negociaciones directas con el alcalde de El Ejido”, un municipio que no ha solicitado los 675.000 euros que Diputación Provincial

ponía a disposición del sector agrícola para la mejora de los caminos rurales en la localidad. El Ayuntamiento de El Ejido cuenta con un concejal en el equipo de Gobierno de Diputación, el vice-

presidente segundo, Ángel Escobar. “No entenderíamos que se solucionara el tema de El Ejido y que los otros 13 pueblos se quedarán fuera”, aseveró Juan Antonio Lorenzo.

Por otro lado, el portavoz socialista solicitó al equipo de Gobierno del PP que permita que los municipios puedan utilizar las ayudas económicas de esta convocatoria para caminos rurales de la Diputación para correr con el 40% del gasto que deben aportar para beneficiarse de la orden de ayudas para el mismo fin que puso en marcha la Junta de Andalucía.

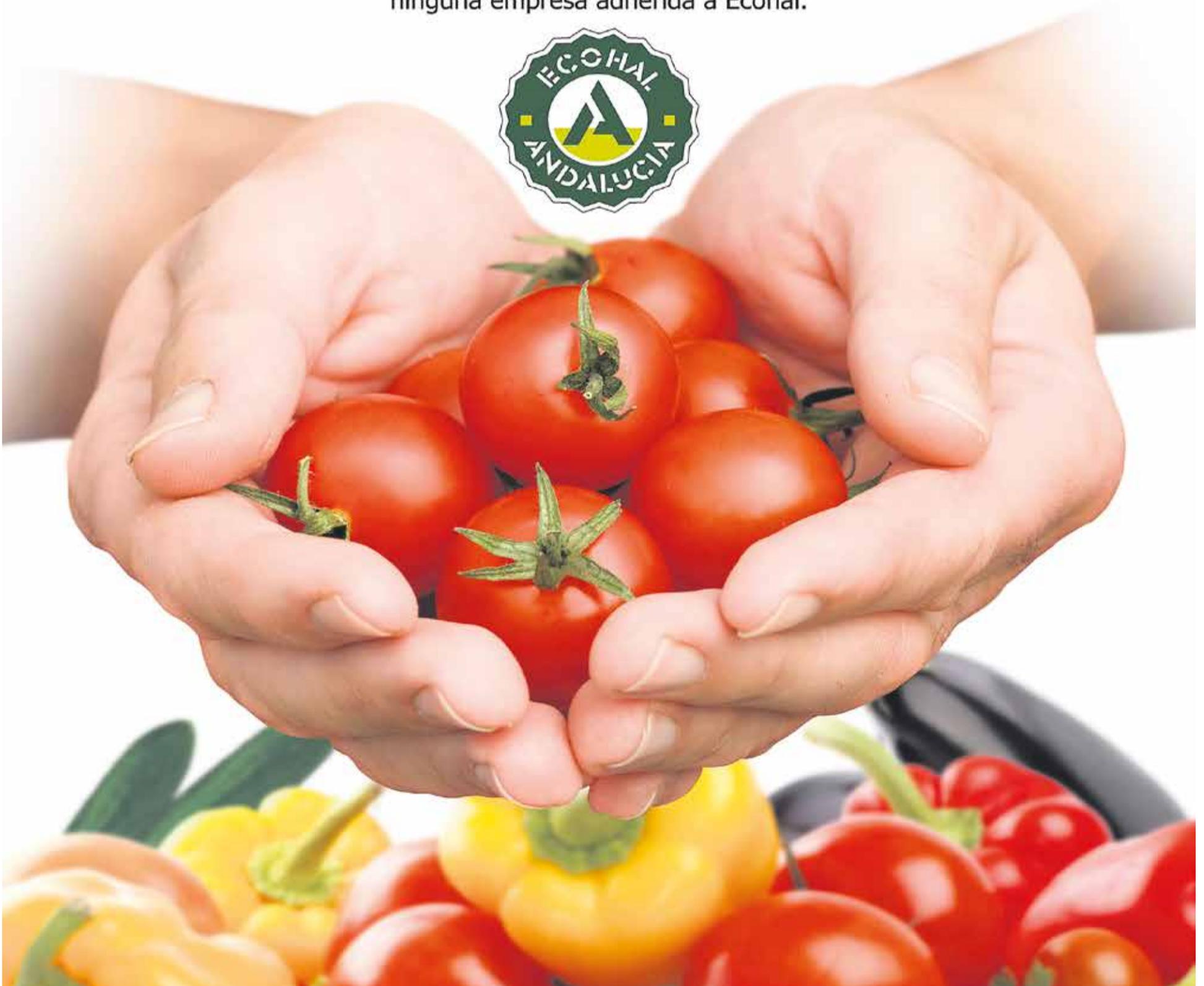
En general, según el portavoz socialista en la Diputación Provincial, el Partido Popular realiza una “gestión precaria” desde el Área de Fomento, que dirige el diputado Óscar Liria, y da muestras de un “importante colapso” debido a una “mala gestión” que nada tiene que ver con las y los funcionarios y trabajadores de dicho área”, ha asegurado Lorenzo que, además, ha puesto de ejemplo la gestión de las ayudas y proyectos para caminos rurales.

El futuro está en nuestras manos

Nuestros clientes en Europa esperan mucho de nosotros cada año.
No defraudemos su confianza.

¡Agricultor! No permitamos que nadie quiebrenuestro esfuerzo NO respetando las normas.

- Las empresas comercializadoras están obligadas, por ley, a comunicar a la Administración el uso irregular de fitosanitarios.
- Los infractores no podrán comercializar sus hortalizas en ninguna empresa adherida a Ecohal.



Noticias



Bayer explica las claves para alcanzar una producción hortícola de calidad con el lanzamiento de su producto 'BioAct® Prime'

Cerca de 300 profesionales han conocido los últimos avances en control de nematodos en los cultivos de hortalizas. Las innovaciones presentadas, Nematool y Bioact Prime, contribuyen a una mayor sostenibilidad

□ fhalmería

Bayer organizó la jornada 'BioAct® Prime. Claves para una producción hortícola de calidad' que reunió en Almería a cerca de 300 profesionales del sector para debatir sobre las innovaciones que se están realizando en el cultivo de hortalizas y que contribuyen a lograr una mayor sostenibilidad económica y medioambiental.

El evento fue inaugurado por José Antonio Aliaga, secretario general provincial de Agricultura, Pesca y Desarrollo Rural de la Delegación Territorial de Almería, y Luis Antunes, director de Marketing en la división Crop Science de Bayer en Iberia. "La agricultura del futuro será sostenible o no, eso sólo depende de todos los que estamos hoy aquí. Nuestro compromiso es acompañar a los agricultores ofreciéndoles soluciones sostenibles", comentó Antunes.

Una producción de calidad con 'BioAct® Prime'

Durante la jornada, Jordi Fullana, responsable de Marketing para los cultivos hortícolas en Ba-



yer Iberia, explicó que el nuevo nematicida BioAct® Prime "proporciona a nuestros agricultores una herramienta válida dentro de los más exigentes modelos de producción con los que se maneja la agricultura actual. Es un producto flexible, sin residuos, autorizado también en producción ecológica que va a ayudar a construir estrategias sostenibles en el control de los nematodos".

Por su parte Xavier Sorribas, investigador y docente en el Departamento de Ingeniería Agroalimentaria y Biotecnología de la Universitat Politècnica de Catalunya, destacó que la problemáti-

ca emerge por la desaparición de fumigantes, la intensificación de los cultivos y las condiciones ambientales. "Los nematodos fitoparásitos son un grave problema para la agricultura cuando las condiciones favorecen su desarrollo y no hay organismos antagonistas capaces de regularlos. En ciertos suelos, la abundancia de dichos organismos es tal que las plantas no acusan la acción de los nematodos. Cuando no se da esta circunstancia, el uso de formulados a base de antagonistas puede contribuir a regular las poblaciones de nematodos siempre que se utilicen de forma óptima

en base a las características biológicas y ecológicas de los mismos y como parte de estrategias de gestión integrada", explicó.

La intervención de Josep Izquierdo, jefe de desarrollo de insecticidas en Bayer, sirvió para dejar claro que sin una buena calidad de aplicación hasta el mejor producto va a defraudar a quien lo emplee, "por eso Bayer trabaja para ofrecer las recomendaciones de uso más adecuadas para optimizar el funcionamiento de productos innovadores como 'BioAct®'".

Por su parte, Pablo García-Nieto, responsable de los servi-

cios digitales de la división Crop Science de Bayer en Iberia, explicó la nueva herramienta para el control de nematodos, 'Nematool', desarrollada por la compañía. "Nematool es la innovación tecnológica de Bayer para dar respuesta al control efectivo de nematodos mediante un servicio integral para su seguimiento en cultivos de aire libre e invernadero. La combinación de una sonda de temperatura y una app móvil proporcionan al usuario información en tiempo real de la generación de nematodos en el cultivo, con avisos automáticos de los primeros huevos de la siguiente generación".

La mesa debate abordó el papel del agricultor en la producción hortícola desde cuatro perspectivas: la producción, la exportación, la llegada al mercado del producto y la prestación de servicio a toda la cadena desde el productor hasta el consumidor.

"A través de este evento, lo que queríamos era transmitir que en Bayer no sólo ponemos música, sino también letras. Con vuestras demandas, nosotros nos ponemos a trabajar para intentar satisfacerlas", concluyó Jordi Fullana.

AGROLIS

Creemos con
la agricultura



Noticias

Las cotizaciones de la sandía se desploman en el campo coincidiendo con la llegada del calor

Los fundamentos del mercado no están funcionando. COAG pedirá a la AICA que abra una investigación urgente para esclarecer si hay un pacto entre los principales operadores comerciales para presionar a la baja los precios de forma ilegal

□ Jessica Valverde

La Coordinadora de Organizaciones de Agricultores y Ganaderos (COAG) va a solicitar de forma inmediata a la Agencia de Información y Control Alimentario (AICA) que abra una investigación urgente para determinar si existe un pacto entre los principales operadores comerciales para presionar a la baja de forma ilegal los precios de la sandía en el campo.

La caída de un 74% en el último mes ha situado los precios por debajo de los costes de producción (0,18€/Kg de media). Si se mantiene esta tendencia, un 30% de la producción podría quedarse sin recoger. “Resulta inexplicable que las cotizaciones de la sandía se desplomen coincidiendo con la llegada del calor y el aumento de la demanda. La producción es incluso algo menor en las principales zonas productoras, caso de Murcia y



Los agricultores se ven obligados a vender las sandías a pie de carretera. / JOSÉ A. GUTIÉRREZ

Alicante, ya que a la hora de prever la campaña no se tenían demasiado claras las disponibilidades de agua para riego. Queda claro que no están funcionando con normalidad los fundamentos del mercado de oferta y demanda y queremos saber el por qué para evitar la ruina de los productores en esta campaña. Alguien quiere hacer el agosto en julio”, ha afirmado Andrés Góngora, res-

ponsable del sector de frutas y hortalizas de COAG.

COAG sostiene que los agricultores están cansados de “financiar” la utilización de la fruta de verano como producto reclamo por parte de las grandes superficies comerciales. La caída de los precios de la sandía supone un “efecto arrastre” para el resto de fruta de verano, como son melón, melocotón y nectarina entre

otras, lastrando la rentabilidad de las explotaciones durante el resto de la campaña. En el caso del melón, la tendencia ya ha experimentado una clara tendencia a la baja, al pasar de 0,40€/kg en la semana del 26 de junio, a cotizar por debajo de 0,25€/kg en la semana del 11 de julio.

Para reactivar el mercado, COAG insta a las Organizaciones de Productores de Frutas y

Hortalizas (OPFH) a utilizar los mecanismos de gestión de crisis contemplados en la Organización Común de Mercados (OCM) de frutas y hortalizas, tales como la retirada de producto para distribución gratuita en comedores sociales o alimentación del ganado. “De nada sirve que se hayan aumentado los precios de retirada si las OPFH no hacen uso de las mismas. Si el mecanismo de gestión de crisis se usa de forma desordenada o no se usa, tal y como ha sucedido hasta el momento, no causa el efecto que debería: reducir puntualmente el volumen de comercialización para que los precios se sitúen en niveles de rentabilidad. Para ello, es necesario fomentar la actuación coordinada a través de las AOP (asociaciones de OPFH)”, ha subrayado Góngora. Desde esta organización se recuerda que las OPFH pueden disponer de hasta un tercio de sus fondos operativos para aplicar esta herramienta.

Idai Nature pone en marcha un proyecto solidario para ayudar a niños con cáncer

Esta iniciativa la llevan a cabo a través de la asociación ‘Caminantes’, la cual está formada por jóvenes que han superado la enfermedad en la infancia o la adolescencia y sirven de motivación a los afectados

□ fhalmería

La empresa Idai Nature, fabricante de soluciones naturales para la agricultura, ha decidido incluir dentro de su conocido proyecto de RSC #Idai-Contigo una nueva línea de ayuda con el objetivo de concienciar a la sociedad de la existencia de cáncer infantil y mejorar las condiciones de los niños que ahora están luchando contra esta enfermedad.

El proyecto lo realizará a través de ‘Caminantes’, una Asociación sin ánimo de lu-



Idai Nature en colaboración con ‘Caminantes’.

cro formada por un grupo de jóvenes de la Comunidad valenciana que han superado el cáncer en su etapa de adoles-

cencia o infancia. El cometido de Idai Nature será ayudar económicamente a estos valientes para que puedan in-

fundir esperanza a través de sus vivencias y que éstas sirvan de inspiración a los pequeños que ahora están pa-

sando por la misma situación. “Cada uno con su hermosa historia, nos unimos para que el sufrimiento de mucha gente no caiga en saco roto y sirva de aliento”, explica Ángela Varela, a la que le diagnosticaron Sárcoma de EWING con metástasis pulmonares cuando tenía dos años.

Además de la ayuda económica, Idai Nature está trabajando en una nueva sección en su web para recaudar fondos y destinarlos a la asociación a través de la venta de camisetas y sudaderas con divertidas ilustraciones de frutas y verduras.

Noticias

AlVelAl y Cajamar fomentan el desarrollo agrario en Almería, Granada y Murcia

La Asociación y la empresa han llegado a un acuerdo para apoyar los proyectos de interés que lleva a cabo este colectivo en las comarcas del interior de esta Comunidad autónoma y las dos provincias andaluzas

□ J. V. S.

La asociación AlVelAl y Cajamar Caja Rural han llegado a un acuerdo para apoyar los proyectos agrarios de interés que se llevan a cabo en las comarcas de Almanzora, Altiplano de Granada, Guadix, Noroeste de Murcia y Los Vélez. El presidente de AlVelAl, Cristóbal Aránega Cuevas, y el director de Innovación Agroalimentaria de Cajamar, Roberto García Torrente, han sido los encargados de la firma de este convenio.

AlVelAl promueve en su ámbito de actuación de las provincias de Almería, Granada y Murcia la restauración ecológica del paisaje social, económico y ambiental mediante negocios sostenibles que se basan en los retornos de la inspiración, social, ambiental y fi-

nanciera, con el objetivo de crear perspectivas de empleo y el aumento de ingresos para frenar el despoblamiento de las zonas del sureste español semiárido.

Las comarcas de influencia de la Asociación engloban 74 municipios con más de 234.000 habitantes en tres provincias y dos comunidades autónomas. Además, cuentan con una superficie de más de un millón de hectáreas.

Cajamar y AlVelAl reconocen que en estos territorios es primordial incentivar, desarrollar y fomentar soluciones sostenibles frente a los retos del cambio climático, desertificación, escasez de recursos hídricos, pérdida de biodiversidad, falta de emprendimiento y el despoblamiento en muchas zonas de interior de estas provincias. Ambas entidades colaborarán en la experimentación de



AlVelAl y Cajamar fomentan el desarrollo agrario, económico y social. / FHALMERÍA

nuevas estrategias de manejo en el cultivo del almendro mediante el establecimiento de una finca demostrativa situada en la comarca de Guadix, Ferreira, ayudando de

este modo a sus asociados a tomar decisiones ante futuras plantaciones.

Además, Cajamar apoyará la celebración del III Coloquio Al-

VelAl, que tendrá lugar el próximo mes de octubre y que llevará por título 'El renacimiento de los castillos señoriales: planificación, gestión y estrategias'.



LOS PRECIOS DE LAS SUBASTAS

en tu iphone o android totalmente gratuitos

Envía la frase 'QUIERO CÓDIGO' a fhalmeria@fhalmeria.com o un WhatsApp al 679 464 490 y te devolvemos el mensaje con un código de activación de esta APP para que tengas los precios de las principales subastas GRATIS.

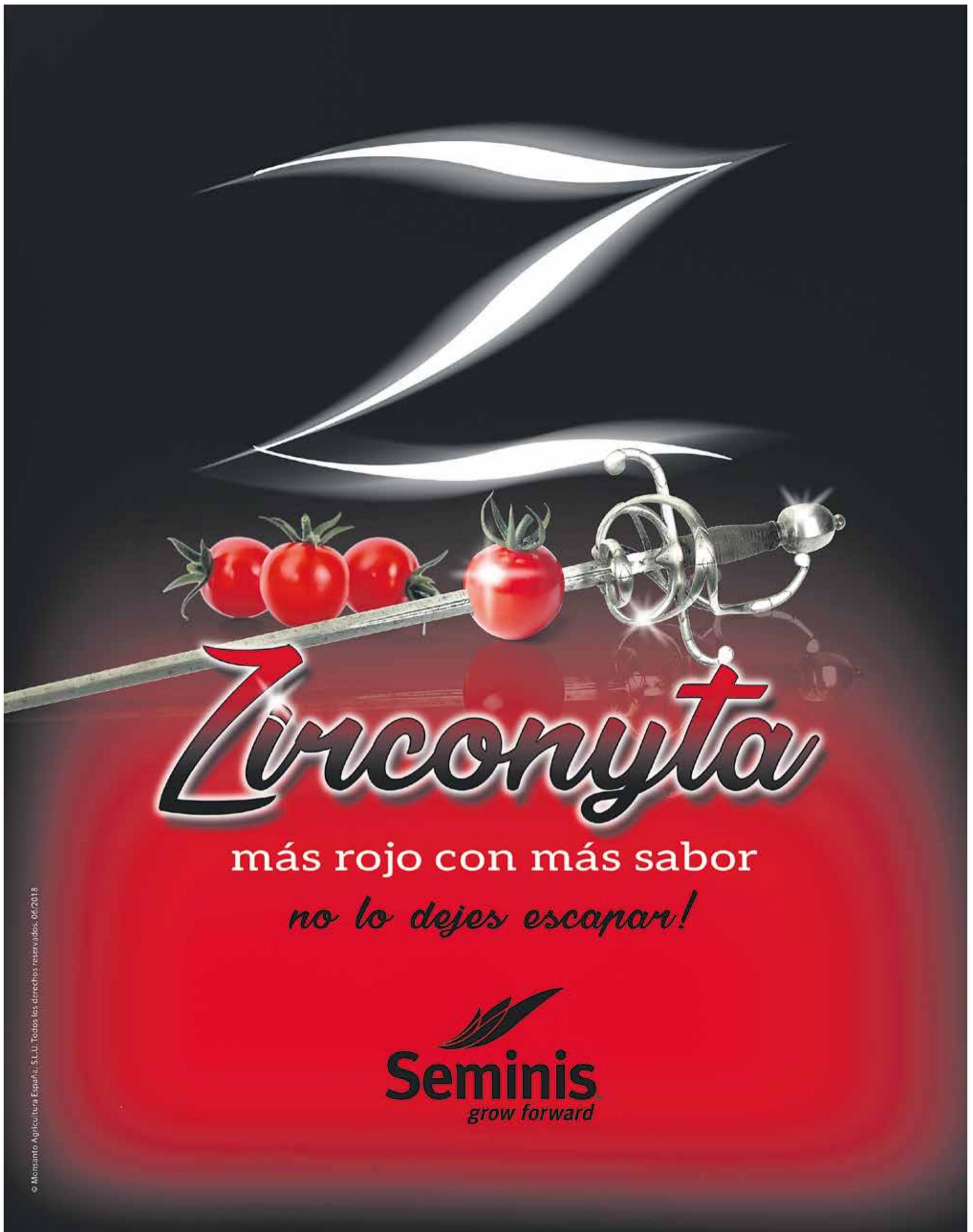
- 1** Te descargas la aplicación en App Store o en Google Play. La buscas poniendo su nombre 'Precios Hortícolas'.
- 2** Aceptas las condiciones de uso de la aplicación.
- 3** Abres 'Ajustes'.
- 4** Dentro de 'Ajustes' abres 'Newsletter' y pones tu correo electrónico y el código que se te envió.
- 5** Rellena el formulario que aparece, es muy sencillo, apenas son tres preguntas.






Y ya tendrás GRATIS la aplicación durante toda la campaña 2017-2018 con las principales subastas de Almería, Granada, Murcia y Alicante.

Envía un WhatsApp al 679 464 490 con la frase 'QUIERO CÓDIGO'
 Más información en: publi@fhalmeria.com • www.precioshorticolas.com

The advertisement features a dark background with a large, stylized white leaf graphic at the top. Below it, a silver metal tomato harpoon is shown with four ripe red tomatoes on its stem. The tomato on the right is slightly larger and more prominent. The brand name 'Zirconyta' is written in a large, stylized, black and red font with a white outline. Below the name, the slogan 'más rojo con más sabor' is written in white, and 'no lo dejes escapar!' is written in a black script font. At the bottom, the Seminis logo is displayed, consisting of a stylized leaf icon above the word 'Seminis' in a bold, black font, with the tagline 'grow forward' in a smaller, italicized font below it.

Zirconyta

más rojo con más sabor
no lo dejes escapar!

Seminis
grow forward

© Monsanto Agricultura, España, S.L.U. Todos los derechos reservados. 06/2018