fh Almeria

Núm. 75 - Junio de 2014
DISTRIBUCIÓN GRATUITA
Edita: CIA S.L.

REVISTA AGRARIA MENSUAL DE LA PROVINCIA DE ALMERIA

www.precioshorticolas.com
RECIBE EN TU IPHONE O ANDROID ALERTAS CON LOS PRECIOS DE LAS PRINCIPALES SUBASTAS HORTÍCOLAS

PRIMEROS DATOS DE LA CAMPAÑA 2013-2014

José M. Ortiz: "Este año podemos hablar de pérdida de rentabilidad en numerosas fincas"

Los agricultores califican la campaña de "regular" y temen la actitud de los bancos. No obstante, la agricultura se mantiene como un valor seguro que anima a profesionales de otros sectores a invertir en invernaderos. *Páginas 3 a 6*



José Manuel Ortiz Bono, delegado territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente.

ESPECIAL Lucha integrada Páginas 15 a 24

ESPECIAL Pepino temprano Páginas 25 a 40

ESPECIAL Semilleros Páginas 41 a 56

ESPECIAL Pepino de Rijk Zwaan Páginas 29 a 36

INDICE DE PRECIOS EN ORIGEN Y DESTINO

El calabacín registra una diferencia del 950% entre origen y destino según el IPOD

Los agricultores han cobrado el calabacín a precios irrisorios y el consumidor lo ha pagado de escándalo. *Página 8*

SEGURIDAD ALIMENTARIA

Uno de cada cuatro tomates y pimientos almerienses ya están libres de cualquier residuo

Esto significa que en este porcentaje de hortalizas no hay presencia de materia activa alguna. *Página 19*

ACTUALIDAD

Antonio García Moya, nuevo presidente de Camposol P. 7

INVESTIGACIÓN

Las Palmerillas trabaja en la selección de plantas autóctonas que actúen de barreras fitosanitarias P. 20

El coste del seguro para hortícolas bajo cubierta será un 20% más barato
Página 58

COMERCIALIZACIÓN

Siete cooperativas de Almería, entre las veinte más exportadoras de España P. 57

VENTA AL EXTERIOR

Almería lidera la exportación de pepino de España con un 63% en 2013 P. 28

CELLOPLAST
PLÁSTICOS PARA LA AGRICULTURA
Plásticos Térmicos Tricapa
de larga duración a base de burbujas para todo tipo de cultivos de invernadero en blanco y amarillo antiazufre (4000 P.P.M.)
20 años de Calidad y Servicio
Nos podrá encontrar en:
ADRA N-340 (Frente Albuferas)
E-mail: celloplast@areasur.net
Teléfonos: 950 56 88 97
674 28 70 13

Opinión

Las extrañas vacaciones del agricultor

Cuando se termina la campaña agrícola, todo el mundo habla de vacaciones, fiestas, playa, la cervecita en la terraza y un montón de cosas más. En cambio, si se observa lo que sucede en el campo, no entiendes bien el concepto de las vacaciones aplicado al agricultor.

A partir de mediados de junio, todo se transforma. Ese agricultor que está de vacaciones se tiene que levantar más temprano para estar menos tiempo expuesto al sol. Sus tareas son más duras (limpieza, retranqueo, sustituir plástico, desinfectar suelos, reparar averías, hacer obras de mejora y un sinfín de cosas más), negociar con bancos, gastarse una cantidad enorme de dinero para acabar sembrando desde finales de junio hasta principio de agosto... Por la tarde, es posible que se traslade a la playa con la familia y, a la vuelta, se acerque a la explotación a ver si todo marcha bien.

Cuando el invernadero está sembrado y parece que puede relajarse hasta que llegan las primeras medidas culturales (destalle, entutorado, etc.), no es así, es una época de máxima tensión por la debilidad de la planta que ha sido traída del semillero. Los agricultores acentúan la vigilancia con los riegos, el nivel de sombreo, la temperatura dentro del invernadero, la aparición de las primeras plagas y la primera suelta de insectos auxiliares.

Cuando todo parece que ya está controlado y es posible relajarse, ha concluido el verano y los niños vuelven al colegio. Todo cambia de nuevo y sólo es posible un descanso de fin de semana.



José Antonio Gutiérrez
Periodista

Cuando el invernadero está sembrado y parece que puede relajarse hasta que llegan las primeras medidas culturales (destalle, entutorado, etc.), no es así, es una época de máxima tensión por la debilidad de la planta que ha sido traída del semillero.

Nunca me parecieron vacaciones como todos conocemos. Su sacrificio es permanente por la velocidad con la que se cultivan las hortalizas en Almería. El relax apenas existe, la tensión siempre está presente y unas vacaciones como Dios manda sólo las disfrutan algunos agricultores, no la inmensa mayoría. El productor almeriense está muy hecho a trabajar y le cuesta mucho desconectar por la gran cantidad de dinero que le cuesta cada fase de la campaña, quizás la más delicada sea la inicial, cuando los cultivos son muy vulnerables.

Por otro lado, te encuentras que es precisamente en verano cuando tiene que afrontar las tareas más duras. Cuando la cosecha está encaminada y las plantas a punto de producir, o desarrollando frutos, es cuando más cómodo se está en el invernadero. El otoño almeriense es una segunda primavera que lleva a los cultivos hasta las primeras recolecciones.

Con este artículo quiero reivindicar el esfuerzo constante de los agricultores almerienses. Son de una casta especial y todos tienen el mismo objetivo: sacar su cosecha adelante con la mayor calidad posible sin ahorrar ningún esfuerzo por muy complicado, incómodo o arriesgado que parezca.

No creo que la fórmula cambie en mucho tiempo, por lo tanto, no queda más remedio que compartir ratos de ocio, momentos de playa, con algunas tareas de invernadero propias de esta época del año.



fhalmeria

EDITA: Comunicación e Información Agraria, S.L.
Paseo de Santa María del Águila, 58 - 2º E.
04710 SANTA MARIA DEL ÁGUILA - EL EJIDO (Almería).
EMAIL: info@fhalmeria.com

REDACCIÓN: Isabel Fernández González, Elena Sánchez García y Rafael Villegas Alarcón.
TELÉFONOS: 950 57 13 46 y 628 08 02 60.
EMAIL: fhalmeria@fhalmeria.com - redactor1@fhalmeria.com - redactor2@fhalmeria.com - redactor3@fhalmeria.com
FOTOGRAFÍA: Archivo CIA, S.L..

DEPARTAMENTO COMERCIAL Y PUBLICIDAD:
Caterina Pak y Noelia Fernández
TELÉFONOS: 950 57 13 46 y 679 464 490. Fax: 950 57 21 46.
E-mail: publi@fhalmeria.es - comercial@fhalmeria.com.

PORTAL WEB: www.fhalmeria.com - www.fhalmeria.es

Imprime: Corporación Gráfica Penibética
Dép. Legal: AL-2839-2007
ISSN 1889-4836



Actualidad

PRIMER BALANCE

“Este año podemos hablar de pérdida de rentabilidad en numerosas fincas”

La mayor producción, que podría alcanzar los 3,4 millones de toneladas, vendría a ‘compensar’ el menor precio del género

Isabel Fernández



José Manuel Ortiz Bono, delegado territorial de Agricultura. /FHALMERIA

La campaña agrícola 2013/2014 está a punto de echar el cierre y, lamentablemente, no lo hace con cifras positivas. Es más, según afirma el delegado territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente, José Manuel Ortiz, este año se puede hablar, incluso, de pérdida de rentabilidad del sector. Una pérdida de renta que podría mitigarse, en parte, gracias a una mayor producción. Aún así, siguen siendo muchas las personas que invierten en agricultura, aunque muchas de ellas vienen de “sectores diferentes al agrícola”, pero “han visto en la horticultura una oportunidad de negocio”.

Pregunta.- Cuando la campaña está a punto de terminar, ¿qué balance puede hacer de este ejercicio?

Respuesta.- Aunque todavía quedan datos por cerrar definitivamente, se puede decir que, tal y como estaba previsto, la campaña de frutas y hortalizas concluirá con un incremento de la superficie cultivada de en torno a un 3,5%, con un aumento de la producción que podría llegar incluso a un 10%, con alrededor de 3,4 millones de toneladas. Sin embargo, el precio que han obtenido los agricultores por estos productos ha sido sensiblemente inferior al de la campaña anterior. En cuanto a las exportaciones, a falta de conocer los datos de mayo y junio, se confirma la tendencia de años anteriores.

P.- En muchas ocasiones a lo largo de esta campaña, los agricultores han lamentado los bajos precios a los que se estaban vendiendo sus productos. Desde el punto de vista del precio pagado al agricultor, ¿se podría decir que éste ha sido un mal año?

R.- Es evidente que ha sido un año peor que el anterior, ya que los precios que han obtenido por sus productos han sido más bajos de lo habitual durante varios meses de la campaña. Lo único que puede compensar a un determinado porcentaje de agricultores es el aumento de las producciones. Es decir, que, gracias al aumento del volumen, han podido incrementar los ingresos y, en muchos casos, salvar la campaña.

P.- ¿Se podría hablar de una nueva pérdida de rentabilidad?

R.- Este año podemos hablar de pérdida de rentabilidad en numerosas explotaciones de invernaderos de la provincia. En otras campañas, esta pérdida ha sido más moderada, pero, en ésta, los márgenes se han estrechado bastante y, en algunos casos y en determinadas épocas de la campaña, el agricultor no ha obtenido los ingresos necesarios para cubrir gastos. Pero como siempre decimos, la situación de las explotaciones es muy variable, y en esta campaña, mientras unas explotaciones pueden haber superado, incluso, su rentabilidad -las más productivas-, otras, en cambio, han pasado serias dificultades -generalmente son los invernaderos más antiguos-.

P.- Según las últimas informaciones, todo apunta a que, la próxima campaña, habrá en torno a 400 hectáreas más de cultivos invernados. ¿Se pueden confirmar ya estas estimaciones? ¿Cómo es posible que se hable de falta de rentabilidad y, sin embargo, la superficie invernada siga creciendo?

R.- En la Delegación no disponemos aún de datos definitivos, pero a la vista de la información que manejamos, es posible que sí, que el aumento de la superficie invernada esté en torno a esa cifra, lo que supondrá más producción, con toda seguridad, para el año que viene. Y esto podría ser un problema añadido para la campaña que viene si el sector no es capaz de ampliar mercados para colocar esta producción. En cuanto a la apuesta por este modelo de agricultura, en mi opinión, la causa es la gran diferencia entre las características de los agricultores, ya que unos tienen capacidad financiera y económica para mejorar sus instalaciones, mientras otro grupo importante de agricultores va siempre al límite de la rentabilidad. Por eso, al analizar el resultado de una campaña, no se puede hacer o todo blanco o todo negro, sino que hay una escala de grises que define las múltiples situaciones de las explotaciones de la provincia.

P.- ¿Se podría decir que ha cambiado el perfil del empresario agrícola? Es decir, ¿quien invierte en la agricultura sigue siendo un agricultor, a título individual, o hay grandes empresas detrás?

R.- Es posible que, las nuevas inversiones en los invernaderos, una parte importante de las personas que las están promoviendo tengan un perfil diferente al del empresario agrícola familiar, es decir, empresas de otros sectores distintos al agrícola, que han visto en la horticultura una oportunidad de negocio. Por supuesto, desde la Delegación de Agricultura consideramos que la agricultura familiar ha sido, es y debe seguir siendo la base de nuestro modelo.



UN AÑO EN NEGATIVO

Los agricultores califican la campaña de “regular” y temen la actitud de los bancos

Sólo el pimiento temprano se ‘ha salvado’ en un año marcado por el virus del calabacín y los bajos precios del tomate o el melón

Isabel Fernández



Los pimenteros de las zonas más tempranas se han ‘escapado’ de la brusca bajada de los precios del pimiento. /FHALMERIA



En el caso del melón, ni siquiera el poco género ha servido para subir sus precios. /FHALMERIA

Los agricultores de la provincia califican la campaña que está a punto de terminar de sólo “regular” y temen que, según qué casos, los bancos no estén dispuestos a refinanciar a unos productores que, lamentablemente, no han cerrado un buen año. Éste es el caso, por ejemplo, de Juan Moya, productor de tomate de La Cañada, quien afirma que, en su caso, la campaña “me ha ido regular, tirando a mala”. Según explica, “he tenido kilos, pero entre noviembre y diciembre, el precio no fue bueno y, ya al final de la campaña, el tomate tampoco ha valido nada”. Así las cosas, y cuando se ha puesto a hacer números, ha visto que “no cubro gastos”.

Peor ha sido el caso de Emilio Amador, un productor de calabacín del Poniente, que lamenta los bajos precios del género y, además, los importantes daños causados por el virus Nueva Delhi. “No ha habido precio y el virus no ha parado, pues fíjese cómo me ha ido”. De hecho, en el caso de una de sus fincas, en el término municipal de Roquetas de Mar, “he tenido el 80% de la plantación con virus”. La situación del calabacín no ha sido nada buena, pero es que, si se cambia de cultivo, tampoco es mucho mejor.

José Antonio Manrique es un pimentero de El Ejido que comenta que, en general, “me ha ido como el año pasado” y afirma con cierta tranquilidad que “yo me he escapado” porque, “aunque he tenido menos precio, he tenido más kilos”, luego “una cosa compensa la otra”. Sin embargo, Manrique va un poco más allá y se refiere a la campaña de primavera, un ejercicio en el que “los agricultores, pensando en los problemas del virus en calabacín, no han puesto melón y, al final, los precios tampoco han compensando”. “Yo creo que la distribución, viendo que en Almería no había melón, se ha ido a otro sitio y, así, el género que ha habido en la provincia, que ha sido poco, tampoco ha valido nada”, explica.

Por último, Antonio Ruiz, agricultor de pimiento de Dalías, comenta que, en su caso, “no he tenido un año bueno, bueno, pero sí es cierto que firmaba alguno más como éste”. La suya es una zona de plantación temprana, con lo cual, “empezamos pronto a recoger y entre septiembre y octubre, aunque el precio del pimiento no estaba por encima del euros, sí estuvo entre 0,80 y 0,90 euros” y esto fue, a su juicio, “lo que nos salvó”. Más tarde, cuando el precio bajó, ya casi no teníamos; sin embargo, afirma que no todo el mundo ha tenido la misma suerte y, de hecho, “tengo amigos que pusieron más tardío y, cuando más producto ha habido, apenas estaban vendiendo a unos 0,30 euros el kilo, como mucho”.

Ante este panorama, los agricultores siguen haciendo cálculos, viendo si tendrán que volver a recurrir a los bancos para, un año más, sacar su campaña adelante. Sobre esta cuestión, la verdad es que todos lo tienen muy claro: “Al que tiene le van a dar”, afirma Antonio Ruiz, quien lamenta que en otros casos, a quienes realmente les hace hace falta, “a esos no les van a dar nada”.

Por su parte, Juan Moya, el agricultor de La Cañada, más que por él, se preocupa por los nuevos agricultores, por los jóvenes que quieren que la agricultura se convierta en su modo de vida. “La gente que empieza, como puede ser el caso de mis hijos, está teniendo que refinanciar deuda y la verdad es que se está encontrando con un problema muy duro, con unos tipos de interés muy altos”.

Así las cosas, agricultores con amplia experiencia, como es el caso de Antonio Ruiz o de Emilio Amador, abogan por una buena administración. En este sentido, Ruiz afirma que “cuesta mucho pagar, pero es preferible que la finca sea tuya”, de lo contrario, “si vas a jornal, no vas a sacar nada”. Por su parte, Emilio Amador comenta aliviado que, por ahora, no tiene que dirigirse a los bancos y explica que, aunque poco, “los bancos sí dan dinero”, pero, claro, “no a todo el mundo”.

En general, para ninguno de estos agricultores la campaña ha sido especialmente buena; todo lo contrario, hay quien ha tenido un año para olvidar. Sin embargo, y a pesar de los quebraderos de cabeza, ven cómo hay gente que se sigue metiendo en el sector, aunque, para ellos, la mayoría no es gente del sector.

¿POR QUÉ CADA VEZ HAY MÁS AGRICULTORES Y SE CONSTRUYEN MÁS INVERNADEROS?

La agricultura se mantiene como un 'valor seguro' que anima a profesionales de otros sectores a invertir en los invernaderos



"La mayoría de la gente que está invirtiendo en la agricultura no se dedica a este sector"

Juan Moya tiene muy claro que la gente que, a día de hoy, está invirtiendo en la agricultura, o bien "no se dedica a la agricultura" o, en su caso, "es gente que pertenece a grandes empresas, porque las fincas que se están construyendo son fincas grandes, no rondan la media que podría construir un agricultor".



"Cuesta mucho pagar, pero es preferible que la finca sea tuya, por eso se construye"

Antonio Ruiz sabe lo duro que es sacar adelante un invernadero, pero está convencido de que es la única manera de "tener algo". "Siempre es mejor que la finca sea tuya, que no tengas que ir a jornal", ya que "ganas más trabajando en lo tuyo". De ahí que, a día de hoy, se sigan construyendo fincas.



"Conozco a varios que se han metido con hambre en la agricultura y que no eran agricultores"

La necesidad obliga o, al menos, así lo cree Emilio Amador, quien comenta cómo, en los últimos tiempos, ha visto a mucha gente meterse en la agricultura y que "no eran agricultores"; al final, muchos "no han sacado ni para comer". Luego están los "fuertes", los que tienen grandes empresas "y hacen muchas hectáreas".



"Hay gente con mucho dinero que está haciendo invernaderos para luego poder venderlos"

Ya se comenta en el campo, según dice José Antonio Manrique, que "hay gente que tiene dinero y que está haciendo invernaderos con vistas a, más tarde, venderlos", ya que "es lo único que se demanda porque es lo único que, a día de hoy, funciona". Junto a éstos, cómo no, hay "gente del ladrillo".



OPINIONES DEL SECTOR

FRANCISCA IGLESIAS



"La campaña ha sido catastrófica comercialmente hablando, la peor de los últimos años en la provincia"

BALANCE. La secretaria general de UPA-Almería, Franciscas Iglesias, ha hecho un resumen de lo que ha sido la campaña hortícola almeriense calificándola de "catastrófica, comercialmente hablando. El exceso de producción y la competencia con países terceros han sido las principales causas". Igualmente, Iglesias ha hecho referencia a la actitud de los bancos a la hora de ofrecer préstamos a los agricultores, una actitud que "no ha cambiado nada en los últimos años. De hecho, no dan préstamos a aquellos que consideran que no van a poder hacer frente a los mismos y si ven que tienen problemas, la banca no arriesga". A pesar de la mala situación del campo, el número de solicitud de licencias de nuevos invernaderos sigue incrementándose, un dato que Francisca Iglesias justifica porque "los que antes veían la agricultura como una segunda opción en sus vidas, ahora la ven como la única solución para salir adelante".

MANUEL ARÉVALO



"El saneamiento de algunos agricultores y los nuevos inversores permiten la construcción de nuevos invernaderos"

CAMPAÑA. El director comercial de Nature Choice, Manuel Arévalo, cree que son dos los factores principales por los que se están registrando nuevas cifras de construcción de invernaderos. De hecho, cree que "el saneamiento de algunos agricultores, que tienen una buena perspectiva económica, así como la llegada de gente de otros sectores, que está invirtiendo en la agricultura, es lo que está permitiendo que haya más invernaderos de nueva construcción". Todo esto en un balance de campaña que califica como "mediocre" en cuanto a precios se refiere. Por otro lado, Arévalo opina también sobre la actitud que los bancos están teniendo últimamente a la hora de conceder préstamos. Al respecto, explica que "la actitud de las entidades financieras no me parece coherente y no conceden préstamos con parámetros razonables. Anteriormente, se otorgaron préstamos de manera muy fácil y ahora se mira todo con lupa".

ANDRÉS GÓNGORA



"Los bancos siguen igual que años anteriores, sin ser comprensivos con la situación del agricultor"

FINANCIACIÓN. Andrés Góngora, secretario provincial de COAG-Almería, asegura que las entidades financieras siguen comportándose igual que al inicio de la crisis, "manteniéndose recelosos a la hora de la financiación y sin ser comprensivos con la situación tan complicada por la que están pasando los agricultores". De hecho, Góngora explica que, a pesar de que la rentabilidad del agricultor sigue bajando, el hecho de que haya más productores es porque "nuestros hijos son los que se reciclan hacia el sector agrario, con mucho esfuerzo, porque no podemos cumplir con los costes de producción. Pero son el futuro del sector y hay que apostar por ellos".

EMILIO VILLEGAS



"El ejercicio agrícola ha sido muy malo, solo se salvan los meses de noviembre, diciembre y enero"

MAL AÑO. El gerente de Agroejido, Emilio Villegas, se muestra muy negativo con respecto a la campaña 2013/2014, ya que asegura que "ha sido un año muy malo, solo se podrían salvar los meses de noviembre, diciembre y enero. La peor campaña de las tres últimas". Un año que termina mal para el agricultor y que, más de uno, tendrá que volver a echar mano del banco para volver a empezar. Sin embargo, Villegas asegura que "las entidades financieras solo saben hacer publicidad engañosa, porque dicen que te van a ayudar, pero después no hacen nada". El ejercicio que viene se prevé un aumento del número de invernaderos, algo que el gerente de Agroejido justifica como que "son personas en paro, que tienen que buscarse la vida y se van al invernadero".

DIRECTIVAS

Camposol renueva su Presidencia y CASI 'ficha' gerente y presidente adjunto

Ambas cooperativas cierran la campaña con nuevas incorporaciones, que serán quienes tracen su futuro en los próximos años

Isabel Fernández

Camposol y CASI llegan al final de la campaña agrícola con nuevas incorporaciones en su dirección y que serán, con toda probabilidad, quienes tracen el futuro de una y otra cooperativa de cara, al menos, a la próxima campaña. En el caso concreto de Camposol, la cooperativa ejidense celebró elecciones el pasado 20 de junio, de las que salió elegido presidente Antonio García Moya, que toma el relevo de Francisco Giménez, que, tras varios años al frente de la cooperativa, se jubila, cediendo el testigo a savia nueva.



Antonio García Moya es el nuevo presidente de Camposol.

CASI, por su parte, y tras la elección de su nuevo presidente, Miguel Vargas, el pasado mes de mayo, ha decido incorporar dos nuevos directivos a su cúpula. El primero de ellos es Jesús Torres, que desde mediados de junio ostenta la Gerencia de la mayor cooperativa de tomate de Europa, sustituyendo a Antonio González. Torres cuenta con un importante bagaje empresarial, ya que, con anterioridad, ha trabajado en empresas como Jarquil o Ramafrut. Por otro lado, CASI ha nombrado presidente adjunto a José Miras, persona muy ligada a la cooperativa desde hace años.

De este modo, la cooperativa se prepara para afrontar la nueva campaña, después de un ejercicio marcado por una precipitada convocatoria de elecciones y en el que el tono positivo lo ha puesto su reciente Premio Agricultura y Pesca 2013.

MÁS FACTURACIÓN

Unica Group suma a la murciana COTA 120 y amplía así su gama de productos

I. F. G.

Unica Group acaba de incorporar a la cooperativa murciana COTA 120, lo que le va a permitir tener presencia en la comunidad vecina y, además, ampliar su cartera de productos con hortalizas de hoja al aire libre, tales como lechuga, coliflor, apio, brócoli o alcachofa. Gracias a esta nueva incorporación, a través de la figura de socio colaborador, la cooperativa que preside José Martínez Portero alcanzará una facturación de 215 millones de euros. Asimismo, gracias a este acuerdo, podrá acercarse al objetivo de Entidad Asociativa Prioritaria (EAP), cumpliendo con lo expuesto por la Ley de Fomento de la Integración Cooperativa y pudiendo acceder a otras ayudas.



PRECIOS AGRÍCOLAS

Tomate

Mejora su precio en todos los tipos destacando el tomate ramo

El tomate ha cerrado el mes de junio mejorando sus precios en comparación con mayo. Así, el mejor situado es el ramo, que cotiza a unos 0,50 euros el kilo, de media, seguido del pera, cuyo precio supera los 0,40 euros. El daniela verde y el daniela están algo más bajos, ya que rondan los 0,39 euros el kilo.

Pepino

Cierra el mes de junio con un repunte en sus precios y roza los 0,45 euros el kilo

El pepino es otro de los productos que ha mejorado el precio estos días. El corto es el tipo mejor situado, con un precio medio de 0,43 euros, mientras que el francés cierra el mes a 0,30 euros el kilo. Más bajo está el Almería, que no llega a los 0,20 euros de media.



Pimiento

El lamuyo rojo sigue con buen precio, le sigue el California rojo

Dentro de los tipos de pimiento, el lamuyo rojo es el que mejor cotización está demostrando, ya que se mantiene en los 1,75 euros el kilo. Le sigue el California rojo, que roza el euro, mientras que el lamuyo verde supera los 0,85 euros el kilo. El italiano verde sube algo, hasta los 0,76 euros.

Berenjena

Única hortaliza que baja de precio en comparación con el mes de mayo

La berenjena, en sus dos tipos, ha cerrado el mes de junio con un precio más bajo que el registrado en mayo. De hecho, la berenjena larga termina el sexto mes del año ronzando los 0,35 euros el kilo, mientras que la rayada, muy cerca, se estanca en los 0,32 euros el kilo, de media.

Calabacín

Tanto el tipo fino como el gordo se mantienen dentro de los 0,30 euros

A pesar de que ha registrado una cierta mejoría en estos últimos días, el calabacín es una de las hortalizas que a más bajo precio cotiza. Y es que, el tipo fino está cerrando las pizarras a un precio medio de 0,33 euros el kilo, mientras que, por su parte, el calabacín gordo se mantiene en los 0,36 euros.

EN DECLIVE

Las judías, en todos sus tipos, llegan a la época veraniega con bajos precios

E. Sánchez

Las judías llegan a la época veraniega con precios más bajos en comparación con el final del pasado mes de mayo. Y es que, su escasa demanda en estos momentos no está permitiendo que se llegue a cotizaciones como las que pueden registrar en plena campaña. En este sentido, la que mejor está situada en estos momentos es la garrafón, que cierra pizarras a un precio medio de 1,72 euros el kilo. A este tipo le sigue la stryke, que baja de precio en estos días y se queda rozando los 1,50 euros.

Por su parte, aunque este mes ha notado una mejoría en su valor, la judía helda sigue estando baja de precio, ya que no logra llegar a los 1,35 euros el kilo, de media, aunque, la peor situada en estos momentos en las subastas de la provincia almeriense es la perona roja, que se mantiene en los 1,25 euros el kilo.

FRUTA DE VERANO

El melón no logra repuntar y marca precios desastrosos en la presente campaña

E. S. G.

La fruta de verano está dejando un mal sabor de boca dentro del sector agrícola almeriense y, sobre todo, a sus agricultores, ya que no está logrando tener un precio digno para poder cerrar la campaña en condiciones. De hecho, el melón categoría ha cerrado el mes de junio con un precio que no ha logrado superar los 0,10 euros el kilo, un valor, sin duda, que no sirve de nada a los productores de la provincia. Sin embargo, éste no es el que peor situación tiene, ya que el melón amarillo está contando con una cotización de 0,07 euros el kilo, de media. Por su parte, el galia está 'por lo suelos', ya que su precio es de 0,04 euros el kilo.

COMERCIALIZACIÓN



Calabacín preparado para su comercialización. /FHALMERIA

El calabacín registra una diferencia del 950% entre origen y destino según el IPOD de junio

Elena Sánchez

El mes de julio comienza y con él llega un nuevo informe del Índice de Precios en Origen y Destino de los alimentos, IPOD, elaborado por la Unión de Consumidores de España, UCE, la organización agraria COAG y CEACCU. En esta ocasión, el informe, perteneciente al mes de junio, destaca al calabacín como el producto que más diferencia ha registrado en este periodo. En concreto, ha contado con una diferencia porcentural del 950% entre origen y destino, ya que, en origen, el calabacín ha tenido un precio de 0,12 euros el kilo, mientras que el consumidor lo ha pagado a 1,26 euros. Se trata de una de las diferencias más notorias de los últimos meses.

Por detrás de esta hortaliza se encuentra, no muy lejos, la berenjena, cuya diferencia porcentual, en junio, es del 717%. Y es que, el precio pagado al agricultor ha sido de 0,18 euros el kilo, mientras que, en destino, el valor de la berenjena ha sido de 1,47 euros el kilo. Sin duda, cifras muy descompensadas que no benefician ni al productor, ya que no saca, ni siquiera, para pagar los costes de producción, ni al consumidor, que paga una cantidad bastante alta por un producto habitual y muy consumido en el territorio nacional.

El tercer puesto de este ranking de precios es para el pepino, ya que, en el IPOD de junio, ha registrado una diferencia porcentual del 606%. El precio en destino ha estado fijado en los 0,18 euros, mientras que el valor en destino ha sido de 1,27 euros el kilo.

MEJORANDO

Hortofrutícola La Ñeca cierra la campaña con un aumento del 6% en su comercialización

La empresa ejidense hace balance del ejercicio 2013/2014 calificándolo como "regular" tanto en calabacín como berenjena

Elena Sánchez



Interior de Hortofrutícola La Ñeca. /FHALMERÍA

Hortofrutícola La Ñeca ha hecho balance de lo que ha supuesto la campaña 2013/2014 para la empresa, un ejercicio que ha sido "muy regular" tanto en calabacín como en berenjena. Según explica Juan Escobar, comercial y gerente de la entidad, "este año, la campaña de berenjena no ha sido tan buena como el ejercicio pasado, sin embargo, si lo comparamos con años pasados, sí es cierto que ha sido algo mejor en precio y producción. Sin embargo, el calabacín, con la problemática del virus de Nueva Delhi, en otoño, y la falta de kilos, ha llevado a una campaña bastante regular en lo que a cotizaciones se refiere".

MÁS VENTAS CADA AÑO

En cuanto a los datos de comercialización por parte de Hortofrutícola La Ñeca, Escobar adelanta que, cada año, "estamos creciendo un poco, sobre un 4-6 por ciento, lo que demuestra que estamos a la altura de las demandas de nuestros clientes y consumidores". Sin embargo esto no acaba aquí, ya que la empresa está planificando su próxima campaña 2014/2015, en la que, según Juan Escobar, "hay que intentar seleccionar muy bien las variedades, su superficie, así como las fechas de siembra. Además, nuestro trabajo consiste en estar, en todo momento, en contacto con los clientes para la planificación de sus cosechas". Hortofrutícola La Ñeca cerrará sus puertas durante los meses de julio y agosto, "ya que, en esas fechas, nuestra competencia directa como Holanda, Inglaterra o Bélgica ya tienen producción propia y para nosotros no nos es rentable mantener nuestras puertas abiertas durante los meses de verano. Volveremos en septiembre con más fuerzas y ganas".

ENTRE ENERO Y ABRIL

Las empresas almerienses exportaron más de un millón de toneladas de hortalizas

E. Sánchez

Las empresas hortofrutícolas almerienses exportaron más de un millón de hortalizas frescas entre enero y abril pasados, gracias a las casi 20.000 operaciones comerciales que se llevaron a cabo durante dicho periodo. Esta cifra supone un 14,8 por ciento más que en el mismo periodo de 2013, según la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente.

Por productos, el pimiento se mantiene como el más exportado por la provincia de Almería, con más de 311 millones de euros, un 25,3% del total vendido fuera por la provincia. El tomate es el segundo producto, cuyas exportaciones rondan los 300 millones y, en tercer lugar, las de pepino, que supusieron 149 millones.

El principal destino de las frutas y hortalizas de Almería es Alemania. En el caso de las hortalizas, las ventas en el mercado alemán han ascendido a 308 millones de euros, un 31,7% del total. Le siguen Holanda, Francia, Reino Unido e Italia. En cuanto a la exportación de frutas frescas, la provincia ha vendido al exterior 14 millones de kilos, un 86% más que en el primer cuatrimestre de 2013, volumen por el que las empresas han facturado 12,4 millones.



Comercialización de calabacín.



ENTREVISTA

TONI FERRÉS RESPONSABLE DE NUFRI BARCELONA

“Plaform es una marca de cartón ondulado asociada a calidad y, sobre todo, profesionalidad”

Destaca la importancia que el cliente diario le da al envase, hasta el punto de no poder vender un producto si el envase no es el adecuado

CIA



Toni Ferrés, responsable de Nufri Barcelona y cliente de Plaform. /FHALMERIA

Pregunta.- ¿Cómo valora la marca Plaform?

Respuesta.- Como operador mayorista de frutas y hortalizas, valoro de forma positiva la marca Plaform. Es una marca de cartón ondulado consolidada y conocida entre los diferentes operadores del sector, asociada a calidad y, sobre todo, a profesionalidad.

P.- ¿Qué opina de los envases Plaform como envases hortofrutícolas fabricados en cartón ondulado? ¿Qué características destacaría?

R.- En general, y por la forma del sistema de trabajo de Nufri, los envases de cartón ondulado nos suponen una herramienta importante que también implican un incremento del valor del producto –por ejemplo, mayor presentación– y, de hecho, también proporcionan confianza al cliente.

P.- Como profesional a pie de pasillo en el Mercado Central de Mercabarna y con muchos años de experiencia a sus espaldas, ¿sus clientes solicitan envases Plaform? ¿Qué importancia dan al tipo de envase?

R.- A pie de pasillo del Mercado Central, el cliente del día a día no le da importancia a la marca del envase pero, al mismo tiempo, sí pide y exige una calidad de envase, llegando a no poderse vender ese producto si el envase no es correcto. Hay que tener en cuenta que el envase de frutas y hortalizas debe soportar un recorrido hasta que llega al consumidor. Por mi experiencia, sí detecto una clara diferencia positiva en relación al envase Plaform.

P.- Plaform colaboró en el equipo de Mercabarna que participó en la Intermón Oxfam Trailwalker, una carrera solidaria por equipos de 100 kilómetros. Usted fue uno de los cuatro componentes de este equipo. ¿Cómo relata la experiencia?

R.- Es una experiencia única y muy positiva desde el momento en el que decides participar, que puede ser tranquilamente 1 año antes, porque una carrera de 100 kilómetros requiere de una mínima preparación en tiempo y en físico. Es una carrera que supone un trabajo en equipo desde el inicio hasta el final. La organización solicita una aportación mínima. En este sentido, y como uno de los miembros del equipo de Mercabarna, todos de empresas de esta unidad alimentaria, doy las gracias a todas las empresas que han colaborado y, en particular, a Plaform.

5,5 MILLONES DEFRAUDADOS

Ocho detenidos en una operación contra el fraude en el gásoleo

CIA

La operación ‘Nehar’ de la Guardia Civil y la Agencia Tributaria se ha saldado en la provincia con la detención de ocho personas que, supuestamente, habrían defraudado más de 5,5 millones de euros a Hacienda por el impuesto especial de hidrocarburos. La Benemérita llevó a cabo en la provincia seis registros bajo orden judicial tanto en gasolineras como en naves industriales y en domicilios, todos ellos en las comarcas de Los Vélez y el Almanzora.

La trama, compuesta por nueve organizaciones distintas que extendían su actividad por once comunidades autónomas, entre ellas Andalucía, adquiría gasóleo agrícola y de calefacción (B y C), bonificados fiscalmente, manipulaba el producto para eliminar las sustancias que permiten diferenciarlo a simple vista del gasóleo A y lo mezclaba con otros productos no sujetos al impuesto para abaratar aún más el coste fiscal. De este modo, reducían los costes, sin pensar en el perjuicio para el consumidor, dada la baja calidad del carburante. Esta actividad también suponía una importante competencia desleal para otros operadores del sector.

VIÑEDO, ALMENDRO, FRUTALES Y OLIVO

Una granizada causa daños en unas 1.000 hectáreas en la zona de Laujar

I. F. G.

La granizada caída el pasado 23 de junio ha causado daños en unas 1.000 hectáreas de cultivo en la zona de Laujar, según las primeras estimaciones realizadas por ASAJA -Almería, que cifran en 700 las hectáreas de viñedo dañadas y en unas 300 las de cultivos como almendro, olivar y frutales. Tal y como apuntan desde la organización agraria, todos los cultivos de la zona se han visto afectados, en mayor o menor medida.

En el caso concreto de los viñedos, ASAJA en la provincia estima que en torno al 70% de la producción de uva de vino prevista para esta campaña ha padecido daños y, de hecho, tras la visita a la zona, su presidente, Francisco Vargas, pudo ver cómo muchos racimos estaban en el suelo, e incluso, había daños en las maderas. “No sabemos con seguridad si muchas de estas plantas se podrán recuperar, por lo que la producción podría verse afectada, incluso, para las dos próximas cosechas”, lamentó Vargas. Con respecto a otros cultivos, en este caso el almendro, parte de sus frutos está en el suelo y, además, hojas y ramas presentan daños, debido al impacto del granizo. Los daños ocasionados por esta granizada vienen a sumarse a los provocados por la sequía.



Racimo de uva dañado por la granizada. /ASAJA ALMERÍA

Ante esta situación, desde ASAJA-Almería han solicitado sendas reuniones con el delegado territorial de Agricultura y el subdelegado del Gobierno en Almería para articular una batería de medidas de ayuda para los agricultores afectados.

SOLUCIONES PARA EL AGRICULTOR

Los productos de Even Agro mejoran el desarrollo de los cultivos de Almería

Sun Power, Sun Root y Even Húmicos 20% se adaptan a las necesidades de los cultivos hortícolas, favoreciendo su calidad

CIA

Sun Power, Sun Root y Even Húmicos 20% son algunos de los productos con los que cuenta la empresa Even Agro en su catálogo y que están indicados para una agricultura del máximo desarrollo. Estos productos se adaptan, además, a las necesidades de los cultivos hortícolas invernados, como los de la provincia de Almería, contribuyendo a mejorar su desarrollo y, cómo no, permitiendo al agricultor obtener mejores resultados.



Sun Root cuenta con un gran efecto enraizante.

Sun Power, fitoestimulador para todas las etapas del cultivo, está compuesto por una combinación especial de aminoácidos (cuenta con glicina-betaína) y de extractos vegetales que aportan sustancias inductoras capaces de provocar en las plantas diversos efectos, como un mejor enraizamiento, un incremento de las defensas naturales, una mayor osmoprotección y un mejor aprovechamiento de los nutrientes. Es idóneo en los momentos de máxima división y crecimiento celular (enraizamiento, cuajado y engorde de los frutos).

Por su parte, Sun Root, producto líquido con aminoácidos para enraizamiento, mejora la germinación de las semillas e induce un aumento de resistencia anti-stress en la planta, proporcionando una rápida recuperación del cultivo después de pasar por situaciones adversas.

Por último, Even Húmicos 20% (10% húmicos y 10% fúlvicos) es un producto recomendado para cultivos implantados en suelos con muy poca riqueza en materia orgánica. Permite el desbloqueo de microelementos del suelo para que sean absorbidos por la raíz de la planta, lo que favorece un desarrollo rápido del cultivo y una mejor asimilación y aprovechamiento del resto de fertilizantes y un mayor desarrollo vegetativo, que dará vegetales de mejor calidad y peso. Al contener una alta proporción de ácidos fúlvicos, proporciona un aporte extra de materia orgánica de fácil asimilación por el cultivo, por lo que se produce una rápida respuesta. Además de la transmutación de los iones, el ácido fúlvico tiene la capacidad de hacer las vitaminas y minerales más absorbibles, mediante la producción de complejos que son fácilmente transportados por las células de las raíces.

Para más información: 967 59 29 35, info@evenagro.com, www.evenagro.com.

TORKE

¡SE BUSCAN DISTRIBUIDORES PARA LA ZONA DE ALMERÍA Y GRANADA!

MEJORADOR DE LA FERTILIDAD Y ESTRUCTURA DE LOS SUELOS

Torke aporta ácidos húmicos (procedentes de leonardita ➔ fuente de materia orgánica), azufre y calcio. Actúa como fertilizante y como mejorador de suelos a nivel físico y químico, incrementando la capacidad de intercambio catiónico, mejorando la estructura del suelo, y aumentando la biodisponibilidad de nutrientes debido a su desbloqueo y produciendo un lavado de sales.
Torke puede aplicarse de forma localizada en la línea de siembra o plantación, aplicándolo cerca de los goteros. También se puede aplicar a voleo en el suelo con cualquier tipo de abonadora, enterrando luego el producto.

- Favorece la germinación de semillas y el enraizamiento.
- Ahorro de agua de riego.
- Mejora la fertilidad y la estructura del suelo.
- Proporciona calcio, azufre y ácidos húmicos.
- Corrector de suelos salinos.
- Mejora la cantidad y calidad de las cosechas evitando problemas como el tip burn y la peseta, al aportar calcio y azufre en forma directamente asimilable.
- Mejora la eficiencia de los abonados al aumentar la capacidad de intercambio catiónico de los suelos, desbloquear nutrientes y prevenir su lavado.
- Regula el pH de los suelos agrícolas, tanto de suelos alcalinos como ácidos.
- Favorece la actividad de los microorganismos edáficos.
- Producto utilizable en Agricultura Ecológica conforme al Reglamento CE Nº 834/2007

EVEN agro www.evenagro.com

Teléfono: 967 59 29 35, info@evenagro.com, www.evenagro.com

SHC



SEIPASA



Manejo de Seiland usado en semillero para la bioestimulación de las plántulas y la protección temprana. /SEIPASA

Estrategia para la protección biológica frente a nematodos

CIA

Los nematodos son animales microscópicos con aspecto de gusanos. Se conocen 26.646 especies de las cuales 10.681 son de vida libre y el resto son parásitos, tanto de invertebrados (3.501) como de vertebrados (8.359) y plantas (4.105) (Hugot et al., 2001). Actualmente, los nematodos fitoparásitos se están revelando como un problema creciente de difícil solución y con efectos acumulativos sobre las plantaciones, ya que, campaña tras campaña, su presencia y distribución en los suelos parece no detenerse. Como muestra un ejemplo. Se estima que las pérdidas de producción provocadas por especies de Meloidogyne en la cuenca mediterránea sobre cultivos hortícolas se sitúan entre el 15 y el 60% (Castillo y Verdejo, 2011). Otros estudios establecen que las pérdidas económicas anuales son equivalentes a 80 billones de dólares en cultivos tan variados como leguminosas, granos, banano, coco, remolacha azucarera, hortalizas y algunos frutales entre otros (Sasser y Freckman, 1987).

Conviene destacar que, en el caso de los nematodos, los daños mecánicos directos provocados por el hecho de alimentarse son leves. Es el proceso de alimentación lo que lleva asociado una serie de reacciones capaces de transformar las células vegetales donde el nematodo establecerá el sitio de alimentación. Parece ser que la secreción de saliva introducida en los tejidos de las plantas es la causante de la mayoría de los daños (Agrios, 2005). Por otro lado, la mayor o menor manifestación de los síntomas depende fundamentalmente de las densidades de población en el suelo y las raíces, de las condiciones ambientales y de la relación parásito-hospedante (susceptibilidad del cultivar). Entendiendo la enfermedad como la interacción entre un agente infeccioso y un hospedante susceptible, en unas condiciones favorables para la infección, la cual provoca en los hospedantes cambios anormales de tipo fisiológico o morfológico, podemos llegar a establecer que la presencia de nematodos es la causante de diversas enfermedades en los cultivos.

ESTRATEGIA INTEGRAL

Hoy en día no existe un método de control nematológico que pueda ser considerado eficaz y universal al 100%. Es por ello que, al enfrentarnos ante el reto de solucionar las enfermedades causadas por nematodos, se debe involucrar la integración de varios métodos de control. Resulta de vital importancia establecer una estrategia integral capaz de abordar la problemática desde una perspectiva global. Varios son los puntos a tener en cuenta ante esta compleja situación:

1. **Diagnóstico adecuado**. Dada la manifestación de síntomas no característicos, se hace necesario recurrir a analíticas que permitan establecer tanto la especie concreta como su densidad en suelo (y raíces en su caso).

2. **Conocer la disponibilidad de cultivares resistentes y/o el injerto sobre patrones resistentes.** Pese a los enormes avances en este ámbito, su facilidad de uso y las altas eficacias, debe contemplarse que no siempre son una herramienta disponible, que existen (o podemos llegar a seleccionar) razas virulentas capaces de romper la resistencia y que, en función de las condiciones ambientales, dicha resistencia puede llegar a inactivarse.

3. **Combinación de desinfecciones químicas y/o biológicas**, junto con otras herramientas de protección biológica y bioestimulación del cultivo. Dentro de las técnicas de desinfección se hace una leve descripción de las principales.

a. **Desinfección química**: técnica ampliamente establecida y disponible. Sin embargo en muchas ocasiones su inadecuada utilización y abuso puede dar pie a la aparición de resistencias, la pérdida de eficacias aceptables por degradación microbiana (Mojtahedi et al., 1991; Davis et al., 1993) y la generación de importantes riesgos sanitarios y ambientales. Por ejemplo: etoprofos, fenamifos, fostiazato, oxamilo, dazomet… Aún con todo, siguen siendo una herramienta a tener en cuenta dentro de un manejo integral y como complemento de otras técnicas disponibles.

b. **Solarización**: técnica biológica consistente en recubrir el suelo con láminas de polietileno con el objetivo de aumentar la temperatura del suelo (entre 10-40 cm) entre 45-50 ºC. Presenta también ventajas e inconvenientes.

c. **Biofumigación**: se fundamenta en la acción fumigante de las sustancias volátiles resultantes de la biodescomposición de la materia orgánica fresca, para el control de los organismos patógenos del suelo (Bello, et al.). Resulta necesario retener los gases producidos, para ello se sella el suelo mediante el

SEIPASA

agua de riego y se puede complementar con una cubierta suplementaria de plástico.

d. **Control biológico**: pese a que se están dedicando muchos esfuerzos para encontrar organismos con amplio rango de actividad, a día de hoy todavía existen algunos hándicaps que superar como son las dificultades de establecimiento en campo o los problemas de producción y comercialización.

e. **Protección biológica**: el mejor "ataque" es planificar una buena defensa. Empleo de sustancias que fortalecen el sistema defensivo de las plantas, permiten al cultivo reponerse frente a las agresiones provocadas por nematodos.



Cultivo tratado con Seiland. /SEIPASA



Testigo sin tratar. /SEIPASA

LA PROTECCIÓN BIOLÓGICA

En este sentido, Seipasa presenta Seiland, un protector radicular cuyo modo de acción polivalente busca atender las demandas de los cultivos sometidos a estreses provocados por nematodos y otras enfermedades del suelo. Seiland constituye una potente herramienta para ser introducida en los programas de manejo integrado de nematodos, ya que asegura la viabilidad del cultivo al disminuir los daños causados por estos microorganismos y prolonga la vida productiva de la plantación.

Mediante el empleo de Seiland y a diferencia de los nematicidas químicos, se consigue activar el desarrollo radicular y vegetativo estimulando al cultivo para que emita nuevos pelos absorbentes. Esta acción es capaz de contrarrestar los efectos dañinos que supone la pérdida de sistema radicular. Además, el desarrollo vegetativo se traduce en una mayor expresión de vigor con beneficiosos efectos sobre el calibre, el color y la calidad de las cosechas. Seiland incorpora una mezcla de microorganismos, que actúan a modo de barrera biológica, colonizando el nicho ecológico que queremos proteger y evitando de esta manera que las raíces sean ocupadas por agentes patógenos. Este conjunto de microorganismos presenta además ventajas para el cultivo, ya que viven y se desarrollan en permanente interacción con las raíces, ejerciendo una acción biofertilizante como fijadores de nitrógeno o solubilizadores de fósforo y aportando sustancias y enzimas beneficiosos como polisacáridos, ácidos orgánicos, ácido abscísico, entre otros.

Como refuerzo final, Seiland incorpora materia orgánica caracterizada por presentar una estructura compleja de carácter polimérico. Dicha estructura integra una gran cantidad de grupos funcionales (principalmente carboxilos e hidroxilos) junto con cadenas hidrocarbonadas, que le confieren una elevada capacidad para formar complejos, captar, liberar y vehicular minerales disponibles en el entorno, así como para tejer una estructura reticular en la zona de aplicación del producto. Esto garantiza y estimula de la actividad de la flora microbiana autóctona presente en el suelo de forma natural y la viabilidad de los microorganismos presentes en Seiland, al suministrarles el sustrato necesario para la implantación de las colonias.



NOVEDAD

Sapec Agro presenta MicroSoil, innovador acondicionador orgánico de suelo y sustratos

Este producto interactúa con todos los componentes del suelo, logrando un perfecto equilibrio que favorece el desarrollo del cultivo



Benjamín Santarrufina en un momento de su intervención. /FHALMERIA

Rafa Villegas

Sapec Agro presentó el pasado 19 de junio a 120 técnicos del campo almeriense un innovador producto que, sin duda, va a ayudar mucho a los agricultores en su objetivo de conseguir los mejores resultados con sus cultivos. Se trata de MicroSoil, un complejo acondicionador del suelo que actúa en el sistema biológico logrando un equilibrio favorable al desarrollo del cultivo.

Esta referencia, como explicó Juan Antonio Baviera, director de Producto de Sapec Agro, "interactúa con todos los componentes del suelo, acelerando y desarrollando mejor los procesos del suelo".

Baviera recordó a los técnicos cómo "el suelo está compuesto en un 45 por ciento por minerales, en un cinco por ciento por componentes orgánicos, en un 25 por ciento por agua y en un 25 por ciento por aire". El director de Producto de Sapec Agro aseguró que "en la parte mineral se incide con el abonado, en la orgánica con, por ejemplo, el estercolado; en el agua regando la planta según sus necesidades, mientras que la parte del aire no se ha tenido nunca muy en cuenta, mientras que MicroSoil sí incide en ella".

Con MicroSoil, el agricultor logra una mejora en la estructura del suelo, lo que conlleva un mayor desarrollo del sistema radicular en la rizosfera, especialmente de los pelos absorbentes, permitiendo a la planta una mayor absorción de nutrientes, al poder explorar un mayor espacio, lo que se traduce en importantes beneficios para el cultivo y una mayor rentabilidad.

Este intermediario entre el suelo y la planta toma del suelo y pone a disposición del cultivo lo que necesita en cada momento. MicroSoil incrementa, además, la cantidad de microorganismos en el suelo que fijan el nitrógeno y mineralizan macro y micronutrientes, mejorando las condiciones físicas y químicas de la rizosfera e influyendo positivamente en la descomposición de la materia orgánica.

La dosis media de MicroSoil recomendada por Sapec Agro es de un litro por hectárea. Su aplicación es muy sencilla, basta con aplicarlo directamente al suelo mediante el riego, sin necesidad de mezclar con nada. En cuanto al momento idóneo para su aplicación, Baviera aseguró que es "desde el momento en el que se mantenga la humedad del suelo". En caso de suelos compactados, con bloques de nutrientes o falta de aireación se pude aumentar la dosis del producto hasta los dos litros por hectárea.

ENSAYOS EN LA PROVINCIA

Víctor Pérez, responsable de Nutrientes de Sapec Agro en Almería, detalló una serie de ensayos que se han realizado en diferentes cultivos en la provincia con MicroSoil.

En tomate, por ejemplo, se ha demostrado cómo un suelo que tardaba en infiltrar el agua ha mejorado la estructura, aumentando también el sistema radicular, mejorando el desarrollo vegetativo, aumentando el calibre del cultivo y propiciando una mayor homogeneidad del mismo.



Víctor Pérez explicando los resultados que se han obtenido con MicroSoil en invernaderos de la provincia. /FHALMERIA

En pimiento, por otra parte, MicroSoil mejoró el sistema radicular de la planta, también propició una mayor homogeneidad del cultivo y un mayor desarrollo vegetativo, todo ello con una mejor floración y cuaje de la hortaliza.

Finalmente, en sandía se logró mejorar el cuaje con la aplicación de MicroSoil, un calibre más homogéneo y una calidad excelente. Lo que no variaron fueron los grados Brix, entre el testigo y las plantas tratadas con el producto de Sapec Agro.

La empresa pone a disposición de agricultores y técnicos un microsite en su página web www.sapecagro.es con toda la información acerca de su innovador producto.

Benjamín Santarrufina, director de Marketing de Sapec Agro, por su parte, tras la visita de campo con los técnicos, presentó un video, en el Hotel Golf de Almerimar, en el que se ponía de manifiesto el crecimiento exponencial que ha registrado la empresa en los últimos años, así como su funcionamiento y lo que ofrece a los agricultores.

Sapec Agro, líder en el segmento de productos genéricos en la península, ha realizado una inversión de más de 35 millones de euros en la última década y se ha puesto como objetivo duplicar, en tan solo cinco años, su volumen de negocio. La expansión está teniendo como resultado productos estrella como MicroSoil.

Especial LUCHA INTEGRADA



/RAIF



EVOLUCIÓN DE LA SUPERFICIE



La superficie de tomate ha vuelto a incrementarse en un 20%. /FHALMERIA

Las hectáreas con lucha integrada crecen un moderado 5% en esta campaña agrícola

Isabel Fernández

El tomate, con 1.500 hectáreas más, vuelve a ser el cultivo que más aumenta su superficie bajo métodos de control integrado de plagas, mientras que el pimiento, que parecía haber tocado techo, suma unas 600 nuevas hectáreas en este ejercicio

La 'revolución verde' sigue hacia delante con paso firme. Así lo ponen de manifiesto los datos facilitados a fhalmería por la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente en la provincia, actualizados hasta el pasado mes de abril y, por tanto, aún provisionales. Estos datos demuestran cómo la agricultura provincial ya ha superado la barrera de las 25.000 hectáreas de invernadero cultivadas bajo métodos de control integrado de plagas y que se fijó durante la pasada campaña; en el ejercicio actual, y según recogen los datos provisionales facilitados por la Administración autonómica, la superficie con control integrado suma ya 26.190 hectáreas, un ligero 4,8% más que hace un año. Este aumento en el número de hectáreas ha venido propiciado por el crecimiento, en mayor o menor medida, de cultivos como tomate, pimiento, pepino, calabacín y judía.

El tomate, a pesar del 'boom' de hace dos campañas, cuando duplicó su superficie con lucha integrada, y del crecimiento del ejercicio pasado, ha vuelto a ser la hortaliza que más hectáreas ha sumado, 1.470, en concreto, o lo que es lo mismo, un 20% más, desde las 7.350 de hace un año a las 8.820 con las que se prevé que cierre esta campaña. Estos datos tan positivos vienen a confirmar el éxito alcanzado por este método de producción en los últimos ejercicios, gracias al afine de las sueltas de Nesidiocoris tenuis en semilleros, que vinieron a 'facilitar' las cosas al agricultor.

Tras el tomate, el calabacín es el segundo cultivo que más ha visto crecer su superficie con control integrado, desde las 870 hectáreas de hace un año a las 970 actuales, un 11,5% más. El tercer lugar lo ocupa el pimiento, hortaliza que si bien ya tiene más del 96% de su superficie total bajo estos métodos productivos, aún sigue teniendo margen para crecer y, de hecho, en esta campaña, lo ha hecho un 8,1%, con 640 hectáreas más, y sumando ya 8.490, en total.



La lucha integrada 'no cuaja' en melón y sandía. /FHALMERIA

El cuarto lugar lo ocupa la judía, que suma 10 hectáreas más para alcanzar las 140, y el quinto es para el pepino, el único cultivo que ha aumentado su superficie con lucha integrada de forma progresiva desde la campaña 2007/2008, sin ni un sólo año en negativo. En esta ocasión, ha sumado 120 hectáreas más para alcanzar un total de 2.780.

El ranking de los cultivos que ponen punto y final a este año en positivo en lo que a la lucha integrada se refiere lo cierra la berenjena, cuya superficie se ha mantenido, prácticamente, inamovible; en concreto, en esta campaña, han sido 1.200 las hectáreas con lucha integrada frente a las 1.220 de hace un año.

Los agricultores de melón y sandía aún no confían en la fauna auxiliar

Los productores de melón y sandía siguen sin decantarse por la lucha integrada como fórmula para combatir las plagas en sus cultivos. Así lo reflejan los datos facilitados por la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente, y que cifran en 2.140 las hectáreas de melón con lucha integrada, un 23% menos que hace un año, y en 1.650 las de sandía, un 22,9% menos. Lo reducido de sus ciclos productivos o la escasa rentabilidad que, campaña tras campaña, obtienen estas producciones son algunas de las causas.

RECOMENDACIONES

Agrobío destaca la importancia de tener una "buena estrategia" de control biológico para lograr el residuo O

La empresa subraya el crecimiento constante del control biológico y un agricultor decidido a conseguir el residuo O

CIA

En Agrobío son conscientes del crecimiento constante del control biológico de plagas en la provincia, tal y como destaca su técnico-comercial, Ana Belén Arévalo, quien insiste en que, además, "cada vez se usa en un mayor número de cultivos" y, lo que es más importante, "con buenos resultados". En cualquier caso, no todo está hecho, "cada año se nos plantean desafíos como la aparición de nuevas plagas o la presencia cada vez más importante de algunas plagas que antes se consideraban secundarias", de ahí que haya que seguir trabajando e investigando para dar respuesta a las nuevas demandas. "En Almería hay un gran conocimiento tanto por parte de los investigadores del sector como de los técnicos de campo y, con el apoyo de todos, se van aportando soluciones a los retos que se nos plantean", afirma. Junto a esto, Arévalo destaca que "el agricultor almeriense está decidido a luchar por su medio de vida" y, por tanto, también está dispuesto a poner todo de su parte.



Suelta controlada de Nesidiocoris tenuis en semillero. /AGROBÍO



Instalación uniforme de A. swirskii en pimiento. /AGROBÍO



Observación en campo realizada por un técnico de Agrobío. /AGROBÍO



Uso de abejorros para la polinización de calabacín. /AGROBÍO

Esos buenos resultados a los que hacía referencia Ana Belén Arévalo están relacionados, directamente, con el uso de "la estrategia correcta"; por ello, desde Agrobío insisten en que "es vital anticiparse a las plagas y realizar las sueltas en el momento adecuado y a la dosis recomendada". Asimismo, apuntan que, para que el control integrado de plagas sea eficaz, la estrategia elegida debe respetar la fauna útil y facilitar su instalación; para ello, es necesario controlar tanto la temperatura como la humedad relativa ambiental en la medida de lo posible. Junto a esto, la técnico-comercial de Agrobío destaca la "obligatoriedad de un uso racional de los productos fitosanitarios", ya que, "una vez que los auxiliares están bien instalados, estos productos deben utilizarse sólo cuando sean necesarios y de forma respetuosa".

TÉCNICAS

El pimiento fue el cultivo pionero en la implantación de métodos de control biológico para combatir las plagas; sin embargo, con el paso de los años, otros cultivos como el tomate, la berenjena, el pepino, el calabacín y, en menor medida, melón, sandía y judía, se han incorporado a la llamada 'revolución verde'. En este sentido, Arévalo afirma que, actualmente, "se tiene un amplio conocimiento de los protocolos de trabajo en estos cultivos" y, es más, "se han mejorado las formulaciones de los OCBs -organismos de control biológico- para adaptarnos a los distintos ciclos y necesidades del cultivo, con lo que podemos garantizar un buen control de plagas en la mayoría de las explotaciones".

Teniendo esto en cuenta, la técnico-comercial de Agrobío se refiere a las técnicas de control biológico en lucha integrada. De este modo, y con respecto al Amblyseius swirskii, recuerda que "es el auxiliar que más se emplea porque se adapta a todos los cultivos hortícolas, a excepción del tomate". En esta línea, apunta que "el empleo de auxiliares de calidad como este ácaro es de vital importancia en el control de mosca blanca y trip" y añade que, "con los sobres de suelta, conseguimos un reparto uniforme en la explotación y, al mismo tiempo, proteger al A. swirskii, en el momento de la suelta, de las condiciones adversas". Por otro lado, cabe destacar la llegada también del tomate al control biológico, gracias a las sueltas de Nesidiocoris tenuis en semilleros. En este sentido, Ana Belén Arévalo comenta que, "para que el Nesidiocoris tenuis se instale correctamente en los invernaderos, es importante que la suelta en el semillero se realice con suficiente antelación, que se respeten las dosis recomendadas de suelta y que se lleve un buen control de los tratamientos fitosanitarios que se apliquen, antes y después de las sueltas". Ya una vez en campo, continúa, "este insecto nos proporcionará un buen control de la mosca blanca y, de forma secundaria, de otras plagas como araña roja y trips".

Por último, y en lo que respecta a la polinización, las colmenas de abejorros se usan para la polinización natural del tomate, pimiento, berenjena, calabacín, melón y sandía, además de otros cultivos como los frutales y otros que no son tan frecuentes en Almería, como las fresas, frambuesas y demás berries. Sobre la polinización, la técnico-comercial de Agrobío insiste en que "también hay que evitar perjudicar la colmena con tratamientos fitosanitarios no compatibles" y añade que, "con un buen manejo, los resultados que se obtienen de la polinización natural mejoran el cuajado de frutos, mayor número de semillas, paredes del fruto más gruesas y frutos más uniformes, entre otros".

ENTREVISTA

KRIS DE SMET DIRECTOR COMERCIAL DE KOPPERT ESPAÑA

“No hay que descuidar el control biológico ni siquiera en primavera”

En Koppert quieren seguir haciendo hincapié en esta máxima, ya que sólo así se garantiza la sanidad y calidad de los cultivos

Isabel Fernández



Kris de Smet es el director comercial de Koppert España. /FHALMERIA

Koppert cumple 20 años en España, tiempo que le ha valido para convertirse en todo un referente dentro del sector del control biológico. La innovación continua sigue siendo su ‘marca de la casa’ y, de hecho, es la que le ha valido para ser pioneros en muchos campos y, sobre todo, para seguir afrontando nuevos retos. El último, la puesta en marcha de su sistema NatuGro que, entre otras cosas, hace que el residuo cero sea una realidad.

Pregunta.- La campaña está a punto de terminar. ¿Qué balance hacen desde Koppert?

R.- En esta campaña hemos visto, en general, más mosca blanca, pero se ha podido controlar. Hemos llegado a la conclusión de que es consecuencia de que la gente se ha relajado un poco con el control biológico, sobre todo en los cultivos de primavera, donde no hay mucha cultura de soltar muchos insectos. En melón y en sandía no se suelta mucho, en calabacín tampoco y, al final, se termina con más plaga. Si no cuidamos el control biológico en primavera, dado que los ciclos de cultivo están cada vez más cercanos en el tiempo, tendremos más plaga en las nuevas plantaciones. Por eso, creemos que el control biológico en los cultivos de primavera es importante también para las futuras plantaciones.

P.- En las últimas campañas, los agricultores han ajustado al máximo las dosis de sueltas y, luego, se encuentran con problemas como el que comentaba.

R.- Es lo que ha venido pasando, principalmente, en los cultivos de primavera. En melón y sandía se suelta lo justo; es más, se ha corrido el rumor de que con 25 A. swirskii por metro, en melón, el control biológico tiene que funcionar. Yo creo que es muy justo.

P.- La propagación y los daños causados por el virus que ha afectado al calabacín, ¿cree que han supuesto una llamada de atención para el agricultor?

R.- Es cierto que la gente ha prestado más atención al control de la mosca blanca y el control biológico ha subido algo, pero no mucho. En calabacín aún no se hace mucho.

P.- ¿Y qué sigue pasando con el pepino?

R.- En pepino, si lo haces bien, el control biológico funciona. Nosotros llevamos dos campañas trabajando con el Swirski LD y, desde el año pasado, lo tenemos mejorado y está funcionando muy bien. Si no ha servido es porque, en muchos casos, no se ha hecho adecuadamente; la gente ya ha asimilado la idea de que es muy difícil, pero nosotros podemos garantizar que funciona bien soltando las dosis adecuadas en pepino de Swirski LD, de larga duración, que ha tenido un resultado excelente. Hemos visto muchos sitios tanto en Almería como en Motril donde la plaga se ha controlado sin problema.

P.- ¿Cómo está la situación en otros cultivos?

R.- En berenjena, por ejemplo, no hay un sistema único, algunos agricultores sueltan A. swirskii, otros Nesidiocoris tenuis y cada uno a su manera. Luego, si lo haces a medias, a veces no funciona y aparece la idea de que es muy difícil, que el control biológico no funciona en berenjena, y no es así. Si tienes un criterio claro, con el nivel adecuado de insectos, se puede. Tenemos fincas donde ha ido muy bien, pero como no hay un criterio único, tampoco hay un resultado único.

P.- ¿Y dónde está el problema con la berenjena?

R.- La cuestión es que, en berenjena, realmente, no hay grandes problemas de virus transmitidos por insectos; puedes tener muchísimo trip o mosca blanca, que ensucian, pero si no tienes virus, el riesgo siempre es menor. Entonces, los agricultores pueden sacar el cultivo adelante haciendo, incluso, las cosas a medias. Pero, si uno quiere hacer control biológico de verdad, es posible, sólo hay que tener un buen criterio.

P.- Éste ha sido el segundo año en el que han potenciado su sistema NatuGro, ese protocolo de actuación que, entre otras cosas, permite el residuo cero. ¿Qué tal ha funcionado?

R.- NatuGro tiene entre sus objetivos el residuo cero, pero no es el único, depende de lo que quiera el agricultor. NatuGro ha funcionado bien y, de hecho, en la última campaña, ha aumentado la superficie bajo este protocolo, tanto en Almería como en Murcia, en pimiento. Tenemos unas 320 hectáreas en España y, en general, los resultados están siendo buenos.

P.- ¿Qué supone la puesta en práctica del sistema NatuGro?

R.- Esto quiere decir que tenemos una buena protección del sistema radicular desde el principio, también estimulamos la formación del sistema radicular desde ese principio, hacemos que las plantas estén más preparadas y, además, estimulamos el equilibrio biológico en el suelo. Al final, la planta resiste más, es más fuerte, y, si lo combinamos con ciertos productos de aplicación foliar, podemos conseguir el residuo cero. También hemos comprobado que quienes han aplicado el sistema NatuGro han terminado la campaña con las plantas más sanas y fuertes; los que han mantenido el cultivo en el invernadero después del invierno han tenido una planta que sigue produciendo por más tiempo y que tiene más vitalidad después del frío.

P.- ¿Cómo afrontan la próxima campaña?

R.- Vamos a seguir haciendo mucho hincapié en las lecciones de la campaña pasada, es decir, en no descuidar el control biológico. El control biológico en pepino es posible, además, con NatuGro, puedes tener una planta más resistente, más fuerte contra enfermedades, y, por si esto fuese poco, existe la posibilidad de llegar más lejos, hasta el residuo cero.

P.- ¿En qué están trabajando en este momento?

R.- Estamos investigando sobre el control biológico en el suelo, sobre el equilibrio microbiológico del suelo, que es una parte de NatuGro. Estamos viendo efectos muy positivos en lo que estamos haciendo con NatuGro y queremos profundizar más para extender el control biológico al suelo. De hecho, hemos contratado un nuevo investigador para que trate este tema. Además, estamos trabajando con el control biológico de pulgones en muchos cultivos.

P.- Koppert cumple 20 años en España, ¿cómo resumiría todo este tiempo?

R.- Estos veinte años se podrían resumir como el paso desde el abejorro hasta el residuo cero. Koppert empezó aquí con los abejorros, entonces era lo único que imaginábamos que iba a ser posible, y luego empezamos con el control biológico. Más tarde llegó el ‘boom’ en Almería del control biológico y ahora estamos afinando el sistema para lograr el residuo cero, que hemos visto que es posible, lo podemos conseguir. Koppert siempre ha estado a la vanguardia; fuimos los primeros en hacer control biológico en el Campo de Cartagena, los primeros que tuvimos éxito con el control biológico en pimiento en Dalías y quienes desarrollamos el sistema en tomate, con las sueltas en semilleros. Ahora, también, somos los primeros que estamos consiguiendo un protocolo de residuo cero de verdad, no productos de residuo cero, sino un sistema integrado que, realmente, da resultados. Y gracias a toda esta innovación, Koppert sigue siendo el referente.

P.- ¿Qué supone Almería para Koppert?

R.- Almería es muy importante para nosotros, ya que aquí generamos mucho conocimiento y, cómo no, nos enriquecemos. Además, y gracias a ese conocimiento, por aquí pasan muchas personas de otros países y gente de aquí va a esos otros países que quieren imitar el modelo de Almería.

SEGURIDAD ALIMENTARIA

Uno de cada cuatro tomates y pimientos almerienses ya están libres de residuos

Las muestras de producto que superaron los LMR durante la pasada campaña no sumaban, ni siquiera, un 1% en todos los cultivos

Isabel Fernández



Las hortalizas de Almería son un claro ejemplo de calidad y seguridad alimentaria. /FHALMERIA

La fuerte implantación en la provincia de la lucha integrada desde el año 2007 ha traído consigo la drástica reducción de los residuos químicos en las producciones locales, hasta el punto de que muchas de las hortalizas que se comercializan desde Almería están completamente libres de residuos.

Así lo recogen los datos difundidos por el Laboratorio de COEXPHAL relativos a la pasada campaña agrícola, la 2012/2013, y que fueron difundidos, recientemente, en el marco del Seminario Técnico Agronómico 'Control biológico: nuevas perspectivas', organizado por la Asociación de Organizaciones de Productores almeriense y Cajamar Caja Rural. Esos datos ponen de manifiesto que, por ejemplo, el 26,6% de las muestras de tomate analizadas estaban libres de residuos, al igual que el 24,6% del pimiento o el 11,4% del pepino. Sin embargo, llaman aún más la atención los casos de berenjena y calabacín, a priori, cultivos en los que el control integrado de plagas no está tan extendido, pero en los que las muestras libres de residuos ascendieron al 55,3% y al 66,6%, respectivamente.

Asimismo, en torno al 95% de las muestras analizadas en, prácticamente, todos los cultivos dejaban bien a las claras que, en el caso de contener algún residuo, éste no superaba el LMR que marca la legislación vigente. De este modo, y según esos mismos datos del Laboratorio de COEXPHAL, en el caso del tomate, el 95,3% de las materias activas muestreadas no alcanzaba ni siquiera el 25% del LMR permitido. En los casos de pimiento o pepino, este porcentaje era aún mayor; un 96,2%, el primero, y un 95,8%, el segundo.

Durante la pasada campaña, el porcentaje de muestras de hortalizas de Almería con residuos se redujo al mínimo. Así, en tomate, apenas un 0,6% de esas muestras superaba los LMR, mientras que, en pimiento, la cifra era aún menor, 0,4%. En los casos de pepino y calabacín, esos LMR sólo se rebasaron en el 1,4%, el primero, y un 1,3%, el segundo.



INVESTIGACIÓN

Las Palmerillas trabaja en la selección de plantas autóctonas que actúen de barreras fitosanitarias

La Estación Experimental investiga sobre 29 especies vegetales que ayudarían a disminuir la presencia de plagas fuera del invernadero

Isabel Fernández



Flores de las especies vegetales seleccionadas. /ANDRÉS IVORRA & VICKY SCHWARZER

La Estación Experimental de Cajamar Caja Rural 'Las Palmerillas' trabaja en estos momentos en un proyecto sobre la vegetación autóctona y el control biológico, de modo que pueda alcanzarse una horticultura intensiva más sostenible. En este sentido, y según la información facilitada a fhalmería por Mónica González, responsable de Control Biológico de la Estación, el objetivo de este trabajo es aumentar la biodiversidad en el entorno de los invernaderos, gracias a la plantación de setos o barreras vegetales. Estos setos "han de estar especialmente diseñados para atraer y mantener a los enemigos naturales claves", actuando, a su vez, como "auténticas barreras fitosanitarias, frenando la libre dispersión de plagas entre los cultivos y disminuyendo la presión de plagas fuera del invernadero".

Según la literatura al respecto, se calcula que los enemigos naturales de los insectos plaga son los responsables de entre el 50% y el 90% del control biológico natural en los campos de cultivo. De ahí la importancia de "conservar y aumentar las poblaciones de estos insectos autóctonos, mediante el manejo del hábitat". Éste es, de hecho, "el objetivo primordial del control biológico por conservación". Asimismo, la existencia de una mayor biodivesidad en el entorno del invernadero podría contribuir a reducir considerablemente el uso de productos químicos o plaguicidas para el control de plagas, ya que el control biológico natural es mayor en los paisajes agrícolas diversos que en los simplificados.

Teniendo en cuenta todo esto, en Las Palmerillas se han puesto manos a la obra y ya trabajan con 29 especies vegetales pertenecientes a 18 familias botánicas diferentes. Estas plantas están dispuestas en un bosque-isla, que se estableció en 2010 en una parcela de unos 800 metros cuadrados. Los bosques-isla se definen como "masas no lineales de vegetación situadas en terrenos no cultivados y que están rodeadas en todo su perímetro por terrenos cultivados". Por norma general, estos bosques-isla deben contar con una superficie mínima de 150 metros cuadrados y máxima de 1.500. Su función no es otra que "proporcionar un hábitat como reservorio de biodiversidad en zonas agrícolas, diversificar el paisaje y, en este caso, servir de cobijo a los enemigos naturales de las plagas".

SELECCIÓN

Para seleccionar esas 29 especies vegetales, en la Estación Experimental tuvieron en cuenta varios criterios. En primer lugar, se valoró el hecho de que fuesen plantas autóctonas que estuvieran disponibles comercialmente en los viveros. Esto fue así porque el uso de este tipo de plantas garantiza la viabilidad de los setos, ya que las plantas están perfectamente adaptadas a las condiciones de la zona en cuestión, además de ser menos invasoras y presentar un manejo más fácil.

Asimismo, "la vegetación autóctona asegura una mejor protección de los cultivos, puesto que es menos susceptible al ataque de plagas y/o enfermedades que las plantas cultivadas u ornamentales".

El segundo factor que se tuvo en cuenta fue que esas plantas no fuesen reservorios de enfermedades víricas, sobre todo teniendo en cuenta la problemática que las distintas virosis suponen para los cultivos hortícolas de Almería. Asimismo, se tuvo en consideración que fuesen plantas capaces de establecer una cascada de flores, es decir, que fuesen especies vegetales que florecieran secuencialmente a lo largo de todo el año. De este modo, según explica la información facilitada por Mónica González, "se persigue que haya continuidad en los recursos alimenticios, manteniendo cerca de los cultivos a los enemigos naturales". Así, es necesario seleccionar plantas que florezcan en invierno, cuando hay escasez de plantas en flor en los campos de cultivo, y que también florezcan en verano.

El hecho de que ofrecieran recursos alimenticios que atrajeran a los enemigos naturales de las plagas, que portaran nectarios extraflorales o que fuesen plantas arbustivas fueron otras de las cuestiones que se tuvieron en cuenta. La selección de plantas arbustivas se explica por que la vegetación original en la zona de expansión de los invernaderos de Almería está compuesta por matorral y especies arbustivas espinosas, por lo que el uso de arbustos para el diseño de los setos entre los invernaderos se ha considerado la opción más apropiada. Las especies arbóreas, por su parte, son también valiosas por la variedad de recursos que ofrecen a los enemigos naturales, pero pueden generar problemas de sombreo en los invernaderos adyacentes.

Este trabajo está aún en fase experimental, es más, todavía no se han podido conseguir resultados concretos; en cualquier caso, la parcela experimental situada en Las Palmerillas está sirviendo, por un lado, para ver, 'in situ', cada una de las especies vegetales seleccionadas, observarlas y evaluar hasta qué punto se ajustan a los objetivos del proyecto y, por otro, esta parcela experimental es un lugar donde realizar los estudios de la antropofauna asociada a las especies vegetales seleccionadas.

Entre las especies vegetales con las que ya se trabaja se encuentran el tomillo de invierno, el perejil o hinojo de mar, el mirto o el romero.

100% ALMERIENSE

Colmenas más altas y un 'Nesi' que pasa menos de 24 horas envasado, emblemas de Provipol

La innovación está en el alma de esta empresa que, de hecho, surgió a partir del proyecto fin de carrera de su fundador y gerente

Isabel Fernández



La colmena Provipol es más alta que las demás del mercado. /FHALMERÍA

Provi Agrícola lleva más de una década produciendo y distribuyendo tanto colmenas como organismos de control biológico, que comercializa bajo la marca Provipol. En este tiempo, "la rapidez en la entrega del producto, el servicio especializado para los clientes que lo demanden y nuestras colmenas sin algodón, adaptadas a las altas temperaturas de Almería", le han valido para consagrarse en un sector muy competitivo, según apunta su director-gerente, Juan José Ramírez.

En este sentido, Ramírez explica que, a diferencia de las colmenas comercializadas por otras marcas, las suyas "disponen de mejores condiciones de ventilación", ya que "son más altas y han sido desarrolladas por nuestro Departamento de I+D+i para soportar las altas temperaturas que sufrimos en los invernaderos de Almería". Al ser más altas, las colmenas de Provipol "disponen de mayor volumen y más orificios en la parte superior", lo que favorece la ventilación natural y, además, una mayor productividad de las obreras, "que se dedican a polinizar el cultivo y no a ventilar la colmena". Para adaptarse perfectamente a las condiciones de Almería, Provipol comercializa sus colmenas en dos formatos, con algodón, para el invierno, y sin algodón, para el verano.

El Nesidiocoris tenuis es otro de los productos de Provipol que les ha valido para consolidarse dentro del sector. A diferencia de otros 'Nesi' que hay en el mercado, el de Provipol se diferencia del resto por "pasar en el envase menos de 24 horas, ya que envasamos el producto a diario y, además, por tener una gran coordinación con los agricultores y semilleros". En esta línea, Ramírez insiste en el éxito alcanzado por las sueltas de 'Nesi' en semillero, que han demostrado ser "más eficaces", incluso, "aplicando una dosis de suelta más baja". El 'Nesi' de Provipol se comercializa en formatos de 500 unidades. Por último, el director-gerente de Provi Agrícola llama la atención sobre la fuerte implantación del control biológico de plagas en la provincia y afirma que, "en esta campaña, se culminará con la implantación de auxiliares en los diferentes cultivos bajo plástico".

COSTES

El control biológico apenas supone el 1,4% de todos los gastos de una finca al año

I. F. G.

El control biológico apenas supone el 1,4% del total de gastos a los que tiene que hacer frente un agricultor cada campaña, según se desprende del último 'Análisis de la campaña hortofrutícola de Almería. Campaña 2012/2013', elaborado por Cajamar Caja Rural. De media, cada agricultor invirtió durante el pasado ejercicio unos 785 euros por hectárea en la compra de insectos beneficiosos para sus invernaderos, un 2,8% menos que un año antes. En cualquier caso, el informe de Cajamar Caja Rural incide en el hecho de que "no se ha producido un comportamiento uniforme para los diferentes cultivos", sino que "las explotaciones dedicadas al cultivo de calabacín, judía y pepino han tenido que desembolsar una cuantía superior a la del anterior período", según confirmaron las propias empresas del sector.

En las tres últimas campañas, desde la 2010/2011 a la pasada, el gasto en control biológico ha caído progresivamente. Así, si en el primero de los citados ejercicios, de media, cada agricultor invertía 964 euros por hectárea en la compra de insectos beneficiosos, un año más tarde, en la 2011/2012, gastó 807 euros y, finalmente, ya el año pasado, apenas 785 euros por hectárea.



Cultivo de pimiento con control biológico.



ÉXITO

Control biológico y medidas culturales han controlado el virus Nueva Delhi

La aparición, en el mes de agosto pasado, de este virus en calabacín desató todas las alarmas, dados los graves daños que provocaba

Isabel Fernández



Trampas cromáticas en un cultivo de calabacín. /RAIF

El control biológico de plagas, el uso de determinados productos químicos y la puesta en marcha de medidas culturales han sido suficientes en esta campaña para controlar la propagación y los posteriores daños que pudiera ocasionar el Tomato Leaf Curl New Delhi Virus (ToLCNDV), más conocido como virus Nueva Delhi. Fue en agosto del año pasado cuando saltaron todas las alarmas, debido a la aparición en los primeros cultivos de calabacín de los daños ocasionados por un virus que era aún un desconocido. Desde el primer momento, se sospechó de la mosca blanca como posible vector del virus y, de hecho, así fue.

Rápidamente, Administración, agricultores y empresas de control biológico de plagas se pusieron manos a la obra para diseñar y poner en práctica un protocolo de actuación que permitiera controlar el vector, evitando así la posterior aparición del virus. Aunque no fue fácil, lo cierto es que, finalmente, se logró controlar el virus y, de hecho, según las últimas informaciones hechas públicas por la Consejería de Agricultura, Pesca y Desarrollo Rural, "se ha conseguido bajar la incidencia del virus Nueva Delhi controlando la presencia de mosca blanca". Esto ha sido posible, según afirman desde la Administración andaluza, gracias al "refuerzo de las estrategias o medidas físicas y culturales, apoyadas en medidas biológicas, químicas y biotecnológicas".

Entre todas esas medidas, destacan, por ejemplo, la colocación de mallas en bandas y cumbreras, las dobles puertas y mallas en las entradas del invernadero, la colocación de faldones en las bandas para evitar las corrientes de aire y de trampas antes de la plantación, así como tunelillos. Del mismo modo, durante toda la campaña, se ha recomendado la realización de sueltas de fauna auxiliar tras la aparición de las primeras flores en el calabacín.

Algunas de estas medidas que tanto éxito han tenido en el control de la mosca blanca en calabacín fueron, posteriormente, trasladadas a los cultivos de primavera, que en esta campaña se han visto especialmente reducidos, sobre todo en el caso del melón, ante el temor de que el virus pudiera acabar con la cosecha de forma prematura.

En cualquier caso, y con la campaña de primavera a punto de terminar, lo cierto es que no ha habido que lamentar daños ni en melón ni en sandía fruto del virus Nueva Delhi. Las precauciones tomadas desde el inicio de la plantación, con la colocación, incluso, de mantas térmicas en algunos cultivos, han permitido sacar adelante las plantaciones sin mayores problemas.

El control biológico de plagas unido, una vez más, a la puesta en marcha de medidas culturales, ha demostrado su eficacia.

CONSOLIDACIÓN

El Amblyseius swirskii se adapta perfectamente a melón y sandía

I. F. G.

Como ya ocurriera con el pimiento, el Amblyseius swirskii se ha convertido en el depredador natural más utilizado para el control biológico de plagas en los cultivos de melón y sandía desde que arrancara la llamada 'revolución verde'. Sin ir más lejos, en esta campaña, y según los datos de la Red de Alerta e Información Fitosanitaria (RAIF) de la Junta de Andalucía, la presencia del A. swirskii en ambos cultivos ha sido la adecuada y, también en ambos cultivos, ha logrado mantener 'a raya' a sus plagas más importantes, como son melón y sandía.

Sin ir más lejos, en el caso de la sandía, ésta se enfrenta a la recta final de la campaña con una incidencia mínima de mosca blanca y, por tanto, de los virus transmitidos por ésta, en gran medida, gracias al control que ejerce sobre la mosca el A. swirskii, que también ha contribuido al control del trip en sandía. En lo que respecta al melón, y también según la RAIF, el A. swirskii ha ayudado al control de la mosca blanca, evitando la propagación de virus, y, de hecho, se ha instalado adecuadamente en todas las parcelas en las que se han realizado sueltas.

TECNÓMETRO

Las seis empresas de control biológico facturan casi 39 millones

I. F. G.

Las seis empresas de control biológico que, según el Tecnómetro 2009, elaborado por la Fundación TECNOVA, había entonces en la provincia alcanzaron una facturación, en conjunto, de casi 39 millones de euros, cifra ligeramente inferior a la de dos años antes, cuanto su facturación global ascendió a 46,5 millones de euros.

Según recoge el citado informe, si bien es cierto que estas empresas se vieron afectadas por la reducción de sus ventas, lo hicieron en menor medida que otros sectores de la industria auxiliar agraria, debido, sobre todo, a la importancia que el control biológico de plagas ha adquirido para la horticultura intensiva de Almería.

Por otro lado, y en lo que respecta a la ubicación de estas seis empresas, que suponen apenas el 5,8% del total de compañías de la industria auxiliar almeriense, la mayor parte de ellas, en concreto el 60%, se ubica en el Poniente almeriense, la zona que aglutina un mayor número de fincas invernadas. Un 20% de estas empresas está en el Levante y el 20% restante se reparte por otras zonas de la provincia, como podrían ser el Almanzora o la comarca del Andarax.



Redujeron sus ventas con respecto a 2007.

MEJORAS

Syngenta adapta su sobre Swirskiline a los diferentes ciclos de cultivo de la provincia

La empresa lanza este año tres nuevas formulaciones, Quick, Long y Pro, ajustadas a las necesidades de suelta de cada tipo de plantación

CIA

En su afán de seguir aportando soluciones innovadoras al mercado, Syngenta lanza este año tres nuevas formulaciones en sobre de Swirskiline (Amblyseius swirskii): Quick, Long y Pro, adaptadas cada una de ellas a los diferentes segmentos y ciclos de cultivo existentes en los invernaderos del sureste español.

Swirskiline Quick es una formulación especialmente adaptada a las condiciones del ciclo de pimiento de Almería, donde los niveles de plaga son muy altos desde el primer día de la plantación. La formulación Quick libera una cantidad muy elevada de ácaros fitoseidos de una forma muy rápida, con lo que el cultivo queda protegido contra las principales plagas del pimiento, tales como moscas blancas y trips, desde el momento inicial.

Para el segmento de pepino, ciclo de otoño, Syngenta ha desarrollado Swirskiline Long,



El sobre Swirskiline en un cultivo de pimiento. /FHALMERIA

formulación que va liberando A. swirksii poco a poco y durante un período de tiempo muy elevado. De esta manera, el cultivo está protegido contra las plagas desde el primer momento de su colocación, pero el sobre continúa liberando fitoseidos llegada la época de explosión de plagas, es decir, una vez superado el invierno y cuando las temperaturas comienzan a subir.

Por último, Syngenta va a disponer de Swirskiline Pro, formulación ésta que puede considerarse con características intermedias entre las anteriores, entre Quick y Long. De este modo, la formulación Pro realiza la liberación de fitoseidos de una forma más rápida que la Long, pero más lenta que la Quick, adaptándose, perfectamente, por tanto, a aquellos cultivos del segmento ciclo de primavera, con niveles y evoluciones poblacionales de plaga también intermedios al resto de ciclos.

En definitiva, Syngenta continúa innovando y ha desarrollado tres nuevas formulaciones de Amblyseius swirskii, diferentes a lo existente hasta el momento, y las ha adaptado a las necesidades de los diferentes ciclos de cultivo.

DESDE JUNIO

La Junta autoriza nuevas sustancias para los hortícolas protegidos

I. F. G.

Los agricultores cuentan desde el pasado 3 de junio con una nueva batería de sustancias activas para tratar sus cultivos hortícolas bajo abrigo. Entonces entró en vigor la resolución de 20 de mayo de la Dirección General de la Producción Agrícola y Ganadera, de la Consejería de Agricultura, Pesca y Desarrollo Rural, que actualiza algunas sustancias activas fitosanitarias incluidas en el control integrado de varios reglamentos, entre ellos el de hortícolas protegidos.

Según la Administración andaluza, esta resolución quiere responder a las peticiones del sector productor, que se enfrenta a la "aparición de nuevas plagas en cultivos y el desarrollo de nuevas estrategias de lucha contra plagas". Asimismo, tal y como recoge la propia resolución, "la aparición de nuevas sustancias" adaptadas a estas nuevas plagas y estrategias "ha propiciado la modificación del Registro de Productos Fitosanitarios con la incorporación de nuevas sustancias activas y nuevos usos para las ya existentes". De este modo, los productores almerienses tienen más herramientas a su alcance.

JORNADAS

Expertos alertan de la "amenaza" que suponen los LMR por debajo de la ley

I. F. G.

La resistencia desarrollada por las plagas a los productos insecticidas, motivada por las estrategias de marketing que fijan un Límite Máximo de Residuos (LMR) por debajo del legislado, son una seria amenaza para el uso sostenible. Así se puso de manifiesto durante la jornada celebrada por el Colegio Oficial de Ingenieros Técnicos Agrícolas de Almería (COITAAL) y la Asociación Empresarial para la Protección de las Plantas (AEPLA), titulada 'Jornada sobre gestión integrada de plagas', y en la que se abordó, entre otras cuestiones, la nueva normativa sobre el uso sostenible de productos fitosanitarios.

En una ponencia, Pablo Bielsa, catedrático de la Universidad Politécnica de Cartagena,y Milagros Fernández, coordinadora de Formación del IFAPA de La Mojonera, expusieron los resultados de las investigaciones que demuestran la problemática que implica la reducción de los LMR por debajo, incluso, de lo permitido y, además, aportaron soluciones para mejorar la eficacia de las aplicaciones fitosanitarias.

En otras dos ponencias más se trataron cuestiones como la figura del asesor y la obligación de la inscripción en el Registro Oficial de Productores y Operadores de Medios de Defensa Fitosanitaria (ROPO) o las herramientas que la Junta pone al servicio del sector.



La jornada tuvo lugar en la sede de SUCA, en El Ejido. /FHALMERIA

SwirskiLine quick

+ PROTECCIÓN CON + RAPIDEZ

SwirskiLine Quick® produce rápidamente y desde el principio, depredadores en cantidades suficientes que llegan a todas las plantas.

La nueva formulación de SwirskiLine Quick® de Syngenta® se adapta a las necesidades de los productores y atiende rápidamente la demanda de protección contra mosca blanca y trips contra la alta presión de las plagas desde la primera semana.

¡NUEVA! FORMULACIÓN



Bioline

syngenta

SwirskiLine Quick de Syngenta
LA PROTECCIÓN CONTINUA MÁS QUICK

™

Especial PEPINO TEMPRANO



LA UNION
Alhóndiga

LA REDONDA | GUARDIAS VIEJAS | ADRA | CUATROVIENTOS | COSTA RUBITE | CARCHUNA | LA MOJONERA | TIERRAS DE ALMERÍA

Nuestra fuerza

www.alhondigalaunion.es

BALANCES

El precio del pepino cae un 20% en los meses más fríos en el último año

De noviembre a marzo, el pepino almeriense se vendió, de media, a 0,55 euros frente a los 0,68 de la campaña pasada

Isabel Fernández



Enero, con 0,77 euros, de media, ha sido el mes en el que más caro se ha vendido el pepino en esta campaña. /FHALMERIA

El pepino almeriense se depreció en torno a un 20% en los meses más fríos de esta campaña, es decir, de noviembre a marzo, en comparación con el mismo período de la campaña 2012/2013. De este modo, y tras el análisis de los datos aportados por el Observatorio de Precios y Mercados de la Consejería de Agricultura, Pesca y Desarrollo Rural, el pepino cultivado en la provincia se vendió, de media, entre noviembre y marzo pasados, a 0,55 euros frente a los 0,68 de hace un año, un 19,1% menos.

En la comparativa mes a mes, en todos ellos, salvo en enero de este año, el precio medio al que se vendió el género almeriense en origen fue inferior al de la campaña pasada. De este modo, en noviembre de 2013, el pepino almeriense cotizó, de media, a 0,38 euros, prácticamente la mitad que un año antes, cuando, por esas mismas fechas, el producto local se vendía en torno a 0,61 euros. A partir de diciembre, la diferencia en el precio entre una campaña y otra es menor, si bien siguen siendo cifras inferiores a las de hace un año. Así, el pepino cultivado en la provincia se vendió a 0,64 euros, de media, en diciembre de 2013 frente a los 0,72 de un año antes. Ya en enero, las cifras variaron de 0,77 euros, en este ejercicio, a 0,72, el pasado. Enero fue, además, el mes en el que el género almeriense alcanzó el precio más alto, debido, entre otras cuestiones, a que, en esas fechas, Almería sólo compite con Granada por el enorme pastel que supone el mercado europeo de pepino.

A partir de febrero, el precio del pepino almeriense comenzó a descender; de este modo, si en febrero de 2013 el pepino almeriense se vendía, de media, a 0,81 euros, en este año, esa cifra ha caído hasta los 0,67. Pero, sin lugar a dudas, el descenso más brusco fue el experimentado en el mes de marzo, desde los 0,57 euros de hace un año a los 0,28 de esta campaña.

A día de hoy, y cuando la campaña hortícola está a punto de terminar, el precio del pepino, ni mucho menos, ha mejorado. Todo lo contrario, en el caso de las plantaciones que aún se mantienen, la calidad ya está siendo menor y, con ella, los precios que alcanza el género en las distintas subastas de la provincia. Así las cosas, no es nada extraño ver el pepino, prácticamente en todos sus tipos, a precios que rondan los 0,20 euros, de media. Rara vez se observan cotizaciones superiores y, de haberlas, se debe al hecho de que aún entran, aunque pocas, partidas de calidad en las alhóndigas.

EN ALEMANIA

España recorta distancia a Holanda en su lucha por el mercado del pepino

I. F. G.

España y Holanda siguen siendo dos de los grandes proveedores de pepino de Alemania. De momento, el país de los tulipanes envía al mercado germano más género que España, sin embargo, el pepino español, poco a poco, va acortando distancias.

De este modo, desde el año 2007, año del 'boom' de la lucha integrada en Almería, España ha ido acortando distancias con respecto a Holanda en el mercado alemán, aumentando, campaña tras campaña, a excepción del año 2012, las exportaciones a este país. Holanda, por su parte, tras tocar techo en 2010, cuando comercializó en Alemania más de 270 millones de kilos de pepino, ha ido perdiendo fuerza hasta exportar, en 2013, algo más de 240 millones de kilos a este país.

España, por su parte, no ha hecho más que ganar cuota de mercado en Alemania. Así, si en 2007 partía con unas exportaciones que sumaban poco menos de 150 millones de kilos, en 2013 superó los 180 millones de kilos. Sólo en 2012, las exportaciones nacionales de pepino perdieron algo de fuelle y se situaron, de nuevo, en torno a los 150 millones de kilos.

GASTOS

Los costes de producción crecen un 4% en las dos últimas campañas

I. F. G.

Cultivar un metro cuadrado de pepino fue un 4% más caro durante la campaña pasada, la 2012/2013, que dos ejercicios antes, el 2010/2011. Así se desprende del análisis de las fichas de costes medios de producción de esta hortaliza, hechas públicas por la Consejería de Agricultura, Pesca y Desarrollo Rural de la Junta de Andalucía. De hecho, desde esa campaña 2010/2011 hasta la pasada, los costes de producción no hicieron más que incrementarse para este cultivo, el tercero en importancia en Almería, aunque ligeramente.

De este modo, cultivar un metro cuadrado de esta hortaliza costaba, en la campaña 2010/2011, 2,72 euros, mientras que, un año más tarde, esa cifra se elevó hasta los 2,79 euros, un 2,6%. Finalmente, durante el pasado ejercicio, el 2012/2013, ese mismo metro cuadrado de pepino ya costó 2,83 euros, un 1,4% más que un año antes y un 4% más que dos años antes.



Cultivo de pepino.

Este ligero aumento de los gastos del cultivo de pepino al que han tenido que enfrentarse los productores durante los últimos años se explica por el incremento del precio de las semillas y semilleros, de los fertilizantes, de los fitosanitarios e insectos auxiliares y, por último, por el aumento de los gastos financieros de las explotaciones.

Con respecto a la primera de esas partidas, los costes de semilleros y semillas pasaron de 0,41 euros por metro en la campaña 2010/2011 a 0,44 dos años más tarde. Caso similar es el de los fertilizantes, cuyo coste para un metro cuadrado de cultivo se incrementó en 0,04 euros en dos campañas, desde los 0,34 euros de 2010/2011 a 0,38 euros del ejercicio pasado.

Las partidas que menos incrementaron sus gastos fueron las de fitosanitarios e insectos auxiliares, que apenas se encarecieron en 0,01 euro en dos campañas, desde 0,31 a 0,32 por metro. Los gastos financieros, por su parte, sumaron 0,02 euros más por metro, desde los 0,13 euros a los 0,15.


Kantaka
¡es el PEPINO!
El más rápido en producción
con alta calidad
syngenta®
Pepino Kantaka de Syngenta
RÁPIDA PRODUCCIÓN, ALTA CALIDAD
™

VENTA AL EXTERIOR

Almería lidera la exportación del pepino de España con un 63 por ciento en 2013

Los principales destinos fueron Alemania, Reino Unido y Holanda, según datos del ICEX elaborados por la Delegación Territorial de Agricultura

Elena Sánchez

Almería lidera la exportación de pepino de España con un 63 por ciento en 2013, seguida de Granada, con un 13,1 por ciento, y de Valencia, con un 6,6 por ciento, según los datos del ICEX elaborados por la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente. De hecho, durante el año pasado, dichas exportaciones se tradujeron en un total de 292,7 millones de euros, eso sí, casi cinco millones menos que los registrados en el año 2012, cuando la cifra fue de 297,8 millones de euros. Sin embargo, el año en el que se ingresó menos dinero fue 2011, cuando las exportaciones de pepino supusieron un total de 255,2 millones de euros.

El pepino es el tercer producto más exportado por Almería, ya que por delante siguen manteniéndose firmes tanto tomate como pimiento, las dos hortalizas más fuertes del sector agrícola almeriense, tanto por su volumen de producción como por su elevado número de hectáreas tanto en el Poniente como en el Levante almerienses. Por su parte, las exportaciones de pepino entre enero y abril de 2014 han supuesto 148,7 millones de euros y el 12,1 por ciento del total de las exportaciones de Almería.

DESTINOS

El principal destino del pepino almeriense es Alemania, ya que supone el 41,5 por ciento del total, seguido del Reino Unido, con un 11,7 por ciento, y Holanda, con un 10,7 por ciento. En cuarto lugar se encuentra Francia, con un 8,2 por ciento, y el quinto puesto es para Suecia, con un 4,9 por ciento. Otros destinos a los que llega el pepino de la provincia son Polonia o Dinamarca y, en cantidades menores, Chequia, Italia y Austria.

Igualmente, otro aspecto a destacar es que, por tipos, el pepino holandés es el más exportado, ya que losd otros dos tipos, el español o el francés, suelen tener mayor demanda nacional.

PRODUCCIÓN

En cuanto a producción se refiere, Almería también es la máxima productora de pepino a nivel nacional, ya que produce en torno al 57 por ciento de toda España, según los datos del ICEX elaborados por la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente de la Junta de Andalucía. Esto viene a explicar que la provincia sigue manteniéndose fuerte en cuanto a la producción de hortalizas y sigue siendo un referente no solo a nivel nacional sino también internacional.

Todas estas cifras vienen a corroborar que el pepino se afianza entre los agricultores almerienses como la tercera opción a la hora de poner en marcha un ciclo productivo.



Pepino negro corto preparado en cajas. /FHALMERIA



Pepino Almería. /FHALMERIA

POR DETRÁS DE TOMATE Y PIMIENTO

El pepino es el tercer producto más rentable de la provincia almeriense

E. S. G.

El pepino es el tercer producto más rentable de la provincia almeriense, por detrás de tomate y pimiento. Y es que, para el agricultor, el hecho de cultivar esta hortaliza supone una buena apuesta durante la campaña hortofrutícola. En este sentido, según los datos facilitados por la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente, la rentabilidad del pepino ha supuesto una mejoría para el agricultor en la campaña 2012/2013, ya que obtuvo un total de 4,62 euros por metro cuadrado y un precio medio de 0,554 euros el kilo. Sin duda alguna, este producto sigue manteniéndose como una de las mejores elecciones que puede hacer el productor al inicio del ejercicio agrícola, puesto que se trata de uno de los cultivos más llevaderos, así como permiten recolectar una buena cantidad de kilos a lo largo de la campaña. Es cierto que el agricultor siempre tiene dos preferencias a la hora de escoger una hortaliza u otra, por un lado, que sea de calidad y, por otro, que tenga productividad. Éste es el caso del pepino, una buena elección en las últimas campañas gracias a la aparición de variedades que cumplen con las exigencias tanto de productores como de compradores y consumidores.



Cultivo de pepino en invernadero. /FHALMERIA

Especial PEPINO RIJK ZWAAN



FRUTO DE ESTRIADO Y BRILLO ATRACTIVOS

Jungla RZ destaca por su gran capacidad de rebrote y una producción sostenida

Esta variedad se adapta a muy diferentes condiciones de cultivo, manteniendo siempre un calibre muy estable durante todo el ciclo, con entre 1 y 2 frutos por entrenudo

Elena Sánchez

Jungla RZ es una de las variedades de pepino de Rijk Zwaan más consolidadas del mercado. Se trata de una variedad de pepino largo, con una planta con un tamaño de hoja medio. Su producción es precoz, ofreciendo entre 1-2 frutos por entrenudo, con gran capacidad de rebrote y producción sostenida. En cuanto a las características del fruto, éste es de estriado y brillo atractivos, verde oscuro y de cuello bien formado. Jungla RZ está recomendada para siembras de finales de agosto y durante el mes de septiembre. Es una variedad resistente al virus de las venas amarillas, así como al virus del amarilleo y el enanismo de las cucurbitáceas. Jungla RZ está adaptado a las condiciones de cultivo de la provincia almeriense, así como a las de la costa granadina.



Cultivo de Jungla RZ */FHALMERIA*

APTO PARA CICLOS MEDIOS



Litoral RZ es una variedad de pepino largo 'blueleaf' */FHALMERIA*

Litoral RZ, un pepino con alta producción en caña, 'blueleaf' y con resistencia a oídio

E. Sánchez

Una de las últimas novedades de la casa de semillas Rijk Zwaan ha sido Litoral RZ, un pepino apto para ciclos medios y con una gran capacidad de rebrote y alta producción en la caña. Se trata de una variedad de pepino largo 'blueleaf' con alta resistencia a oídio con un tamaño de hoja medio. Es una planta precoz, con entre 1-2 frutos por entrenudo, que destacan por un estriado y brillo atractivos, así como también por su color verde oscuro. Desde Rijk Zwaan indican que una de las características más significativas de Litoral RZ es que ofrece frutos muy acanalados durante todo el ciclo, de cuello redondo y pequeña cicatriz pistilar. Finalmente, cabe destacar que esta variedad está recomendada para siembras de finales de agosto y durante el mes de septiembre, en invernaderos de la costa sureste mediterránea.

RECOMENDADO A PARTIR DE MEDIADOS DE SEPTIEMBRE

Valle RZ no tiene parón vegetativo, es resistente a la ceniza y ofrece frutos atractivos y de calidad

E. Sánchez

El pepino Valle RZ de Rijk Zwaan, largo de hoja mediana, presenta una calidad muy elevada y un buen acabado. De hecho, dentro de las características principales de Valle RZ está que, en las condiciones climatológicas adversas, entre enero y marzo, demuestra su gran capacidad productiva y no pierde ningún ápice de su calidad. Rijk Zwaan recomienda su siembra o trasplante a partir de mediados de septiembre.

Su fruto es oscuro, de carne compacta y tiene una producción 'exagerada' en el rebrote y en la caña. Además, Valle RZ de Rijk Zwaan no tiene parón vegetativo y la planta echa flor, cuaja y da un pepino de calidad. Se trata de un fruto muy atractivo, de cuello corto y redondeado, con cierre pistilar pequeño.

Asimismo, la casa de semillas indica que es una variedad destacable por su resistencia a plagas y enfermedades como, por ejemplo, la ceniza y el virus de las venas amarillas.



Fruto oscuro, de carne compacta y cuello corto y redondeado. */FHALMERIA*

PRODUCTIVIDAD

Manglar RZ obtiene una gran acogida entre los agricultores de cultivo ecológico

Esta variedad de Rijk Zwaan destaca por tener una planta rústica con hoja de tamaño medio-grande y muy oscura, de producción continuada y uniforme a lo largo del ciclo productivo

Elena Sánchez

Manglar RZ es una variedad 'blueleaf' de pepino largo que ofrece una muy alta producción en un corto período de cultivo. De hecho, desde la casa de semillas Rijk Zwaan señalan que este pepino ofrece muchos kilos sin cargas y descargas y no teniendo una parada productiva entre caña y rebrote. Manglar RZ destaca por tener una planta rústica, con hoja de tamaño medio-grande y muy oscura, de producción continuada y uniforme a lo largo del ciclo, con entrenudos cortos y 1-2 frutas por coyuntura. Es una variedad recomendada para siembras de julio-agosto; y para ciclos de primavera, con siembras de febrero a mayo. Frutos bien estriados y formados. Manglar RZ tiene gran resistencia a oídio y se adapta muy bien a ciclos con calor.



Cultivo de Manglar RZ. /FHALMERIA

CALIDAD DE FRUTO



Pradera RZ cuenta con frutos acanalados y cuello redondo. /FHALMERIA

Pradera RZ, su fuerte raíz permite soportar las condiciones de máximo calor y mínima humedad

E. Sánchez

Dentro del catálogo de pepino temprano de Rijk Zwaan, una de las variedades más destacadas es Pradera RZ, destinada a siembras de primavera y pleno verano, muy tolerante a la quema de cogollos. Además, destaca su gran producción en corto tiempo, siendo ésta muy escalonada. Pradera RZ cuenta con frutos acanalados y de cuello redondo. Una de las características principales de esta variedad es que la calidad del fruto en el rebrote es muy buena, tanto como el de la caña, además de que no tiene problemas de cuello de botella y es de fácil manejo. En cuanto a la planta, ésta destaca por tener una gran fuerza en la raíz, haciendo posible que sea una buena variedad para aguantar ciclos largos de cinco o seis meses. Además, la mata no tuerce el fruto y no pierde coyuntura, algo bueno para que saque varios frutos gordos a la vez y los pequeños sigan engordando.

RESISTENCIAS

Sendero RZ destaca por su fortaleza formidable que le confiere a la planta una especial vigorosidad

E. Sánchez

Sendero RZ es otra de las variedades 'blueleaf', concepto que mejora el aspecto de la planta y el fruto y proporciona una sanidad vegetal muy importante. Sendero RZ presenta una fortaleza formidable que le confiere a la planta una especial vigorosidad, que se muestra con un porte abierto. Esta variedad, a su vez, es muy atractiva para el consumidor por su fruto de color verde oscuro, que no pasa desapercibido.

Sendero RZ presenta alta resistencia a oídio, así como al virus de las venas amarillas y al amarilleo, y no presenta aparición de cuello de botella, manteniendo las estrías durante todo el ciclo.

Asimismo, esta variedad está recomendada para siembras de septiembre, en invernaderos de las costas de Almería y Granada, zonas en las que está más que consolidado Sendero RZ.



Sendero RZ está recomendada para siembras de septiembre. /FHALMERIA

BENEFICIOS PARA EL AGRICULTOR

La resistencia a oídio de las variedades de Rijk Zwaan reduce los tratamientos y mejora la producción

Al tener que aplicar menos químicos, los agricultores se aseguran de que su producto cumplirá con las exigencias del mercado

Isabel Fernández

Las variedades de pepino 'blueleaf' de Rijk Zwaan se caracterizan por contar con resistencia a oídio, que añaden a su resistencia al virus de las venas amarillas y a su excepcional comportamiento frente a amarilleo. Esa resistencia a oídio supone una serie de ventajas más que interesantes para el agricultor, sobre todo teniendo en cuenta que, cada día, son más los productores que apuestan por el control biológico de plagas, un método de cultivo que busca la reducción del uso de productos químicos en pro de una agricultura más sostenible.

En este sentido, y según comenta José Luis Ruipérez, especialista de cultivo de pepino y pimiento de Rijk Zwaan, la resistencia a oídio de las variedades 'blueleaf' hacen que "el agricultor tenga que tratar menos la planta" para combatir la presencia de este hongo, lo que favorece que "el cultivo vegete mejor y, por tanto, también produzca más". Junto a esto, la reducción del uso de químicos en las plantaciones de pepino, según han constatado no sólo los agricultores, sino también las empresas de control biológico, "beneficia la instalación de los insectos auxiliares" que, posteriormente, actuarán mejor frente a las plagas. Por último, aunque no menos importante, el hecho de tener que aplicar menos tratamientos para controlar el oídio "ayuda a cumplir con las exigencias de los mercados, con Límites Máximos de Residuos cada vez más reducidos y más preocupados por la seguridad alimentaria", afirma Ruipérez.

Este menor uso de tratamientos químicos supone un importante ahorro económico para el agricultor que, además, estará consiguiendo una mayor producción, con lo cual, al final de la campaña, cuando se ponga a 'hacer números', habrá logrado una mayor rentabilidad de sus cultivos.



Litoral RZ cuenta con hojas grandes y de color azulado. */FHALMERÍA*



Manglar RZ ofrece una producción continuada y uniforme durante todo el ciclo.



Pradera RZ es una variedad para pleno verano.

LAS VARIEDADES

Rijk Zwaan cuenta con variedades con resistencia a oídio, virus de las venas amarillas y excelente comportamiento frente a amarilleo, adaptadas a los diferentes ciclos de cultivo, desde los más tempranos a los más tardíos. Así, para plantaciones del mes de agosto, la casa de semillas cuenta con Pradera RZ, una variedad que, precisamente, debido a su recomendación para siembras de pleno verano, cuenta con una importante tolerancia a la quema de cogollos. Asimismo, destaca por ofrecer una importante producción en un corto espacio de tiempo, eso sí, de forma escalonada, evitando los picos productivos.

En lo que respecta al fruto de Pradera RZ, se caracteriza por su buen acanalado y por su cuello redondo. Pradera RZ es, además, una variedad recomendada para plantaciones de primavera.

Para siembras algo más tardías, desde mediados de agosto a mediados de septiembre, aproximadamente, Rijk Zwaan cuenta con Manglar RZ. Esta variedad de pepino largo se caracteriza por tener una planta rústica, con una hoja de tamaño medio-grande y muy oscura. Manglar RZ ofrece al agricultor, además, una producción continuada y uniforme a lo largo de todo el ciclo y, lo que es más importante, de calidad. Manglar RZ tiene un fruto bien estriado, de color muy oscuro y bien formado; a todo ello, añade una buena conservación.

Por último, dentro de las variedades 'blueleaf', Rijk Zwaan cuenta con Litoral RZ, variedad indicada para siembras de finales de agosto y septiembre.

Litoral RZ se caracteriza por su precocidad, ofreciendo 1 ó 2 frutos por entrenudo, además de por su gran capacidad de rebrote y excelente producción también en la caña. El fruto de Litoral RZ cuenta con un acanalado perfecto, que mantiene durante todo el ciclo, un brillo muy atractivo y un color verde muy oscuro. Con Pradera RZ, Manglar RZ y Litoral RZ, Rijk Zwaan completa el ciclo de pepino y aporta al agricultor una serie de variedades que responden a todas sus exigencias, tales como producción, calidad y adaptabilidad al control biológico de plagas. Asimismo, y gracias a la reducción del número de tratamientos que hay que aplicar para combatir el oído, dada la resistencia de estas variedades, Pradera RZ, Manglar RZ y Litoral RZ suponen una ayuda al bolsillo del agricultor, que invierte menos en químicos y va a conseguir una mayor producción, ya que su plantación estará menos castigada.

Rijk Zwaan logra, de este modo, y una vez más, adaptarse a las demandas del sector agrícola.

COMPROMISO

Rijk Zwaan oferta las variedades que mejor se adaptan a la Costa Tropical granadina

La casa de semillas asesora para que los productores se decanten por la variedad y fecha de trasplante que mejores resultados les dé

Rafa Villegas

El pepino es la hortaliza que más se cultiva, con diferencia, en los invernaderos de la Costa Tropical granadina. Es por ello que Rijk Zwaan lleva muchos años trabajando en la zona y ofreciendo las variedades que mejor se adaptan a cada exigencia, tanto por la zona como por la fecha de trasplante que desee el agricultor.

El delegado comercial de Rijk Zwaan en la Costa de Granada, Miguel Errasti Uribe, ha explicado que la casa de semillas ofrece "diferentes variedades para la zona, en función de la fecha de trasplante". Errasti ha resaltado que "el agricultor sabe que nuestras variedades tienen unos sistemas radiculares potentes y cada vez dan mejores respuestas a la problemática de suelos agotados por la reiteración de los monocultivos, la siembra de cucurbitácea sobre cucurbitácea.

Así, Errasti ha detallado que para trasplantes del 15 de julio a finales de agosto, "excepcionales en la Costa Tropical, recomendamos Pradera RZ, una variedad que soporta muy bien la quemadura de cogollos, que presenta una planta abierta y tiene una gran calidad de fruto".

De Pradera RZ, José Luis Ruipérez, especialista de cultivo de pepino y pimiento de Rijk Zwaan, ha explicado que es ideal, "por su menor desarrollo vegetativo, en las zonas con mayor humedad".

Para trasplantes del 20 de agosto al 10 de septiembre en la Costa Tropical se recomienda Manglar RZ, variedad, al igual que Pradera RZ, resistente a oídio y pertenecientes al catálogo de 'blueleaf'.

Para siembras medias, de primeros de septiembre hasta el 25 del mismo mes, Errasti recomienda en la zona Jungla RZ, una variedad muy completa que es resistente genéticamente a la amarillez. Otra opción para trasplantes medios, en las mismas fechas que Jungla RZ, es Sendero RZ, otra variedad 'blueleaf', resistente a oídio, muy conocida por los productores granadinos.



Pepinos Jungla RZ, de la casa de semillas Rijk Zwaan. /FHALMERIA



Cultivo de Sendero RZ. /FHALMERIA



Cultivo de Valle RZ. /FHALMERIA



Cultivo de Boreal RZ. /FHALMERIA

Valle RZ y Litoral RZ son dos opciones excelentes para los productores granadinos que se decanten por realizar trasplantes medios y tardíos.

Ambas opciones son resistentes a oídio y Litoral RZ es, además, 'blueleaf'. Las fechas óptimas de trasplante son del 15 de septiembre a primeros de octubre. Litoral RZ, como ha explicado Miguel Errasti, "se introdujo el año pasado y tiene muy buen comportamiento en lugares con suelos muy agotados, así como en zonas excesivamente húmedas e incluso frías.

Del 20 de septiembre al 5 de octubre es la fecha idónea para plantar el pepino Vergel RZ, resistente a oídio, 'blueleaf' y que presenta una planta muy vigorosa. Es ideal, además, para explotaciones que presentan problemas de suelo por agotamiento de nutrientes.

En agricultura ecológica los productores granadinos se decantan más por Boreal RZ y Paisaje RZ, ambas 'blueleaf' y con alta resistencia a oídio. No obstante, también son ideales para ecológico Pradera RZ, Manglar RZ y en tardío Litoral RZ.

Cabe recordar que la Costa Tropical, con respecto a amplios sectores de Almería, se caracteriza por tener una temperatura más benigna en invierno y una humedad relativa superior, algo que, como ha explicado Errasti, "le viene muy bien al pepino, un producto que necesita humedades relativas altas, justo las condiciones que se dan en la costa granadina". Ahí está una de las claves del porqué en esta zona del sur de la provincia de Granada el cultivo principal bajo plástico es, sin lugar a dudas, el pepino.

VALORACIONES



ANTONIO FERRES

"Para mí, Sendero RZ es la variedad de pepino perfecta por producción, calidad y resistencias"

AGRICULTOR. Antonio Ferres trasplantó la variedad Sendero RZ, de Rijk Zwaan, la primera vez hace dos años. Desde entonces, "por la excelente calidad del fruto, su hoja oscura, ausencia de amarillez, elevada productividad, gran uniformidad, longitud óptima y cierre perfecto" este productor que tiene su invernadero en Puntalón, en el término municipal de Motril, puso más cantidad aún de Sendero RZ esta campaña y piensa "ponerlo todo" de cara a la 2014/2015.

Ferres se ha mostrado sorprendido del acanalado de este pepino y cómo ha encontrado "dos, tres y hasta cuatro pepinos en cada coyuntura". Este productor granadino trasplanta Sendero RZ a finales de septiembre, empezando a recolectar la caña, "un golpe muy fuerte de producción", como ha explicado, en noviembre. El rebrote tiene lugar en enero y febrero, momento en el cual, según ha remarcado, "sigue siendo muy productivo".

Todo ello, además, con el plus de su resistencia al oídio, su catalogación como 'blueleaf' y la "ausencia absoluta", como ha querido subrayar Ferres, "de cuello de botella". Para Ferres es, sin lugar a dudas, "el pepino perfecto".

FRANCISCO URBANO



"Con Litoral RZ he acabado con los problemas de ceniza en mis cultivos de pepino, la próxima campaña pondré una hectárea"

AGRICULTOR. Pepe Fernández, agricultor que tiene su finca en Los Yesos, en la costa granadina, conoció Litoral RZ gracias a unas 3.500 plantas que puso de prueba esta campaña. El resultado obtenido ha sido tan positivo que tiene claro que va a destinar "una hectárea entera, la próxima campaña, a este pepino".

Fernández trasplantó la variedad Litoral RZ el 5 de octubre y considera que tiene "una planta muy buena, muy vigorosa, con un fruto de mucha calidad y un color oscuro, lo que me ha sido positivo a la hora de comercializarlo".

Fernández no ha querido dejar pasar por alto "la resistencia a la ceniza de este pepino" que, como ha explicado plantó "por recomendación del semillero".

Pepe Fernández, que lleva años confiando en distintas variedades de la casa de semillas Rijk Zwaan, ha asegurado que "por todos es sabido que siempre ofrecen variedades con un sistema radicular fuerte".

Fernández, que en el pasado tuvo que recurrir al injerto de pepino para disminuir los problemas de suelo que tenía, ha asegurado que "ahora mismo, visto que me ha ido muy bien sin injerto con Litoral RZ, no tengo pensado injertar". Aún así, Fernández tiene muy claro que, de injertar, confiaría en uno de los portainjertos, con pie de calabaza o de pepino, que propone la casa de semillas en la Costa Tropical.

VALORACIONES



Andrés Correa

"Vergel RZ me está dando muy buenos resultados en mi finca, que está en zona fría"

AGRICULTOR. Una prueba de Vergel RZ le bastó a Andrés Correa, productor que tiene su finca en una zona fría de Puntalón, para decidir apostar en las siguientes campañas por este pepino de la casa de semillas Rijk Zwaan. Hace dos años, concretamente, probó la variedad y esta campaña ya se animó, debido a los resultados, a "poner todo el invernadero de Vergel RZ, unos 4.500 metros.

De esta variedad, Correa ha destacado "la vigorosidad y fortaleza de la planta, la uniformidad del fruto, su elevada productividad, así como la ausencia absoluta de cuello de botella".

Correa está encantado con Vergel RZ. No es para menos, según su experiencia "es mucho más productivo que las otras variedades que he puesto anteriormente". Y es que, para zonas más frías, como es este caso, Vergel RZ es un pepino extraordinario. Correa ha explicado que, "incluso en los meses más fríos, Vergel RZ tiene capacidad de rebrote, siendo productivo durante todo el ciclo"

Este agricultor trasplantó esta variedad entre el 18 y el 20 de septiembre la campaña pasada y piensa repetir de cara a la que viene.

FRANCISCO RODRÍGUEZ



"Las resistencias a amarillez y ceniza de Litoral RZ, así como su calidad y productividad con frío lo hacen un pepino ideal"

AGRICULTOR.. Ni las condiciones más duras pueden con Litoral RZ. Francisco Rodríguez, que tiene su finca en el Paraje Los Moralillos, en Rubite, ha asegurado que está obteniendo, "incluso en la finca más fría, unos resultados espectaculares".

Rodríguez está encantado con las resistencias a la amarillez y la ceniza de esta variedad de pepino de la casa de semillas Rijk Zwaan. Este agricultor granadino valora muy positivamente el "color tan negro de Litoral RZ, la fortaleza de su raíz y su rebrote, que es mejor que el de otras variedades".

La productividad de esta variedad y la calidad de su fruto, que lo hacen muy comercial, son cualidades de este pepino que tampoco pasa por alto Francisco Rodríguez.

Respecto a la elevada productividad de Litoral RZ, el agricultor ha asegurado que "nunca se queda sin pepinos, siempre tiene". La ausencia de cuello de botella, las estrías bien marcadas y el acanalado del pepino son otros aspectos que le han conquistado.

De cara a la próxima campaña, Rodríguez ha asegurado que va a volver a confiar en esta variedad. Es más, este productor tiene una finca en la que tiene problemas de suelo y necesita, como ha explicado, "pepino injertado". Rodríguez ha asegurado que, "lo más probable es que me decante por un portainjertos con pie de pepino de Rijk Zwaan, el Affinity RZ".

GRANDES NOVEDADES

Rijk Zwaan revoluciona el injerto de pepino con su catálogo de variedades de portainjertos

La casa de semillas ofrece pies de calabaza inmunes al fusarium y el primer pepino portainjerto resistente a fusarium, Affyne RZ

Rafa Villegas

La casa de semillas Rijk Zwaan sigue proporcionando a los agricultores lo que necesitan para lograr unas producciones sanas y de excelente calidad. Así, con sus portainjertos específicos para pepino está facilitando mucho la labor de los agricultores de la Costa Tropical, así como de la provincia de Almería. Todos los portainjertos de Rijk Zwaan dan solución al problema del fusarium.

En la costa granadina, como ha explicado Miguel Errasti, delegado comercial de Rijk Zwaan en la zona, "es muy conocida nuestra variedad de portainjerto Azman RZ, con pie de calabaza". Se trata, como ha explicado, de "una variedad muy demandada por los agricultores de ecológico, por ejemplo".

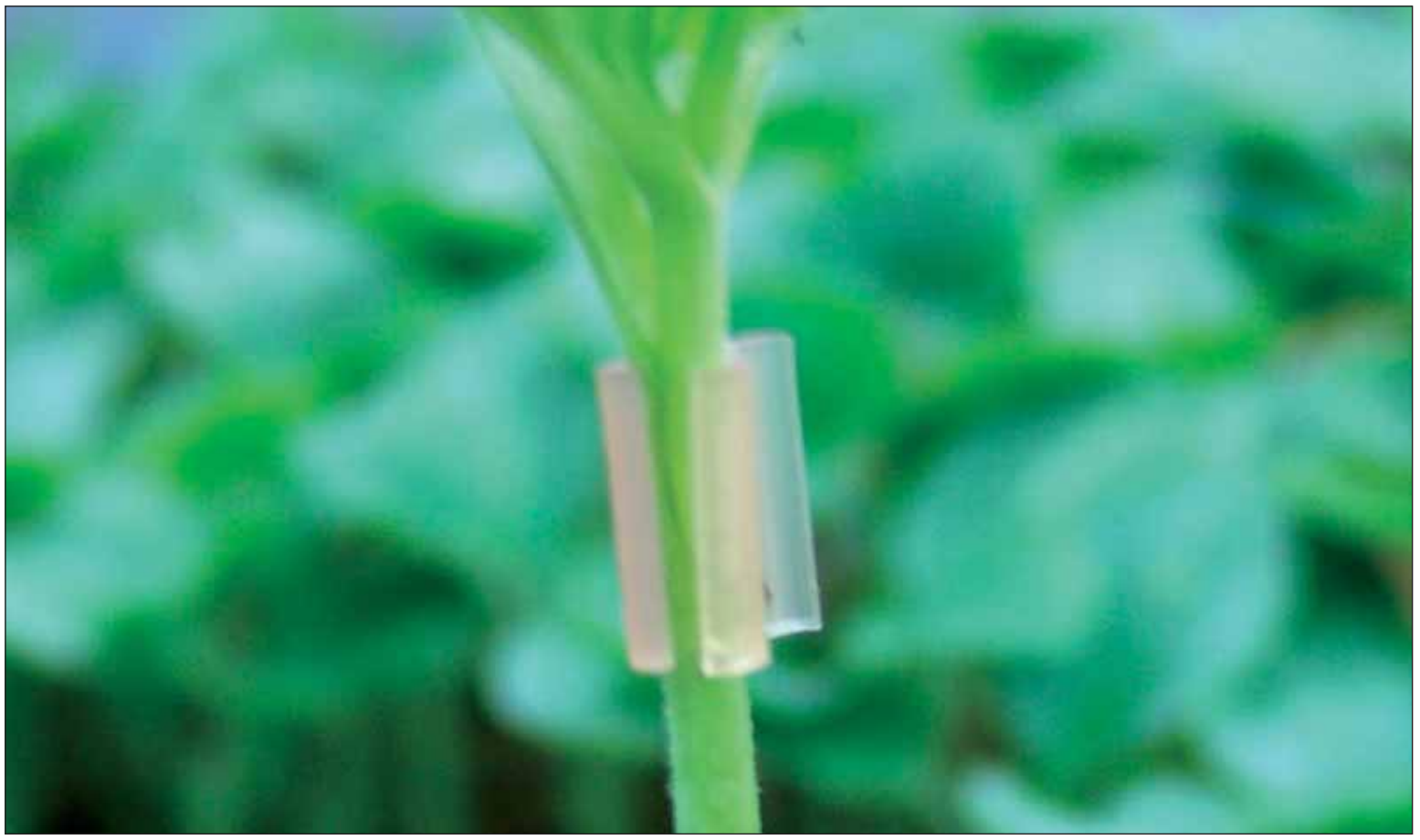
COBALT RZ Y AZMAN RZ

A Azman RZ se le añade una gran novedad este año. Se trata del portainjerto con pie de calabaza Cobalt RZ, "ideal para suelos con mal drenaje y para solucionar los problemas de fusarium", como ha explicado José Luis Ruipérez, especialista de cultivo de pepino y pimiento. Del mismo modo, Cobalt RZ está indicado, incluso, para aquellos suelos que presenten deficiencias de drenaje.

AFFYNE RZ

La otra opción para injertar pepino es con pie de pepino. Rijk Zwaan ofrece, en este caso, a los agricultores de la Costa Tropical granadina su excelente variedad Affyne RZ, resistente al fusarium y "muy recomendable para cultivos en hidropónico, para limitar los problemas causados por el fusarium y, en definitiva, para todo tipo de suelos, siempre y cuando tengan un buen drenaje.

Cabe recordar la facilidad que tiene el hongo fusarium oxysporum para transmitirse en el cultivo hidropónico. Tanto los portainjertos de calabaza como Affyne RZ, con pie de pepino, lo que no solucionan, lógicamente, son los problemas de encharque.



Portainjerto para pepino de Rijk Zwaan, con pie de la misma cucurbitácea, Affyne RZ. /FHALMERIA

José Luis Ruipérez participó el pasado 20 de junio en las Jornadas Profesionales 'Injerto de Pepino' 2014 que organizó el semillero Saliplant en el Restaurante Mirador del Buque de la urbanización motrileña de Playa Granada.

El especialista de cultivo de pepino y pimiento Ruipérez hizo un repaso de las virtudes de los portainjertos que ofrece la casa de semillas Rijk Zwaan ante más de 300 personas, entre técnicos y agricultores, de la Costa Tropical granadina y la provincia de Almería.

Ruipérez animó a los agricultores que tengan problemas de asfixia radicular, de fusarium oxysporum y demás problemas derivados de la pobreza del suelo, muy común en explotaciones en las que se llevan plantando cucurbitáceas muchos años, a confiar en los portainjertos de Rijk Zwaan para acabar, de una vez por todas, con este tipo de problemáticas.

Los portainjertos para pepino de RZ son una garantía en caso de problemas de suelo y fusarium.



Portainjertos de pepino, con pie de calabaza, de la casa de semillas Rijk Zwaan, Azman RZ. /FHALMERIA



Otra imagen de portainjertos de pepino de la casa de semillas Rijk Zwaan. /FHALMERIA

LA REFERENCIA

Mastil F1 es el tipo Almería líder en el segmento de pepino temprano

Destaca por su color muy oscuro y su alta resistencia a amarilleo, además de por su calidad, que satisface a los mercados más exigentes

Isabel Fernández



Mastil F1 se vende a los primeros cortes en todas las alhóndigas. /FHALMERIA

Mastil F1, de la marca Nunhems, de Bayer CropScience, es la referencia en pepino tipo Almería en el segmento de temprano, gracias a su color muy oscuro y a su resistencia al virus del amarilleo. Con respecto a la primera de estas características, Juan Carlos Rodríguez, especialista en venta de pepino de Bayer CropScience Vegetable Seeds, comentó que, de hecho, "tiene el fruto más oscuro que hay en el mercado" en una época en la que el color, debido a las altas temperaturas, que hacen que el fruto madure más rápido, "supone un handicap". Mastil F1 destaca, además, por ofrecer frutos de calidad durante todo el ciclo y, de hecho, "los compradores en las alhóndigas ya buscan las partidas de Mastil F1", que termina la venta "a los primeros cortes". Esto implica que el agricultor puede obtener una mayor rentabilidad.

Mastil F1 permite satisfacer las demandas de los supermercados del norte de Europa, que "son cada vez más exigentes y piden un pepino de mayor calidad", concluye.

TESORO F1

Por su parte, Tesoro F1 es la última propuesta de la marca Nunhems, de Bayer CropScience, en pepino tipo Almería. Esta variedad está indicada para plantaciones de mediados de agosto (15 al 20 de agosto) hasta finales de septiembre y destaca, sobre todo, por contar con un mayor vigor que Mastil F1, el líder en pepino temprano. Así lo afirmó Juan Carlos Rodríguez, quien apuntó que ese mayor vigor le permite "afrontar el frío con más seguridad y, además, alargar el ciclo aún más". Por otro lado, Tesoro F1 ofrece, "al igual que Mastil F1, frutos de alta calidad durante todo el ciclo, tanto en la caña como en los tallos laterales". Junto a esto, Tesoro F1, al igual que Mastil F1, cuenta con una planta saludable una alta resistencia al virus del amarilleo.



SUBASTAS

El tipo español es el que mejores precios mantiene, sobre 40 céntimos el kilo

E. S. G.

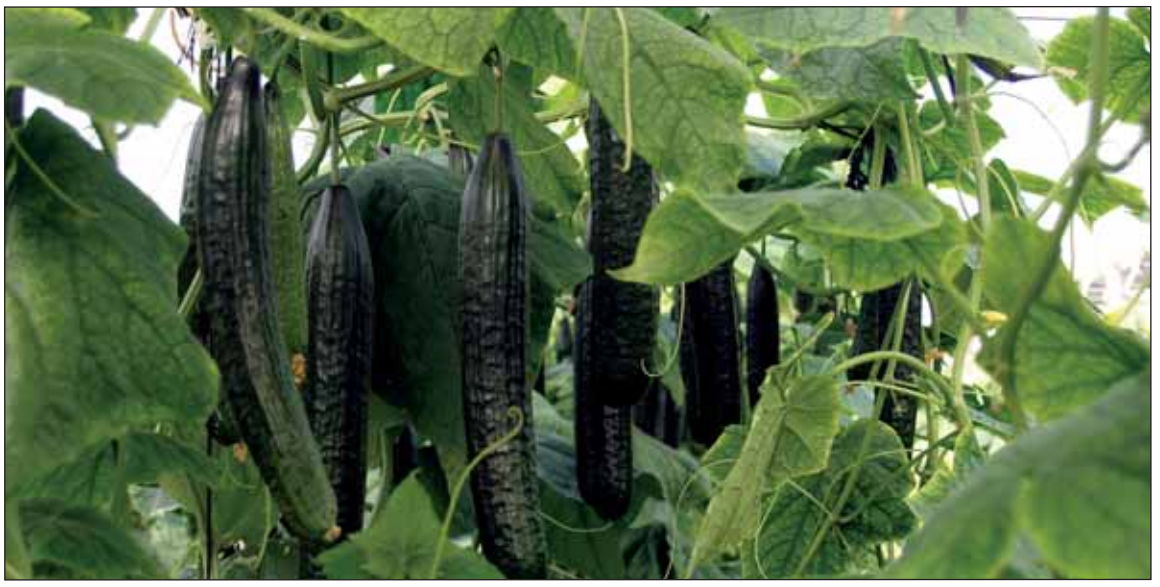
La época estival ya es protagonista en la provincia almeriense y esto supone que los precios de varias hortalizas decrezcan. Éste es el caso del pepino que, aunque lleva unas semanas que está mostrando cotizaciones bajas, es en estas fechas cuando más se nota su escaso valor. Sin embargo, dentro de lo 'malo', el pepino español es el que está cotizando con precios más altos, ya que, en esta recta final de mes, se encuentra a unos 40 céntimos de euro el kilo, un precio un poco más alto en comparación con el mes de mayo, cuando, en los mismos días, su valor era unos diez céntimos menos. Por detrás del pepino español se encuentra el tipo francés, cuyo precio se mantiene en los 28 céntimos de euro el kilo, de media, también una cifra un tanto mayor que la registrada en los últimos días de mayo, cuando su cotización era de unos 17 céntimos de euro.

Sin duda, el que se encuentra en peor situación, a día de hoy, es el pepino Almería, cuyo precio es bastante bajo y no está suponiendo nada bueno para el agricultor. De hecho, la cifra ronda los 16 céntimos de euro el kilo, un valor que sigue descendiendo, ya que, en mayo, se mantenía sobre los 20 céntimos de euro el kilo.



Pepino español preparado para su comercialización. /FHALMERIA

CIFRAS DE CAMPAÑA



El cultivo de pepino es uno de los más elegidos por los agricultores para afrontar la campaña agrícola. /FHALMERIA

La superficie cultivada de pepino registró un total de 4.920 hectáreas en la campaña 2012/2013

Suponen 387 hectáreas más que las registradas en el ejercicio agrícola 2011/2012, según la Delegación Territorial de Agricultura

Elena Sánchez

La campaña hortofrutícola 2012/2013 de pepino dio un respiro al sector almeriense mejorando la mayor parte de sus cifras con relación a los datos registrados la campaña anterior. En este sentido, según datos ofrecidos por la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente, la superficie cultivada de pepino registró 4.920 hectáreas, 387 más que en el ejercicio 2011/2012, cuando se totalizaron 4.533 hectáreas. Sin duda, este incremento de la superficie, después de varios años retrocediendo en este aspecto, deja ver que el pepino se está posicionando de nuevo como uno de los principales productos de la provincia almeriense junto con el pimiento, tomate y calabacín.

PRODUCCIÓN

Esta mejoría en el número de hectáreas también llevó a un aumento de la producción, ya que la campaña 2012/2013 se cerró con un total de 411.189 tonelada, 3.835 más que el ejercicio que le precede, cuando la Delegación cifró la cantidad en 407.354 toneladas.

Con esto, el pepino sigue siendo la tercera hortaliza más cultivada en la provincia almeriense, por detrás de tomate y pimiento, dos productos que se mantienen en lo más alto gracias a la apuesta, campaña tras campaña, de los agricultores. A su vez, el pepino se consolida como la tercera opción de los productos de Almería.

VENTA

Un grupo de diez empresas comercializa el 74 por ciento de la producción provincial

E. S. G.

Un grupo de diez empresas hortofrutícolas son las encargadas de comercializar la mayor parte de la producción de pepino que se cultiva en Almería, en concreto el 74 por ciento, según datos de la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente de la Junta de Andalucía. Y es que, esta hortaliza se encuentra entre los tres productos más producidos en la provincia almeriense, junto con tomate y pimiento.

En este sentido, según la Delegación de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente, las empresas que forman parte de este grupo de diez son: Femago, Alhóndiga La Unión, Hortofrutícola Costa de Almería, Agrupaejido, Murgiverde SAT, Vicasol SCA, Nature Choice SAT, Agroiris, Agroponiente y Unica Group.

TECNOVA

Sistema automático de envasado para hortalizas alargadas como el pepino

CIA

La finalidad de este proyecto, dirigido por la empresa Construcciones Mecánicas Emilio Gea ha sido el desarrollo de un sistema automático de envasado, mediante el diseño de un dispositivo de manipulado con visión por ordenador para hortalizas alargadas, en especial pepino, pimiento y melón, que junto a un robot de envasado final, integrado en la línea, y mediante el diseño innovador de un sistema de agarre, ha sido capaz de coger los productos y envasarlos automáticamente. Se ha optado por estos productos porque comparten máquina calibradora en casi la totalidad de las plantas de manipulación hortícola existentes, siendo distintas las campañas de recolección, lo que se prevé que facilite su polivalencia. El proyecto cuenta con la financiación de la Consejería de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo de la Junta de Andalucía, cofinanciado por los fondos FEDER.



Pepinos envasados. /FHALMERIA

PRODUCTO DE CALIDAD

Cristalplant muestra en unas jornadas cómo hacer un buen injerto de pepino

Las charlas se están llevando a cabo tanto en la costa de Granada como en el Poniente almeriense y están dirigidas, sobre todo, a los técnicos

Elena Sánchez



Invernadero de pepino. */JAVIER CASTILLO-CRISTALPLANT*

Durante los últimos años, el semillero Cristalplant está realizando una gran labor investigadora a través de su Departamento de I+D, con un sinfín de ensayos y pruebas que están logrando los mejores resultados en cuanto a nuevos productos y formatos, y que están permitiendo a los agricultores desempeñar, de la mejor manera posible, su trabajo en invernadero. De hecho, el área de investigación de Cristalplant es sinónimo de garantía de un producto de calidad, mostrando, así, su compromiso con los productores en la necesidad de diversificar y obtener, como resultado final, un producto que se diferencie de los que ya hay en el resto del mercado. En este sentido, Cristalplant está impartiendo una serie de charlas, tanto en la costa de Granada como en el Poniente almeriense, en las que está explicando cómo se puede lograr un mejor injerto de pepino y cómo actuar ante los problemas de los suelos consiguiendo que el injerto de pepino sea una herramienta de ayuda.

El injerto de pepino es el tercero más utilizado, detrás de tomate y de sandía y nació para resolver los problemas relacionados con el suelo, sobre todo, de Fusarium oxysporum. El problema era que "antiguamente se utilizaba el injerto de aproximación y con este tipo de injerto aparecían problemas fúngicos y de franqueamiento, por lo que desde Cristalplant hemos logrado comenzar a trabajar con el injerto de empalme japonés (púa), con el que se ha conseguido que esos problemas fúngicos y de franqueamiento no aparezcan tanto", según explica Javier Castillo, técnico de Cristalplant.

Hace unos tres años, el injerto de púa se comenzó a perfeccionar realizando varias pruebas en las fincas de ensayo. "Contábamos con un amplio abanico de pies, pero no sabíamos cuál iba mejor o peor, así como también había pies de pepino de los que no se sabía nada. Después de estudiarlos todos, se puede concluir que, en condiciones invernales, la mejor solución, en la mayoría de los casos, sería sobre el patrón de pepino y sobre el patrón de calabaza para primavera", detalla Javier Castillo..

Se debe de ser cuidadoso al elegir la variedad y el pie a efecto de que el crecimiento vegetativo sea equilibrado. Hay que compensar el vigor entre la variedad y el patrón escogidos, ya que si la variedad es muy vigorosa, se debe injertar sobre un pie de vigor medio o bajo y, por otra parte, con un pie vigoroso, "debemos formar el cultivo a más tallos para compensar ese exceso de vigor", asegura Sergio Oliva, técnico de la empresa. En cuanto a la compatibilidad, ésta es perfecta en los pies de pepino, pero variable en los pies de calabaza. En este sentido, los técnicos tienen que tener en cuenta que una compatibilidad baja puede afectar muy negativamente al vigor del cultivo cuando la carga de frutos o las condiciones climáticas aumenten el estrés al que está sometido y puede aumentar el riesgo de franqueo. "Los técnicos que vayan a recomendar un injerto de pepino tienen que tener el concepto del franqueamiento muy claro, ya que las calabazas son huecas y pueden tener el problema de que la variedad intente emitir raíces por medio de éstas, por lo que encontrar un patrón en el que el hueco de la calabaza sea lo más pequeño posible es muy interesante", indica Javier Castillo.



Cultivo de pepino. */JAVIER CASTILLO-CRISTALPLANT*

El pie de pepino es compatible con todo tipo de variedades y al ser pepino no tiene hueco en el tallo, por lo que se eliminan los riesgos de franqueamiento interno. Igualmente, un punto que tampoco hay que olvidar, como ya se ha comentado antes, es si guiar el injerto a uno o dos brazos. Según Sergio Oliva, "desde mi punto de vista, hay que aconsejar a los agricultores para que en primavera sea a dos brazos, para contrarrestar el exceso de vigor. Además, conseguimos que la planta dé más rendimiento, aparte de que la semilla es más barata y el agricultor sale ganando en este sentido. Sin embargo, en invierno no se puede hacer porque, si injertas en pie de pepino, éste no te da dicha posibilidad debido a que la temperatura no acompaña". El tratamiento del injerto de pepino en semillero es algo diferente, ya que, según Oliva, "hay que echar un porcentaje más de planta que si es una semilla normal, puesto que al ser injertado puede haber pérdidas. Por eso, estimamos un 15% más de semilla. Sí es cierto que la fecha de siembra cambia en pie de pepino, ya que aquí las fechas son diferentes, puesto que en vez de ser 13 días se le dan seis días más, 19 días en total. El pie de pepino se siembra antes y seis días después el de calabaza para que lleguen a la vez, con el mismo tamaño y grosor de tallo. Así es como mejor casa el injerto".

En cuanto a la lucha contra el Fusarium oxysporum, desde Cristalplant explican que hay que tener muy claro que los injertos no son indestructibles. El pie de pepino tiene una alta tolerancia, pero no es invulnerable. Por ello, para obtener buenos resultados se debe realizar una solarización/desinfección/biofumigación previa, que reduzca la cantidad de inóculo en el suelo o sustrato, ya que si no lo hacemos así, la resistencia saltará y tendremos problemas de fusariosis. Con todo ello, y después de varios años de investigación, desde Cristalplant concluyen que los patrones de pepino se presentan como una alternativa muy interesante para evitar serios problemas de suelo.

El futuro está en nuestras manos

Nuestros clientes en Europa esperan mucho de nosotros cada año.
No defraudemos su confianza.

¡Agricultor! No permitamos que nadie quiebre nuestro esfuerzo NO respetando las normas.

• Las empresas comercializadoras están obligadas, por ley, a comunicar a la Administración el uso irregular de fitosanitarios. • Los infractores no podrán comercializar sus hortalizas en ninguna empresa adherida a Ecohal.

ECOHAL ANDALUCIA



Especial SEMILLEROS



Tecnología punta para las mejores plantas

• Lideres peninsulares en fabricación de semilleros
• Más de 140 modelos diferentes para todos los cultivos

30 AÑOS A SU SERVICIO

www.polisur.es

Finca Las Majarillas. Ctra. N-344 Km. 2,95 - 214440 LEPE (Huelva)
Tel. +34 959 38 02 24 - Móv. +34 636 037 723

LA RAÍZ DE TODO

Los 46 semilleros de la provincia producen en torno a mil millones de plantones cada año

El término municipal ejidense alberga la mitad de los semilleros existentes en el ámbito provincial, con 23, seguido de Níjar, con 10

Rafa Villegas



Plántulas de pimiento en una de las instalaciones de Semilleros Laimund, concretamente en el término municipal de El Ejido.

Una agricultura tan pujante y moderna como la de la provincia de Almería no sería posible sin la existencia de los semilleros. En la actualidad, según los datos oficiales de la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente de la Junta de Andalucía, en el ámbito provincial existen un total de 46 semilleros, que suman una producción de unos mil millones de plantones, aproximadamente, de diferentes frutas y hortalizas.

El término municipal que alberga más semilleros, concretamente la mitad (23), es, como no podía ser de otra manera, el de El Ejido. El segundo puesto en número de semilleros corresponde a la otra zona fuerte de producción agrícola bajo plástico, como es el término municipal de Níjar, donde se encuentran un total de diez semilleros diferentes.

El resto de semilleros se encuentran ubicados en los términos municipales de Adra, con un total de ocho, así como en Vícar, Pulpí y La Mojonera, con cuatro semilleros cada uno.

Son varios los semilleros que cuentan con una sede y varias delegaciones. Es el caso, por ejemplo, de Semilleros Laimund o Semilleros El Plantel, por citar algunos ejemplos. Así, el número de instalaciones totales que se encuentran en la provincia de Almería, siempre según los datos de la Delegación, es de 66.

POR PRODUCTOS

En cuanto a la distribución por productos, la clasificación general en la provincia la encabezan las hortalizas de hoja. Entre lechugas, escarolas y demás suman unos 500 millones de plantones, lo que representa en torno al 50 por ciento del total.

De los dos productos estrella que se cultivan en la provincia, como son el tomate y el pimiento, es del segundo del que se producen más plantones. Concretamente, según los datos de la Delegación Territorial de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente de la Junta de Andalucía, en el conjunto de la provincia de Almería, los semilleros produjeron la última campaña en torno a los 170 millones de plantones de esta hortaliza. De tomate, por su parte, las cifras son también más que considerables, superando ligeramente los 140 millones de plantones por campaña.

En cuanto al resto de productos hortofrutícolas que se cultivan en los invernaderos almerienses, cabe destacar las cifras de los dos productos estrella de la campaña de primavera, como son el melón y la sandía, así como, por otra parte, la berenjena.

De melón, según los últimos datos de la Delegación, en Almería se producen unos 26 millones de plantones por campaña, aproximadamente. Una cifra superior a los entre 18 y 20 millones de plantones correspondientes a la sandía.

Finalmente, de berenjena se produjeron en la última campaña en torno a los nueve millones de plantones en el conjunto de la provincia.



Primer plano de injerto de tomate realizado en Semilleros Laimund.

Los semilleros han sabido adaptarse a las exigencias de los agricultores y de los mercados a lo largo de su historia. En la actualidad, por ejemplo, trabajan con las técnicas más depuradas de injerto, una herramienta más que eficaz en la lucha contra los problemas de suelo.

La limitación del uso de las materias activas y la cada vez mayor apuesta por una producción más respetuosa con el medio ambiente han sido una prueba más para los semilleros que están pasando con muy buena nota.



Primer plano de injerto de sandía, de Semilleros Laimund.

UNA GARANTÍA

Semilleros Laimund injertará entre 5 y 6 millones de plantas de tomate este año

La mayor parte de los trasplantes están previstos entre el 25 de julio y el 5 de septiembre, cumpliendo los plazos de entrega siempre

Rafa Villegas

Semilleros Laimund se encuentra estos días en plena campaña para satisfacer la demanda de todos sus agricultores de injertos de tomate, aunque también de otros productos como el pimiento, la judía verde, el calabacín o el pepino.

En total, Semilleros Laimund prevé injertar una cifra que oscila entre los cinco y los seis millones de plantas de tomate estos meses, una cantidad más importante.



Injertos de tomate en las instalaciones de Semilleros Laimund. /FHALMERIA

Lo que sí se está notando este año es que los pedidos están llegando poco a poco, sin la concentración que se ha registrado en anteriores campañas. No obstante, Semilleros Laimund ha demostrado a lo largo de su historia que está preparada para afrontar la demanda que reciba, ya esté más o menos espaciada en el tiempo. Sin esa capacidad de organización y esa profesionalidad que caracteriza a su personal no sería posible realizar, como logran hacer, cifras que llegan a oscilar entre los 150.000 y los 200.000 injertos diarios en los meses de mayor carga laboral.

Semilleros Laimund utiliza la técnica de injerto por contacto lateral, con una pinza de 1'6, que tan buenos resultados les ha dado campaña tras campaña.

Respecto al injerto de tomate, Semilleros Laimund ya injerta entre el 60 y el 70 por ciento, una cifra que pone de manifiesto el interés creciente de los agricultores por esta técnica que, sin lugar a dudas, reduce considerablemente los problemas de suelo.

Los agricultores están aún a tiempo de demandar plantas para la próxima temporada. Cabe recordar que éstas han de estar 45 días en el semillero, un tiempo en el que reciben los mejores cuidados para poder entregarlas al agricultor en perfecto estado.



OPINIÓN DE TÉCNICOS DE COMERCIALIZADORAS DE LA COSTA TROPICAL ACERCA DEL INJERTO DE PEPINO

ALBERTO SÁEZ, GRANADA LA PALMA



"Hay que arrojar luz acerca de con qué injertar, su coste y el posible retraso de la producción que acarrea el injerto"

DUDAS. Alberto Sáez, responsable del Departamento Técnico de Granada La Palma afirmó durante las Jornadas Profesionales de Saliplant 2014, que se celebraron el pasado 20 de junio en Playa Granada y donde participó en una mesa redonda con otros técnicos de comercializadoras hortofrutícolas de la Costa Tropical, que la empresa en la que trabaja cuenta con entre 140 y 150 hectáreas de pepino, de las que entre el 20 y el 25 por ciento es injertado. Cabe recordar que Granada La Palma tiene como producto estrella el tomate.

Sáez mostró sus dudas acerca de si el injerto en pepino pudiera "retrasar a la planta o no". No obstante, Sáez aseguró que, "en un contexto de limitación de los fitosanitarios, no queda otra que mejorar los vegetales, de ahí el injerto", si bien demandó más información para decidir "con qué injertar" y lamentó que "el coste del injerto es un problema".

NOELIA VARGAS, AGROCASTELL



"Necesitamos un patrón potente que proteja de los hongos del suelo y mantenga la calidad comercial"

NECESIDADES. Noelia Vargas, técnico de Agrocastell, explicó en la mesa redonda titulada 'El injerto como herramienta sanitaria' durante las Jornadas Profesionales de Saliplant 2014 cómo de las 120 hectáreas de superficie con las que cuenta esta comercializadora granadina "entre el 30 y el 35 por ciento se injertan". Este porcentaje, superior a la media, tiene que ver con el predominio de suelos agotados, sobre todo por la reiteración del monocultivo que existe en la localidad de Castell de Ferro.

Vargas ha reconocido que los patrones de pepino han mejorado mucho, "ahora son más vigorosos". No obstante, apuntó que "se necesita un patrón que cubra de hongos del suelo, tenga un sistema radicular potente para los suelos fatigados y, no menos importante, mantengan la calidad comercial". Y es que, según afirmó, "en la actualidad surgen problemas con la longitud, de cuello de botella, así como de alisamiento del fruto".

FCO. JESÚS SANTANDER MIGUEL Gª E HIJOS



"El primer año de injerto de pepino para un agricultor es complicado, tiene que cambiar todo el manejo"

INJERTO SEGÚN LA ZONA. Francisco Jesús Santander, técnico de Miguel García Sánchez e Hijos, ha asegurado que de las 300 hectáreas con las que cuentan de pepino el porcentaje de superficie injertada "varía según la zona. Es superior al 20 por ciento en Castell de Ferro y menor en el resto". Santander ha asegurado que, "en los dos últimos años, ha aumentado la demanda de injerto de pepino, sobre todo debido a la preocupación por la presencia de hongos y nematodos". Santander ha explicado que "el pepino injertado no se comporta igual con el calor que en invierno y el manejo es muy distinto. El primer año es complicado, hay que cambiar el riego, el abonado... el agricultor tiene que acostumbrarse".

ALBERTO LAS HERAS, EL GRUPO CASTELL



"De las 200 hectáreas de pepino que comercializamos en El Grupo Castell en torno al 25 por ciento es injertado"

DIFERENTE MANEJO. Alberto Las Heras, técnico de El Grupo Castell, otro de los integrantes de la mesa redonda 'El injerto como herramienta sanitaria', que tuvo lugar en el marco de las 'Jornadas Profesionales de Saliplant 2014', en Playa Granada, ha asegurado que "de las 200 hectáreas destinadas al pepino con las que contamos, el 25 por ciento están injertadas, sobre todo por problemas de patógenos en el suelo y la limitación de materias activas". Las Heras ha resaltado la diferencia existente, en cuanto al manejo, si se compara la producción con una variedad normal con una injertada. Asimismo, ha puesto en relieve cómo, en pepino, "aún se está en pañales" en esta técnica.

CRECIENDO

El Plantel ha recibido hasta la fecha el encargo de 4 millones de injertos de tomate

A falta de los pedidos de cara, sobre todo, al mes de septiembre, Semilleros El Plantel está manejando unos volúmenes importantes de planta, si bien la demanda se está realizando de manera más escalonada que en campañas anteriores

Rafa Villegas

El buen servicio de Semilleros El Plantel se ha traducido en un aumento exponencial, desde hace varias campañas, del número de clientes. Prueba de ello es la ampliación, en dos hectáreas, que se ha llevado a cabo en el semillero de La Mojonera, y en una en el de Níjar. Sin olvidar la puesta en marcha, en 2015, de unas nuevas instalaciones en el término municipal de El Ejido. Los volúmenes de plantas que maneja la empresa son muy importantes. Así, a falta de los pedidos de injerto de tomate de cara al mes de septiembre, El Plantel ya cuenta con 4 millones de injertos de esta fruta encargados.

David Sánchez, técnico de Semilleros El Plantel en Níjar, ha asegurado que lo que sí se está notando este año, y es algo positivo, es que "los pedidos de injerto de tomate se están recibiendo de una manera más escalonada que en otras campañas". Este hecho contribuye, incluso, a mejorar, aún más, la calidad del producto. Las últimas tecnologías con las que cuentan en Semilleros El Plantel, como es el caso, como ya adelantó fhalmería en el pasado número, de la instalación de un cooling con luz ultravioleta en Níjar, han disparado el porcentaje de prendimientos en el microinjerto de tomate. Concretamente, Sánchez ha asegurado que oscila "entre el 98 y el 99 por ciento". La 'función' de la luz ultravioleta pasa por mantener aún más a raya las bacterias, patógenos y hongos, dándole a la planta, en cada momento, lo que necesita.



Primer plano de injerto de tomate de Semilleros El Plantel.



Detalle de injerto de tomate en El Plantel. /FHALMERIA

La demanda de injerto de tomate, además, no para de aumentar, campaña tras campaña. Uno de los motivos principales es, sin lugar a dudas, que se ha demostrado que esta técnica es una herramienta más que eficaz para combatir los problemas de suelo, algo esencial en un tiempo en el que cada vez existen menos opciones legales en cuanto al uso de materias activas. David Sánchez lo tiene claro, de seguir con el mismo ritmo de crecimiento de los últimos años de la demanda de injerto de tomate, "en un año y medio es probable que injertemos entre tres y cuatro millones más de injertos de este producto".

El personal de Semilleros El Plantel está a disposición de los agricultores para asesorarles, en caso de necesidad, a la hora de elegir la variedad y el portainjertos que más se adapta a las características de su finca. Y es que, es muy importante analizar cuáles son los problemas reales que tiene el productor en su finca, tanto en la estructura del suelo como de patógenos o enfermedades.

Sánchez valora muy positivamente el trabajo de las casas de semillas, que "han logrado nuevos patrones que se ajustan más a las necesidades de los agricultores y, por lo tanto, propician mejores resultados". Gracias a este esfuerzo en investigación, a agricultores que habían probado el injerto y no les funcionó el en pasado, ahora sí les va bien.



ÉXITO

Saliplant Semilleros reúne a más de 300 personas para informar de injerto de pepino

Representantes de casas de semillas y comercializadoras debatieron en sendas mesas redondas sobre esta técnica ideal para suelos 'difíciles'

Rafa Villegas



Más de 300 agricultores y técnicos se inscribieron al acto. /FHALMERIA



Representantes de comercializadoras de la Costa Tropical. /FHALMERIA

El creciente interés de los productores de pepino por el injerto ha movido a Saliplant Semilleros a organizar unas jornadas profesionales con la intención de proporcionar, con la participación de una investigadora de la Universidad Politécnica de Valencia, un doctor en Ciencias Biológicas de la Universidad de Granada, representantes de comercializadoras y responsables de la línea de pepino de diferentes casas de semillas, toda la información que necesitan los técnicos y, sobre todo, los agricultores. Más de 300 técnicos y productores respondieron a la invitación.

Las jornadas se celebraron en Playa Granada, en Motril. Y es que, como ha explicado Domingo López-Aparicio, "en nuestra área, la formación está más focalizada en Almería y el agricultor, al contrario que los técnicos, se suele desplazar menos, por lo que era necesario hacerlas en esta zona".

Los agricultores se fueron con una idea clara de las ventajas de los injertos de pepino, conociendo la experiencia en la zona de la mano de técnicos de las comercializadoras Granada La Palma, El Grupo Castell, Miguel García Sánchez e Hijos, así como Agrocastell.

Los responsables de marketing de Bayer, Rijk Zwaan, Fitó, Monsanto y Enza Zaden, por su parte, dieron a conocer las especificidades de sus portainjertos para pepino.

Saliplant empezó a probar la técnica del injerto de pepino en el año 2000, si bien no fue hasta 2005, con la técnica depurada, cuando comenzó a comercializarlo. En las jornadas quedó claro que esta técnica es una alternativa muy positiva para fincas con problemas de suelo, algo muy típico en, por ejemplo, Castell de Ferro, donde el monocultivo ha empobrecido los suelos.



Domingo López-Aparicio, gerente de Saliplant Semilleros. /FHALMERIA

López-Aparicio ha asegurado que lo que buscan es que "la agricultura de nuestra zona tenga herramientas para utilizar las que más les convenga al agricultor". Y es que, como ha explicado, "el agriculto de la Costa Tropical es muy dinámico y está muy motivado. Prueba de ello es el número de agricultores inscritos en las jornadas".

Actualmente, una de cada tres plantas de pepino que comercializa Saliplant es injertada. El gerente de Saliplant Semilleros ha asegurado que "los agricultores suelen tener muy clara la variedad que quieren, no tanto el pie".

Saliplant utiliza la técnica del microinjerto de púa que es, no obstante, mucho más complicado que el tradicional de sandía. Al respecto, López-Aparicio ha explicado que "es complicado el prendimiento y que no haya franqueo, por lo que se necesitan unas condiciones de trabajo y unos rangos de prendimiento muy específicos, que nosotros controlamos con nuestro personal especializado".

En plena campaña, Saliplant emplea a 120 mujeres injertando, por lo que esta técnica también beneficia a la zona con la creación de puestos de trabajo.

La cada vez mayor limitación del uso de materias activas ha provocado que la experiencia del semillero con el injerto para las producciones ecológicas se haya transferido, conforme a la demanda, a los productores que presentan problemas de agotamiento de suelos y presencia de nematodos.

En ecológico, la experiencia de Saliplant es muy amplia. Cabe recordar que fue el primer semillero de España en certificar como ecológica una de sus delegaciones, concretamente dos hectáreas, hace ya 15 años.

La existencia de suelos agotados en Castell de Ferro y Carchuna aumenta el injerto

El agotamiento del suelo, por el cultivo de cucurbitácea sobre cucurbitácea durante décadas, es uno de los problemas principales que se registran en la localidad costera granadina de Castell de Ferro. Por otra parte, los problemas de encharcamiento y falta de drenaje que tienen que ver en un número elevado de hectáreas de invernadero de Carchuna han provocado un incremento de la demanda de sus agricultores de pepino injertado para mejorar la calidad y la sanidad de sus producciones.

DEMANDA

Los semilleros constatan un retraso de 10 días en los pedidos de los productores

Los bajos precios que percibieron los agricultores que plantaron el tomate más temprano el año pasado es, sin duda, la causa principal

Rafa Villegas



Plántulas en un semillero del término municipal de El Ejido. /FHALMERIA

La próxima campaña, la 2014/2015, dará comienzo, de media, con 10 días de retraso con respecto a la anterior, especialmente en productos como el tomate, cuyos agricultores más tempranos tuvieron problemas de precio, incluso virus, el año pasado.

En el caso específico del tomate, como ha explicado David Sánchez, técnico de Semilleros El Plantel en Níjar, "este producto no empezó a tener un precio recomendable la campaña pasada hasta el mes de noviembre". Y es que, cabe recordar que el verano se alargó el pasado año, lo que provocó, como suele ocurrir en estos casos, que las producciones de los competidores europeos y los tomates de la calle de otras zonas de España se prolongaran en el tiempo más de lo que suele ser habitual, tirando a la baja el precio por exceso de género en los mercados.

Lo que sí están notando técnicos y comerciales de semilleros de la provincia consultados por fhalmería es que los pedidos de plántulas se están llevando a cabo de una manera más escalonada que otros años.

Cabe recordar que los semilleros aún no han recibido todos los pedidos de los agricultores de cara a la próxima campaña. Los productores que tienen pensado trasplantar sus hortalizas, por ejemplo, en el mes de septiembre están aún a tiempo de elegir semillero y dar la orden de que comiencen a trabajar sus plántulas.

Los semilleros almerienses siguen inmersos en un intenso proceso de modernización, algunos incluso de expansión. La calidad y sanidad de las plántulas ha mejorado mucho en los últimos años y los semilleros han logrado unos resultados brillantes con, por ejemplo, el injerto en determinadas frutas y hortalizas.



PIONEROS EN ALMERÍA

Semilleros Hermanos Barrera, especialistas en injerto de melón desde hace más de una década

Este semillero abderitano es el único que trabaja cada planta injertada de forma individual, garantizando así una mayor calidad

Isabel Fernández



Su forma de trabajar el injerto los ha convertido en todo un referente.



El semillero tiene garantizada la disponibilidad de injertos al inicio de campaña.

Semilleros Hermanos Barrera fue pionero hace más de una década en el injerto de melón, una técnica que, poco a poco, se ha ido popularizando, gracias a las ventajas que aporta al cultivo. En el caso de este semillero abderitano, no sólo fueron los primeros en la provincia en realizar este tipo de injertos, sino que, además, su continuo interés por perfeccionar esta técnica les llevó a poner en marcha un método de injerto que sólo ellos realizan. "Cada planta se cultiva en una maceta individual", apunta Antonio Barrera, gerente del semillero, y añade que, gracias a ello, "garantizamos al agricultor una planta más uniforme y de mejor calidad". Esta forma de trabajar el injerto hace posible que éste "se críe mejor" y, además, permite al agricultor "llevarse la planta de mayor calidad".

Esta forma tan particular de trabajar el injerto ha hecho que, en esos más de diez años que ya llevan trabajándolo, se hayan convertido en toda una referencia, no sólo en la provincia de Almería, sino también en otras zonas productoras, que no dudan en encargar sus injertos de melón en Semilleros Hermanos Barrera. "Fuimos quienes dimos el primer paso y comenzamos a investigar la posibilidad de injertar el melón", recuerda Antonio Barrera, quien añade que, tras muchos años de duro trabajo, "somos una referencia" y, de hecho, "nos diferenciamos del resto de semilleros en la calidad del injerto".

En esta misma línea, Barrera apunta que, en su semillero, injertan todos los tipos de melón y, lo que es más importante aún, todos con éxito. Esto supone, además, una garantía para los agricultores que quieran injertar sus plantas de melón y, así, beneficiarse de todas las ventajas que esto implica. "El injerto garantiza una mayor resistencia, seguridad y más producción", afirma el gerente de Semilleros Hermanos Barrera. Es más, otorga a la planta "una tolerancia bastante alta tanto a nematodos como a enfermedades de suelo y hace que puedas desarrollar el cultivo hasta el final sin que el fruto se vea afectado".

Además de injertos de melón, en Semilleros Hermanos Barrera trabajan también con el injerto de otros cultivos, tales como sandías, en todos sus tipos y variedades, y pepino. En todos estos casos, y aunque siempre cuentan con disponibilidad de injertos en el inicio de la campaña de cada uno de estos cultivos, recomiendan a los agricultores que, en el caso de variedades muy específicas, hagan una planificación de siembra con, al menos, dos meses de antelación.

ANOVE

La Certificación ESTA garantiza la distribución de semillas de calidad

I. F. G.

El European Seed Treatment Assurance (ESTA) es un sistema de certificación del tratamiento de semillas auditado por organismos dependientes de certificación y que acaba de llegar a España de la mano de ANOVE (Asociación Nacional de Obtentores Vegetales), que se ha convertido en el organismo competente para gestionarla.



En España existen más de 157.000 hectáreas para producir semillas.

Este nuevo sistema, según afirmaron recientemente desde ANOVE, "supone un hito para el sector agrícola, ya que pondrá en el mercado semilla tratada de la más alta calidad". Este tratamiento de semillas conlleva el uso de alta tecnología orientada a optimizar los tratamientos de los cultivos y a proteger de manera más eficaz la semilla y la planta. Asimismo, facilita y da seguridad al usuario en el manejo de productos y se adapta a los sistemas de manejo integrado de plagas y al uso sostenible de fitosanitarios. En este sentido, Antonio Villarroel, secretario general de ANOVE, afirmó que "este proyecto es una nueva muestra de la profesionalidad y del compromiso de la industria de semillas con la calidad y trazabilidad de nuestros alimentos desde su propio origen".

A partir de ahora, la planta de tratamiento de semillas que quiera disponer de esta certificación deberá contactar con ANOVE para iniciar los trámites que, una vez finalizados, permitirán su inclusión en el registro de instalaciones acreditadas.

Durante la campañ 2012/2013, en España, se dedicaron más de 157.000 hectáreas a la producción de semillas y se comercializaron más de 305.000 toneladas de semillas certificadas.

PROPUESTAS SEDUCTORAS

Ramiro Arnedo recomienda su amplia gama de tomates muy productivos y de gran calidad

Variedades como Bronco F1, Pasadena F1, Kikuyu F1, Masai F1 y Paime F1 cautivan al agricultor por sus excelentes resultados

Rafa Villegas



La gran novedad de Ramiro Arnedo en tomate, Bronco F1. /FHALMERIA



Cultivo de tomate pera gordo Kikuyu F1, de Ramiro Arnedo. /FHALMERIA

Ramiro Arnedo le ofrece al agricultor un completo catálogo de variedades de tomate que destacan tanto por su aspecto y calidad como por contar con características tan importantes como la consistencia y las resistencias necesarias.

Bronco F1, un tomate cherry rama que ya conquistó a muchos agricultores el año pasado, momento en el que se empezó a introducir, destaca por su excelente conservación, la ausencia de rajado en los meses más fríos, su elevada productividad y, no menos importante, su exquisito sabor. Este tomate, que se puede recolectar suelto, llega a alcanzar, incluso, los 8 ó 9 grados Brix. El trasplante recomendado para este cherry rama resistente al virus de la cuchara es entre el 15 de julio y el 15 de septiembre. Otro tomate cherry, en este caso pera, a destacar de Ramiro Arnedo es, sin duda, Paime F1. Todos los agricultores que trabajan esta variedad destacan la vigorosidad de su planta, la facilidad de cuajado, la excelente consistencia de su fruto, así como la ausencia de rajado. Los distribuidores, por su parte, se muestran encantados con la muy buena conservación postcosecha que tiene Paime F1. Antonio Muñoz Marco, técnico de Ramiro Arnedo, recomienda su trasplante "de primeros de agosto a finales de septiembre y, para primavera, de finales de enero a los primeros días de abril". En cuanto a los tomates de mayor calibre cabe destacar tres variedades: Pasadena F1, Masai F1 y Kikuyu F1. El primero de ellos es un tomate de calibre G-GG que destaca por su precocidad, buen color, tanto en pintón como en rojo, además de por su buen sabor y por contar con doble resistencia al virus de la cuchara y al spotted. Este tomate, con fecha de trasplante ideal entre el 15 de agosto y el 15 de septiembre, por un lado, y, para primavera, de diciembre a principios de marzo, pesa entre 250 y 300 gramos.

Masai F1, por otra parte, es otro tomate de calibre G-GG, en este caso para recolección en pintón, muy consistente, con muy buena conservación postcosecha y resistente a la cuchara. Con una planta vigorosa, Masai F1 es ideal para zonas con agua de salinidad media-alta. Su fecha de trasplante ideal va de finales de agosto a mediados de septiembre y de mediados de diciembre a finales de febrero.



Cajas de tomate G-GG Pasadena F1, de Ramiro Arnedo. /FHALMERIA

Respecto al tomate pera gordo Kikuyu F1, es un producto para ciclo corto, de un color rojo intenso y un peso entre 140 y 170 gramos. Es un tomate muy precoz y productivo, con resistencia intermedia al virus de la cuchara y trasplante recomendado de finales de agosto a principios de septiembre y de mediados de enero a marzo.



EVOLUCIÓN EN POSITIVO

Los semilleros amplían sus instalaciones y se modernizan para mejorar todos sus servicios

En los últimos años, estas empresas han realizado importantes inversiones para adaptarse a una agricultura cada vez más exigente

Isabel Fernández



Vista general de uno de los semilleros de la provincia. /FHALMERIA



Campoejido ha sido de los últimos en modernizar sus estructuras. /FHALMERIA



Semilleros Laimund trabaja tanto horticolas como planta ornamental. /FHALMERIA

Campaña tras campaña, el 'milagro almeriense' arranca en el mismo lugar, en el semillero; de ahí parten los plantones que, posteriormente, serán trasplantados y que, cómo no, darán lugar a esos pimientos, pepinos, sandías, melones o tomates de calidad que se consumirán en gran parte de Europa. Para poder dar respuesta a las demandas de los miles de agricultores de la provincia, los semilleros almerienses han tenido que realizar fuertes inversiones en los últimos años con vistas a mejorar sus instalaciones y, con ellas, el servicio que prestan al sector.

Esa mejora de las instalaciones no pasa sólo por la ampliación de sus superficies, que también se ha hecho necesaria a medida que ha aumentado su volumen de clientes, sino también por la mejora de sus sistemas de riego, de bandejas, la mejora o ampliación de sus cámaras frigoríficas, la climatización, la hermeticidad para evitar la propagación de plagas, etc. El objetivo de todo esto no es otro que ofrecer al agricultor la mejor planta, en las mejores condiciones posibles y que, una vez transplantada, siga creciendo sin problemas ni de enraizado ni de ningún otro tipo.

Esta evolución de los semilleros se ve también en la apertura de nuevas sedes de muchos de ellos en otras zonas de la provincia, lejos de su semillero principal. Éste es el caso, por ejemplo, de Semilleros El Plantel, una empresa que si bien comenzó su andadura en el Poniente almeriense, ya cuenta con semilleros, incluso, en la comarca de Níjar. Esta expansión es fruto, cómo no, del buen hacer de una empresa que, poco a poco, va sumando nuevos agricultores. Semilleros Laimund, por su parte, es otro de los que cuenta con sede tanto en el Poniente como en el Levante y, en cada una de ellas, ofrece al agricultor de la zona lo que demanda, ajustado, cómo no, a sus necesidades. Así, por ejemplo, este semillero cuenta, incluso, con instalaciones certificadas para la producción de plántula ecológica en su sede de Níjar. En total, con tres sedes en la provincia, Semilleros Laimund suma una superficie de 82.000 metros cuadrados en los que produce unos 200 millones de plántulas.

A esta evolución y crecimiento de los semilleros de la provincia ha contribuido la Administración andaluza, que, durante años y en forma de ayudas, ha apoyado las mejoras en estas infraestructuras tan esenciales para la agricultura provincial. Pero, sin lugar a dudas, el mayor esfuerzo corresponde a los empresarios del sector, que, aún en tiempos de crisis, han afrontado importantes inversiones para seguir prestando a sus agricultores un servicio de calidad.

El sector de los semilleros está enmarcado dentro de la industria auxiliar agraria y es, si cabe, uno de los que cuenta con mayor peso. Y es que no se puede pasar por alto que cumplen una función esencial dentro de la agricultura intensiva almeriense, como es garantizar que las plantas salgan adelante y que, una vez en la finca, sigan su desarrollo sin ningún tipo de problema.

Si bien es cierto que hay productores que realizan siembra directa en campo, también lo es que son muy pocos, debido al riesgo que supone. Los semilleros, gracias a sus instalaciones y personal especializado, que han evolucionado a medida que también lo ha hecho el sector, son expertos en garantizar la viabilidad de las plántulas y, de hecho, han logrado reducir al mínimo las pérdidas.

Por último, y según sus zonas de influencia y, cómo no, las demandas de sus clientes, los semilleros de la provincia han ido especializándose, bien por cultivos o en técnicas como, por ejemplo, el injerto, que poco a poco va ganando adeptos en la provincia gracias a todas las ventajas que supone para el cultivo.

ESPECIALISTAS

Campoejido ya surte de los primeros pimientos a las zonas más tempranas

La cooperativa acaba de remodelar su semillero, que cuenta con 40.000 metros cuadrados que abastecen a unos 1.000 agricultores

Isabel Fernández



El semillero ha mejorado desde su sistema de riego a sus máquinas de siembra para adaptarlas a sus nuevas bandejas. /FHALMERIA

"Ahora mismo estamos a tope", afirma Cristóbal Martín, presidente de Campoejido, quien comenta que "las primeras partidas de pimiento para nuestros socios de Dalías, Adra y Berja, las zonas más tempranas, ya están saliendo"; sin embargo, el grueso comenzará a salir a partir de la primera semana de julio, "que es cuando empiezan los agricultores de El Ejido".

En el Semillero Campoejido están especializados en el cultivo de pimiento, debido, entre otras cosas, a que está enclavado en El Ejido, municipio pimentero por excelencia, pero, aún así, "trabajamos todos los cultivos y, además, hacemos injertos de tomate, berenjena, melón y sandía", e incluso, algo en pepino, "aunque no está muy extendido".

Campoejido acaba de acometer la remodelación de su semillero, 40.000 metros cuadrados que, desde hace un par de meses, cuentan con todas las mejoras para "ofrecer calidad a nuestros socios". Así, por ejemplo, "hemos cambiado los cabezales de riego, los carros de riego, para adaptarlos a nuestras nuevas mesas de extendido, que están a unos 80 centímetros del suelo, hemos incluido una plantalla térmica y hemos incorporado una máquina de siembra, adaptada a nuestro nuevo tipo de bandejas y que viene a sumarse a las que ya teníamos", detalla Martín. Además, "con esta reforma hemos pretendido mejorar las instalaciones para evitar la propagación del virus Nueva Delhi" y, para ello, "hemos cambiado las mallas y mejorado los cerramientos".

El Semillero Campoejido presta sus servicios a unos 1.000 agricultores, la mayoría de ellos socios de la cooperativa del mismo nombre, aunque también "contamos con un 10% de clientes que no son socios".



INNOVACIÓN Y MEJORA EN SEMILLEROS

Las últimas tecnologías invaden el interior de los semilleros

Los semilleros tienen que ir a la vanguardia del sector, no solo porque son una pieza fundamental de la agricultura, sino porque, de esta forma, logran los mejores productos, con el fin de ofrecer al agricultor la máxima calidad, que luego se verá reflejada en el producto final y que es el que va al mercado. De hecho, cada vez son más los semilleros que cuentan con las últimas tecnologías en su interior, permitiéndoles, de esta manera, ahorrar en tiempo de trabajo, así como en costes. El método de riego o la climatización del semillero son los principales aspectos que se renuevan en las empresas. Sin duda, la mejor forma de demostrar al sector hortofrutícola, tanto nacional como internacional, que Almería va 'a la última'.



Moderno sistema de riego. */FHALMERIA*



El control del clima es una de las prioridades. */FHALMERIA*



Plántulas sembradas en las mejores condiciones posibles. */FHALMERIA*



Las instalaciones cuentan con alta tecnología. */FHALMERIA*



Instalaciones impecables. */FHALMERIA*



Cubas de fertirrigación. */FHALMERIA*

MERCADO

Andalucía, Murcia y Holanda, principales competidores de los semilleros de la provincia

Aunque con un porcentaje más bajo, Italia también es otra de las zonas que las empresas almerienses creen competidoras en su sector

E. Sánchez

Las empresas de semilleros de la provincia almeriense han establecido cuáles consideran las zonas más competidoras. De hecho, según el último Tecnómetro de TECNOVA, correspondiente al año 2009, el 77,8 por ciento de los semilleros cree que dentro de la propia Comunidad andaluza están las principales entidades que pueden competir con ellas mismas dentro de este sector.

Asimismo, el 66,7 por ciento establece que Murcia es otra de las regiones más fuertes dentro del ámbito de los semilleros. Fuera de España, Holanda es considerada la mayor competidora de Almería, seguida de Italia, otra de las grandes potencias dentro del sector semilleros.



Interior de un semillero almeriense. /FHALMERÍA

Con estos datos se puede comprobar que Almería no tiene el camino fácil al respecto y que tiene que seguir innovando y mejorando para estar entre las mejores zonas del sector.

ANTIGÜEDAD

El 40% de los semilleros almerienses tiene más de 20 años de experiencia

E. Sánchez

El 40 por ciento de los semilleros de la provincia almeriense tienen más de 20 años de experiencia, según los datos obtenidos del último Tecnómetro de TECNOVA correspondiente al año 2009. Y es que, este sector ha sido, desde los inicios de la agricultura, uno de los que más correspondían a las primeras necesidades de los agricultores para poder poner en marcha su campaña. Junto con los semilleros, el sector del plástico, semillas y sustratos también entran dentro del ranking de los más experimentados en la agricultura de la provincia.

A su vez, el 33 por ciento de los semilleros tiene entre 11 y 15 años de experiencia, mientras que el 27,8 por ciento cuentan con una antigüedad de entre 16 y 20 años. Esto viene a corroborar el buen trabajo que están haciendo desde el principio estas entidades y la importancia que ocupan dentro el sector hotofrutícola almeriense. La experiencia es un un aspecto que permite a este tipo de empresas asesorar de la mejor forma posible a sus agricultores, con el fin de lograr una buena campaña y que el producto sembrado dé sus frutos. Y es que, siempre se ha dicho que la experiencia es un grado.



Los semilleros ocupan un puesto importante dentro del sector agrícola.



EMPLEO

El 50% de las empresas cuenta en su plantilla con entre 11 y 50 trabajadores

E. S. G.

El sector de los semilleros se encuentra en mitad de la tabla en cuanto a número de trabajadores contratados para una campaña se refiere. De hecho, un dato destacado es que el 50 por ciento de las empresas cuenta en su plantilla con entre 11 y 50 trabajadores, según datos del último Tecnómetro perteneciente a 2009 realizado por TECNOVA. Así, el 27 por ciento de los semilleros está formado por menos de 10 trabajadores, y sólo el 22,2 por ciento tiene en su plantilla entre 51 y 250 empleados. La mayor parte de las empresas dedicadas a este sector son entidades consolidadas que comenzaron con poco personal y que han ido logrando mantener un trabajo equilibrado y para el que no han necesitado muchos refuerzos debido a que su trabajo está centrado en los agricultores 'de siempre'. Sin embargo, firmas más potentes y que tienen varios centros repartidos por la provincia, así como trabajan con un mayor volumen de plántulas, sí son las que necesitan de más personal.



Trabajadores en semillero. /FHALMERIA

VOLUMEN DE NEGOCIO

Solamente el 17% de los semilleros factura entre dos y diez millones de euros

E. Sánchez

La facturación media de los semilleros de la provincia almeriense es una de las más bajas de todo el sector, ya que el 82 por ciento de estas empresas facturan, de media, menos de dos millones de euros, según cifras ofrecidas por el último Tecnómetro de la Fundación TECNOVA. Asimismo, estos datos dejan entrever que tan solo el 17 por ciento de los semilleros almerienses logran un volumen de negocio medio de entre dos y diez millones de euros. Por delante de este sector, como actividad que menos factura, únicamente se encuentra la maquinaria agrícola y los servicios avanzados. Entre los sectores cuya evolución de facturación media es mejor son los plásticos, las semillas y los sustratos.

INJERTO



El injerto es una técnica muy empleada sobre todo en tomate y sandía. /FHALMERIA

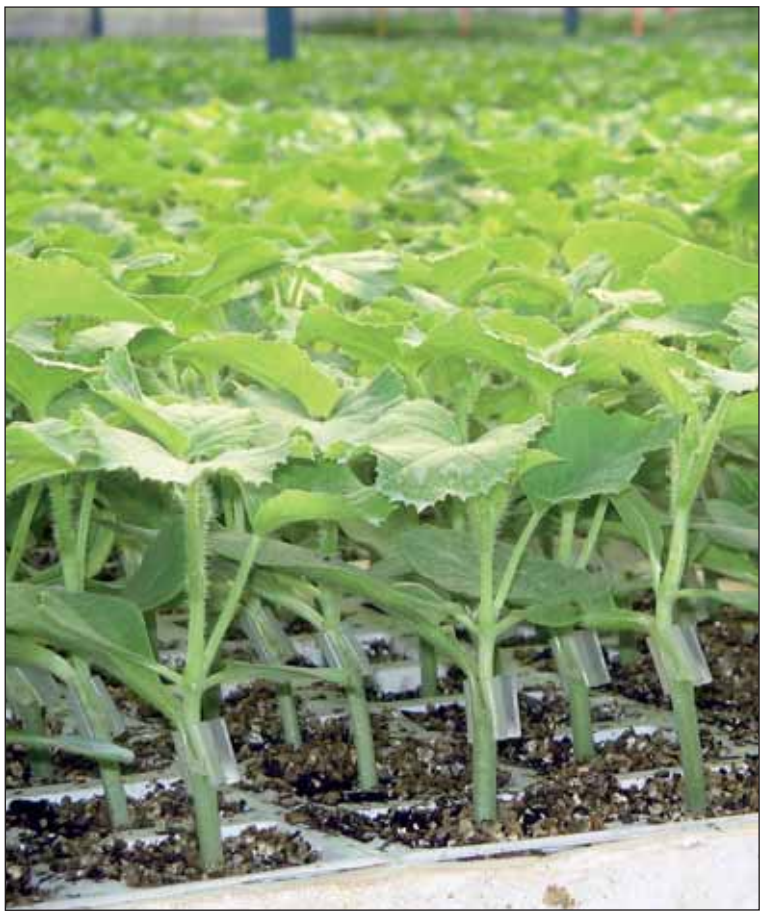
Los semilleros de la provincia almeriense, especialistas, cada vez más, en la técnica del injerto

La aparición de enfermedades de suelo aumenta cada vez más, por lo que el injerto es una de las técnicas más empleadas

Elena Sánchez

Los métodos de cultivo cambian cada cierto tiempo, con el fin de lograr el máximo rendimiento en una finca. Además, otros muchos factores, como la aparición, cada vez más, de enfermedades de suelo, están llevando a que la técnica del injerto esté muy presente en los invernaderos de la provincia, sobre todo, en tomate y sandía. Esto está provocando que los semilleros dediquen mayor atención a la mejora del injerto, obteniendo nuevos patrones y pies que permitan a la planta adaptarse a suelos más trabajados o castigados por enfermedades fúngicas, así como aportan un mayor vigor a la planta si fuese necesario.

El semillero es el encargado de lograr que un injerto llegue en perfectas condiciones al invernadero, por lo que se ha ido invirtiendo en nuevas tecnologías para llegar siempre a tiempo y cumplir con las fechas puestas por el agricultor. En cuanto a las últimas tendencias dentro de este sector se encuentra el injerto de púa, un tipo de injerto que ya salió hace unos años, pero que es ahora cuando se está perfeccionando y está desbancando al injerto de aproximación, el cual ya apenas se emplea.



Portainjerto de tomate. /FHALMERIA

El injerto de púa es un injerto muy parecido al de tomate, aunque con la diferencia, según Juan Díaz, técnico de Crisel Semilleros, "de que el de púa no tiene raíz, no tiene base radicular porque la cortas y lo que hace es generar nuevas raíces en la calabaza. Así este injerto, con su raíz nueva, tiene mucha más fuerza y es más vigorosa, logrando una planta más fuerte y de mayor calidad"

PROFESIONALIDAD

Semillero Adraplant satisface pedidos de planta convencional, ecológica e injertos

La empresa ha cumplido 24 años de servicio y atención personalizada a sus agricultores, a los que ofrece el mejor producto gracias al esfuerzo y tesón por innovar, evolucionar e ir adaptándose a los nuevos requisitos que han ido surgiendo año a año

Rafa Villegas



Manuel Fernández, uno de los responsables de Semillero Adraplant, en las instalaciones de la empresa abderitana. /FHALMERIA

Semillero Adraplant ha demostrado en sus 24 años de existencia una gran capacidad de adaptación a las exigencias y requisitos que han ido fijando los agricultores y el mercado. Para ello, Adraplant ha seguido un proceso de modernización que le ha llevado, por ejemplo, a ofertar plántulas de hortalizas cien por cien ecológicas a los productores que las demandan.

El número de productores en ecológico en el Poniente almeriense no es muy elevado aún, si bien es cierto a que se está produciendo un ligero incremento campaña tras campaña. Y es que, la escasez de materias activas que se permiten en la actualidad lleva a los agricultores a buscar otras herramientas para salvar sus cultivos, como el injerto, la lucha integrada y la agricultura ecológica.

En injerto, Semillero Adraplant también ha perfeccionado sus técnicas a lo largo de los años y ofrece la máxima fiabilidad a sus productores. En concreto, para tomate, berenjena y pimiento, Adraplant emplea la técnica del empalme o adosado, mientras que para los productos típicos de la primavera, como son el melón y la sandía, injerta con el método de la aproximación.

Las instalaciones de Adraplant cuentan con todo lo necesario para que el injerto se realice con éxito. La cámara de injerto, muy buenos profesionales, una moderna cámara de germinación, así como el cuidado de los mínimos detalles contribuyen a proporcionar los mejores resultados.

En Adraplant cuentan, además, con un sistema de cultivo en bandeja y sustrato para cultivo sin suelo, así como con una línea de siembra automática. Este semillero también cuenta con malla de sombreo, pantalla térmica y calefacción, lo que permite un mayor y mejor control ambiental. El transporte también es una fase del proceso que se cuida al mínimo detalle por parte de los profesionales de Semillero Adraplant. Para ello, la empresa dispone de un camión ligero, una furgoneta y una zona cerrada para llevar a cabo la carga de las plantas en la central, preservándolas, de esta manera, del contacto con insectos vectores. En cuanto a los clientes de Semillero Adraplant, la empresa abderitana abastece de planta desde a productores que trabajan con el sistema convencional hasta los que se encuentran acogidos a SICAL y normas UNE.

Por todo ello, Semillero Adraplant cuenta con el respaldo de un nutrido número de agricultores de Adra, resto de la comarca del Poniente e incluso de la vecina provincia de Granada. Y es que, al buen servicio de calidad que ofrecen se le une el mejor trato a sus clientes, un aspecto que es también muy importante.

Semillero Adraplant se encuentra ubicado en el paraje Las Cuatro Higueras, en el término municipal de Adra, donde un grupo de trabajadores con muchos años de experiencia a sus espaldas realiza el mejor trabajo para ofrecer la máxima calidad al agricultor.



DCerca

PERIÓDICO DE INFORMACIÓN GENERAL DEL PONIENTE ALMERIENSE

www.d-cerca.com

Desde el sábado 28 de junio
a DIARIO y para SIEMPRE

Noticias

COOPERATIVAS AGRO-ALIMENTARIAS

Siete cooperativas de Almería, entre las veinte más exportadoras de España

Comercializadoras como Vicasol, Unica Group, Murgiverde o Nature Choice facturan en el exterior más del 85% de su total anual

Isabel Fernández

Un total de siete cooperativas almerienses se sitúan entre las veinte de España que más facturan en el exterior, según el informe 'Macromagnitudes del cooperativimo agroalimentario español', elaborado por el Observatorio Socioeconómico Agroalimentario Español para Cooperativas Agroalimentarias de España.



Vicasol es la cooperativa almeriense más exportadora. */FHALMERIA*

De este modo, Vicasol, que ocupa el tercer puesto en ese ranking nacional, facturó 102 millones de euros por sus exportaciones, el 84% de su facturación total. Tras ella se situó Unica Group, con unas ventas en el exterior de 81 millones de euros, el 82% de su total, que le valieron para ocupar el sexto puesto nacional. Indasol, con 43 millones de euros facturados en el exterior (82%), Hortofrutícola Mabe, con 32 millones (77%), Nature Choice, con 32 millones (87%), y Casur, con 26 millones (79%), completan el grupo de cooperativas de la provincia que más facturan en los mercados exteriores.

Todos estos números ponen de relieve la importancia que para una provincia como Almería tienen las exportaciones y, de hecho, todas las comercializadoras mencionadas facturan, como mínimo, el 75% de su volumen anual en los mercados foráneos.

Por otro lado, Cooperativas Agro-Alimentarias también hizo público recientemente el avance de facturación 2013 de las cooperativas nacionales y, una vez más, tres almerienses se 'cuelan' entre las 20 cooperativas nacionales que más facturan. De este modo, en primer lugar, se encuentra SUCA, con 162 millones de euros, un 13,3% más que un año antes. Tras ella se situaron Vicasol, con 138 millones, un 13,9% más, y Murgiverse, con 125 millones de euros, un 11,3% más que en 2012.



ALIVIO ECONÓMICO

El coste de la póliza del seguro para hortícolas bajo cubierta será un 20% más barato

La organización agraria COAG ha celebrado unas jornadas para hablar de las novedades y avances de la línea 306

Elena Sánchez

La organización agraria COAG-Almería ha organizado unas jornadas informativas del seguro creciente para hortícolas bajo cubierta, donde los asistentes han tenido la oportunidad de conocer cuáles son los avances y las novedades que se han producido en el Línea 306.

Asimismo, una de las noticias más esperadas por parte de los agricultores es la que ha dado Antonio Moreno, responsable de Seguros Agrarios de COAG Andalucía, quien ha adelantado que el coste de las pólizas del seguro para hortícolas bajo cubierta, este año, será un 20 por ciento más barato gracias al aumento de subvención por parte del Gobierno central, algo que supondrá "un alivio económico para aquellos agricultores que decidan asegurar".



Agricultora en el interior de un invernadero. /FHALMERIA

CIFRAS ACTUALES

Por otro lado, Ángeles Arquero, jefa de Servicio de Seguros Agrarios y Adversidades Climáticas de la Consejería de Agricultura, ha señalado que este año ya hay un 13 por ciento de asegurados en la Línea 306, es decir, un 3 por ciento más respecto a la campaña pasada. En datos, suponen 1.461 pólizas, 2.899 hectáreas y 183.000 millones de euros de valor de producción asegurada.

Estos datos han sido valorados de manera positiva por los ponentes, aunque consideran que el número de asegurados debería ser mayor. Por ejemplo, el pedrisco que castigó a las explotaciones de El Ejido, la sequía del norte de la provincia o el granizo de la pasada noche de San Juan, que dañó los viñedos de la Alpujarra almeriense, son una muestra del cambio climático que se está viviendo. Además, según Andrés Góngora, secretario provincial de COAG-Almería, "a esto hay que añadir también temas de virosis, por lo que los agricultores deben de tomar conciencia de la importancia que tiene el hecho asegurar su explotación agrícola".

MIEMBROS DEL SECTOR

Denuncian presiones de Marruecos para modificar los controles en frontera

E. S. G.

Cooperativas agroalimentarias, COEXPHAL o COAG-Almería, entre otros, han denunciado ante el comisario de Agricultura de la Unión Europea, Dacian Ciolos, las continuas presiones que Marruecos está llevando a cabo para modificar la reforma del sistema de precios de entrada. De hecho, desde el sector almeriense se considera necesario que se respete el Protocolo Agrícola del Acuerdo de Asociación entre la Unión Europea y Marruecos, que estableció un precio de entrada preferencial para el tomate marroquí de 0,46 céntimos de euro el kilo, y que no se inicie una nueva reforma del precio de entrada, tal y como ha anunciado la Comisión Europea a instancias de Marruecos.

Igualmente, desde COEXPHAL consideran imprescindible que se tenga en cuenta lo previsto en el artículo 4 del Acuerdo, que prevé que las concesiones realizadas en el ámbito de los precios de entrada tienen por objeto mantener el nivel de exportaciones marroquíes tradicionales a la UE, sin que se produzcan perturbaciones en el mercado comunitario.

REIVINDICACIÓN

UPA-Almería pide ayudas directas para la almendra, el cereal o el trigo

CIA

Los productores del sector de la almendra, el trigo, cereal, cebada o centeno, así como los ganaderos de ovino y caprino están sufriendo las graves consecuencias de la sequía que azota a grandes zonas de España y que se manifiesta de manera extrema en Almería y Granada. En este sentido, desde la organización agraria UPA se ha solicitado que se adelanten las ayudas de la PAC y se articulen medidas que sirvan para compensar a los afectados y evitar una posible quiebra de explotaciones.

El pasado 23 de junio, UPA se manifestó en Almería con el fin de pedir ayudas directas para la reposición de árboles secos y la alimentación del ganado ovino y caprino, así como medidas de financiación y compensación fiscal. Según Francisca Iglesias, secretaria general de UPA-Almería, "tanto Ministerio como Consejería tienen que dejar ya de marear la perdiz y poner en marcha las medidas. La situación es insostenible para muchos productores".

Y es que, tras varias reuniones y solicitudes desde el mes de abril, UPA sale a la calle porque ve que los agricultores y ganaderos de Almería y Granada cada día están "más asfixiados y nadie ofrece medidas concretas que palien la situación".



Manifestación el pasado 23 de junio, en Almería. /FHALMERIA

COAG

Denuncia el anteproyecto de ley de la reforma fiscal publicado por Hacienda

Este anteproyecto dice que todo agricultor o ganadero que sobrepase los 200.000 euros de facturación bruta anual debe tributar en directa

Elena Sánchez

La organización agraria COAG Almería ha mostrado su desacuerdo acerca del anteproyecto de ley sobre la reforma fiscal que ha publicado el Ministerio de Hacienda y que establece que todo aquel agricultor o ganadero que sobrepase los 200.000 euros de facturación bruta anual no puede tributar en módulos, si no en directa. Anteriormente, la cifra estaba fijada en 300.000 euros, por lo que, para Andrés Góngora, secretario provincial de COAG-Almería, "Montoro quiere reformar la fiscalidad para venir a recaudar a costa de los agricultores y ganaderos de forma descarada. Por eso, exigimos a los diputados nacionales de todos los partidos políticos de la provincia que se opongan y que no permitan ninguna concesión en este sentido. La presión fiscal que sufren los productores de la provincia ya es lo suficientemente alta como para que sigan viniendo a Almería a robarnos".

Hasta el momento, los agricultores y ganaderos de la provincia tributan en el sistema de módulos, ya que es el único al que se le puede aplicar deducciones fiscales en caso de siniestros o pérdidas de cultivo, estructura, crisis de precios, etc. Sin embargo, según COAG Almería, aquellos que están en el sistema de directa no pueden acogerse a estas medidas. Según explica Góngora, "el sistema de directa no tiene ningún tipo de sensibilidad con las pérdidas del sector. Por este motivo, reclamamos que se nos convoque a la Mesa de Fiscalidad Agraria de forma inminente para explicar por qué este sistema es abusivo e inaceptable para nuestro sector, así como para abordar otras dudas y contradicciones que aparecen en el anteproyecto". De hecho, desde la organización agraria ya están preparando alegaciones y "vamos a enviar cartas a todos los diputados nacionales que representan a Almería para que no permiten que este punto de la reforma salga adelante".

Y es que, los problemas no vienen de ahora, ya que, cabe recordar, "primero, nos dejaron sin rebaja fiscal con la correspondiente presión económica que ha supuesto para los agricultores y ganaderos almerienses; y ahora nos hablan de sensibilidad en este aspecto para el próximo año y hoy nos encontramos con esto". Desde COAG Almería creen que desde Madrid "deberían dejar ya de reírse de los productores de esta provincia porque no vamos a permitir el abuso de esta manera. Si Hacienda no atiende a razones, desde nuestra organización agraria no descartamos iniciar un proceso de protesta y, sobre todo, si no se abre una negociación con este Ministerio".



Las organizaciones agrarias ya protestaron por la rebaja fiscal. /FHALMERIA



NOVEDAD EN TOMATE

Nunhems propone Potential F1*, larga vida con frutos de gran tamaño todo el ciclo

Esta nueva variedad destaca en el punto de venta por su tamaño, firmeza y color rojo intenso, además no ahueca en los meses de invierno

CIA



La nueva variedad de tomate de Nunhems: Potential F1*. /FHALMERIA

Potential F1* está llamado a revolucionar la producción de tomate larga vida, ya que ofrece unas características únicas que lo diferencian, claramente, en beneficio del productor y del consumidor. La mayor virtud de Potential F1* es que ofrece una producción muy uniforme con frutos de gran tamaño y calibres G y GG sostenidos durante todo el ciclo del cultivo. En la práctica, Potential F1* permite cosechar frutos con un calibre muy superior a la media durante la mayor parte del ciclo productivo, lo que demuestra su alto rendimiento. Por este motivo, el eslogan publicitario que acompaña la promoción de Potential F1* transmite a la perfección su principal característica: 'Después de Potential F1*, todo te parecerá pequeño'.

Por tratarse de una variedad muy estable y especialmente adaptada a las condiciones del sureste español, el cultivo de Potential F1* está exento de altibajos. El fruto tiene una calidad excelente hasta en los meses más fríos y resiste perfectamente las bajas temperaturas sin sufrir el temido ahuecamiento que hace perder calidad comercial y, por tanto, precio de venta. Recomendado para trasplantes a partir de mediados del mes de agosto, su manejo agronómico es excelente. Su inconfundible color rojo intenso y su piel firme y brillante son características constantes durante la toda recolección.

Al elevado rendimiento hay que añadir resistencias a virus de la cuchara, a nematodos y a Fusarium radicis. La sabia combinación que la marca Nunhems ha sabido conseguir entre rendimiento y resistencias ofrece al agricultor una seguridad de producción muy elevada.

Si a esto se añade el gran tamaño de fruto, todo apunta a que Potential F1* es una opción que hace más rentable el trabajo del productor, al mismo tiempo que cubre a la perfección la demanda de tomate larga vida con destino a cualquier mercado, ya que la distancia no es obstáculo gracias a su excelente comportamiento postcosecha.

Con Potential F1*, Bayer CropScience Vegetable Seeds entra de nuevo, con fuerza, en el segmento del tomate larga vida gracias a las características únicas de esta variedad, que inicia su fase de comercialización tras cuatro años de ensayos. La ventaja cualitativa de la compañía con un método de trabajo basado en conjugar los intereses de producción y comercialización ha dado sus frutos una vez más, en beneficio de toda la cadena agroalimentaria.

ACTOS

Koppert organiza unas jornadas y una visita guiada por su 20 aniversario

R. V. A.

Koppert España cumple 20 años y ha decidido celebrarlo con la organización de una visita guiada a sus instalaciones y unas jornadas en las que se hablará del pasado, el presente y el futuro de la 'revolución verde en Almería'.

La visita guiada tendrá lugar el próximo 4 de julio y está dirigida a un grupo de 23 estudiantes de ingeniería agronómica, todos ellos con una edad media de 20 años, justo la que celebra la compañía española.

Koppert España pondrá a disposición de los estudiantes un autobús desde Almería, desde donde se dirigirán al Centro Logística y Laboratorio de Calidad, en La Mojonera. Koppert España les mostrará también su finca de ensayos de I+D. De ahí se desplazarán hasta Águilas para visitar la planta de producción de fauna auxiliar.

Por otra parte, el 8 de julio, Koppert organiza en el PITA las jornadas '20 años: Del abejorro al residuo cero', que contarán con ponencias a cargo del delegado de Koppert en España, Kris de Smet, y la consejera de Agricultura de la Embajada holandesa, entre otros.

EL EJIDO

El Pleno aprueba el Plan de Mejora de Caminos más importante de la historia

Rafa Villegas

El Pleno Extraordinario del 13 de junio ha dado luz verde, por unanimidad, a la firma de un convenio entre Ayuntamiento de El Ejido y Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente para la ejecución del Plan de Mejora de Caminos más importante de la historia del municipio.

En seis años y con seis millones de euros de presupuesto, están previstas actuaciones en más de 50 vías y caminos rurales de todo el término municipal ejidense, incluidos la necesaria mejora de la carretera de Almerimar así como trabajos para encauzar los pluviales en la zona de Ejido Norte.

En total, se pretenden reasfaltar 23 kilómetros de caminos de nueva pavimentación y de titularidad pública, asfaltar 48 kilómetros de caminos asfaltados que se encuentran en mal estado, ejecutar numerosas obras de fábrica para resolver drenajes, así como llevar a cabo intervenciones con base de hormigón en casos importantes de escorrentías superficiales por lluvia.

La oposición ha valorado muy positivamente el plan. No obstante, el portavoz de UPyD El Ejido, Francisco Fernández, ha incidido, al igual que Serafín Pedrosa, de IU, en que "el Ministerio no va aportar nada, lo va a pagar todo la ciudadanía".



Visita del alcalde de El Ejido a una de las vías rurales asfaltadas. /FHALMERIA

El Ejido, con 265 kilómetros de caminos asfaltados y 350 de vías en base de tierra, cuenta con la red viaria más densa de toda la Comunidad Autónoma de Andalucía.

II EDICIÓN

Tarambana reúne a medio centenar de especies animales en su Feria del Ganado

La Comisión de Fiestas de Tarambana, la Asociación de Vecinos 'La Fabriquilla' y el Ayuntamiento de El Ejido la hicieron posible este año

CIA



Los borriquitos también tuvieron su protagonismo en la Feria. /FHALMERIA



Los espectáculos ecuestres cautivaron al público. /FHALMERIA

El fin de semana del 21 y 22 de junio tuvo lugar la II edición de la Feria del Ganado, un evento que se desarrolló en el núcleo de población ejidense de Tarambana. La II Feria del Ganado reunió una amplia variedad de especies de animales y de ganado autóctono, que sorprendió gratamente a pequeños y mayores.

Además, esta actividad, cuya organización corrió a cargo de la Comisión de Fiestas de Tarambana 2014 y que contó con la estrecha colaboración del Ayuntamiento de El Ejido y la Asociación de Vecinos 'La Fabriquilla', reunió a varios centenares de asistentes, que pudieron disfrutar de más de medio centenar de especies distintas de animales, entre ganado ovino, ganado caprino, equinos, aves, perros o gatos, entre otros muchos.

Además, esta segunda edición de la Feria del Ganado de Tarambana contó con importantes novedades, como una exhibición de trilla, una exposición canina y una interesante exhibición ecuestre para los amantes del mundo del caballo.

Esta cita puso el broche de oro a unas jornadas de convivencia en las que los más de 500 asistentes disfrutaron de la degustación de dos platos que no pueden faltar en cualquier celebración en el campo que se precie, como es un buen plato de paella y uno de choto.



Medio ambiente

RECURSOS HÍDRICOS

Los embalses de la provincia almacenan un 40% menos de agua que hace un año

Las escasas precipitaciones del actual año hidrológico han mermado las reservas de los pantanos, que están al 12% de su capacidad

Isabel Fernández



Vista general del pantano de Benínar.

Los embalses de la provincia llegan al final de la campaña agrícola con apenas 27,86 hectómetros cúbicos de agua embalsada, el 58,55% de hace un año, cuando, a mediados de junio, el agua almacenada en la provincia sumaba 47,58 hectómetros cúbicos. Estas cifras vienen a reflejar lo que los agricultores de muchas zonas de Almería llevan padeciendo meses y es la escasez de lluvias que ha caracterizado el actual año hidrológico, que arrancó el pasado 1 de octubre.

En el caso del pantano de Benínar, apenas se encuentra al 8,76% de su capacidad frente al 27,87% de hace un año. En total, sólo 5,41 hectómetros cúbicos de los 61,68 que podría llegar a almacenar. Este brusco descenso del agua embalsada en Benínar, cómo no, está directamente relacionado con la reducción de las precipitaciones. Desde el pasado 1 de octubre, en el pantano se han recogido apenas 135,5 litros, cuando hace un año esta cifra ascendió, en el mismo período, a más de 467.

Caso bien parecido es el del pantano de Cuevas del Almanzora, que llegó a mediados de junio con 22,45 hectómetros almacenados, sólo el 13,92% de su capacidad total, que asciende a más de 161 hectómetros. En su caso también han tenido que ver las escasas precipitaciones, sólo 43,80 litros desde el 1 de octubre, mientras que, hace un año, esa cifra sumaba 241,80 litros, cinco veces más, y el pantano, entonces, contaba con casi 19 hectómetros cúbicos almacenados.

De momento, y pese al descenso de las reservas hídricas de la provincia, tanto el riego como el consumo están garantizados. En cualquier caso, los agricultores siguen mirando al cielo, sobre todo en las zonas del interior, donde este año ya han visto cómo se perdían sus cosechas.

PROYECTOS

Los regantes de Níjar prevén llevar el agua a todo el término municipal

I. F. G.

La Comunidad de Usuarios del Campo de Níjar (CUCN) se ha marcado el claro objetivo de atender las necesidades de agua de riego de otras zonas agrícolas del término municipal de Níjar, así como de Almería y Sorbas, de modo que, con el tiempo, podrían gestionar el regadío de unas 10.000 hectáreas. Así lo manifestaron durante su última Asamblea General, un acto al que acudió, además, el secretario general de Agricultura y Alimentación, Jerónimo Pérez.

Durante el acto se destacó, además, la inversión realizada hasta el momento por la Comunidad para modernizar sus instalaciones, de modo que, a día de hoy, cuentan con más de 700 kilómetros de tuberías, siete balsas de regulación, cuatro sistemas de impulsión y un sistema telemando muy avanzado. Todo ello les ha permitido mezclar el agua desalada con la del acuífero, reduciendo de forma considerable las extracciones.

COLABORACIÓN

UPA y Sigfito se alían para fomentar una agricultura aún más sostenible

I. F. G.

La Unión de Pequeños Agricultores y Ganaderos (UPA) y Sigfito acaban de firmar un convenio de colaboración con el objetivo de fomentar una agricultura sostenible, que contribuya a preservar el medio ambiente y que produzca alimentos de calidad. Para ello, editarán folletos explicativos, elaborarán artículos de divulgación e impartirán jornadas formativas. En este sentido, Lorenzo Ramos, secretario general de UPA, afirmó durante el acto de rúbrica del documento que "los agricultores ya están pagando en el precio de cada envase por el reciclaje y recogida de los productos que usan en su explotación", luego "queremos animarles a reciclar más y mejor".

Por su parte, Rocío Pastor, directora general de Sigfito, recordó que "no todos los recipientes pueden depositarse en los puntos Sigfito, sino sólo los que llevan el símbolo de la entidad". En esta línea, insistió en el hecho de que, a día de hoy, cuentan con más de 3.300 puntos de recogida situados en las cooperativas agrarias o en instalaciones de los distribuidores.

En 2013, Sigfito recogió el 63% de los envases marcados con su logo, un 10% más que un año antes.



Rocío Pastor y Lorenzo Ramos.

Agenda

EVENTOS

FORO. Sepor 2014, la Feria Ganadera, Industrial y Agroalimentaria de Lorca

CIA

La edición número 47 de la Feria Ganadera, Industrial y Agroalimentaria / Semana Nacional del Ganado Porcino, tendrá lugar entre los días 15 y 18 de septiembre en la localidad murciana de Lorca. Sepor es una manera eficiente de dar a conocer la imagen, la marca y los servicios de las empresas públicas y privadas, llegando a una parte muy importante de la cuota de mercado. Además, se ha convertido en un foro de expertos y profesionales, a través de sus jornadas y del Simpósium Internacional.

FERIA. El comercio, la agroalimentación y nuevas tecnologías se dan cita, en octubre, en Barbastro

CIA



Durante los días 20 y 21 de octubre se celebra, en Barbastro, Ferma, un salón multisectorial donde se dan cita las empresas del Alto Aragón, con el objetivo de mostrar sus productos y servicios al público en general.El comercio, la agroalimentación, la automoción o las nuevas tecnologías son algunos de los sectores presentes en Ferma, uno de los eventos feriales más antiguos de Barbastro.

FORO. Gijón acoge, en septiembre, Agropec, la feria agrícola, forestal y pesquera de Asturias

CIA

Del 26 al 28 de septiembre, Agropec es la cita anual en Gijón, Asturias, de los agentes de los sectores agrícola, ganadero, forestal y pesquero. Al ser Asturias una zona con una potente industria agroalimentaria, la muestra es muy relevante dentro del panorama nacional. La ganadería, la industria alimentaria, los bienes de equipo para las industrias transformadoras, la pesca y su transformación, alternativas a las actividades agrarias y ganaderas y la artesanía conviven en Agropec.

EN LÉRIDA

El sector de la maquinaria agrícola se cita en Feria Agraria San Miguel

CIA

Del 25 al 28 de septiembre se celebra, en Lérida, una nueva edición de Feria Agraria San Miguel, la cita casi inexcusable para todas las empresas y profesionales relacionados con el sector de la maquinaria agrícola, tanto por las novedades que en ella se podrán descubrir, como por los contactos que se podrán establecer. En este evento se podrán encontrar sectores como el de maquinaria agrícola, donde se tratarán temas relacionados con equipos de siembra y plantación, equipos para la manipulación y el traslado de productos agrícolas o equipos para trabajar en suelo, etc. Igualmente, se podrán conocer las novedades acerca de los equipos y servicios para la agricultura, como abonos, productos químicos y naturales, equipos para riego, gestión de residuos o revistas técnicas y editoriales. Finalmente, la ganadería será otro de los pilares del evento, donde se podrá conocer todo lo relacionado con equipos para granjas, equipos de limpieza y desinfección ganadera o gestión y tratamiento de residuos ganaderos.

EN JAÉN

Ecovalia organiza los Campamentos de verano de 'Educación ambiental y Alimentación Ecológica

La oferta va a combinar actividades de granja escuela con otras de educación ambiental y acercar el mundo rural a los participantes

CIA



Cartel. /FHALMERIA

En este 2014 la Asociación Valor Ecológico-Ecovalia vuelve a organizar Campamentos de Verano de 'Educación Ambiental y Alimentación Ecológica', continuando con la labor comenzada años atrás y que tan buenos resultados ha obtenido.En esta ocasión, atendiendo a las preferencias de los niños/as participantes en anteriores ediciones, se va a celebrar un campamento en una maravillosa ubicación de sierra. La oferta va a combinar actividades de granja escuela con otras de educación ambiental y deportivas, con el objetivo de acercar el mundo rural y el medio natural a los participantes.

OBJETIVOS

Con el desarrollo de estas actividades, se pretende que, además de divertirse, los niños/as desarrollen las habilidades y capacidades necesarias para conocer su entorno y sus repercusiones socio ambientales, para interpretar y comprender sus causas y consecuencias y además, para participar de forma positiva en la puesta en marcha de nuevas alternativas que permitan un desarrollo más sostenible, fomentando el entusiasmo, la curiosidad y el interés como base de su aprendizaje. Para el adecuado desarrollo de los programas educativos se aplicarán herramientas de educación ambiental, educación para la salud y para el consumidor, propiciando la convivencia entre compañeros procedentes de toda Andalucía. Además, para fomentar una alimentación sana y ecológica, los menús seguirán los principios de la dieta mediterránea, elaborando cada menú con alimentos ecológicos, con la idea de iniciar a nuestros niños en su consumo.

DEL 2 AL 6 JULIO

Fercam 54, la Feria Nacional del Campo, se celebra en Ciudad Real

CIA

La Feria Nacional del Campo Fercam se celebra los próximos días 2 al 6 de julio, en la ciudad manchega de Manzanares (Ciudad Real), en un Recinto Ferial al aire libre de ciento veinte mil metros cuadrados y un Pabellón de Muestras de dos mil metros cuadrados. De hecho, según informa la organización, entre las ferias de maquinaria agrícola, de obra pública, riegos, ganadería, automoción y sector agroalimentario, más importantes de España, se encuentra Fercam, un acontecimiento que edición tras edición viene destacando por su estado ascendente y por superar todas las expectativas.

54 ANIVERSARIO

Este año celebra su cincuenta y cuatro aniversario de andadura en Manzanares (Ciudad Real) y continúa con el interés de seguir avanzando, con el objetivo de ofrecer a los profesionales, las últimas novedades, ante los miles de visitantes que vienen a presenciarla.

ALMERIA
Líderes
en el negocio
agroalimentario

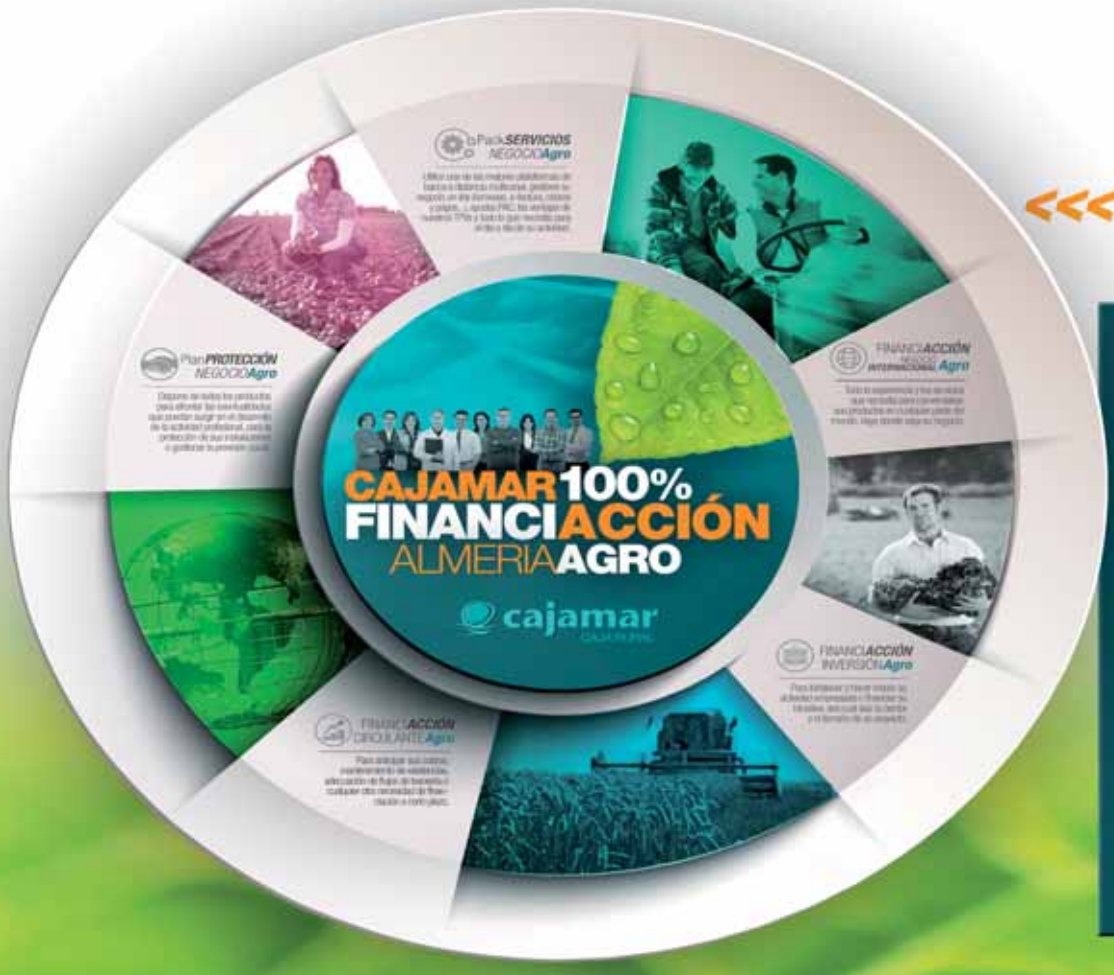
Estar en el día a día... ¿o llegar de año en año?

Nosotros, estamos siempre a tu lado. Día a día... Año a año.
En los buenos momentos. Y en los malos.

Ya son 50 años financiando nuestra agricultura. Desde nuestro origen, este es nuestro campo. Somos nosotros mismos. Juntos, hemos sentado las bases y la estructura de la agricultura almeriense devolviendo a nuestra tierra investigación, conocimiento, tecnología y financiación.

Campaña a campaña. Y como es lógico, este año, como siempre, también. Ya tenemos preparada la financiación que necesitas. Cuentas con nosotros.

Y todo ello, con un firme compromiso: **el apoyo a nuestra agricultura y al desarrollo de Almería.**



Solicita ahora en tu oficina
<<< FINANCIACCION
CAMPAÑA_ALMERÍA2014

cajamar
CAJA RURAL

CAJAMAR
ADN Agro