



El Campo de Cartagena perderá un total de 989 hectáreas ilegales de regadío

La situación catastrófica del Mar Menor y la presión de La Mancha, de donde llega el trasvase Tajo-Segura, ha provocado que la Consejería de Agricultura haya iniciado el procedimiento sancionador y exija la reposición de las fincas a su estado natural



Luis Planas, ministro de Agricultura: “El problema de la falta de agua en la agricultura de Murcia se soluciona cumpliendo primero la legalidad” /FHMURCIA

Agricultura ecológica

7 | Más de 1.600 productores murcianos se beneficiarán de 10,5 millones €

Consejería

10 | Anuncian 1,5 millones de euros para comunidades de regantes de la Región de Murcia

13 Especial Melón y sandía

33 Así fue Fruit Attraction

14 Campaña 2018/2019

El melón de Murcia aumenta el número de toneladas a pesar de perder superficie

Sin embargo, la sandía incrementó su número de hectáreas en 134 respecto a la temporada anterior frente a la pérdida que sufrió en producción

Crecimiento anual

20 | Murcia destaca en producción ecológica con casi 4.600 hectáreas solo en hortalizas

La región cuenta con más de 80.000 ha. de cultivo ecológico

10 También reutilizan el agua para riego

La UPCT logra mitigar las emisiones de los purines y convertirlos en fertilizantes

Los investigadores han logrado reducir las emisiones de amoníaco y gases de efecto invernadero obteniendo un fertilizante orgánico de calidad

Opinión

Las consecuencias de aquel trasvase que eliminó Zapatero para celebrar su triunfo electoral

Cuando Zapatero llegó al Gobierno de España, su primera medida fue acabar con el Plan Hidrológico Nacional suspendiendo el trasvase del Ebro a Murcia y a otras provincias del sur como Almería. Fue un mazazo, un auténtico jarro de agua fría para las 238.000 hectáreas de cultivos de la huerta murciana que hoy tienen más que nunca una situación de verdadera emergencia y nadie se aventura a solucionar por falta de medios necesarios para ello. Solo el cielo palía en parte la escasez del líquido elemento siempre y cuando el cambio climático no sea demasiado negativo con esta región.

¿Qué consiguió el presidente socialista con aquella medida, aparte de contentar a los maños en su rechazo al trasvase que se había convertido en emblema del Gobierno del PP? Solo un puñado de votos y nada más. Desde entonces, los murcianos padecen una creciente falta de agua que empobrece la región y dificulta su desarrollo en un tiempo en el que se ha potenciado la hortaliza y los cultivos de hoja como base de la alimentación sana para la humanidad. Por otra parte, el lúcido presidente también consiguió con la supresión de aquella infraestructura hídrica, que los ciudadanos de la ribera del Ebro sufran constante y sistemáticamente inundaciones derrochando millones de metros cúbicos del líquido elemento que tanta falta hace en Murcia.

La Democracia tiene estas cosas también, un presidente mete la

JOSÉ ANTONIO GUTIÉRREZ PERIODISTA



pata hasta la ingle y miles de ciudadanos quedan lastrados de por vida y no pasa nada.

Me niego a aceptar que el Mar Menor estaría muriéndose como lo está ahora si aquel trasvase hubiera llegado a los agricultores murcianos. Con aquella agua no hubiera sido necesario sondear pozos que afectaran al ecosistema de esta franja marina única en la costa levantina.

Es muy fácil decir ahora que la mejor solución para Murcia y para el Mar Menor es cumplir con la legalidad como ya declaró el Ministro de Agricultura, Luis Planas, en su visita a la costa de Granada a principios de este mes.

Entiendo que con la ilegalidad no se puede llegar a ningún sitio, pero déjenme que reniegue de aquellos que quieren que los agricultores no



trabajen la tierra. Los productores murcianos tienen todo el derecho del mundo a sembrar sus tierras, a

vivir de su trabajo y a evitar que sus fincas terminen siendo eriales carentes de agua para poder sembrar-

los. Los agricultores no son delincuentes, son trabajadores de la tierra que buscan lo que les falta para poder sacar sus cosechas adelante y poder vivir de producir hortalizas. El campo cuando tiene sed no tiene espera, los cultivos se mueren y es normal que se busque el agua allí donde se pueda encontrar. Nadie quiere perjudicar el ecosistema del Mar Menor, pero todos quieren agua.

Lo que está pasando en Murcia con la falta de líquido elemento para el riego es un fracaso de la política y de los políticos. No es posible que en la España europea del siglo XXI sigamos arrastrando un problema que dura cuarenta años y nadie haya sido capaz de encontrar una solución definitiva que evite situaciones indeseadas, incómodas y antinaturales como las que se están viviendo ahora.

No me extraña nada la tendencia hacia la derecha que tiene esta región abandonando cualquier posibilidad de dar amparo a opciones de izquierda. Es más, en Murcia preguntar por el PSOE es invitar a la gente a votar a VOX. Estas son las consecuencias de Zapatero y sus geniales decisiones.



/RAFA VILLEGAS

PARO AGRARIO EN ALMERÍA Y GRANADA

Más de 20.000 personas se manifiestan en Almería ante una "agricultura en extinción"

Las organizaciones agrarias ASAJA, UPA y COAG Almería junto a COEXPHAL y ECOHAL, organizadoras de la movilización histórica que vivió Almería el pasado 19 de noviembre, tacharon de "gran éxito" la manifestación a la que acudieron alrededor de 20.000 agricultores y profesionales del sector por las calles del centro de la capital almeriense.

La intención era reclamar la atención de todas las administraciones ante la crisis estructural que padece el sector hortofrutícola.

Tanto las organizaciones agrarias como las comercializadoras esperan que tras esta movilización exista un antes y después en la situación del campo hortofrutícola, principal motor del sudeste español.

01 Actualidad

El Campo de Cartagena perderá un total de 989 hectáreas ilegales de regadío

La situación catastrófica del Mar Menor y la presión de La Mancha, de donde llega el trasvase Tajo-Segura, ha provocado que la Consejería de Agricultura haya iniciado el procedimiento sancionador y exija la reposición de las fincas a su estado natural

□ Rafa Villegas

La triste imagen de miles de peces muertos en el cada vez más desolador Mar Menor no solo ha removido conciencias ciudadanas a lo largo y ancho de la geografía nacional, sino que también va a tener serias consecuencias para las casi mil hectáreas de regadío ilegal existentes a día de hoy en la zona.

La Confederación Hidrográfica del Segura, a petición de la Consejería de Agua, Agricultura, Ganadería, Pesca y Medio Ambiente de la Región de Murcia, hizo entrega el pasado 5 de noviembre al Gobierno autonómico de un total de 62 expedientes sancionadores por las 989 hectáreas de regadío ilegal existentes en el área próxima al Mar Menor.

Los agricultores o empresarios afectados no solo se exponen a una cuantiosa multa económica, sino que también deberán reponer la tierra a su estado original, ya fuera secano o vegetación natural. La Región de Murcia comenzó inmediatamente a remitir los expedientes a los afectados para que cumplan de una vez por todas con la Ley de Medidas Urgentes del Mar Menor.



■ Cultivo de hoja en el Campo de Cartagena. IFHMURCIA

Cabe recordar que la normativa de Medidas Urgentes deja claro en su apartado número 8 que “toda superficie situada fuera del perímetro del regadío legal será restituida a sus condiciones originales sin perjuicio de la aplicación de las sanciones que pudieran corresponder”.

El detonante de que se destaque la existencia de tan elevado número de superficie en cultivo ilegal ha sido la constatación de una entrada ingente de nitratos por arrastre de aguas al Mar Menor.

El ministro de Agricultura, Luis Planas, aseguró en una visita a la costa de Granada que: “El problema de la falta de agua en la agricultura de Murcia se soluciona cumpliendo primero la legalidad”

Presión de La Mancha

Donde están más que satisfechos con la actuación de la Consejería de Agua, Agricultura, Ganadería, Pesca y Medio Ambiente de la Región de Murcia es en la Junta de Castilla-La Mancha. Cabe

recordar que en la vecina región manchega llevan años criticando que el agua del trasvase Tajo-Segura se utilice no solo para el riego de cultivos legales, sino también, como se ha demostrado ahora, para cultivos de regadío completamente ilegales.

Sin ir más lejos, antes de que el Gobierno murciano tomara cartas en el asunto, el consejero de Desarrollo Sostenible de la Junta de Castilla-La Mancha, el socialista José Luis Escudero, hizo un llamamiento a la Confederación

Hidrográfica del Tajo, así como al Ministerio para la Transición Ecológica para que llevaran a cabo una auditoría que determinase el número real de hectáreas de cultivo de regadío ilegales existentes en la Región de Murcia.

Escudero aprovechó el reconocimiento, “por primera vez en la historia”, de la Confederación Hidrográfica del Segura (CHS) de que existirían hectáreas de regadío ilegales en la Región de Murcia que serían, en parte, las responsables de la difícil situación que atraviesa el Mar Menor.

José Luis Escudero dejó claro que se trata solamente de “la punta del iceberg de un modelo insostenible de regadíos ilegales que se permiten y cuya columna vertebral es el trasvase Tajo-Segura”.

“Falta agua en La Mancha”

Finalmente, el consejero de Desarrollo Sostenible de la Junta de Castilla-La Mancha quiso dejar claro que “no vamos a consentir ni un día más que el agua de nuestros embalses vaya a esos regadíos ilegales, mientras aquí nuestros pueblos ribereños incluso tengan que ser, en muchos casos, abastecidos por camiones cisternas para el agua de consumo humano”.

Tel: 679 464 490 - E-mail: publi@fhalmeria.com

PARTICIPA EN EL ESPECIAL TOMATE EN DICIEMBRE

fhmurcia

Actualidad



Murcia destinará 700.000 euros para reparar caminos rurales en Puerto Lumbreras

Esta inversión mejorará el Camino del Cementerio que yace con cuantiosos daños provocados por la DANA

□ Carlos Gutiérrez

El Gobierno de la Región de Murcia invertirá 700.000 euros para reparar diversas vías rurales en Puerto Lumbreras, que han sido deterioradas por las lluvias torrenciales de septiembre.

En la reunión que mantuvo con la alcaldesa de la localidad, María Ángeles Túnez, el consejero de Agua, Agricultura, Ganadería, Pesca y Medio Ambiente, Antonio Luengo, explicó que “estamos comprometidos con el arreglo de los caminos rurales, unas vías de especial importancia para los municipios de la Región, para garantizar la circulación y el acceso a zonas rurales”. Luengo hizo especial

hincapié en el Camino del Cementerio, que se encuentra perjudicado y contará con una inversión de 500.000 para llevar a cabo sus reparaciones, las cuales se ejecutarán en el próximo mes de febrero.

A esta actuación se suma la de reposición del firme en el Camino de Los Abades, con un presupuesto cercano a los 160.000 euros y cuyo proceso de contratación se iniciará en el mes de marzo. Además, los próximos caminos en los que se llevarán a cabo labores de reparaciones serán Los Nopales, Cañada de Ala, de Goñar y de los Carrascos.

Asimismo, Luengo informó también sobre los 11 cursos de formación de agricultores y ganaderos que se han impartido

durante el año 2019 en Puerto Lumbreras. Estos cursos han contado con una inversión de la Consejería de 26.000 euros, han tenido una duración de 235 horas, han acogido un total de 216 alumnos y se han llevado a cabo en el Centro Integrado de Formación Profesional Agrícola y Ganadera de Lorca.

En la reunión con la alcaldesa, trataron el proyecto de instalación de una planta fotovoltaica en la depuradora de Puerto Lumbreras con una potencia de 50 Kw y una inversión que supera los 115.000 euros, a ejecutar por parte de ESAMUR y que permitirá reducir más de 42 toneladas de emisiones de CO2 al año. Además, visitaron las instalaciones de la Comunidad de Regantes de Puerto Lumbreras.



El sector agrícola como nuevo foco de los fondos de inversión

Miércoles, 13 de noviembre de 2019 9:15 h a 12:30 h
Auditorio y Palacio de Congresos El Batel (Paseo Alfonso XII, s/n, Cartagena)



El futuro del agricultor con ‘El sector agrícola, foco de los fondos de inversión’

Esta jornada fue organizada por PwC, en colaboración con Caja Rural y PROEXPORT

□ C. G. G.

El Auditorio El Batel de Cartagena fue el lugar escogido para la jornada ‘El sector agrícola, foco de los fondos de inversión’, celebrada el 13 de noviembre.

Todos los asistentes a la jornada pudieron escuchar de primera mano a dos fondos de inversión que contaron su política de inversiones y qué es, desde su experiencia, lo que le convierte a las empresas agrícolas en objetivo para ellos. Asimismo, mucho tiene que ver que el sector agrícola sea uno de los más relevantes para la economía de la Región de Murcia. Además, las empresas de agricultura de Murcia demuestran día a día su capacidad de adaptación a la agricultura del fu-

turo, afrontando las inversiones requeridas por los procesos de innovación, con los que logran ser más competitivos en un entorno globalizado. Todas estas características son las que las hacen ser cada vez más rentables, competitivas y comprometidas.

El programa de la jornada ‘El sector agrícola, foco de los fondos de inversión’ estuvo conformado por la bienvenida y la presentación a las 9:15 horas, abordaron el tema de las fases de una transacción y las ventajas competitivas de la inversión alternativa, a continuación trataron el tema del marco tributario en las transacciones corporativas, llevaron a cabo una mesa redonda titulada ‘Motivos para la búsqueda de inversión alternativa’ y finalmente clausuraron la jornada.

CHS analiza con regantes de Totana la unión de las desaladoras de Águilas y Valdelentisco

□ C. G. G.

La Confederación Hidrográfica del Segura (CHS) y la Comunidad de Regantes de Totana se reunieron a mitad de noviembre para analizar el trazado de la conexión entre las desaladoras de Águilas y Valdelentisco.

Este proyecto de interconexión de las desaladoras de la

cuenca del Segura prevé unir, mediante tuberías, las citadas desaladoras de Águilas y Valdelentisco, y también Torre Vieja, así como crear un ramal hasta el azud de Ojós.

El objetivo que pretenden alcanzar con este proyecto los regantes de Totana y el presidente de la Confederación hidrográfica del Segura, Mario Urrea, es crear una red de su-

ministro de recursos hídricos que permita proporcionar agua desalada a puntos de la cuenca que hasta ahora no la reciben, disminuir la necesidad de consumir aguas subterráneas de acuíferos sobreexplotados y hacer, en general, el sistema más flexible ante situaciones de escasez. Además, trataron en la reunión el expediente de concesión de la depuradora.



Actualidad

Pelemix España se sumerge en la economía circular y apuesta por introducirla en todas las empresas del grupo

□ Jessica Valverde

La economía circular es un término que está de moda, pero, ¿de qué se trata? Su objetivo es la producción de bienes y servicios al tiempo que reduce el consumo y el desperdicio de materias primas, agua y fuentes de energía, según la Fundación para la Economía Circular. Este sistema de aprovechamiento de recursos supone una mejora común tanto para las empresas como para los consumidores. Las compañías que han puesto en práctica este sistema están comprobando que reutilizar los recursos resulta mucho más rentable que crearlos desde cero. En España, son cada vez más las empresas que se suman a esta iniciativa, como es el caso de Pelemix.

La empresa participó el pasado verano en el curso sobre economía circular 'Green Smart Up', organizado por el Centro Tecnológico de Energía y Medio Ambiente (CETENMA) con la colaboración del CEEI Murcia, que llevó a cabo la CEO de Pelemix España, Virginia Olivares,

En el marco de este curso se desarrolló un proyecto que cada una de las empresas participantes debió realizar y del que salieron



Virginia Olivares, CEO de Pelemix España.

dos ganadores que tuvieron la oportunidad de continuar formándose en esta materia, uno de ellos fue Pelemix España. Gracias a esto la entidad viajó a la Bretaña Francesa donde tuvo la ocasión de relacionarse con otras empresas que ponen en práctica este sistema.

Con esta experiencia la empresa se ha introducido de lleno en el mundo de la economía circular. Pelemix España, cuya matriz se encuentra en Israel, con centros de producción en Sri Lanka, India, Tailandia y delega-

ciones en EEUU y México, quiere situarse "como modelo para el resto de empresas dentro del grupo Pelemix de cara a desarrollar un modelo de economía circular", apunta la CEO.

Plan Específico de Gestión de Residuos

Dentro de Pelemix España apuestan por un sistema de producción sostenible que respete el medio ambiente y, por ello, están llevando a cabo diferentes iniciativas, se han sustituido las botellas de plástico por otras de cris-

tal y se han eliminado las cápsulas de café. A esto se suma un Plan Específico de Gestión de Residuos que "hace que se cuiden los residuos generados en cada planta", apunta Olivares.

Gracias a la segunda parte de formación realizada en la Bretaña Francesa, que tuvo lugar el pasado mes de octubre, la empresa tuvo la oportunidad de conocer e interactuar con otras compañías y centros de investigación de la región francesa con los que poder realizar otros proyectos y colaboraciones de cara al futuro.

Proyecto

La empresa cuenta con un departamento de I+D desde hace más de cuatro años y poseen el sello de Pyme Innovadora. Han llevado a cabo varios proyectos 'CDTI' y 'Retos'.

El proyecto presentado durante el curso Green Smart Up, continuará desarrollándose dentro de un nuevo proyecto CDTI.

Green Smart Up

Green Smart Up es un curso destinado a que las empresas se sumen al sistema de economía circular. Virginia Olivares, explica que "el acto contó con ponentes de primer nivel expertos en economía circular". Uno de ellos fue Nicola Cerantola, de la empresa Ecologing y profesor en la Universidad de Barcelona en Ecodiseño. Este fue el encargado de desarrollar una de las ponencias, mientras que la otra corrió a cuenta del personal de CEEI Murcia, en la que se habló sobre formación, "transmitieron conocimientos muy valiosos sobre economía circular", apuntó Olivares, y añadió "este proyecto ha sido una pieza clave para que Pelemix España haya incorporado elementos de este sistema, abriéndose con esto un nuevo camino".

Pelemix
Soluciones en sistemas hidropónicos

P.I. Las Salinas, Avda. Austria parcela 2-14 – Apdo. de correos 115, 30840
Alhama de Murcia, Murcia • Tel: +0034 968 63 60 96 • Fax: +0034 968 63 61 21
Email: informacion@pelemix.com • www.pelemixspain.com

Actualidad

La Unión Europea selecciona a Fertinagro para convertir los purines europeos en fertilizantes sostenibles

fhmurcia

La mala gestión de los purines o estiércoles derivados de la actividad ganadera, la dificultad para su manejo y transporte, y la alta concentración de explotaciones en regiones sin suficiente terreno próximo para aprovechar dicho purín como abono mineral, provoca la emisión de gases de efecto invernadero y la contaminación tanto de suelos como de aguas superficiales y subterráneas.

Fertinagro Biotech lleva años trabajando para atajar este gran problema medioambiental, mitigar el cambio climático y aportar, a su vez, una solución ventajosa para el desempeño de la actividad ganadera y agrícola. Como resultado de este trabajo, Fertinagro Biotech acaba de ser seleccionada por la Unión Europea (UE) dentro del proyecto Fertimanure para poner en práctica su tecnología de tratamiento de purines, así como para asesorar y complementar en la formulación de fertilizantes provenientes de otras tecnologías de tratamiento de deyecciones ganaderas que se van a desarrollar en el proyecto. Dentro del proyecto Fertimanure, Fertinagro Biotech ha sido la única empresa de la UE con soluciones en el mercado que lo ha conseguido.

“Este proyecto en el que vamos a trabajar es todo un ejemplo de economía circular y sostenibilidad para Europa”

Este proyecto está dirigido a la obtención de un fertilizante equilibrado y sostenible con un proceso que fomenta un uso racional del agua y que permitirá registrar los estiércoles de la actividad ganadera como fertilizante. Éste, podrá además ser comercializado como un nutriente vegetal sostenible en el mercado.

Se ha conseguido gracias a la tecnología de tratamiento de purines desarrollada y patentada por el departamento de I+D de Fertinagro Biotech, así como por todo el know-how de la empresa en la optimización de la fertilización de cultivos. Las instalaciones de



tratamiento estarán ubicadas en el mismo lugar en el que se generan las deyecciones ganaderas para que el agricultor o ganadero pueda sacar de su propia materia prima un fertilizante, tan apto para el autoconsumo como para la venta.

Proyecto Fertimanure: beneficios para la agricultura, la ganadería y el medio ambiente

Esta solución ahorrará grandes cantidades de emisiones de CO₂ a la atmósfera. Según sus informes, la sustitución parcial de fertilizantes minerales conseguirá a largo plazo una reducción estimada de 12.290 toneladas equivalentes de dióxido de carbono al año. La Comisión Europea ha aprobado destinar a este novedoso proyecto 8,5 millones de euros, de los que medio millón de euros le corresponden a Fertinagro Biotech para desarrollar la investigación que tendrá una duración de 4 años.

Además de las ventajas medioambientales, las tecnologías y el know-how de Fertinagro Biotech permiten revertir a la so-

lución de purines en abono se realizará en sus propias granjas y se hará en base a las necesidades de los cultivos ideales para el ganadero, por lo que el resultado será un abono a medida.

Los purines serán transformados en el mejor abono posible adaptado a las necesidades de cada zona concreta, tipo de cultivo, condiciones climáticas y entorno. De esta forma se amplía también el espectro de cultivos susceptibles de aplicarse y se corrige el problema del momento de aplicación del nutriente al cultivo.

Los ganaderos y agricultores podrán, con este sistema, generar riqueza, puesto que el abono transformado en sus propios espacios se podrá comercializar como fertilizante. Por todo ello, es una solución que recorta la contaminación, con kilómetro cero y altamente beneficiosa para los profesionales de la ganadería y la agricultura.

Tradicionalmente la recuperación de nutrientes de un estiércol o purín no compensa por su alto coste o bien porque el producto resultante no es tan rico. Sin embargo, aplicando los procesos tecnológicos de Fertinagro Biotech, así como el asesoramiento agronómico de utilización se obtienen productos de calidad que evitan la necesidad de que empresas de fertilizantes tengan que comprar, procesar y revender las materias primas extraídas del purín. De esta forma el proceso es mucho más viable económica y ambientalmente.

Según Ignasi Salaet, subdirector de I+D+i en Fertinagro, “este proyecto en el que vamos a trabajar es todo un ejemplo de economía circular y sostenibilidad para Europa. Supone además grandes oportunidades de mercado”. “El purín”, añade, “es un material descompensado que se aplica en extensivo como fertilizante nitrogenado de fondo, sin embargo, cuando la planta necesita el nitrógeno, éste ya ha desaparecido, se ha volatilizado; por eso había que buscar soluciones”.

Parte del proyecto se desarrollará también en las instalaciones de Fertinagro en la provincia de Teruel usando el purín propio del sector porcino; se llevarán a cabo ensayos en campos de fruta de hueso y, desde Fertinagro Biotech, se asesorará a los cinco agentes que más deyecciones ganaderas generan en Europa sobre lo que les falta a las materias primas resultantes de sus estiércoles para determinar así el Plan de Fertilización Integral y Sostenible más adecuado para ellos.

Este proyecto, que ha recibido fondos del programa Horizon 2020 de la Unión Europea de investigación e innovación bajo el acuerdo No. 862849, es todo un ejemplo de economía circular y sostenibilidad para Europa. Además, es una investigación alineada con los valores de Fertinagro ya que aplica el “Enfoque Multiactor” (MAA); esto significa que se centra en resolver problemas reales a los que se enfrentan los agricultores europeos, desarrollando nuevas soluciones que cubran sus necesidades y trabajando junto a ellos con proximidad.

10,5 millones de euros beneficiarán a más de 1.600 productores murcianos de agricultura ecológica

Los principales cultivos que se verán implicados en estas ayudas serán hortalizas, cítricos, viña, olivo, arroz, uva de mesa, aromáticas, frutos secos, fruta de hueso y de pepita y herbáceos de secano

□ **Carlos Gutiérrez**

La agricultura ecológica debe marcar los compases del futuro de este sector, y el Gobierno de la Región de Murcia es consciente de ello. Los 10,5 millones de euros para el mantenimiento de la agricultura ecológica en la Comunidad, son la quinta convocatoria de ayudas que beneficiarán a más de 1.600 agricultores.

Por su parte, el consejero de Agua, Agricultura, Ganadería, Pesca y Medio Ambiente de Murcia, Antonio Luengo, anunció que las ayudas “tienen como objetivo mejorar la conservación de la biodiversidad y del medio ambiente y contribuir a la lucha frente al cambio climático. En esta línea se in-

centiva la recuperación y mantenimiento de la fertilidad de los suelos y su equilibrio natural, la conservación de la diversidad biológica y la reducción de la contaminación del aire, de los cauces de aguas y del suelo, así como de los gases con efecto invernadero”. Además, el consejero reafirmó su compromiso para que el pago de las ayudas de la anterior convocatoria se realice antes de que acabe 2019. Actualmente, hay registrados 3.002 agricultores y 383 industrias certificadas para la transformación y la comercialización.

Agricultura ecológica en Murcia

La agricultura ecológica en la Región de Murcia avanza a pasos agigantados y los datos lo corro-



boran. En el año 2013 la Región contaba con cerca de 60.000 hectáreas de cultivos certificados bajo

las normas de producción ecológica, y el pasado año 2018 se alcanzaron las 80.000. Esta extensión

representa cerca del 20 por ciento de la superficie cultivada en la Comunidad de Murcia, y la convierte en la comunidad con mayor proporción de terreno cultivado certificado como ecológico, así como la región europea que mayor porcentaje dedica a estos cultivos.

De todos los cultivos de ecológico hay que destacar los cítricos, que se ha multiplicado por seis su superficie en los últimos 10 años, y ha llegado a 2.500 hectáreas. Del total de la producción de ecológico murciano, el 90 por ciento se destina a comercio exterior, siendo sus destinos principales la Unión Europea, sobre todo países del centro y norte, como son Alemania, Francia, Reino Unido o los países Nórdicos.





Aminovit Vigorión

ESTIMULANTE ORGÁNICO LÍQUIDO

Estimulante orgánico líquido, rico en materia orgánica y concentrado en aminoácidos libres de rápida asimilación en aplicación al riego y pulverización foliar. Actúa sobre el desarrollo, la floración y el cuajado, favoreciendo la recuperación de los cultivos debilitados.

NUESTRO ÉXITO está en tus resultados
Más de 2.000 testimonios nos avalan cada año

Fertinagro Biotech, S.L. | Polígono Industrial La Paz, Parcela 185 - 44195 Teruel | Tel.: (+34) 978 618 070 - Fax: (+34) 978 617 285 | info@fertinagro.es | TERVALIS

Actualidad

Romeo® nuevo fungicida ecológico, inductor de las defensas naturales de la planta

Romeo® es el primer biofungicida registrado en España (nº ES-00519) a base de Cerevisane®, sustancia de bajo riesgo autorizada en la Unión Europea

fhmurcia

Romeo® es un inductor de la resistencia biológica de las plantas, con acción fungicida de amplio espectro, exento de LMR y autorizado en agricultura ecológica, comercializado por Kenogard dentro de su catálogo de productos BioRacionales.

Cerevisane®, sustancia activa de Romeo®, es la pared celular de la levadura *Saccharomyces cerevisiae*, que se encuentra presente en la naturaleza, sin estar asociada a ningún patógeno, de uso habitual en alimentación humana, y que se descompone de forma natural en diversos elementos aprovechables por otros organismos vivos.

Cerevisane® está compuesto a base de quitina, mananos, glucanos y polímeros relativos (azúcares y proteínas), en común con los hongos patógenos. Esta particularidad de su composición, permite que al ser aplicado sobre el cultivo, la planta se sienta realmente atacada por un patógeno, activando su sistema interno de defensas de manera rápida y altamente efectiva.

El modo de acción de Romeo® está basado en la defensa endógena de las plantas, habiéndose evaluado la sobreexpresión de diferentes genes tras su aplicación, que se traducen en el refuerzo de sistemas estructurales celulares (engrosamientos de lignina), segregación de compuestos fungicidas naturales (fitoalexinas y proteínas PR) y en la aceleración del metabolismo oxidativo de la planta (peróxidos, flavonoides). Romeo® estimula tanto la vía del ácido salicílico como la del ácido jasmónico y el etileno, demostrando un amplio espectro de acción contra los hongos biotróficos (mildiu, oídio) y necrotrofos (botritis).

Los sistemas de defensa endógena dependen de cada especie e incluso de cada variedad. La capacidad de cada especie para reaccionar frente un patógeno y la rapidez con la que se produce esta respuesta, está relacionada con la Resistencia planta-patógeno. La



respuesta de la planta a la aplicación de Romeo® es muy rápida. A las 2 horas la defensa inmunitaria ya está activa al 60%, obteniendo su respuesta máxima entre las 24 y las 48 horas tras el tratamiento.

Romeo® está autorizado para su uso en tomate, berenjena y cucurbitáceas, además de para fresa y lechuga en invernadero y vid. Se ha demostrado que Romeo® es efectivo en la prevención de di-

versos hongos patógenos como botritis, mildius y oidio.

Romeo® debe aplicarse siempre de forma preventiva, asegurando una buena cobertura del cultivo. Tras la aplicación, la

planta mantendrá activas las defensas con una persistencia de 7 días, debiendo repetir el tratamiento tras ese periodo. En casos de hacer aplicaciones durante todo el ciclo del cultivo, se realizarán hasta 4 aplicaciones consecutivas, realizando un descanso de 14 días entre bloques de aplicación. La dosis de Romeo® será de 500 g/ha en tomate, berenjena y cucurbitáceas, y de 750g/ha en fresa y lechuga.

Para un buen control de botritis, se recomienda aplicar Romeo® durante las primeras fases del cultivo, siempre de forma preventiva. En caso de que la presión de enfermedad aumente, se deberá recurrir a productos de acción directa sobre el hongo, como Prolectus®, nuestro exclusivo fungicida, que con solo una materia activa, presenta unos excelentes resultados en el control preventivo y curativo de botritis, con total selectividad y suavidad sobre el cultivo. Se ha demostrado que aplicaciones conjuntas de Romeo® con el coadyuvante Bond®, refuerzan la eficacia del producto.

Romeo® puede utilizarse como fungicida preventivo para el control de mildiu y oídio en hortalizas, ideal para reforzar los programas de tratamientos con azufres, cobres u otros fungicidas de síntesis, potenciando la eficacia de estos tratamientos.

La amplia variedad de sustancias producidas por la planta tras la aplicación de Romeo® lo convierte en una herramienta muy versátil para la defensa del cultivo. Romeo® permite a la planta construir su propio conjunto de defensas físicas y bioquímicas anticipando los tiempos de respuesta, obteniendo así una respuesta preventiva válida para reducir la susceptibilidad a los patógenos. La actuación conjunta dentro de un programa de inductores de resistencia como Romeo® y productos fungicidas es una estrategia adecuada para un buen manejo integrado y sostenible de los cultivos, ayudando a cumplir con los requisitos e inquietudes actuales de los consumidores.

somos únicos



una sola
materia activa
un solo
día de plazo

ANTIBOTRITIS PARA HORTÍCOLAS EN INVERNADERO



Prolectus®

Actualidad

TAMBIÉN REUTILIZAN EL AGUA PARA RIEGO

La UPCT logra mitigar las emisiones de los purines y convertirlos en fertilizantes

□ Rafa Villegas

La Universidad Politécnica de Cartagena (UPCT), en concreto investigadores del Grupo Gestión, Aprovechamiento y Recuperación de Suelos y Aguas, han dado un paso de gigante en beneficio de ganaderos porcinos y agricultores. Y es que han logrado mitigar las emisiones de amoníaco y gases de efecto invernadero de los purines de cerdo, obteniendo un fertilizante orgánico de calidad y reutilizando el agua tratada para riego.

El investigador responsable del estudio, Ángel Faz, del Departamento de Ingeniería Agronómica de la UPCT, explicó que “estos resultados se transforman en una apuesta por la economía circular, ya que transforma subproductos en nutrientes que aumentan la fertilidad del suelo agrícola”. Además, como explicó, “supone un ahorro en el consumo de fertilizantes químicos, minimizando la huella de carbono”.

La investigación la llevó a cabo, en concreto, la Cátedra en Gestión Medioambiental Sostenible de la Producción Porcina, impulsada por Cefusa. La empresa forma parte del holding empresarial Grupo Fuertes y junto a la UPCT trabaja en el diseño de la granja del futuro y en promover una gestión ambiental más sosteni-



nible a través de la valorización de los subproductos ganaderos.

Desde la UPCT explicaron en una nota de prensa que el compromiso de la empresa ganadera, proveedora de El Pozo Alimentación, es implementar en las instalaciones ganaderas una mejor gestión de los recursos a través de la economía circular y reducir la huella de carbono y la huella hídrica con el tratamiento y valorización de los subproductos generados por la actividad.

La Universidad Politécnica de Cartagena incidió en la nota de prensa que “Cefusa y El Pozo Alimentación están comprometidos con los modelos más seguros

y respetuosos con el medio ambiente y en aplicar las técnicas más punteras que garanticen las soluciones más viables y sostenibles para el futuro del sector ganadero y del medio rural.

El estudio es, sin lugar a dudas, un importante paso adelante para el conjunto del sector agrario, ya que beneficia tanto a los ganaderos porcinos como a los agricultores. Se trata, por lo tanto, de un estudio que beneficia al pilar económico de la Región de Murcia y que, sin lugar a dudas, puede ser muy beneficioso en realidades similares a la murciana, por ejemplo en el norte de la provincia de Almería.

EN LA PAC

Luengo reclama más ayudas contra la desertización

□ R. V. A.

El consejero de Agua, Agricultura, Ganadería, Pesca y Medio Ambiente de la Región de Murcia, Antonio Luengo, participó en la Conferencia Sectorial de Agricultura que convocó el ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación, Luis Planas. Luengo recla-

mó una Política Agraria Común (PAC) con más ayudas para hacer frente al avance de la desertización.

Luengo explicó que “para la Región de Murcia resultan especialmente importantes las medidas encaminadas a la lucha contra la erosión, la desertificación y el déficit hídrico, así como el fomento de sistemas de fertilización sos-

tenible y mantenimiento del paisaje, para lo que podría servir de ejemplo las medidas de agro, ambiente y clima que figuran en el Programa de Desarrollo Rural”.

El consejero insistió en que “no podemos olvidar el beneficio medioambiental que supone el mantenimiento de los pastos arbustivos mediterráneos o el de los cultivos permanentes”.



El consejero en la nueva planta fotovoltaica de Mazarrón.

MEJORA DE LA EFICIENCIA ENERGÉTICA

Anuncian 1,5 millones de euros para comunidades de regantes murcianas

□ R. V. A.

La Consejería de Agua, Agricultura, Ganadería, Pesca y Medio Ambiente de la Región de Murcia anunció recientemente una nueva convocatoria de ayudas para mejorar la eficiencia energética y la generación de la energía renovable en comunidades de regantes. En total, el Gobierno autonómico destinará 1,5 millones de euros, con una cuantía máxima de solicitud por comunidad de regantes de 300.000 euros.

La Consejería que dirige Antonio Luengo inauguró este mes una planta fotovoltaica de auto-

consumo de la Comunidad de Regantes de Mazarrón, sobre un embalse de regulación de 16.000 metros cuadrados. La infraestructura contribuirá a ahorrar 35.000 metros cúbicos de aguas anuales, al impedir las pérdidas de 90 metros cúbicos diarios de agua por la evaporación. Asimismo, la planta generará 2.600.000 KWh anuales, lo que supondrá un ahorro de 1.75 toneladas de CO2 al año, todo ello gracias a una inversión realizada de 1,4 millones de euros. Está prevista una segunda fase que permitirá un ahorro de 5.225 toneladas de CO2 al año, con una inversión de 6,8 millones de euros.



No tires residuos al canal.

La basura que abandonas,
acaba con el río Segura.

Cubierto de basuraleza, nada puede salir a flote.

LIBERA
UNIDOS CONTRA LA BASURALEZA


SEO BirdLife


ecoembes
El poder de la colaboración


ANSE
ASOCIACIÓN DE NATURALISTAS DEL SURESTE

 GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO PARA LA TRANSICIÓN ECOLÓGICA
COMUNIDAD AUTÓNOMA DE MURCIA
CONSEJERÍA DE MEDIO AMBIENTE Y POLÍTICA TERRITORIAL


Riegos de levante

Actualidad

EN LA UPTC

Una jornada pone en valor la profesión de los ingenieros agrónomos de la Región

□ Rafa Villegas

La Universidad Politécnica de Cartagena (UPCT) lleva años formando a buenos ingenieros agrónomos, que salen preparados para afrontar su carrera profesional. En una jornada organizada en la Escuela Técnica Superior de Ingeniería Agronómica de la UPCT, responsables de la empresa Sakata Seed Ibérica, así como del Instituto de Biotecnología Vegetal de la propia universidad y docentes de la Escuela de Agrónomos pusieron en valor la profesionalidad de los ingenieros agrónomos de la Región.

El director general de Sakata Seed Ibérica, Javier Bernabéu, dejó claro que las empresas necesitan “gente profesional”, a la par que aseguró que desde la UPCT “salen bien preparados”.

Bernabéu alertó de que “el mundo tiene la capacidad suficiente de producción de alimentos, pero estamos al límite” y aseguró que “la disponibilidad de agua y de tierra arable está limitada”.

En las jornadas también tomó la palabra una egresada de la UPCT, Sonia Marín, que estudió el grado de ingeniero agrónomo, cursa actualmente el máster en la Escuela de Agrónomos y lleva dos años como trial officer en Sakata Seed Ibérica. Marín aseguró sen-



tirse “muy afortunada de haber podido tener esta oportunidad”.

Por otra parte, Francisco Artés, docente de la UPCT, aseguró que “es fundamental para los estudiantes el poder ver que las empresas tienen unas ganas increíbles de que gente de esta universidad vayan a trabajar con ellos”.

El director del Instituto de Biotecnología Vegetal de la UPCT, Marcos Egea, por su parte, destacó el valor de las charlas que recibieron los estudiantes, sobre todo en relación con la mejora genética. Y es que, a su juicio, el tratar aspectos de mejora genética “es muy importante para

orientar la producción y realizar mejoras genéticas y tecnológicas en el trabajo agrario”.

Finalmente, también participó en la jornada, desarrollada con motivo de la Semana Universitaria de Mejora Vegetal en la Escuela Técnica Superior de Ingeniería Agronómica de la UPCT, otra docente, en este caso Julia Weiss. La profesora señaló que “las empresas quieren contratar a gente que esté bien formada”, por lo que, para ella, organizar jornadas de este tipo pone en valor qué es lo que se requiere en la actualidad en el ámbito de la producción vegetal “y permite hablar de empleo de calidad”.

FECOAM-COAG-UPCT

OFERTA CUBIERTA



■ Estudiantes de la Universidad Politécnica de Cartagena.

La UPCT agotó todas sus plazas de agrónomos durante el presente curso

□ Rafa Villegas

La Universidad Politécnica de Cartagena (UPCT) logró este curso, un año más, cubrir todas las plazas que ofertaba en Ingeniería Agroalimentaria y de Sistemas Biológicos. En todos los casos, como explicó en una nota de prensa el vicerrector de Ordenación Académica de la UPCT, “se han cubierto con alumnos que han elegido esa ingeniería como primera opción”.

La UPCT continúa registrando excelentes resultados, agotando también las plazas de otros

grados tan importantes como la Ingeniería en Tecnologías Industriales y la Ingeniería Química Industrial.

Además, en otros títulos como Navales y Mecánica se cubrieron en el plazo ordinario de inscripción más del 90 por ciento de las plazas ofertadas. A estos grados le siguieron en ocupación y demanda Administración y Dirección de Empresas, Arquitectura, Electrónica, Telecomunicación y Telemática.

El 9 por ciento de los alumnos de la UPCT obtuvo al menos una matrícula de honor el curso pasado.

Premian en Almería a dos jóvenes investigadores de la Cátedra de Agricultura Sostenible de la UPCT

□ R. V. A.

Dos jóvenes de la Cátedra de Agricultura Sostenible FECOAM-COAG-UPCT, Carolina Díaz-García y Bryan Maxwell, obtuvieron el primer premio ex aequo en el II Congreso de Jóvenes Investigadores en Ciencias Agroalimentarias por sus presen-

taciones sobre los biorreactores desnitrificadores con astillas de madera. El encuentro, que reunió a más de 300 jóvenes investigadores, tuvo lugar en la Universidad de Almería (UAL).

La doctoranda Díaz-García, contratada por la UPCT a través de la Entidad de Saneamiento y Depuración de Aguas Residuales de la Región (ESAMUR), presen-

tó una comunicación sobre ‘Eliminación de nitratos en salmueras procedentes de desalobración mediante biorreactores en el Campo de Cartagena’. Maxwell, procedente de la North Carolina University, que está realizando una estancia postdoctoral en la Cátedra, abordó la eliminación de nitrato en biorreactores con un mayor secado-rehumedecimiento.



02

Melón y sandía





El melón de Murcia aumenta el número de toneladas en 2018 a pesar de perder superficie

La sandía incrementó su número de hectáreas en 134 respecto al año anterior, frente a la pérdida que sufrió en producción, donde el número de toneladas cayó en 18.270 toneladas

□ Jessica Valverde

El inicio de campaña estuvo marcado por temperaturas inestables y lluvias de Semana Santa provocando la pérdida de cuaje y número de frutos en los melones tempranos, según afirma Proexport. Mientras que el inicio de campaña de sandía se vio marcado por mucha oferta y poca demanda que hizo que se hundiese la campaña en mayo.

A pesar de este difícil comienzo, las hectáreas de sandía en la Región de Murcia continúan creciendo por tercer año consecutivo, en cambio, el número de toneladas ha sido inferior que en 2017. En el caso del melón, este perdió hectáreas pero aumentó las toneladas.

La sandía sumó un total de 2.892 hectáreas en 2018, 134 más que en 2017 según datos de la Consejería de Agua, Agricultura, Ganadería, Pesca y Medio Ambiente de Murcia. Frente al melón, que tras dos años aumentando su número de hectáreas, en 2018 perdió 162, alcanzando un total de 5.576.

La sandía, a pesar de haber aumentado su número de hectáreas, tuvo una pérdida considerable en la producción en 2018, sumando un total de 198.929, 18.270 toneladas menos que en el año anterior.

Por su parte, el melón ganó 7.130 toneladas respecto al año 2017, sumando un total de 220.768. El tipo piel lisa pasó de 126.192 a 126.126 toneladas, perdiendo 66. En otros tipos, como Galia o Tendral, que pasó de las 87.446 en 2017 a 94.642 toneladas en el año 2018.

Exportaciones de sandía

La Región de Murcia es una de las principales exportadoras de sandía y melón de España, hasta agosto de 2018, fueron un total de 159.143,72 toneladas las sandías exportadas,



Las toneladas exportadas de melón aumentaron un 16,52% respecto al año anterior. /ALMUDENA FERNÁNDEZ



La facturación de sandía exportada desde Murcia sumó alrededor de cuatro millones más que el año anterior. /A. F. V.

6.852,25 más que en el año anterior, aumentando en el ejercicio de 2019 un 4,31%, con un total de las 165.995,97 toneladas exportadas. En cuanto a los millones recaudados, hasta agosto de 2019 han aumentado un 7,02% respecto al mismo periodo del año anterior, pasando de 67,41 millones de euros a 72,14, 4,13 millones más que en 2018.

Exportaciones de melón

Respecto a las exportaciones de melón, han crecido hasta agosto de 2019 en comparación a la cifra que alcanzó en los mismos meses del ejercicio anterior. En 2019 ha alcanzado las 234.186,27 toneladas, 33.210,09 más que en 2018, lo que se corresponde con un aumento del 16,52%. Los millones de euros recaudados gracias a la exportación de melón también han aumentado, aunque al contrario que ocurre con la sandía, el aumento ha sido menor que el de las toneladas, sumando un total de 169,53 millones de euros, 8,79 más que en el mismo periodo del año 2018, donde la cifra ascendió a 160,74 millones de euros, un 5,47% menos que lo alcanzado hasta agosto de 2019.

En 2018, de las 200.976 toneladas exportadas, un 28,6% se dirigieron a Francia, lo que supone 57.395, siendo este el país al que más melón se exportó, seguido de Alemania, donde se destinó el 21,9%, 43.989 toneladas, y en tercer lugar Reino Unido, donde se exportó el 19,8% del total, 39.843 toneladas.

En lo que respecta a la sandía, Alemania es el país al que más se exporta, recibiendo este un 35% de las exportaciones murcianas de sandía, seguido de Reino Unido, que recibe un 21% y situándose en tercer lugar Francia, donde se concentra el 12% de la sandía exportada de Murcia.



Melón y sandía

ENTREVISTA

Víctor García del Águila

• Product manager de Cucurbitáceas de Syngenta

“Syngenta ha incrementado el valor de la sandía blanca en toda la cadena gracias a la mejora del estándar de sabor”

El sabor y la productividad son las dos premisas con las que la multinacional de semillas trabaja en sus innovaciones de producto, sin dejar de lado nuevos calibres o formas con los que sorprender al consumidor

□ Almodena Fernández

¿Cuál es el posicionamiento general de Syngenta y Zeraim en el campo murciano?

En sandía blanca sin semillas, el posicionamiento es muy completo. Kasmira sigue creciendo como variedad de referencia de aire libre. Prestige también se ha introducido en el concepto de sandía de exportación como una referencia. Además, en las plantaciones más tempranas de Águilas o Mazarrón, Red Jasper también tiene muy buen posicionamiento. Hay grandes empresas en Murcia que están trabajando para exportación todo nuestro programa de mini sin semillas como Bibo y Pettit Perfection. Por otro lado, con Zeraim estamos entrando con fuerza en sandía negra gracias a Bahama. Por lo que se refiere a melón, la variedad líder en piel de sapo es Jimenado y estamos complementado la gama con variedades de nueva genética como Macabeo o Airen, en segmento medio y tardío, respectivamente. Por lo que se refiere a charentais, toda nuestra gama de producción se corresponde con el campo de Cartagena. Finalmente, Party y Maillot, en melón amarillo, lo manejan empresas murcianas. En definitiva, en Murcia, todo el desarrollo de melón y sandía lo llevamos de la mano con los productores.

¿Cómo responsable de cucurbitáceas, de qué se siente más orgulloso de todo el trabajo realizado?

Syngenta ha subido el estándar de sabor en sandía blanca y eso ha favorecido al consumo y al desarrollo de esta sandía en España, tanto a nivel productor como consumidor. Eso ha generado mucho valor en el mercado; lo ha cambiado y es muy satisfactorio. El consumidor ha ganado más confianza en el producto, lo que ha terminado favoreciendo a toda la cadena. Con Red Jasper y Kasmira cambiamos las reglas del juego.

¿Es ese sabor la clave del éxito de Syngenta en sandía blanca sin semilla?

El éxito de Syngenta ha sido tener estas dos variedades con gran sabor, en calibre estándar, que permiten empezar el ciclo de Almería (plantaciones más tempranas) y cerrar el ciclo de La Mancha (las plantaciones más tardías). Todo ello con el mismo estándar de excelente sabor durante todo el ciclo. Al final, el consumidor cuando compra una sandía blanca en tienda siempre encuentra una buena. Red Jasper y Kasmira, a nivel agronómico, son también variedades con producción alta, con uniformidad y muy buena postcosecha.

¿Cómo ha influido a este éxito la existencia de un catálogo de calibres tan amplio?

Esa es la otra parte de la moneda. Hemos completado el catálogo de calibres, siempre con esa referencia de sabor. De esta forma tenemos sandía blanca sin semillas mini de 1,7-2,3 kgs, con referencias como Bibo o Petite Perfection, y hemos diversificado el catálogo con Master. Así, tenemos tres opciones de gama de mini sin semillas y luego hemos completado el calibre de exportación (midi) de unos cuatro kilos con Prestige y terminar con Red Jasper (5-6 kilos) y, finalmente, Kasmira (7-8 kilos).

En tamaño mini, Syngenta ha lanzado propuestas muy novedosas como Master.

La única manera de seguir creciendo en sandía mini es con un sabor excelente. Se trata de un mercado muy exigente que está creciendo, sobre todo, de la mano del ecológico. Master es un producto llamativo en tienda con un aspecto exterior verde oliva que, además, tiene un sabor muy alto. Hay empresas que quieren diferenciarse con esa innovación y estamos teniendo muy buenos resultados.

Para exportación, ¿qué otras sandías contempla Syngenta para el mercado internacional?

Prestige es una de nuestras sandías blanca sin semillas de calibre midi, de unos cuatro kilos. Prestige es una opción con bastante aceptación en Murcia pero es que, en zonas más tardías de plantación como La Mancha, no se va de tamaño y, además, presenta muy buenas características de aguante y postcosecha para viajar a cualquier mercado.

¿Qué destacaría del catálogo de sandía negra, que desarrollan bajo la marca Zeraim?

Hemos sacado nuestra primera variedad, Bahama. Se trata de una sandía para aire libre, sobre todo para el ciclo de Murcia. Vamos a seguir creciendo y esta campaña vamos a lanzar una variedad de negra para ciclo de Almería, que vendrá a completar Bahama.



cuentros con productores muy interesados en este material que, además, ya han enviado el producto a sus clientes y han quedado muy satisfechos.

¿Pero cómo surge arriesgar con un producto así?

Para diversificar nuestro catálogo del melón piel de sapo teníamos dos opciones: o reducir calibre o buscar algo diferente. MP6130 es nuestra respuesta: un melón con una nueva forma. Es un melón entre 1,5 kg en plantaciones tempranas hasta 2,5 kilos en plantaciones tardías, que estamos trabajando en el manejo agronómico que, en líneas generales, no se parece al de un melón piel de sapo estándar. Nos gustaría que MP6130 abriese una nueva categoría.

¿Qué propone Syngenta en charentais para esta campaña?

Ahora mismo Syngenta tiene una situación muy buena en cuanto a charentais, en ascenso gracias a la buena aceptación de nuestras variedades en los productores franceses en España. En este catálogo tenemos Arpon y Tazha, que ya están consolidadas en el segmento temprano (trasplantes de marzo). Sin embargo, hemos hecho una importante apuesta por cubrir los trasplantes extra-tempranos (febrero y principios de marzo). Para ello, hemos puesto en el mercado Salomon, a la que le auguramos unas muy buenas perspectivas por ser una variedad muy competitiva. Salomon asegura calibre de un kilo, tiene carne firme pero con sabor, con buen escriturado, uniforme y con una planta fuerte con resistencia a ceniza y a pulgón. Por otro lado, Escalibor es la variedad con la que completamos el catálogo para trasplantes de marzo.

Respecto al melón amarillo, ¿qué destaca del catálogo?

Como ocurre con la sandía negra, todo el desarrollo lo realizamos bajo la marca Zeraim. En este momento hay dos referencias en el mercado: Party, para abril, y Maillot, para trasplantes de mayo, tanto en La Mancha como Murcia. Maillot es una variedad ya consolidada entre las empresas de Murcia, pero Party está teniendo un crecimiento excelente en cultivo ecológico gracias a su resistencia a oídio, la mayor que hay en el mercado para temprano. Como novedad, pondremos en el mercado el melón amarillo MY8128, para ciclo tardío en trasplantes de mayo, con calibre de exportación y resistencia a oídio.

Airen y Macabeo abrieron una nueva línea de melón piel de sapo con carne más firme y más aguante ¿por qué era necesario este giro con respecto a variedades líderes como Jimenado?

En Syngenta hemos sido los máximos defensores de las referencias de sabor en melón tradicional y somos líderes en Murcia con variedades como Jimenado, sin embargo, la dinámica del mercado ha cambiado y el concepto de producto ahora es distinto. Se busca un melón con una carne más firme, más postcosecha y una mayor durabilidad del fruto. Nuestra propuesta en piel de sapo para este año es MP6391, que da continuidad al programa de mejora iniciado con Airen y Macabeo, con muy buena aceptación ya en Murcia y La Mancha.

También innovan en formas de fruto, como el piel de sapo MP6130.

Se trata de un melón piel de sapo de forma redonda que hemos tenido en pequeños ensayos en Murcia, pero vamos a lanzar a gran escala en esa campaña, en fase pre-comercial. En junio lo mostramos en nuestras jornadas en Torre Pacheco y ya hemos mantenido varios en-



Melón y sandía

ENTREVISTA

Juan López

• Delegado comercial en Murcia de Intersemillas

“Nuestra máxima es proporcionar a cada mercado la variedad que mejor se adapte a sus necesidades”

□ Elena Sánchez

Pregunta.- La producción de melón y sandía en la región murciana tiene una gran importancia para el mercado nacional e internacional, ¿por dónde van las tendencias de consumo en los últimos años, así como las necesidades que presenta el productor para obtener cultivos de calidad?

Respuesta.- Tanto en melón como en sandía, y en lo que se refiere a tendencias de consumo, cobra cada vez más importancia la obtención de frutos de una buena vida post-cosecha, sin sacrificar la calidad gustativa del producto final. En Intersemillas somos de la opinión de mantener la calidad gustativa en las nuevas variedades, este punto de vista es innegociable. Mientras que el aspecto de vida postcosecha tiene especial importancia para los destinos llamados de larga distancia, dentro del mercado internacional, donde la preferencia es el envío de frutos de tamaño mediano-pequeño e incluso mini. Cada vez aparecen nuevos nichos de mercado, en el resto de Europa, que demandan tamaños más reducidos y mejor adaptados a las familias actuales de 3-4 miembros. Para destinos de mercado nacional (restauración, fruta partida, etc.), los tamaños de fruta suelen ser mayores. Otra tendencia de gran importancia y en continuo crecimiento es la agricultura ecológica que demanda estos tamaños de frutas. La Región de Murcia se ha volcado en este tipo de agricultura con el enorme esfuerzo que supone de transformación y de adaptación a estos nuevos retos. Atender todas estas demandas, para el productor supone la necesidad de estar en continuo proceso de innovación, tanto en el uso de nuevas prácticas, como en el de disponer nuevas variedades adaptadas a sus necesidades y con mejores prestaciones en cuanto a nivel de resistencias a enfermedades y plagas y, todo ello, mejorando en la medida de lo posible aspectos como uniformidad, formas, colores, etc.

P.- Intersemillas trabaja para obtener variedades que den respuesta a todas estas demandas. En cuanto a melón, ¿qué materiales son destacables y por qué se caracteriza cada uno? ¿Se podría también hablar de melón de carne naranja en esta zona?

R.- Como fruto de nuestro programa de mejora, actualmente en la Región de Murcia tenemos que destacar nuestra variedad de melón Galgo F1, un tipo piel de sapo que define perfectamente el tipo tradicional con una gran calidad gustativa a la vez que una planta sana y vigorosa. Es una variedad recomendada para trasplantes tempranos en nuestra zona, aunque con buena adaptación a cultivos tardíos si se buscan frutos de gran tamaño. Ya estamos trabajando en nuevas variedades de piel de sapo adaptadas a cultivos intermedios y tardíos, con



el objetivo de cubrir las necesidades de nuestros clientes. Y en un futuro cercano también estaremos presentes en los tipos amarillo y galia, que son de gran importancia en nuestra zona. Es sabido que los mercados continuamente están buscando productos innovadores que les permita diferenciarse del resto de competidores, esa inquietud se transmite a los productores y desde Intersemillas hemos querido dar respuesta desarrollando una nueva línea de melones piel de sapo con carne naranja, primero con una variedad de aspecto exterior idéntico a un piel de sapo tradicional como fue la variedad Sorolla F1 y, más recientemente, con la variedad Pinazo F1, consiguiendo un fruto con algo menos de peso medio que Sorolla y con el aspecto diferenciador de que es de forma redondeada para poder distinguirlo de los piel de sapo tradicionales. Actualmente estas dos variedades han demostrado una buena adaptación a las condiciones de cultivo en nuestra zona y la gran firmeza, textura y sabor, están haciendo que se valore muy positivamente su incorporación al mercado de procesado en postres.

P.- En sandía, en los últimos años, el mercado está cada vez más comprometido con variedades cuya semilla sea pequeña e, incluso, con poca cantidad en la carne, ¿qué ofrece Intersemillas al respecto?

R.- Somos una empresa con una larga tradición en el desarrollo de nuevas variedades de sandía, nos sentimos muy orgullosos de dar un paso más y poder ofrecer comercialmente para esta campaña que comienza en breve nuestra nueva variedad de sandía micro semillas Menina F1. Se trata de una diploide con microsemilla

del tipo tiger, con un tamaño de 2-3 kg y con el gran valor añadido de ser frutos bajos en semilla, lo que ofrecerá nuevas y mejores posibilidades a la hora de comercializar esta fruta. Nuestras expectativas con la nueva variedad son muy altas debido a la respuesta tan positiva de los muchos productores y comercializadores que han tenido la oportunidad de conocerla, y así, nos lo han transmitido. Su manejo en campo, así como la buena tolerancia a oídio y capacidad productiva con bajo contenido en semilla, nos hacen pensar que se podría estar hablando de “un antes y un después” dentro del mercado de sandía y, desde aquí, animo a que esta campaña nadie deje de probarla.

P.- Las sandías sin semillas también cuentan con gran protagonismo, además, por su sabor. En este caso, Intersemillas ofrece variedades como Reina Linda, Reina Negra, Cebra o Cálida, ¿qué aspectos son los más destacables de cada uno de los materiales y para qué mercados y fechas de siembra están recomendadas dichas variedades?

R.- Para Intersemillas, el segmento sin semilla es nuestro principal mercado de sandía en la Región de Murcia y variedades como las mencionadas en la pregunta son bien conocidas y valoradas por nuestros productores, pero también otras como Caramelo F1, Graciosa F1, Estampa F1, Aura F1, etc., con las que cubrimos pesos entre los 2 y los 8 kilos. Reina Linda F1 es una variedad del tipo blanca sin semillas de tamaño medio, precoz, con una gran adaptabilidad, uniformidad y capacidad de cuaje. Es una variedad muy asentada en el mercado y con buen acomodo tanto al mercado nacional como internacional. Es un valor seguro. Cebra F1 es otra varie-

dad del tipo blanca sin semillas pero, en esta ocasión, con un rayado y color exterior más intenso que el de Reina Linda, ya que destaca por su gran calidad de pulpa, perfecta puesta en boca y gran color interior. Es una exquisitez a la hora de comer. Reina Negra F1 y Cálida F1 forman parte del segmento de sandías negras sin semilla, las dos son de piel muy oscura de frutos redondos y uniformes. La primera de ellas tiene un peso 6 a 8 kg., según fechas de trasplante, y para la segunda nos movemos en frutos de 4 a 5,5 kg., según fechas de trasplante, especialmente recomendable para tamaños de exportación y trasplantes tardíos de interior donde se busca reducir el tamaño de Reina Negra. Otra gran apuesta por el sabor con un gran color interior.

P.- Por otro lado, y como el consumidor está en continuo cambio en sus hábitos de vida, ¿cuáles son los próximos retos que se debe marcar Intersemillas con melón y sandía en la zona de Murcia para seguir evolucionando y ofreciendo las respuestas que necesita?

R.- Son muchos los retos a cubrir, tantos como mercados de destino, por lo que no podemos centrarnos en una sola línea de trabajo y nuestra idea es proporcionar a cada mercado la variedad que mejor se adapte a sus necesidades, aunque sí que hay unas líneas generales en las que continuamos trabajando, como son la mejora constante de los materiales que ya tenemos, bien sea a nivel de resistencias a enfermedades, texturas de carne adaptadas a nuevas propuestas de consumo y, como no, seguir innovando con nuevas propuestas como el caso de la carne naranja en melón, o el concepto ‘bajo en semillas’ para las sandías.

P.- Sin duda, tanto en melón como en sandía, uno de los aspectos más importantes, sino el que más, es el dulzor de la fruta, ¿cómo se trabaja este parámetro en Intersemillas y hasta qué punto se tiene en cuenta a la hora de investigar y probar nuevas variedades?

R.- Estoy totalmente de acuerdo en cuanto a la importancia del dulzor, aunque para nosotros no basta con conseguir variedades con un buen grado brix, sino que buscamos un buen equilibrio entre grados brix, texturas y otros parámetros para conseguir que la carne de nuestras variedades nos deje con ganas de más. No nos importa renunciar a algún grado brix si el resultado final de una variedad al paladar es el que pretendemos, al igual que un alto grado brix no garantiza que la variedad sea seleccionable por Intersemillas. La evaluación en diferentes zonas y fechas de cultivo con catas a ciegas de muchos de los frutos de nuestros ensayos es la que nos da la información necesaria para decidir si la variedad cumple con nuestras exigencias.



Melón y sandía

Murcia prevé una producción de 208.000 toneladas de melón para 2019

La estimación sobre la producción de este cultivo que realizan en la Región de Murcia marca una estabilidad en las producciones de este fruto con una superficie cultivada de 5.450 hectáreas, de las que 60 están en invernadero y el resto al aire libre

□ Jessica Valverde

El antiguo consejero de Agua, Agricultura, Ganadería y Pesca, Miguel Ángel del Amor explicó a principios de verano que “el consumo de melón aumentó a mediados de junio con la subida de las temperaturas en Centroeuropa, principal destino exportador”. Con esto, las estimaciones realizadas prevén un principio de campaña con buenas cotizaciones en campo, sin que existiese un solape con la campaña del melón almeriense.

La campaña de recogida en la Región fue en marzo (en los invernaderos), pero el grueso de recolección se concentra en los meses de mayo, junio y julio. “Comienza en las zonas más tempranas, como Águilas y Mazarrón, luego en el Campo de Cartagena y, finalmente, en Lorca”, destacó Del Amor.

El año pasado se obtuvo una producción total de 227.768 toneladas de melón. En cuanto a superficie y cosecha, la variedad predominante fue el tipo piel de sapo, con 3.167 hectáreas y 126.126 toneladas respectivamente. También destacaron el cantaloup, el tipo galia y el amari-

llo. Mientras que para este año 2019 se espera una producción de 208.000 toneladas de melón.

Previsiones sandía

Por otra parte, se prevé una producción de sandía de 213.000 toneladas, aumentando respecto al año anterior, cuando se recolectaron 198.929 toneladas, un 8,41 por ciento menos que el volumen de 2017.

Este año, la sandía muestra un ligero incremento con una superficie cultivada de 3.146 hectáreas, de las que 98 están en invernadero.

Al igual que el melón, la campaña de recogida comenzó en marzo en los invernaderos y tiene su grueso de recolecta entre mayo y julio. “Es un inicio con precios bajos en campo, con un cierto solape de la producción con la sandía más temprana producida en Almería”, explicó Del Amor. Aun así, “desde mediados de junio se aprecia una mayor demanda en los mercados con una subida de cotizaciones en campo. Esto se debe a que el consumo de sandía siempre se asocia por parte de los consumidores con la subida de las temperaturas estivales”.



GALGO

GRANDE Y PRECOZ

MENINA

CON MICROSEMILLAS

Delicioso

Exclusivo

INTERSEMILLAS
 INNOVACIÓN · SERVICIO · ASESORAMIENTO

→
SANDÍA
 Y
MELÓN
 ←

→
 EN CONTINUA
 EVOLUCIÓN
 ←

www.intersemillas.es



Melón y sandía



■ Cultivo de melón Mirambel F1.



■ Melones Don García F1 en los box listos para su comercialización. / R. V. A.



■ Melón Don García F1. / R. V. A.

Don García F1, el amarillo para plantaciones tempranas de Ramiro Arnedo

La casa de semillas española se consolida en plantaciones tempranas con Don García F1 (ExDulcesol F1)

□ **Rafa Villegas**

Ramiro Arnedo pone a disposición de los agricultores murcianos variedades de melón piel de sapo para aire libre e invernadero que proporcionan excelentes resultados. A ellos se suma una gran novedad, como es el melón amarillo para aire libre Don García F1 (ExDulcesol F1).

La casa de semillas española mantiene su compromiso con la I+D+i y pone a disposición de los productores exclusivamente variedades que supongan una mejora con respecto a lo existente en el mercado.

Don García F1

Desde Ramiro Arnedo están más que orgullosos de Don García F1. Se trata de una novedad en melón amarillo temprano para aire libre en la zona de Murcia. Esta variedad presenta una piel lisa, planta de vigor medio, una muy buena cobertura y una excelente agrupación de la producción.

Además, como resaltó Roberto Sabando, delegado comercial de Ramiro Arnedo en Murcia y Alicante, "Don García F1 tiene tres puntos fuertes a destacar, como son su precocidad, la homogeneidad de calibre –un aspecto esencial y que lo hace ideal para la exportación–, así como una cavidad interior muy pequeña".

Don García F1 destaca, asimismo, por su carne blanca y crujiente. Es, sin duda, un melón de muy buen comer, que cuenta con otro plus importante, como es su excepcional conservación poscosecha. Esta novedad de Ramiro



■ Roberto Sabando, delegado comercial de Ramiro Arnedo en Murcia y Alicante con melón Don García F1. / RAFA VILLEGAS

Arnedo resalta también por su llamativo color amarillo y por su alta resistencia a Fom (0,1) e intermedia a Px (1,2).

Ideal para el segmento temprano de la zona de Murcia, Sabando recomienda su trasplante entre el 20 de febrero y el 15 de marzo. Don García F1 es el primer melón amarillo que pone en el mercado la casa de semillas española para aire libre.

Piel de sapo para aire libre

Ramiro Arnedo tiene más que consolidado su catálogo de melones piel de sapo para aire libre. De ellos cabe destacar muy especialmente dos variedades, una de calibre convencional (AR30297) y otra de formato mini (AR30298).

AR30297 es un melón que destaca por su excelente calidad de fruto y elevada producción dentro del segmento de piel de sapo convencional. En este caso, Sabando recomienda su trasplante entre el 15 y el 30 de marzo, siem-

pre para la zona productora de Murcia. El peso medio de este melón es de 3,5-4 kilogramos.

Ramiro Arnedo presenta, además, una interesante novedad en piel de sapo para aire libre. Se trata de AR30300 (se llamará Don Lope), una variedad que ofrece una planta vigorosa, con buena cobertura foliar y facilidad para cuajar. Presenta una fruta de forma ovalada y con un escriturado medio, así como una carne blanca, firme y crujiente. AR30300 se caracteriza también por un buen aguante después de su recolección. Sabando recomienda su trasplante en la zona de Murcia entre el 20 de abril y el 10 de mayo.

En el caso del piel de sapo mini (AR30298), también conocido por su reducido calibre como melón personal, se trata de una apuesta segura para exportación. Esta variedad presenta un peso medio que oscila entre 1 y 1,5 kilogramos y destaca por una extraordinaria agrupación de la recolección.



■ Interior del melón Don García F1. / R. V. A.

Los consumidores extranjeros de AR30298 disfrutarán de su exquisito sabor y del producto como recién recolectado, ya que esta variedad presenta una muy buena poscosecha. AR30298 también se recomienda para trasplantes del 15 al 30 de marzo y siempre para el ámbito geográfico de Murcia.

AR30311, novedad en amarillo para aire libre

Ramiro Arnedo presenta una novedad en melón amarillo para aire libre. Se trata de AR30311, una variedad con una planta de vigor medio, con buen cuaje y agrupado. Sus frutos son algo rugosos, de carne blanca, consistente y con alto nivel de azúcar. Sabando recomienda su trasplante entre el 15 y el 30 de marzo.

Melón para invernadero

Ramiro Arnedo también cuenta en su catálogo con dos variedades de piel de sapo muy conocidas para su cultivo bajo plástico. Se trata, concretamente, de Valentín F1 y Mirambel F1. En el primero de los casos, Valentín F1 está indicado para el ciclo medio-temprano y destaca muy especialmente por su precocidad. Esta variedad tiene la garantía que da su fortaleza vegetativa, a lo que se

suma un excelente cuajado y agrupado de los frutos.

El calibre medio de Valentín F1 va de 3 a 3,5 kilogramos, predominando siempre la uniformidad tanto en peso como en forma y con un escriturado fino, pero intenso.

Valentín F1 es un melón de carne blanca, crujiente, sin hebras y con un sabor excelente. A ello hay que añadir su gran poscosecha y sus resistencias a Fusarium, virus del cribado del melón y oídio.

La opción en piel de sapo de invernadero para el segmento medio y tardío es Mirambel F1. Esta variedad comparte con Valentín F1 su precocidad, la fortaleza de la planta, la facilidad de cuaje y la concentración de los frutos.

Mirambel F1 presenta un muy buen escriturado y ofrece frutos uniformes con un calibre que oscila entre 3 y 3,5 kilos. Se trata, además, de una variedad uniforme en cuanto a su forma, de una buena calidad organoléptica, de carne blanca, muy dulce, crujiente y de gran conservación poscosecha.

Esta variedad de piel de sapo medio-tardío para invernadero presenta también, al igual que Valentín F1, resistencias a Fusarium, oídio y el virus del cribado.



Castilla-La Mancha prepara un cambio de rumbo a la IGP del melón

El Gobierno regional trabaja con el sector para buscar las vías que permitan un aumento de la rentabilidad de un producto al que se dedican alrededor de 2.000 agricultores en una zona con grandes intereses de empresas de Murcia

□ **Rafa Villegas**

El Gobierno de Castilla-La Mancha, más concretamente la Consejería de Agricultura, Agua y Desarrollo Rural, adelantó el pasado 13 de noviembre el inicio de una serie de trabajos técnicos que van a tener como principal objetivo cambiar el rumbo de la IGP del melón.

Lo que se pretende desde la Comunidad Autónoma manchega es “mejorar la rentabilidad del sector”. Para ello, el consejero del ramo, Francisco Martínez Arroyo habló de la posibilidad de acogerse a los canales cortos de distribución mediante ayudas puestas en marcha por el propio Ejecutivo regional. Del mismo modo, también abogó por hacerlo a través de la gran distribución, como ya hicieron con el queso manchego, o poniendo en marcha proyectos pilotos para diferenciar el producto de IGP respecto a otros productos existentes en el mercado.

Reunión

Martínez Arroyo informó de sus intenciones con motivo del encuentro mantenido con la Sectorial del Melón de Castilla-La Mancha, a la que asistieron el presidente de la Interprofesional de Melón y Sandía de Castilla-La Mancha, Cristóbal Jiménez, así



Reunión del consejero de Agricultura con la Sectorial del Melón de Castilla-La Mancha.

como responsables de cooperativas y sociedades agrarias de transformación, el presidente de Mercomancha, Antonio Atienda, y la directora general de Alimentación, Elena Escobar.

El encuentro se enmarca tras el fin de la campaña del melón y la sandía manchegos. Como balance de la misma, el consejero aseguró que “se ha desarrollado con normalidad”. En la reunión se abordó, como subrayó Martínez Arroyo, “cómo podemos dar un cambio de rumbo a este sector tan importante en Castilla-La

Mancha para mejorarlo y hacerlo más rentable”.

Martínez Arroyo adelantó que se ha decidido iniciar una serie de trabajos técnicos con un representante de la Federación de Empresarios de Ciudad Real (FECIR), otro de cooperativas agroalimentarias de Castilla-La Mancha y también un representante de ASAJA, las tres organizaciones que forman parte de la Interprofesional del Melón en la Comunidad Autónoma.

Como explicó el consejero de Agricultura, entre todos se tratará

de ver cómo avanzar en la Indicación Geográfica Protegida (IGP) existente. Para ello, se han puesto varias opciones por parte del titular de Agricultura sobre la mesa.

Para el consejero del ramo, “creo que es nuestra obligación y nuestro deber avanzar en esa dirección y nos hemos puesto como objetivo tener las decisiones tomadas de qué sector del melón queremos antes de la próxima campaña”. Además, Martínez Arroyo aseguró que se trata de “un objetivo razonable” y, por lo tanto, factible.

El consejero de Agricultura, Agua y Desarrollo Rural de la Junta de Castilla-La Mancha pidió en el marco de la reunión que se “refuerce el compromiso que ya tiene el sector por un cultivo social muy importante, en el que trabajan 2.000 agricultores y que genera mucha mano de obra en la zona de La Mancha, que depende mucho de una industria y una agricultura potentes como la del melón”.

Cabe recordar que Castilla-La Mancha es una de las tres zonas del territorio nacional con un mayor número de superficie de cultivo dedicada al melón, además contando con Indicación Geográfica Protegida propia. A La Mancha le preceden en el calendario agrícola las producciones de la Región de Murcia, más que significativas. La provincia de Almería es la primera zona productora española en entrar en producción con melón y sandía, antes que Murcia.

Los intereses de un elevado número de empresarios y comercializadoras murcianos en Castilla-La Mancha son más que importantes. De ahí la importancia de conocer los pasos que está dando la Consejería de Agricultura, Agua y Desarrollo Rural de la vecina Comunidad Autónoma para intentar mejorar la rentabilidad de los melones con IGP manchega.

Dulce elección

VALENTÍN F1
MIRAMBEL F1

Ramiro Arnedo
semillas



Melón y sandía



CRECIMIENTO ANUAL

Murcia destaca en producción ecológica con casi 4.600 hectáreas solo en hortalizas

El mayor valor de las exportaciones lo representan las frutas y verduras frescas, pero el cultivo bio está más extendido en almendro, cereales y viñedos

□ A. F. V.

La Región de Murcia destaca en producción ecológica. Este método de cultivo ha crecido muy rápidamente contando, a principios de este año, con más de 80.000 hectáreas de cultivo certificado, un 22% del total.

Las hortalizas representan 4.600 hectáreas de ese total; una cifra significativa, pero aún lejos de las más de 30.700 del almendro, las 13.380 hectáreas de cereales o las 12.025 del viñedo. Dentro de este segmento, el melón es uno de los cultivos que más sobresalen en cultivo ecológico. Los últimos datos oficiales al respecto, de la Consejería, hablan de 3.900 hectáreas de producción de melón en el Campo de

Cartagena, de las cuales cien eran cultivos ecológicos en el año 2017.

En líneas generales, 2.300 son los operadores que están controlados por el Consejo de Agricultura Ecológica de la Región de Murcia (Caerm) y más del 80

“
La Región de Murcia cuenta con más de 80.000 hectáreas de cultivo ecológico, lo que supone el 22 % del total

por ciento de lo que se cultiva en Murcia se destina a mercado internacional, siendo una de las regiones españolas que

más productos ecológicos comercializan a toda la comunidad europea.

El principal destino de las producciones ecológicas de la región murciana son los países de la UE, destacando (Alemania, Francia y Reino Unido), Suiza es un mercado al que cada vez se exportan más alimentos ecológicos. Fuera de Europa, se exporta a EEUU, Japón, Corea del Sur, Chile y una larga lista de destinos a la que llegan nuestras producciones.

El mayor valor de las exportaciones lo representan las frutas y verduras frescas, pero la Región de Murcia comercializa todo tipo de productos como, almendras, vino, aceite, conservas vegetales y mermeladas, zumos, pimentón, alimentos infantiles y otros preparados alimenticios, etc.

VALORACIÓN DEL CONSEJERO

Luengo elogia el trabajo en innovación en melón y sandía

Antonio Luengo, consejero de Agua, Agricultura, Ganadería, Pesca y Medio Ambiente de la Región de Murcia, ha señalado, en declaraciones a FHMURCIA, que “para la Región de Murcia y nuestra agricultura los cultivos de melón y sandía son un pilar fundamental que representa el esfuerzo y el trabajo de nuestros agricultores y de tantas empresas que cada día

“

Los cultivos de melón y sandía son pilar fundamental de la agricultura de la región murciana



trabajan por innovar, mejorar la calidad de sus productos, optimizar sus procesos productivos y contribuir al cuidado del medio ambiente en sus cultivos”.

En este sentido, Antonio Luengo señaló que “son ejemplos de cómo situar productos de altísima calidad, el principal diferenciante con otras producciones de fuera, en líneas de venta de otros países y de que se puedan seguir abriendo nuevas vías de negocio que llevan el nombre de la Región de Murcia por todo el mundo”.

El consumidor prefiere cada vez más sandía y menos melón

En el piel de sapo se está imponiendo una nueva genética con carne más firme

□ A. F. V.

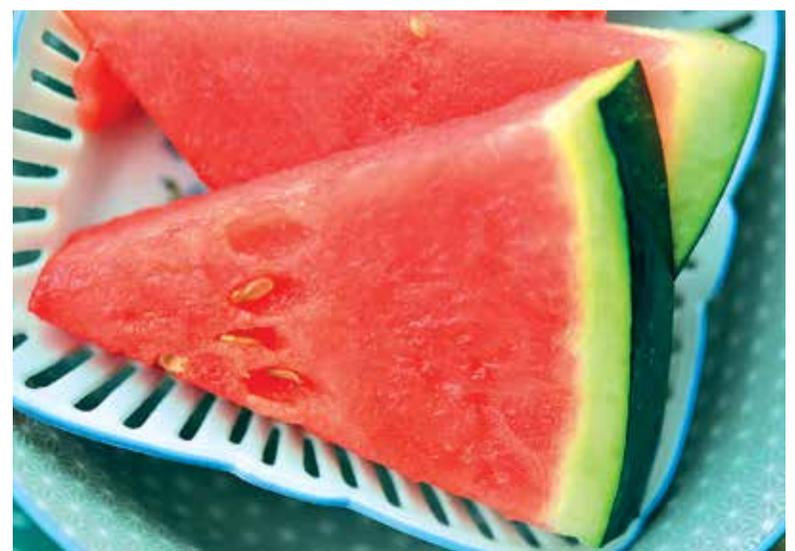
En el panorama nacional, baja el consumo per cápita de melón piel de sapo mientras que el de sandía va en aumento.

Por un lado, la sandía sin pepitas gana terreno tanto a su hermana con semillas como a varie-

dades de melón como el piel de sapo, el favorito en los lineales españoles.

Estos cambios de tendencia en consumo guían de alguna forma las innovaciones varietales de las casas de semillas. En esta línea, Víctor García, Product manager de Cucurbitáceas de Syngenta, apuntó que “ahora

tenemos una nueva referencia de sabor en piel de sapo y el 80% del melón que encuentran los consumidores es de nueva genética con carne más firme”. “En Syngenta tratamos de buscar el equilibrio entre ambas genéticas, porque el paladar se está adaptando a estas nuevas variedades”, indicó el especialista.



La sandía se consume más en España que el melón. IFHMURCIA

Melón y sandía



RIJK ZWAAN
Sharing a healthy future

‘Ready to eat’ garantiza el nivel de maduración exacto para el corte del melón cantaloup

□ Elena Sánchez

Adía de hoy, son diferentes las personas que se dedican al corte de melón y, concretamente, en cantaloup, se está cortando sin saber diferenciar muy bien cuándo está madura la fruta llegando al consumidor final una pieza sin la calidad y el sabor exigidos. Por este motivo, la multinacional de semillas Rijk Zwaan irrumpe en el mercado con su innovador concepto ‘Ready to eat’, con el que la firma holandesa se vale de la ayuda del viraje del color de la piel (la piel pasa de verde a un color crema) o la marca (anillo) que se forma junto al pedúnculo para garantizarse el nivel de maduración en este tipo de melones.

Variedades

Rijk Zwaan cuenta con un amplio y completo catálogo de variedades dentro de este especial concepto que cubre los diferentes ciclos de cultivos.



“*Zinasol RZ es un cantaloup larga vida, que está recomendado para segmento temprano y que se encuentra dentro del concepto ‘Ready to Eat’, con resistencias a oídio y pulgón*”

Para trasplantes tempranos, Zinasol RZ (34-506 RZ) es la mejor opción en la zona de producción murciana. Este material es un cantaloup larga vida, que está recomendado para segmento temprano y que se encuentra dentro del concepto ‘Ready to Eat’, con resistencias a oídio y pulgón.

En el caso de las plantaciones medias, la obtentora de semillas está apostando por dos materiales de calidad. Por un lado, Casasol RZ, un cantaloup larga vida que está re-

comendado para trasplantes del 10 de marzo al 15 de abril al aire libre. Entre sus características se encuentra su elevado vigor en planta y facilidad de cuaje en condiciones adversas.

Por otro lado, cabe destacar la novedad Paniol RZ (34-504 RZ), un melón que está indicado para trasplantes de ciclo medio, al aire libre. Este material destaca por sus frutos de buen sabor y grados brix, lo que hace que sea un melón muy bueno de comer, además de

que también se hace característico por su gran facilidad de cuaje con una elevada producción de frutos comerciales por su bajo destrío.

Para plantaciones tardías, Rijk Zwaan hace especial hincapié en Frivol RZ y Mirandol RZ. La primera de ellas es una variedad cantaloup larga vida vigorosa con facilidad de cuaje. Además, cuenta con un punto de corte fácilmente reconocible por su tonalidad ligeramente crema en su maduración, que asegura un alto contenido en azúcar y sabor. Esta variedad está recomendada para trasplantes de mediados de abril en adelante, al aire libre, y los últimos veinte días de junio para las zonas altas al aire libre. Frivol RZ tiene alta resistencia a oídio y pulgón.

En cuanto a Mirandol RZ (34-503 RZ), también es un melón recomendado para trasplantes de mediados de abril en adelante, al aire libre, mientras que para las zonas altas en aire libre, sus fechas indicadas son los últimos veinte días de junio. Este melón llama la atención por su calidad en pleno verano, así como por su gran facilidad de cuaje con una elevada producción de frutos comerciales por su bajo destrío. Mirandol RZ tiene resistencias a Fom:0,2 y Gc (ex Ec):1/Px (ex Sf):2,3, 3,5, 5/Ag.

Charentais aromático

El sabor y el aroma son los aspectos más valorados en este tipo de melón. En este sentido, desde Rijk Zwaan aseguran que su catálogo ofrece una estabilidad de calibre y un buen cuaje incluso en condiciones adversas. Por ello, el reto de la multinacional de semillas ha sido darle facilidad de producción a este tipo de melón. En este sentido, las variedades principales que presenta la obtentora de semillas son la novedad 34-415 RZ, para plantaciones tempranas, con resistencias a oídio y pulgón, además de que se caracteriza por su maduración precoz y por ser un melón muy aromático. Para ciclos medios destacan Belharra RZ y Galliano RZ, para terminar con Arkaia RZ, todas ellas, también, resistentes a la nueva raza de oídio y pulgón.



Ready to Eat

Venus RZ, el galia con sabor y calidad máxima de comercialización

Además, Rijk Zwaan también hace mención a Salmeron RZ y Alcazaba RZ, los galia larga vida indicados para exportación por su gran conservación de fruto

□ Elena Sánchez

La multinacional de semillas Rijk Zwaan tiene varios frentes abiertos en la tipología de melón galia con el objetivo de seguir mejorando las cualidades de variedades ya en el mercado. En este sentido, dentro de la línea de melón galia de vida extendida, para la zona productiva de Murcia se está apostando fuerte por Venus RZ, un material que se caracteriza, sobre todo, por su viraje de verde a amarillo que se convierte en el principal indicador de madurez. Además, desde la firma holandesa aseguran que Venus RZ destaca de otras variedades de su mismo segmento por su garantía de sabor, aroma y excelentes condiciones óptimas de maduración una vez que llega a los supermercados, lo que le aporta un plus de calidad a este material. Y es que, en los últimos años, en el mercado de galia de vida extendida se está volviendo a recuperar el factor del sabor, lo que está permitiendo a este tipo de melón optar a un mercado creciente.

Por otro lado, dentro los galia larga vida, sin duda, la referencia a día de hoy es Alcazaba RZ, un tipo de melón que destaca, principalmente, porque coge muy pronto el azúcar logrando, así, frutos muy dulces, de carne verde y firme. Se trata de una variedad muy precoz, que está recomendada para plantaciones tempranas, teniendo un excelente comportamiento en las diversas zonas de cultivo de la Región de Murcia. Asimismo, Alcazaba RZ también se caracteriza por su cuaje fácil y abundante, así como por sus frutos de calibre que rondan entre los 800 gramos y el kilo.

Salmeron RZ

Pero, también en la tipología de galia larga vida, Rijk Zwaan no quiere dejar pasar la oportunidad de hacer referencia a Salmeron RZ, una fruta que está indicada para siembras tempranas-medias y cuya principal característica es que es un buen melón para exportación gracias a su alta conservación de fruto. Además, también es



una buena opción para los productores murcianos por su alta productividad y excelente calidad de fruta.

Sin duda, con estas propuestas de la multinacional de semillas se consigue ofrecer a los agricultores grandes soluciones para afrontar sin problemas un ciclo de producción, cuyo final aporta piezas de calidad, sabor y calibres que están más adaptados a las variadas demandas del mercado.



Rijk Zwaan renueva la gama de melón amarillo con nuevas resistencias y frutos de elevado contenido en azúcar

Las últimas incorporaciones ofrecen, además, una alta productividad y calibres adaptados a las necesidades de cada ciclo

□ Elena Sánchez

El sector del melón amarillo está pasando por numerosos cambios y tendencias hacia las que las casas de semillas deben hacer frente para ofrecer la mejor solución tanto a los productores como a los mercados. En el caso concreto de este tipo de fruta, una mejor planta es lo que se necesita actualmente, por lo que la propia casa de semillas holandesa está dando a conocer sus últimas novedades dentro del catálogo de melón amarillo que responden, precisamente, a dichas demandas, además de que también cuentan con resistencias a oídio y pulgón. En este sentido, cabe destacar los nuevos materiales 34-191 RZ (para ciclos tempranos), 34-190 RZ (para ciclos medios) y 34-192 RZ (para trasplantes tardíos), melones, además, que se caracterizan por su alta producción y excelente calidad de fruto, con alto contenido en azúcar.



“*Rijk Zwaan ofrece diferencias en calibre, precisamente, para responder a las distintas necesidades de cada ciclo*”

Estas nuevas variedades mejoran, de hecho, en cuanto a resistencias (oídio y pulgón), ya que “ahora mismo lo que necesitan los cultivos de melón amarillo es una mejor planta que pueda aguantar más kilos de cosecha”, como explican desde la propia obtentora de semillas.

Con ello, igualmente, estos nuevos materiales propuestos por Rijk Zwaan ofrecen diferencias en calibre, precisamente, para responder a las distintas necesidades de cada ciclo.

El 34-191 RZ es un melón indicado para temprano, con un calibre intermedio entre Pekin RZ y

Ducral RZ y una variedad de melón amarillo para inicio de campaña al aire libre, que cuenta con un excelente calibre y una alta producción.

Por su parte, el 34-190 RZ llega dentro de una nueva generación de amarillo para Europa y que se encuentra dentro de las

mismas fechas de trasplante de Ducral RZ, un melón amarillo canario, con un buen nivel de azúcar y excelente conservación, mientras que el 34-192 RZ es la última incorporación al catálogo de melón amarillo para tardío de Rijk Zwaan, al igual que Yeral RZ.





Fácil de elegir :-)

...de recolectar y de consumir.



Color tradicional

Color listo para consumir

Las nuevas variedades de melón cantaloup LSL de Rijk Zwaan te indican su momento óptimo de recolección y consumo por el color crema de su piel.

Ciclos de Temprano a Tardío

Mirandol RZ NEW
Senegal-España-Brasil

34-506 RZ NEW
Marruecos-España

Casasol RZ
España

Paniol RZ
España

Friivol RZ
España



Melón y sandía

Excelente dulzor, sabor y tamaños ajustados al mercado, señas de identidad de los piel de sapo de **Rijk Zwaan**

□ Elena Sánchez

El cultivo de melón piel de sapo es uno de los más demandados en las zonas de cultivo tanto de Almería como de Murcia, por lo que la casa de semillas Rijk Zwaan lleva años trabajando en obtener variedades nuevas que, sobre todo, ofrezcan calidad y tamaños más adaptados a las tendencias y a los estilos de vida del consumidor actual.

Uno de los principales éxitos que Rijk Zwaan está teniendo en el segmento de melón piel de sapo es con 'Melón de Autor', un concepto que no para de crecer y que ofrece la máxima calidad de sabor en un melón. De hecho, este año aterriza en uno de los torneos de tenis con más prestigio internacional, la Copa Davis 2019, que se celebra en Madrid del 18 al 24 de noviembre, y del que es colaborador y encargado de proveer de fruta y snacks saludables a jugadores, familiares y asistentes VIP.



Mesura RZ

Esta variedad es temprana y da azúcar, pero para lograr el producto Premium que requiere esta nueva iniciativa (Melón de Autor) se necesita un manejo diferente. Según la casa de semillas, las claves están, por ejemplo, en la instalación de colmenas solo 6-7 días (en invernadero) para que no cuaje tanto, con el fin de lograr un melón de tres kilos. En Murcia, Mesura RZ se planta del 10 de marzo al 10 de abril y se caracteriza por ser una planta fuerte de fácil cuajado con bajas temperaturas. Sus frutos dan un calibre promedio 3 - 3,5 kg, son muy uniformes, de carne firme, buena conservación y excelente comida.



Flechaverde RZ

Esta es una variedad para plantaciones de junio con el fin de cosechar en agosto y septiembre. Se trata de un melón con un sabor muy intenso al que Rijk Zwaan nunca había llegado antes con otros materiales y que se acompaña con la vida que caracteriza a las variedades de esta firma holandesa. Sus frutos son de menor calibre, de entre 3 y 3,5 kilos, siendo un piel de sapo de calidad Premium con mucho aroma en boca. Flechaverde RZ ofrece seguridad agronómica en cuanto a resistencias y producción, con subida rápida de azúcar, entre cuatro y cinco días antes de su fecha de corte, con el fin de ofrecer un sabor sobresaliente.



Galactus RZ

En el caso de Murcia, Galactus RZ está recomendado para ciclos tardíos, con fechas de trasplante a partir del 15 de abril, pero es en La

Mancha donde, con trasplantes en todo el mes de mayo, se está ganando al agricultor por méritos propios. Esta variedad tiene resis-

tencias en planta a la nueva raza de oídio y pulgón, cuyo fruto, además, presenta mucha calidad, sabor y vida.

Melón y sandía



**Mellissimo

Los melones de tamaño pequeño son muy demandados en el mercado de exportación, pero el inconveniente es que los piel de sapo de calibre menor suelen estar disponibles, únicamente, al final de la campaña, aunque la calidad de estos frutos de última recolección a menudo no es la adecuada. Por este motivo, Rijk Zwaan sigue apostando por su más que conocido concepto Mellissimo, que está formado por variedades de mayor conservación, especiales para mercados que prefieren melones compactos, de en torno a 1,5-2 kilos y tienen una alta calidad y un sabor tan rico como el de los melones de mayor tamaño.

Dentro de este concepto, la casa de semillas continúa evolucionando obteniendo variedades de alta calidad y que cumplen con las demandas tanto de consumidores como de mercados.

Mini Thor RZ (34-148 RZ)

Es la principal novedad de Rijk Zwaan para tardío. Se trata de una variedad que, a siete u ocho días de recolección, garantiza un buen producto al final, con una planta que, además, es resistente a la nueva raza de oídio y al pulgón. Tiene un calibre menor que Ricura RZ y está perfectamente adaptado tanto para la zona de La Mancha como de Murcia, al gozar de una alta calidad de planta y fruto.

Ricura RZ

La variedad más que consolidada en este segmento es Ricura RZ, un melón piel de sapo, que destaca por su planta de vigor medio sin dificultades para el cuaje. Su fruto es oval bien conformado, algo rugoso y escriturado longitudinal. Además, sus calibres oscilan entre los 1,8 y los 2,2 kilos durante todo el ciclo. Al igual que Mini Thor RZ, Ricura RZ está recomendado para plantaciones tardías al aire libre.



Uno de los principales éxitos que Rijk Zwaan está teniendo en el segmento de melón piel de sapo es con 'Melón de Autor', un concepto que no para de crecer

Bravura RZ

Se trata de una variedad de melón piel de sapo larga vida con sabor. De hecho, desde Rijk Zwaan aseguran que es el Ricura RZ de mayor tamaño y con piel oscura, que se caracteriza por su altos grados brix y complementa a Mellissimo en ciclos tempranos.

Dolsura RZ

Melón piel de sapo, que tiene la ventaja de contar con una planta fuerte con cuaje abundante. Esta variedad de Rijk Zwaan destaca, principalmente, por sus frutos ovales con un calibre óptimo para exportación. Dolsura RZ, además, cuenta con resistencia a oídio y goza de una muy buena larga vida que le permite viajar a destinos lejanos.



Melón y sandía

62-356 RZ, el nuevo polinizador de calibre intermedio, con muy pocas microsemillas y rápido en tomar azúcar

Además, Rijk Zwaan también resalta la sandía negra triploide Amaltea RZ, un material muy precoz y con carne de color rojo muy intenso

□ Elena Sánchez

La multinacional de semillas Rijk Zwaan presenta la nueva sandía rayada con microsemillas que actúa como polinizador y que está teniendo excelentes resultados en campo. Se trata de la variedad 62-356 RZ, un material de calibre intermedio entre Gatinho RZ y Tigrinho RZ, que viene a complementar a estas dos variedades más que consolidadas de la firma holandesa. Según explica Javier Climent, especialista de cultivo de sandía de Rijk Zwaan, “esta nueva propuesta de la casa de semillas está recomendada para trasplantes del mes de abril, al aire libre, y a partir de febrero en Almería, teniendo un ciclo de maduración similar a las otras variedades pero, sin embargo, la diferencia de la 62-356 RZ es que coge antes el azúcar”.

Asimismo, el nuevo material de Rijk Zwaan cuenta con muy pocas semillas y de pequeño tamaño. Según explica Climent, “hemos comprobado que la curva de floración de la 62-356 RZ es muy buena, por lo que también podría funcionar para plantaciones tempranas”.

Amaltea RZ

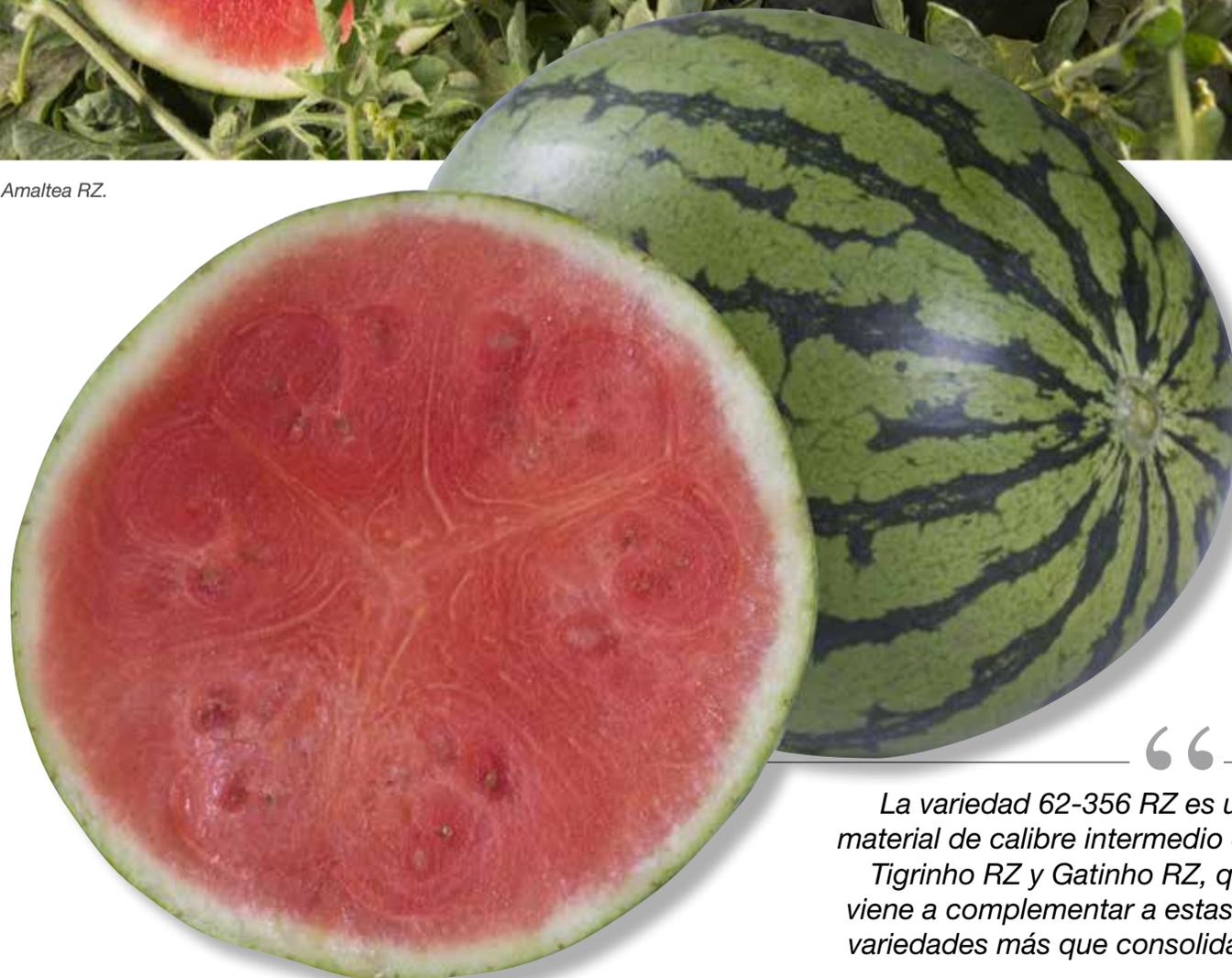
Por otro lado, dentro de la sandía negra triploide, Rijk Zwaan sigue haciendo hincapié en Amaltea RZ, una variedad muy precoz, que destaca por el negro intenso de la piel, así como por el intenso color rojo de la carne, dando lugar “a un bonito contraste de colores cuando está abierta”, asegura Javier Climent. Amaltea RZ, que está en su primer año de comercial, está recomendada para la segunda quincena de abril en Murcia, y a partir de febrero en invernadero en Almería, y su calibre oscila los 6 kilos (según zonas y fechas).



■ Amaltea RZ.



■ Amaltea RZ.



“

La variedad 62-356 RZ es un material de calibre intermedio entre Tigrinho RZ y Gatinho RZ, que viene a complementar a estas dos variedades más que consolidadas

Noticias

Altacor® 35WG y Steward® 30WG, productos ideales para el control de lepidópteros

La empresa FMC ofrece soluciones eficaces para un cultivo bajo invernadero sano y sostenible

fhmurcia

FMC Agricultural Solutions juega un papel fundamental en los cultivos hortícolas bajo invernadero, donde actualmente pone a disposición de los productores dos de los ingredientes activos más eficaces para el control de lepidópteros (orugas), con un buen perfil medioambiental y una excelente selectividad sobre la fauna auxiliar: Altacor® 35WG y Steward® 30WG.

En los cultivos hortícolas bajo invernadero, las plagas de mayor preocupación son los ácaros, plagas chupadoras (mosca blanca, trips, pulgones) y masticadoras.

Dentro de éstas últimas, por este orden; tuta (Tuta absoluta), heliothis (Helicoverpa armígera), rosquilla verde (Spodoptera exi-

gua), y los plúsidis (Autographa gamma, Chrysodeixis chalcites), entre otras plagas. Actualmente, el sector productor está inmerso en un cambio en las técnicas de producción en estos cultivos, cada vez más rentables, orientándose y decantándose por soluciones específicas para el control de las plagas, que sean respetuosas con el medio ambiente y selectivas para la fauna auxiliar presente en estos cultivos (Orius laevigatus, Nesidiocoris tenuis, Amblyseius swirskii, Chrysoperla carnea, etc.). Para este importante cambio en la gestión de los cultivos bajo invernadero, FMC ofrece las soluciones idóneas para los productores.

Por un lado, Steward® 30WG, a base de la materia activa indoxacarb (Grupo IRAC 22A), ofrece control ovolarvicida sobre un amplio espectro de orugas, así como



Cultivo de tomate bajo invernadero.

control de chinches, escarabajos y mosquito verde en diferentes cultivos (ver registro fitosanitario).

Por otro lado, Altacor® 35WG, a base de la materia activa Rynaxypyr® (Grupo IRAC 28), registrado en multitud de cultivos hortícolas, es una excelente herra-

mienta para el control de un amplio espectro de orugas. Se utilizará una o dos veces, siempre dentro de una misma generación (periodo de 30 días), dejando después un periodo de 60 días desde la última aplicación sin utilizar otras diamidas, en este periodo de

60 días se utilizarán otros insecticidas con diferente modo de acción (IRAC 22A, IRAC 6, IRAC 5). En el caso de Tuta absoluta se recomienda aplicar Altacor® 35WG en mezcla con un aceite que mejore la penetración del mismo en los tejidos donde se desarrollan las larvas de la misma.

Ambos productos son apreciados y reconocidos por su elevada eficacia de control, pero aún más por su elevada selectividad y respeto por los principales insectos auxiliares, los cuales interesa mantener en el cultivo, evitando así la proliferación de otras plagas, como la araña roja, que suele aparecer tras la aplicación de otros insecticidas que tienen un alto impacto sobre esta fauna auxiliar.

Más información: www.fmcagro.es

Altacor® 35WG
control de insectos
con la potencia de **RYNAXYPYR®**
Ingrediente activo

Steward® 30WG
Insecticida

LA MEJOR ELECCIÓN PARA EL CONTROL EFICAZ Y SOSTENIBLE DE ORUGAS Y OTROS INSECTOS

Altacor® 35WG 

Steward® 30WG 



An Agricultural Sciences Company



Pº de la Castellana, 257 - 5º
28046 MADRID
91 553 01 04
www.fmcagro.es

Con el fin de evitar riesgos para las personas y el medio ambiente, antes de aplicar un producto fitosanitario, lea atentamente la etiqueta y siga estrictamente las instrucciones de uso. Altacor® 35WG, Rynaxypyr® y Steward® 30WG son marcas registradas de FMC Corporation o de sus empresas afiliadas.

Noticias

EN EL ÁREA DEL MAR MENOR

La Consejería muestra en parcelas cómo cumplir la legislación de sostenibilidad ambiental



Parcelas demostrativas en el CIFEA de Torre Pacheco.

□ **Rafa Villegas**

La Consejería de Agua, Agricultura, Pesca, Ganadería y Medio Ambiente ha creado parcelas demostrativas para que sirvan de modelo a los agricultores a la hora de cumplir la Ley de Sostenibilidad Ambiental del Mar Menor. La primera fase la está desarrollando en el Centro Integrado de Formación y Experiencias Agrarias (CIFEA) de Torre Pacheco.

Este primer proyecto muestra prácticas para optimizar la fertilización, por la obligatoriedad de controlar los parámetros de

calidad del agua de riego, así como su uso y gestión eficiente del mismo y de la fertilización.

Para evitar problemas medioambientales, se incidirá en la necesidad de cumplir el Código de Buenas Prácticas Agrarias, la aplicación de la calculadora de nitratos en zonas vulnerables, el seguimiento del programa del SIAM, la cumplimentación adecuada de los cuadernos de explotación o la aplicación correcta de abonos.

Ya en una segunda fase, la Consejería establecerá parcelas demostrativas en invernadero y al aire libre.

El segundo proyecto contempla la medida obligatoria de implantación de estructuras vegetales de barrera y conservación en las tres zonas en las que se divide la cuenca vertiente.

Finalmente, el tercer proyecto contempla la medida obligatoria de destinar el 5 por ciento de la superficie de cada explotación agraria a sistemas de retención de nutrientes, con el fin de reducir la contaminación difusa agraria, utilizando las zonas donde se produce el desagüe de las escorrentías de lluvia para reducir los arrastres de suelo y de los nutrientes.



Investigadores en el IFAPA de Sevilla. /FHMURCIA

PLAGA QUE AFECTA A LOS CÍTRICOS

Agrónomos de la UPCT dan un paso adelante contra la psila africana

□ **R. V. A.**

Los investigadores de la Escuela de Agrónomos de la Universidad Politécnica de Cartagena (UPCT), Dina Cifuentes y Pablo Bielza, presentaron en la estación Experimental del IFAPA Las Torres, en Sevilla, el genoma de la psila africana de los cítricos. Este avance ayudará en la gestión de sus resistencias a los insecticidas que se utilizarán para su control.

La psila africana de los cítricos es una plaga que produce un debilitamiento del árbol, así como una disminución en la calidad y la cantidad de su producción. Además, estos insectos pueden transmitir a los árboles una enfermedad conocida como 'greening', que está causada por una bacteria y que puede acabar con la muerte del árbol. La importancia de este avance es máxima,

sobre todo si se tiene en cuenta que en la actualidad solo existe un único producto fitosanitario autorizado en Europa para combatir esta plaga.

En este proyecto participan el Instituto Valenciano de Investigaciones Agrarias (IVIA), el Instituto Canario de Investigaciones Agrarias (ICIA), el Institut Recerca i Tecnologies Agroalimentàries (IRTA), el Instituto de Formación Agraria y Pesquera de la Junta de Andalucía (IFAPA), así como la Universidad Politécnica de Cartagena y el Instituto Murciano de Investigación y Desarrollo Agrario y Alimentario (IMIDA).

La financiación de esta importante investigación corre a cargo del Instituto Nacional de Investigaciones Agrarias (INIA), a través de una convocatoria especial para plagas emergentes y que se desarrollará en tres años.

3 razones para publicitar tu negocio en el

ANUARIO AGRÍCOLA

de fhalmérica

- 1 Inversión a un largo plazo
- 2 Contenidos de calidad y reparto durante toda la campaña
- 3 Tu anuncio en el medio de comunicación más popular* en el sector agrario almeriense

*Según las estadísticas de Facebook, la página de fhalmérica se posiciona como el líder entre otros nueve medios de comunicación especializados en agricultura comparados con fhalmérica a nivel de interacciones de usuarios como reacciones, clics, comentarios y shares.



El esfuerzo investigador de SQM convierte a la empresa en marca puntera para la nutrición vegetal

La multinacional cuenta con cinco líneas de negocio y en todas ejerce una posición de liderazgo mundial: nutrición vegetal de especialidad, yodo, litio, potasio y químicos industriales

□ Almudena Fernández

SQM es líder mundial en la producción de nitrato de potasio (KNO₃) de origen natural, con la menor huella de carbono, libre de cloro y 100% soluble. Estas condiciones permiten un uso más racional del agua en aplicaciones de fertirrigación y aumentan la calidad y rendimiento de diversos cultivos. No en vano, diversos estudios han demostrado cómo la ampliación de nitrato potásico mejora el tamaño de los frutos, la apariencia, valor nutricional, características organolépticas y mayor vida en almacenamiento.

Desde SQM Iberia insisten en que el nitrato de potasio posee una mejor absorción, proporcionando un rendimiento a los cultivos, debido a la sinergia existente entre el ion NO₃⁻ y el catión K⁺, dos de los tres macronutrientes esenciales para los cultivos. En definitiva, el KNO₃ es un fertilizante que contiene una fuente fácilmente disponible de dos macronutrientes que desempeñan un papel muy importante en el aumento de la eficiencia en el uso del agua, un asunto trascendental en la agricultura moderna donde los episodios de sequía son cada vez más frecuentes y cuyo calendario está marcado por el cambio climático.

Por otro lado, el know-how de SQM es fruto de una investigación exhaustiva y de numerosos estudios de campo realizados por equipos agronómicos en todo el mundo en estrecha relación con los productores. No en vano, este conocimiento es clave para el desarrollo de fórmulas específicas, mediante software de fertirrigación para un asesoramiento experto en programas nutricionales balanceados.

Esta consolidada empresa, con más de medio siglo de experiencia, cuenta con un catálogo diverso para responder a las distintas demandas de nutrición vegetal de especialidad en distintos cultivos y lugares de producción. Ultrasol®, Qrop®, Speedfol® y Allganic® son las marcas con las que SQM ofrece fertilizantes so-



lubles de calidad acordes a las distintas especificaciones de los cultivos.

Ultrasol

Líneas de productos solubles para uso en fertirrigación

Ultrasol® es una completa gama de soluciones nutritivas solubles en agua, diseñada para ofrecer una solución integral en fertirrigación a partir de la necesidad de la planta por fase fenológica. Las fórmulas de Ultrasol® incluyen macro y micronutrientes, son completamente solubles en agua y libres de cloruro, lo que contribuye a una eficiente absorción de los nutrientes.

Qrop

Líneas de productos granulares o prilados para aplicación al suelo

Qrop® es una completa línea de soluciones nutricionales diseñada para aplicación directa al suelo y con una gran variedad de fórmulas especializadas y mezclas únicas, altamente precisas y rápidamente disponibles para la planta. Todos los productos de la línea Qrop® abordan los cultivos y condiciones de suelo más específicas, permitiendo obtener el máximo rendimiento, ya que entrega los nutrientes necesarios para una correcta nutrición, como el potasio y el nitrógeno nítrico.



Speedfol

Líneas de productos solubles

Speedfol® es un Programa de Nutrición Vegetal de Especialidad para aplicación foliar, el único con triple acción. Esto significa que, además de corregir y prevenir rápidamente las deficiencias nutricionales, proporciona elementos activos especiales que bioestimulan los cultivos desde sus hojas garantizando una calidad de cultivo único.

allganic

Productos para agricultura orgánica

Allganic® es la familia de fertilizantes totalmente orgánicos de SQM. Por ello, todos los fertilizantes de Allganic® son naturales y amigables con el medio ambiente. Allganic® mejora la vida de los cultivos en suelos orgánicos para obtener cosechas de alta calidad, generando alimentos sanos y nutritivos para una mejor calidad de vida.

En definitiva, SQM es una compañía global con foco en una variedad de industrias estratégicas para el desarrollo humano, tales como la salud, la alimentación, las energías limpias, y la tecnología que mueve al mundo. De esta forma, cuenta con cinco líneas de negocio y en todas ejerce una posición de liderazgo mundial: Nutrición vegetal de especialidad, yodo y derivados, litio y derivados, potasio y químicos industriales.

Noticias



El nuevo sistema CTS mejorará la transferencia de fitosanitarios

Las empresas ADAMA, BASF, Corteva Agriscience, Nufarm y Syngenta apoyan la implantación del sistema CTS "easyconnect"

□ Carlos Gutiérrez

Grandes empresas del sector agrícola unen fuerzas para introducir una nueva tecnología para la transferencia de fitosanitarios mediante un sistema cerrado.

Como bien explica el vicepresidente Agrícola Solutions EMEA y CIS de BASF, Livio Tedeschi, "un CTS como 'easyconnect' permite que los productos fitosanitarios se viertan directamente del envase original a la cuba y que se mida con precisión el volumen de producto fitosanitario que se transfiere. Esto reduce significativamente la exposición

del operador, así como los riesgos medioambientales derivados de salpicaduras o vertidos".

El sistema "easyconnect" está compuesto de un tapón de rosca fijado a los envases y un acoplador, que juntos forman el CTS. Asimismo, para la campaña 2021/2022 se prevé que haya en el mercado una amplia gama de envases (estándar IS 63) equipados con el tapón de rosca estandarizado en países como Dinamarca, Alemania, Francia, Países Bajo y Reino Unido.

El vicepresidente de ADAMA Europa Sur, Bertrand Lombar, destaca que "es un beneficio significativo para el

agricultor que el CTS sea de fácil manejo".

BASF, en colaboración con fabricantes de equipos, ha desarrollado el sistema "easyconnect" ampliamente en campo en varios países desde 2015, un sistema que ha sido mejorado continuamente teniendo en cuenta las valoraciones de los agricultores en cuestiones de manejo y velocidad, mejorando el proceso de llenado, el cual se lleva a cabo mucho más rápido que con la tolva de introducción que se utiliza habitualmente.

Cualquier interesado en el CTS "easyconnect" se puede poner en contacto con estas cinco empresas.



Jóvenes talentos en la I Feria Municipal de Empleo y Emprendimiento. /FHMURCIA

PROEXPORT capta profesionales para la campaña de invierno en 'Murcia Emplea'

La I Feria Municipal de Empleo y Emprendimiento fue un marco inmejorable para PROEXPORT

□ C. G. G.

El pasado 10 de octubre tuvo lugar en el Cuartel de Artillería de Murcia la I Feria Municipal de Empleo y Emprendimiento 'Murcia Emplea', en la que PROEXPORT, y otros 50 expositores tuvieron la oportunidad de entablar relaciones con jóvenes talentos de la Región de Murcia.

La responsable de RSC de Proexport, Natalia López Carrillo, explicó que "estamos al inicio de la campaña de invierno en el sector hortofrutícola, lo que significa que muchas empresas están reforzando sus plantillas de cara a los próxi-

mos meses. Por este motivo, tanto en los departamentos de administración como en los de producción o almacén reclaman diversos perfiles. Queremos, a través de Murcia Emplea, captar el talento de los profesionales de la Región de Murcia y dar a conocer a los demandantes de empleo la diversidad laboral del sector agrícola".

Además, López Carrillo destacó que "Murcia Emplea es un instrumento para que nuestros asociados y el resto de empresas agrarias puedan encontrar los candidatos adecuados a los perfiles específicos que ofrece el sector hortofrutícola".

El Gobierno murciano y el Ministerio de Transición Ecológica trabajan por el Vertido Cero del Mar Menor

□ C. G. G.

El Gobierno Regional pidió a mediados de octubre la inminente puesta en marcha del Plan de Vertido Cero para el Mar Menor.

El encuentro tuvo lugar en el Palacio de San Sebastián, donde el presidente de la Región de Murcia, Fernando López Miras, transmitió a la ministra de Tran-

sición Ecológica, Teresa Ribera, su disposición para trabajar coordinadamente ante esta situación de emergencia.

En la reunión, el Gobierno Regional hizo hincapié en que había que abordar medidas urgentes antes de que los daños ocasionados en el Mar Menor fueran irreversibles, puesto que la situación de dicho lugar es lamentable. El consejero de Agua,

Agricultura, Ganadería, Pesca y Medio Ambiente de Murcia, Antonio Luengo, destacó que "es un problema en el que confluyen muchas administraciones y la unión de éstas es la que debe poner en marcha las medidas necesarias para solucionarlo".

El consejero añadió que "estamos llevando a cabo todas las medidas que se encuentran dentro de nuestras competencias

como la limpieza de la materia orgánica en las playas, la monitorización y el seguimiento del estado del agua, o el estudio y la investigación del Mar Menor", a lo que sumó, "seguir exigiendo el cumplimiento de la Ley de Medidas Urgentes del Mar Menor, reforzando el control y la vigilancia para evitar incumplimientos que puedan afectar de forma negativa al ecosistema".



03



Así fue fruit attraction



Miguel Fernández, María Ibáñez y Adolfo Pastor, de Bejo Ibérica, recibieron a numerosos clientes de diferentes zonas de España para mostrar sus nuevas variedades. / E. SÁNCHEZ



AgriTechMurcia es una plataforma que aúna a empresas de tecnología agraria de la Región de Murcia, que aprovechó la cita en Madrid para mostrar su investigación. / A. FERNÁNDEZ



Parte del equipo de Symborg, empresa dedicada a la investigación y desarrollo de biotecnología e innovación agrícola acudió bien representada a la feria. / CATERINA PAK



José Antonio Rodríguez, director de Marketing de Certis Europe en España, posó con un ejemplar de este periódico agrícola en nuestro periódico. / ELENA SÁNCHEZ



SQM Iberia tuvo una agenda muy apretada durante toda la feria, aprovechando para cerrar oportunidades de negocio que permiten consolidar su buena posición en el mercado. / A. FERNÁNDEZ



La multinacional de semillas Rijk Zwaan llegó a Fruit Attraction cargada de novedades y se llevó un Premio Accelera por su Spicy Sparkle. / ELENA SÁNCHEZ



Melones 'El Abuelo', con oficinas en Torre-Pacheco, Balsicas y Los Martínez del Puerto, trasladó parte de su trabajo hasta su concurrido expositor en IFEMA. / CATERINA PAK



Expositor de ICL, empresa especializada en fertilizantes líquidos para fertirrigación. / A. F.



Parte del equipo de Soltir, empresa dedicada desde 2002 a la comercialización y la distribución de productos hortofrutícolas, posó con la responsable comercial de FHMURCIA.



Parte del equipo de Syngenta.



Los responsables comerciales de Axia Seeds visitaron los distintos pabellones que conformaron la última edición de Fruit Attraction 2019. / CATERINA PAK



Prove estrenó presencia en la última edición de Fruit Attraction, donde mostró su producto estrella: el guisante de Prove. Su equipo posó para FHMURCIA. / CATERINA PAK



Así fue fruit attraction



El gran equipo humano de Intersemillas posó para FHMURCIA durante su visita a Fruit Attraction, donde mostraron sus innovaciones en melón, sandía y calabacín. /ELENA SÁNCHEZ



Agrosanitario, con sede en Molina de Segura, lleva más de dos décadas realizando servicios de control de plagas. /CATERINA PAK



El pabellón número 7 de IFEMA congregó a la mayoría de empresas del sector hortofrutícola que operan en la Región de Murcia. /ALMUDENA FERNÁNDEZ



Yüksel Seeds también acudió a esta importante feria internacional del sector de frutas y hortalizas que, en su edición de 2019, reunió a más de 90.000 profesionales. /C. PAK



David Bodas, Value Chain Manager de Syngenta para Iberia, posa con Yoom, el nuevo tomate que la multinacional presentó durante la feria Fruit Attraction. /A. FERNÁNDEZ



Agromark, que es una empresa exportadora que produce y comercializa frutas y hortalizas procedentes de cultivos propios, también acudió a la cita madrileña. /CATERINA PAK



Parte del equipo de GranBiBio, tienda online de alimentos bio, productos frescos y hortalizas ecológicas, que llevó parte de su catálogo hasta Fruit Attraction. /C. PAK



Emilie Seguret, directora de Marketing de UPL, presentó el nuevo proyecto OpenAg™. /ALMUDENA FERNÁNDEZ



A través de las marcas Fanny, Nat&Sens et Fanny Bio, Arcofruits llevó sus cítricos hasta Madrid. /C. PAK



La cooperativa productora y exportadora de fruta de hueso y uva, Frutas Campo de Blanca SCA, no se quiso perder la importante cita comercial. /C. PAK



Así fue fruit attraction

UPL Iberia presenta OpenAg™, su nueva visión de una agricultura más abierta

UPL se posiciona como nuevo líder en el sector agroquímico y pone en el mercado nacional programas como Pronutiva, aportando al agricultor herramientas sostenibles y eficaces, que satisfacen al resto de la cadena de valor

□ **Almudena Fernández**

La última edición de Fruit Attraction fue el escenario elegido por UPL Iberia para presentar su nueva etapa, tras la integración de UPL y Arysta LifeScience el pasado mes de abril, y abrir así un nuevo horizonte hacia una forma diferente de hacer agricultura.

La directora de Marketing, Emilie Seguret, explicó a FHMURCIA cómo la empresa se ha embarcado en una nueva y ambiciosa propuesta denominada OpenAg™ que va “más allá de la visión tradicional del sector y responde a la necesidad actual de una agricultura abierta y conectada”.

OpenAg™ se materializa en programas innovadores concretos en España como Pronutiva que, tal y como detalló Emilie Seguret, ya funciona con éxito en lugares como Murcia y Alicante para cultivos como la uva de mesa. “En primavera de 2020, Pronutiva se lanzará también en manzano y, en otoño de ese mismo año, también en cultivos como el tomate, pi-



Equipo de UPL Iberia posando en la feria Fruit Attraction 2019. /FHMURCIA

miento y lechuga, presentes en Almería y Murcia”, adelantó la responsable de Marketing.

Junto a este programa de Open Innovation, Seguret se refirió a la necesidad de estar en contacto con los centros de investigación y, como parte de OpenCollaboration, a la Cátedra Olive Health que UPL desarrolla con la Universidad de Córdoba. Igualmente, UPL y esta universidad trabajan en ‘Innoli-

“El concepto OpenAg™ llega para cambiar la forma en la que se piensa y se trabaja en la industria agroalimentaria”

var’, un proyecto para el desarrollo conjunto de un biofungicida. Y en esa apuesta por la investigación, UPL ha abierto un centro en Sevilla de unas 22 hectáreas, incluyendo la zona de invernadero, “donde se está preparando el futuro de UPL”, señaló Emilie Seguret.

En definitiva, con OpenAg™, UPL pretende interrelacionar todos los actores que intervienen en el actual sistema de producción agroali-

mentario, desde los agricultores a las empresas comercializadoras, pasando por las cadenas de distribución y, por supuesto, el consumidor final. “Queremos crear una red que cambie la forma en la que piensa y trabaja la industria agroalimentaria, gracias a las nuevas tecnologías”, indicó Seguret.

Crecimiento

UPL se posiciona como nuevo líder en el sector agroquímico, ocupando ya el quinto lugar en el ranking mundial de este negocio. En este contexto, durante la presentación de OpenAg™ en Fruit Attraction, Emilie Seguret puso de relieve el crecimiento de UPL Iberia desde principios de año: “En un mercado con un crecimiento medio de un 1%, UPL Iberia ha aumentado sus ventas un 12%”.

Por otro lado, durante la presentación en Fruit Attraction, también se anunció el inicio de la comercialización de forma directa en Portugal, a través de UPL Portugal, y con una estructura muy orientada al cliente.

#OpenAg
UNA NUEVA ERA,
UNA NUEVA AGRICULTURA

UPL
OpenAg™

UPL IBERIA
@UPL_IBERIA



Así fue fruit attraction



Una parte de la empresa LadyNatur acudió hasta Fruit Attraction para buscar oportunidades de negocio y posó para FHMURCIA. /CATERINA PAK



Mr. Broko y los productos de Agrícola Santa Eulalia presumieron de tradición y frescura a su paso por la última edición de la feria internacional del sector, en Madrid. /CATERINA PAK



Equipo de Murciana de Vegetales, empresa familiar dedicada a la producción e investigación en el sector de la lechuga con actividad desde el año 1990. /CATERINA PAK



Cuatro décadas de experiencia avalan la profesionalidad de la empresa Viveros del Sureste, especialistas en frutales, almendros y olivos. /CATERINA PAK



La multinacional Bayer contó con un espectacular expositor en el pabellón 7 de IFEMA, continuamente concurrido por profesionales y técnicos del sector. /ALMUDENA FERNÁNDEZ



La empresa FMC ofrece soluciones eficaces para un cultivo sano y sostenible y bajo esa premisa llegó a Fruit Attraction entre los días 22 y 24 de octubre. /ALMUDENA FERNÁNDEZ



Desde Jumilla a Madrid, BlancaSol llevó un gran equipo de profesionales hasta Fruit Attraction para demostrar su compromiso tanto con el producto como con sus clientes. /C. PAK



Hispa Group lleva 20 años suministrando toda la gama de frutas y verduras a los mercados de Europa, Norte de África y Medio Oeste. /CATERINA PAK



'Bollo' tiene en Fruit Attraction una de sus fechas indispensables de promoción de sus melones en la agenda de cada campaña. /CATERINA PAK



Plastimol es una empresa de fabricantes especializados en la inyección y soplado de plásticos ubicada en Murcia. /C. PAK



Agrodolores acudió a la cita para recordar que ofrecen a sus clientes "las mejores frutas y verduras del campo de Cartagena, garantizando la máxima calidad, frescura y sabor". /C. PAK



Parte del equipo de Vasaki, mayoristas de fruta y verdura con sede en la Región de Murcia, posó para el periódico agrícola FHMURCIA. /CATERINA PAK



Así fue fruit attraction



La Región de Murcia tuvo su propio stand en Fruit Attraction. / CATERINA PAK



Carmen Barrera, responsable técnico marketing operativo de Kenogard, también visitó Fruit Attraction y no dudó en hacer una parada en el stand de FHMURCIA.



Dominique Sylvain y Eva Rodríguez, compañeros de Diamond Seeds. / C. P.



El gerente de Miraplant, Francisco Javier Sánchez, a la izquierda, asistió a Ifema acompañado por un amigo. / C. P.



Dos de los componentes del equipo Mercagrisa posando para FHMURCIA en su stand. / CATERINA PAK



Surinver presentó en Fruit Attraction un stand muy vistoso que atrajo a miles de visitantes. / C. P.



Isabel Rodríguez y Pauline Rondeau, de Vilmorin, en el stand de FHMURCIA. / C. P.

PARTICIPA EN EL ESPECIAL PIMIENTO EN DICIEMBRE

Tel: 679 464 490 - E-mail: publi@fhalmeria.com

fhmurcia



Así fue fruit attraction



Responsables de marketing de Seminis (Bayer) desplazados a la feria para dar a conocer las últimas novedades de la casa de semillas. /CATERINA PAK



PROEXPORT, la Asociación de Productores-Exportadores de Frutas y Hortalizas de la Región de Murcia que defiende los intereses del sector, también contó con su stand en Fruit Attraction. /CATERINA PAK



Parte del equipo de Palés Ecológico desplazado a Madrid para informar de sus últimas novedades a los numerosos clientes que visitaron su espacio expositor. /C. PAK.



Kernel Bio se dedica a la producción de cultivo ecológico para lo que destina una finca que no tiene otras al rededor con lo que disminuye las probabilidades de contaminación cruzada. /C. PAK



El grupo murciano Hoyamar, que cuenta con casi 30 años de experiencia en el sector, comercializa principalmente brócoli y melón galia. /C. PAK



Frutas y Hortalizas Anabella también contó como un stand en la feria, donde acudieron miles de visitantes. /C. PAK



ITUM, se definen como la mejor opción para obtener uva de mesa. /C. PAK



Fruit Attraction también contó con la presencia de una delegación de Ramiro Arnedo Murcia. /C. PAK



Así fue fruit attraction



Antonio Miguel Sánchez, de Syngenta pasó por el stand de FHMURCIA. /C. P.



Personal que Tradecorp desplazó a Madrid, en el stand de Rovensa que compartían con Idai Nature y Ascenza. /A. F.



El equipo de Cosmoceel posó para FHMURCIA en su stand de IFEMA. /A. F.



José Parra y José Gómez, de Isi Sementi, posaron con algunos de sus productos para FHMURCIA. /E. S.



Miguel Ángel Montañó y Manuel Ruiz, ambos de HM Clause, visitaron la feria para reunirse con clientes. /A. F.



En el centro, Carlos Ledó, gerente de Idai Nature, junto a responsables comerciales de la empresa. /C. P.



David Mayol, gerente de Agronimer, con un compañero. /C. P.



La Federación de Cooperativas Agrarias de Murcia (FECOAM) representa y asesora al sector del cooperativismo agrario de la Región de Murcia. /C. P.



El stand de cooperativa Hortamira fue uno de los más visitados en Fruit Attraction. / CATERINA PAK



Integrantes del equipo S.A.T San Cayetano ALPI, manipulación y comercialización de frutas y hortalizas del Campo de Cartagena.



Unexport, la unión de una serie de cooperativas agrarias, también estuvo presente en la feria. /C. P.



Parte del equipo de la empresa Coaguilas, la sociedad cooperativa del Campo de Águilas dedicada a la producción de tomate. /C. P.



Ultrasol®

Soluciones sólidas y eficientes

ALTA PUREZA
SIN METALES PESADOS



SIN CLORURO
BASADOS EN KNO_3



FIABLE
APORTA LA CONCENTRACIÓN INDICADA



COSTO EFICIENTE
MENOR COSTO POR UNIDAD



Gracias a los recursos naturales y a las tecnologías productivas utilizadas, todas las formulaciones de los productos que ofrece SQM son altamente puras, que **no contienen metales pesados ni cloruros** que dañen la calidad y rendimiento de los cultivos.

El agua y la tierra son recursos cada vez más escasos, y conllevan el desafío de optimizar su uso a través de técnicas productivas eficientes. Las soluciones nutricionales para fertirriego son productos cristalinos altamente solubles, que aportan la **concentración indicada** y con ello los nutrientes requeridos por la planta en el momento oportuno, **sin dilución** alguna.

SQM ofrece a sus clientes un amplio catálogo de soluciones nutricionales de alta calidad, que aportan desde **macro a micronutrientes** y que junto a la fiabilidad de su amplia red logística, asegura un **suministro continuo** a nuestros clientes en toda España.

SQM IBERIAN, S.A.
Tel: (+34) 934 877 806
E-mail: spn-spain@sqm.com

www.sqm.com

